



Владимир Токарев

Присвоение английского – 3

Владимир Токарев

Присвоение английского – 3

«Издательские решения»

Токарев В.

Присвоение английского – 3 / В. Токарев — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-988742-9

Это рассылка, выходящая в форме еженедельника в формате книги. Однако каждый номер рассылки не отсылается читателям, а приобретается самостоятельно. Первая часть курса будет основана на уроках Светланы Юнёвой по программе «Полиглот». Я буду описывать, как у меня получается осваивать эти уроки. Автор книги не является специалистом по изучению иностранных языков. Напротив, я хочу изучить английский язык самостоятельно и приглашаю читателя присоединиться ко мне.

ISBN 978-5-44-988742-9

© Токарев В.
© Издательские решения

Содержание

Аннотация	6
Завязка	7
Задание номер 3	8
1. Продолжение	9
Как это было	9
2020 год	10
2. Присвоение английского	11
1. Процесс запоминания	13
Алгоритм запоминания	13
Конец ознакомительного фрагмента.	16

Присвоение английского – 3

Владимир Токарев

© Владимир Токарев, 2021

ISBN 978-5-4498-8742-9 (т. 3)

ISBN 978-5-4498-8743-6

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Приглашаю в проект «Лекарство от экономических последствий коронавируса» по изданию собрания сочинений в 21 томе (20 томов уже издано). Победим экономические последствия пандемии вместе!

Лекарство от эконом. последствий коронавируса

Издание собрания сочинений по менеджменту в 21 томе, позволяющие преодолеть неблагоприятные экономические последствия кризиса, который принес коронавирус. Уже издано 20 томов.



Рис. 1. Заставка проекта краудфандинга

Присоединяйтесь к нашему проекту краудфандинга! Участвуйте в этом проекте, и вы получите проверенные практикой инструменты для ускоренного накопления критической массы управленческих знаний для победы в конкурентной борьбе и/или для личного самосовершенствования.

ВНИМАНИЕ:

ЭТА СЕРИЯ КНИГ РАЗМЕЩАЕТСЯ ТОЛЬКО В ОЗОНЕ, АМАЗОНЕ, МАГАЗИНЕ ИЗДАТЕЛЬСТВА РИДЕРО И ЭЛЕКТРОННОЙ БИБЛИОТЕКЕ БУКМЕЙТ.

ДЕШЕВЛЕ ВСЕГО КНИГИ МОЖНО КУПИТЬ В МАГАЗИНЕ ИЗДАТЕЛЬСТВА РИДЕРО.

Аннотация

Это рассылка, выходящая в форме еженедельника в формате книги.

Однако каждый номер рассылки не отсылается читателям, а приобретаетса самостоятельно.

Первая часть курса будет основана на уроках Светланы Юнёвой по программе «Полиглот». Я буду описывать, как у меня получается осваивать эти уроки.

Автор книги не является специалистом по изучению иностранных языков. Напротив, я хочу изучить английский язык самостоятельно и приглашаю читателя присоединиться ко мне.

Завязка

Около 10 лет назад у меня появилось дополнительно время в связи с экономическим кризисом. Одним из занятий по заполнению своего времени я выбрал самостоятельное изучение английского языка, которым до того момента овладеть у меня не получилось.

Однако нужно честно сказать – у меня ничего не вышло. Если не считать вышедшей книги «Приключения английского», которую вы можете приобрести и узнать короткую историю приключений.



Рис. 2. Моя первая книга про английский.

Здесь же я собираюсь продолжить свою историю в режиме реалити-шоу.

Задание номер 3

1.1. Мы обучаемся по программе «Полиглот» в версии Светланы Юнёвой. Всего 12 уроков. Приступаем к 3 уроку.

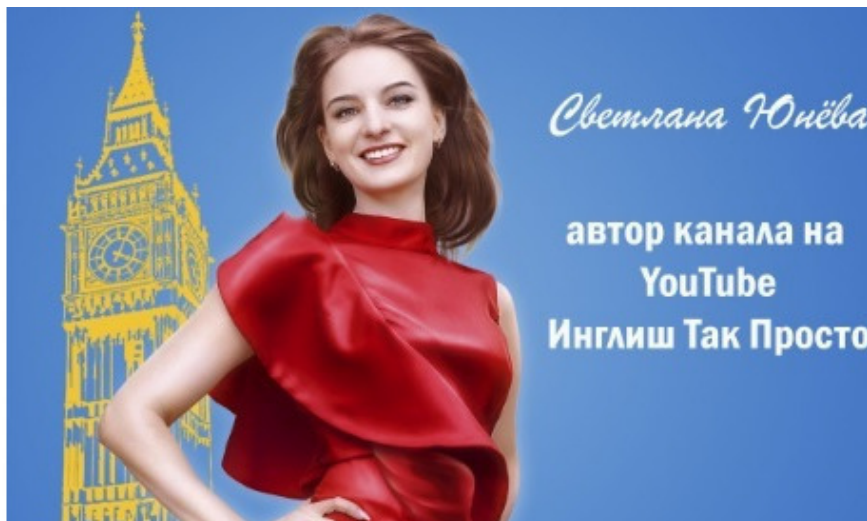


Рис. 3. Автор канала «Инглиш Так Просто».

1.2. Если вы освоили 2 урок, урок 3 можете начать изучать. Если еще не освоили – догоняйте нас. Ссылка на 3 урок представлена далее.

1. Продолжение

Как это было

Прошло с тех давних пор уже более 10 лет. Но эпидемия коронавируса как будто вернула меня в прошлое. Опять есть время, и его нужно полезно заполнить. Как я могу упустить такую возможность.

2020 год

Я издал большое число книг и журналов в книжном исполнении по вопросам управления. И в большом числе этих книг я рассказываю как эффективно осваивать новое. При присвоении английского этот алгоритм также весьма полезен, и мы будем его использовать.

Когда мы познаем новое, то сначала запоминаем информацию.



Рис. 4. Классический алгоритм познания нового.

Затем начинаем применять то, что запомнили. Конечно, в процессе запоминания происходит и понимание, но глубже понимание происходит уже после применения нового для нас. Например, видов предложения в Презент Симпл.

Когда мы *присваиваем английский, то начинаем им пользоваться*. Не я это осознал. Автор методики, кому я признателен больше всего по части освоения иностранного языка, – у кого я узнал эту истину, просила не называть ее имя в этой серии книг. Но вы можете узнать это имя из книги «Приключения английского».

А вот процесс применения нового знания развивается по другому алгоритму: сначала мы действуем как привыкли, например, произносим английские слова с русским акцентом, как это пока делаю и я.



Рис. 5. Приобретение новых привычек.

Затем мы пробуем выполнить нашу работу (а освоение английского – это работа) по новому. Например, пытаемся говорить без акцента. И только после многократного повторения у нас возникают новые автоматизмы – полезные привычки – говорим без усилий без акцента.

2. Присвоение английского Чтобы присвоить, сначала нужно взять приступом крепость противника



Рис. 6. Эта книга входит в серию книг по новому тайм-менеджменту.

А барьеров при преодолении этой неприступной крепости большое число.

Любозн. генир. – *Время у меня появилось, спасибо¹. А нельзя как-то повысить эффективность запоминания английского?*

Автор: Легко. Осваиваем самую эффективную на сегодня технологию запоминания.

¹ См. предыдущий выпуск.

Ее разработали независимо два автора – Д. Карнеги и, более глубоко, Ф. Лёзер. При этом Карнеги вывел свои 3 закона запоминания из личных наблюдений, а Лёзер сделал величайшее открытие

– что запоминание – это процесс познавательный.

1. Процесс запоминания

Алгоритм запоминания

Процесс запоминания можно представить в виде шести взаимосвязанных подпроцессов. И если вы научитесь автоматически правильно использовать каждый из этих подпроцессов, вы сможете лучше запоминать. Нет, не просто хорошо запоминать. Вы станете настоящими олимпийскими чемпионами по запоминанию!

А сколько у нас олимпийских колец? Правильно – ровно пять. Но поскольку вы станете необычными чемпионами, а чемпионами по запоминанию, у нас с вами будет 6 колец – шесть подпроцессов запоминания.

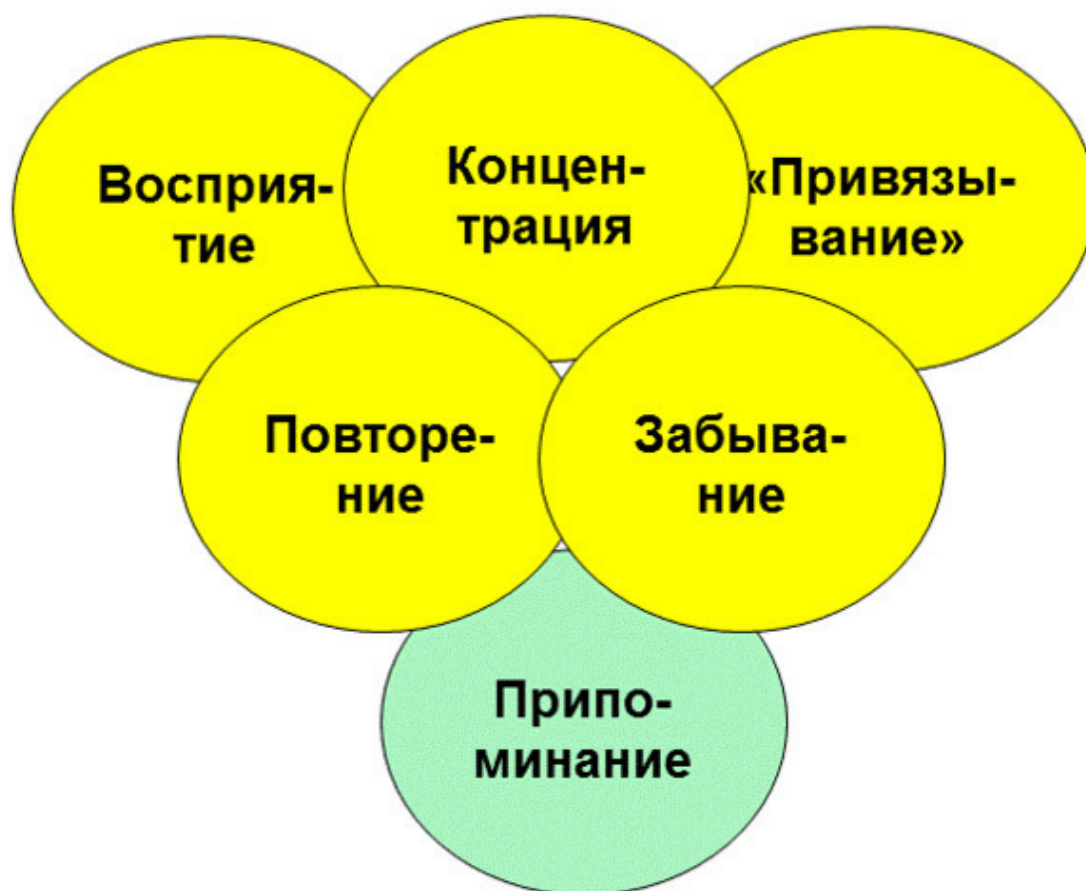


Рис. 7. Процесс запоминания и его 6 подпроцессов по Ф. Лёзеру.

Как мы уже отметили, процесс познания нового включает в себя этапы *запоминания, применения, глубокого понимания и развития.*

Для начала нам нужно *запомнить* все подпроцессы запоминания.

1. ВОСПРИЯТИЕ²

² В этом разделе частично использованы материалы из публикации В. Токарева «Тайм-менеджмент на службе отдела продаж» Журнал: Управление продажами, #4, 2011 г.

Сначала мы воспринимаем информацию с помощью наших органов чувств, если подзабыли, я напомню, что у нас 5 органов чувств.

Давайте подумаем, как можно воспринимать осу:

– Осу можно увидеть – использовать первый анализатор – зрение.

Можно услышать как Оса жужжит – использовать второй анализатор – слух.

– Если не боитесь, осу можно даже потрогать – тогда мы используем осязание – третий наш анализатор.

– У кого сверхтонкое обоняние, возможно осу, которая только что налопалась вашего варенья, можно «учуять с помощью носа» – обоняния. Ну уж, если женщины сварили что-нибудь вкусненькое – даже если у вас не уникальное обоняние, как у собак, – входя в квартиру с улицы сразу сможете это учуять.

СМЕРТЕЛЬНО ОПАСНО – осу пробовать на язык – укусит и скорая помощь не поможет.

Потому наш пятый анализатор, помогающий воспринимать нам внешнюю среду – *вкус* – лучше использовать по назначению – распробовать то самое вкусненькое, что вам приготовили – это вы можете смело «пробовать на язык».

Итак, сначала информация воспринимается с помощью наших органов чувств. Очевидно, что чем больше органов чувств участвует в восприятии информации, тем глубже будет познание новой информации. Например, отсюда следует очевидное правило при презентации товаров – не просто расскажите про товар, не просто его покажите, но, если это целесообразно, дайте его понюхать (и не только тогда, когда это парфюмерия), потрогать (например, посадите покупателя в салоне выбираемого автомобиля), а если нужно, то дайте и попробовать – не стоит ограничиваться устным рассказом, если вы презентуете продукты питания.

Функция коммуникации в процессе запоминания

А что такое восприятие информации? Это элемент коммуникации – одной из функций управления. Например, продавец, изучивший язык жестов, должен использовать этот язык как для расшифровки истинных мыслей покупателя, так и самому активно его применять, чтобы воздействовать не только на слуховые, но и на зрительные анализаторы собеседника, обеспечивая, т.о., лучшее запоминание информации клиентом.

2. КОНЦЕНТРАЦИЯ

Следующий подпроцесс запоминания – процесс концентрации нашего внимания на той информации, которая или нам интересна, или очень нужна.

Спрашивается – хорошо или плохо, если у нас очень хорошая наблюдательность? Смотря для чего, и смотря какую цель мы решаем. Помните Шерлок Холмс спросил доктора Ватсона о том, сколько ступенек у них в квартире на лестнице – и Ватсон не смог ответить. А Шерлок Холмс подробно описал сколько и каких ступенек. Спрашивается – нужна эта информация? – смотря кому и для чего.

Мы концентрируем наше внимание на том, что важно, и как бы не замечаем того, что в данный момент кажется второстепенным.

КОНЦЕНТРАЦИЯ ВНИМАНИЯ

Какие упражнения я могу рекомендовать по развитию концентрации внимания на первом этапе наших тренировок? Например, со старшим внуком мы с некоторых пор играем в шахматы с обязательным условием – не перехаживать. Поскольку оба торопыги, это может привести к потере ферзя или другой фигуры далеко до конца партии.

Еще одно забавное упражнение у меня получилось случайно – я с некоторых пор занялся управленческой (и одновременно шуточной) интерпретацией известных сказок. Чтобы было что интерпретировать – найти те или иные элементы менеджмента в волшебной сказке, при-

ходится серьезно концентрировать внимание, по сути, на каждом слове в сказке. С одной стороны, находить в волшебной сказке элементы менеджмента, а с другой, иногда, некоторые несоответствия в поведении героев сказки.

Концентрация на запоминаемой информации также является познавательным подпроцессом.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.