

Алла Бородина



Психотипы в раскладах Таро

на любовь

Алла Бородина

**Психотипы в раскладах
Таро на любовь**

«Автор»

2021

Бородина А.

Психотипы в раскладах Таро на любовь / А. Бородина —
«Автор», 2021

В данной книге вы найдете практическую систему работы с картами Таро по запросам в сфере личных и любовных отношений. Эта система является авторской и неоднократно опробована мной в работе. В ее основе лежит система психотипов человека и значения старших арканов Таро. В первой части книги мы кратко рассмотрим психотипы личности, во второй части - значения старших арканов Таро. И в третьей части книги мы познакомимся с раскладами на отношения и примерами их трактовки. Стоит отметить, что эта авторская система рассчитана на практиков, которые уже неплохо знакомы с базовым уровнем Таро.

© Бородина А., 2021

© Автор, 2021

Содержание

Введение	5
Часть 1. Психотипы в работе с картами Таро	6
Часть 2. Базовые типы личности. Краткая характеристика	7
Конец ознакомительного фрагмента.	15

Алла Бородина

Психотипы в раскладах Таро на любовь

Введение

Колода карт Таро – это совершенно уникальная и самобытная мантическая система. Она настолько универсальна, что с легкостью вписывается как в любую самую древнюю философскую концепцию, в самую экзотическую эзотерическую практику, так и в мировоззрение современного человека.

За много тысячелетий своего существования карты Таро не только не утратили своей актуальности, но наоборот, стали еще более популярны и востребованы в современном обществе.

Именно поэтому сегодняшние практики рассматривают классическую систему карт Таро не только с точки зрения метафизики и религии, но и с точки зрения практической психологии, используя их как метафорическую систему символов для работы с «закрытыми» клиентами, а также широко применяя в расстановочных техниках.

В данной книге вы найдете практическую систему работы с картами Таро по запросам в сфере личных и любовных отношений. Эта система является авторской и неоднократно опробована мной в работе с различными запросами клиентов.

В ее основе лежит современная система психотипов человека и классическая система мантических значений старших арканов Таро. Объединив вместе классику Таро и современные исследования в области психологии мы с вами достаточно точно можем определить перспективы развития отношений в паре, а также дать развернутую характеристику любого индивидуума.

В первой части книги мы кратко рассмотрим характеристики каждого из семи базовых психотипов личности, во второй части - значения старших арканов Таро с точки зрения межличностных отношений. И в третьей части книги мы познакомимся с раскладами на отношения и примерами их трактовки, т.е. научимся использовать теоретический материал книги на практике.

Стоит отметить, что эта авторская система рассчитана на практиков, которые уже неплохо знакомы с базовым уровнем Таро, т.к. в книге отдельно не рассматриваются основные значения старших арканов, значения младших арканов, подбор и подготовка колоды к работе.

Надеюсь, что изложенная в книге информация будет вам полезна и станет удобным дополнительным инструментом в вашей практической деятельности Таролога.

Таролог, психолог Алла Бородина
@allborodina9

Часть 1. Психотипы в работе с картами Таро

Характер человека формируется в период его раннего детства, под влиянием первичной психологической травмы и в дальнейшем уже практически не меняется. На протяжении всей своей последующей жизни мы с вами всего лишь выдаём устойчивые поведенческие паттерны и реакции на определенные жизненные условия и ситуации, которые в нас были заложены родителями и социумом в период от рождения до семи лет.

Таким образом наш с вами характер можно определить как совокупность индивидуальных психологических свойств личности, которые формируются в раннем детстве и проявляются в нашем поведении на протяжении всей дальнейшей жизни.

Что это определение нам с вами даёт? Очень большие преимущества при работе с клиентами. Потому что, зная психологический тип личности, мы можем достаточно точно прогнозировать ее поведение в различных ситуациях, а значит и перспективы развития тех или иных отношений с этим человеком, в том числе сексуальных.

Если к этим знаниям мы прибавим классические значения старших арканов Таро, то получим очень удобную в работе практическую систему, которую можно использовать при различных раскладах на человеческие взаимоотношения.

При этом, каждый из 22 старших арканов Таро, как универсальная мантическая система, по своим характеристикам точно соответствует одному из семи основных психотипов или по другому - характеру человека, а значит: во-первых, позволяет нам достаточно развернуто описать саму личность, о которой мы спрашиваем, даже если мы с ней лично не знакомы, и, во-вторых, спрогнозировать ее поведение, а также перспективы развития и построения интимных отношений с этим человеком.

Согласитесь, что для успешного прогнозирования любовных и сексуальных отношений в паре на картах Таро, вам очень могут пригодиться знания об основных поведенческих, культурных и психологических особенностях людей, которых вы консультируете. Эти знания также помогут вам выстроить правильную линию поведения с клиентом в процессе консультации и облегчат вход в его личное пространство, помогут найти точки соприкосновения. Именно поэтому изучение темы мы начнем с краткой характеристики основных психотипов человека.

Для этого мы с вами рассмотрим семь базовых типов личности: Истероидный, Нарциссический, Шизоидный, Обсессивно-Компульсивный, Депрессоидный, Параноидальный, Социопатический и их основные характеристики.

Часть 2. Базовые типы личности. Краткая характеристика

Истероид

Сексуальный

Яркий

Обидчивый

Экзальтированный

Эксцентричный

Инфантильный

Внимательный к внешнему виду (себя и других)

Любит перетягивать внимание на себя

Требовательный



Тип личности с истероидной акцентуацией наиболее распространен в нашем обществе.

Одной из ведущих черт такого человека является артистизм. Живое воображение наделяет истероида легкостью «вживания» в любую роль и любую придуманную им же правду. Такой человек постоянно стремится обратить на себя внимание окружающих, выделиться, оказаться в центре внимания. Он вызывающий, демонстративный и привлекательный.

Истероид не способен объективно оценивать себя и окружающих, поэтому для него характерна легкость самооправдания, естественный самообман. Он любит пускать «пыль в глаза», создавать иллюзию житейского и социального благополучия, преувеличивает свою значимость, чтобы таким образом компенсировать нехватку терпения, свою слабость и неустойчивость.

Истероид, будь то мужчина или женщина – художник по жизни. У него повышена эмоциональность, он обладает образным мышлением и утонченной чувствительностью, поэтому с легкостью творит яркую картину из всего, к чему прикасается.

Однако, истероид – это человек «без стержня», у него низкая работоспособность, он быстро устает. Ему просто жизненно необходим частый отдых для восстановления потраченной на максимальную самопрезентацию энергии.

Истероида легко найти в толпе, потому что он сам стремится как можно ярче заявить о себе, хочет, чтобы окружающие обращали на него внимание. Для этого истерид использует яркие, контрастные цвета в одежде, следит за модой. Быть привлекательным – это его постоянная жизненно важная задача.

Истероиды любят активно жестикулировать во время разговора, имеют живую мимику, иногда несколько манерны. Они красноречивы, эмоциональны, хорошие ораторы. Обладают навыками лидерства, легко увлекают за собой людей, поэтому имеют в своем окружении как много друзей, так и врагов.

Нарцисс

Харизматичный

Властный

Любит соревноваться

Болезненно переживает неудачи

Боится сделать ошибку, опозориться, проколоться

Боится сблизиться с людьми

Чутко реагирует на социальные веянья и нормы



Нарцисс – это человек, который воспринимает себя как уникального индивидуума, считает себя лучше других, что, однако, не всегда соответствует действительности.

Нарцисс не выносит критики, воспринимает любое замечание, как личную обиду и способен затеять истерику, если кто-то отказывается им восхищаться. Он имеет раздутое чувство собственной значимости, нередко преувеличивает свои достижения и таланты, ожидает, что люди будут восхищаться его действиями, даже если они были незначительными.

Частенько ум нарцисса занят фантазиями о безграничном успехе, власти, красоте и идеальной любви. Хотя на деле, каждому новому партнеру он может говорить, что тот любовь всей его жизни, а затем безжалостно бросать. Также и с карьерой. Если ему не удалось достиг-

нать больших результатов, он все равно будет уверен, что просто гениален и впереди его ждет исключительный успех, хотя уже и давно пора выходить на пенсию.

Нарцисс считает, что не похож на других и равных ему нет. Поэтому себе в друзья и в окружение в целом он старается выбирать «особенных» людей, например, с высоким социальным статусом или модельной внешностью. Он требует к себе постоянного внимания, признания и восхищения.

Нарцисс абсолютно уверен в том, что все ему должны, поэтому его ожидания в отношении других людей сильно завышены. Он часто использует свое окружение как средство достижения личных целей. Ему сложно испытывать эмпатию, поэтому нарцисс достаточно легко может причинять боль другим людям и, при этом, не испытывать угрызений совести.

Нарцисс завистлив и высокомерен, потому что искренне считает, что он лучше других, а чужие недостатки и ошибки – это прекрасный повод для его самоутверждения.

В нарциссе одновременно уживаются грандиозность и неуверенность в себе. И пафос его поведения – это всего лишь защитный механизм, которым он спасает свою хрупкую самооценку.

Шизоид

Интровертивен

Талантлив, но не умеет работать в команде

Застенчив, незаметен

Некомпанейский

Оторванный от реальности

Рассеянный, невнимательный

Могут быть выдающимися работниками, учеными, философами

Многого добиваются упорством и трудом



Представители этого типа, как правило закрыты и эмоционально холодны. Всю свою жизнь они проводят в поисках сближения с другими людьми, но как только это происходит, они тут же отдаляются или начинают проверять отношения на прочность.

Рядом с ними вы всегда будете чувствовать себя одинокими, потому что порой кажется, что шизоиды совершенно не умеют принимать чью бы то ни было заботу и любовь.

Почему так происходит? Потому что основная черта шизоидной акцентуации личности – это отстраненность от окружающих, и замкнутость в себе.

Со стороны шизоиды кажутся самодостаточными и даже несколько пафосными, но при этом имеют глубокую потребность в другом человеке. При внешней рассеянности, они обла-

дают очень высоким уровнем внутренней концентрации и внимания, производят впечатление пассивных и бесчувственных, хотя внутри у них зашкаливают эмоции.

Шизоиды могут обладать незаурядными способностями и интеллектом, но при этом имеют серьезные проблемы при построении личных отношений. Они слишком чувствительны к активным формам проявления эмоций и интенсивному взаимодействию. Поэтому, как защитную реакцию часто используют «уход в себя», в мир своих фантазий, в свою внутреннюю философию и теоретизацию. Им достаточно сложно постоянно находиться здесь и сейчас и решать текущие бытовые проблемы.

Имея ранимую и обидчивую натуру, они даже способны доводить себя до самоистязания из-за своих внутренних переживаний, однако, при этом, бывают достаточно равнодушными и даже жесткими в отношении других людей.

Немногословные и сдержанные такие люди обычно выбирают одиночный вид деятельности, успешны в построении карьеры в области науки и искусства.

Их мимика, как правило лишена живости, движения угловаты, они почти не жестикулируют, речь бывает монотонной, голос мало модулирован.

Обсессивно-компульсивный

Перфекционист

Педантичный

Важна четкость и структурность

Обладает высокой моралью

Деятельный

Страдает синдромом «хорошего ребенка»

Организованный

Компетентен во многих областях



Люди с обсессивно-компульсивной акцентуацией личности просто заиклены на порядке. Они перфекционисты во всем. Им не хватает гибкости, открытости и эффективности в общении. Жесткие и упрямые в своей деятельности, эти люди настаивают на том, чтобы все было сделано каким-то определенным образом и по их правилам.

Поскольку люди с обсессивно-компульсивной акцентуацией личности испытывают постоянную необходимость в контроле себя и ситуации, они как правило одиноки в своих усилиях и не доверяют помощи других. Для того, чтобы сохранить чувство внутреннего контроля, они часто сосредотачиваются на правилах, мельчайших деталях, процедурах, графиках и списках. Они неоднократно проверяют ошибки и обращают исключительное внимание на детали.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.