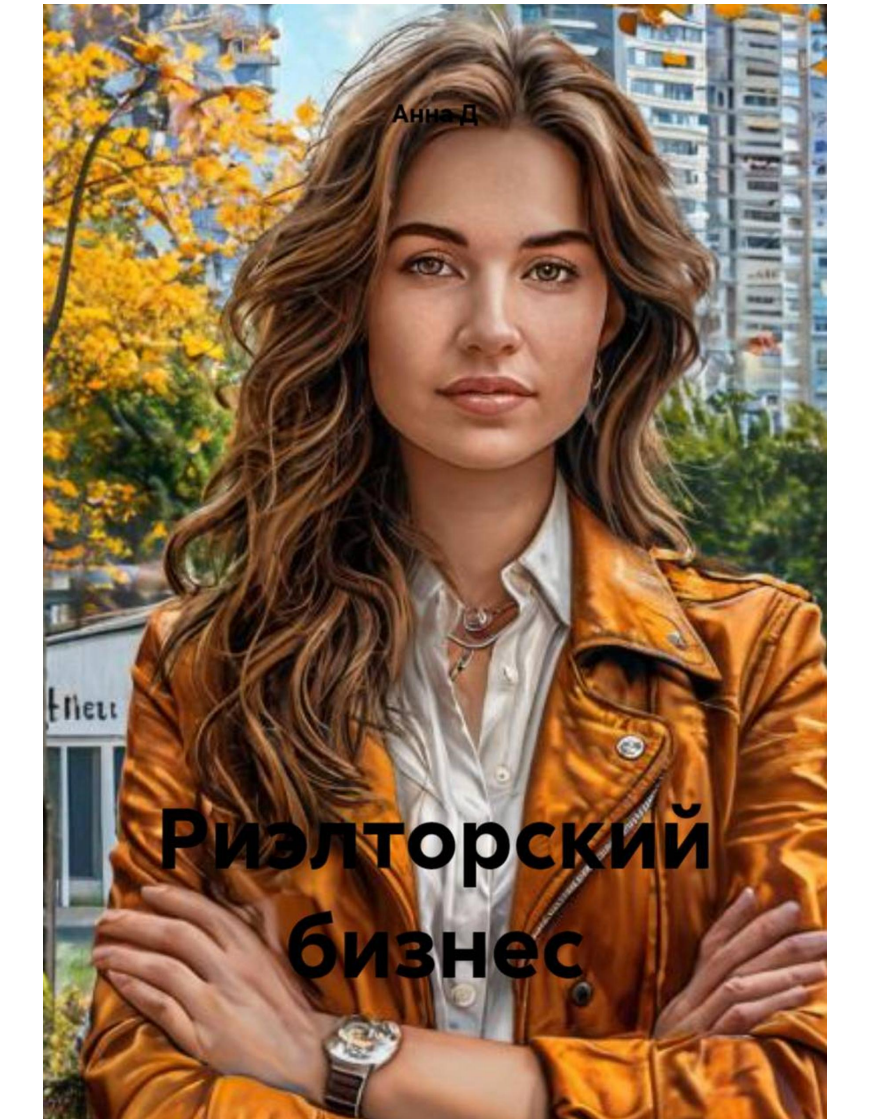




Анна Д

Риэлторский бизнес

Анна Д Риэлторский бизнес

<https://litres.ru/73149997>

SelfPub; 2026

Аннотация

Эта книга, моя исповедь. За годы работы в риэлторском бизнесе, я повидала немало. Больше развитие и становление меня как специалиста по недвижимости, риэлтора, на меня оказали Этажи. Там я проработала долгое время, до пандемии, потом ушла. Я работала в Соте, устраивалась в АПЕКС. Регистровалась в платежных сервисах по новостройкам, пыталась работать сама. Иногда у меня получалось, иногда нет. Я даже в дальнейшем стала партнером Этажей и агентства Whitewill Олега Торбосова. Пробовала работать и в Москве, в разных крупных агентствах. За что я им очень сильно благодарна и признательна! Сейчас я продолжаю свою деятельность, но уже как онлайн брокер.

Содержание

Глава 1. Выбор профессии	4
Глава 2. Кто я? И почему имею право говорить о риэлторском бизнесе?	6
Конец ознакомительного фрагмента.	7

Анна Д

Риэлторский бизнес

Глава 1. Выбор профессии

Здравствуй дорогой друг! Если ты когда-то хотел стать риэлтором то, вот твой шанс! Бери его и беги!

Но, прежде чем становиться риэлтором, или специалистом по недвижимости, хочу тебя предостеречь.....Эта не та профессия, где можно бездельничать и ничего не делать, здесь нужно по-настоящему пахать! Или быть Волком с Уолл Стрит.

Главное качество риэлтора-это подвешенный язык, умение договариваться с любым клиентом, навыки продаж, деловых переговоров, знание маркетинга, юриспруденции, нужно быть продвинутым пользователем ПК, и это не все! Холодные звонки, обзвоны, ответы на звонки, показы, готовность сорваться в любую точку города в выходной день, пробежка на ногах!

Из 10 человек, выживают только 2-е. Надо быть очень умным, чтобы работать риэлтором! Подстраиваться под обстоятельства, быть гибким, лояльным, но иметь и свой стержень! Это не профессия для слабонервных всякое случается, и каждая сделка разная! Разные клиенты, разная квадра-

тура, мебель, разный вид из окна, и прочее, и прочее.

Готов услышать исповедь риэлтора? Тогда я начну!

Глава 2. Кто я? И почему имею право говорить о риэлторском бизнесе?

Меня зовут Анна, мне 31 год. По образованию я юрист. Окончила Воронежский государственный университет в 2016 году.

Так как с юриспруденцией у меня не особо сложилось, хотя я работала юристом везде где только можно, где выпадал мне шанс. Я до сих пор удивляюсь почему меня берут везде? Во все госструктуры, во все организации. Везде где я бы не захотела, или где бы мне не выпал шанс.

По этой причине, я никогда не отказываюсь от работы, от перспектив, от взаимовыгодных отношений.

Забыла сказать, чтобы быть риэлтором, надо еще разбираться и в банковской сфере, страховании, кредитах, ипотеке. К счастью у меня есть и этот навык. Ведь первым моим местом работы во время студенчества был Сбербанк! Дорогому Сбербанку я отдала 4 года своей жизни. Сначала работала на горячей линии, потом перешла в Центр Заботы о клиентах в Сбербанке, там занималась рассмотрением обращений о мошенничестве, и переводилась с отдела в отдел, по мере своих обучений, до повышения у меня к сожалению так и не дошло. Но, очень хотелось!

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.