

Михаил Абрамович



# БИЗНЕС ПО-ЕВРЕЙСКИ

---

## 67 ЗОЛОТЫХ ПРАВИЛ

Добиться максимума  
от жизни может  
только тот, кто  
добьется максимума  
от самого себя

**Михаил Леонидович Абрамович**  
**Бизнес по-еврейски.**  
**67 золотых правил**  
Серия «Вершина успеха (Феникс)»

*Текст предоставлен правообладателем*

*[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=73883662](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=73883662)*

*Бизнес по-еврейски: 67 золотых правил / Михаил Абрамович. –  
Электронное издание. – : Феникс, 2026: Феникс; Ростов н/Д; 2026  
ISBN 978-5-222-48802-7*

### **Аннотация**

Когда речь заходит о деньгах и тех, кто ими управляет, на ум сразу приходит еврейская нация. Ротшильды, Гейтс, Цукерберг – эти фамилии можно встретить в рейтинге богатейших людей планеты, составленном всем известным журналом «Forbes».

Факт, что среди иудеев большой процент умных и богатых людей, – почти аксиома. Что служит причиной этого феномена: высокий от природы интеллект, врожденная смекалка, жажда наживы, семейные ценности, Тора или что-то другое? Об этом до сих пор спорят культурологи.

Бесспорно одно: у представителей еврейской нации можно многому поучиться, особенно формированию личных финансов, достижению материальной независимости, ведению бизнеса, управлению финансовыми потоками.

Золотые правила, представленные в книге, составляют систему ценностей еврейского народа, позволили ему выделиться, а его представителям снискать славу самых богатых и влиятельных людей планеты. Эти качества могут пригодиться в жизни любого человека, желающего стать успешным и финансово независимым.

# Содержание

Немного истории	7
Правило 1. Не кради чужое время	15
Правило 2. Сердись только на неблагоприятные обстоятельства	17
Конец ознакомительного фрагмента.	19

**Михаил Абрамович  
Бизнес по-еврейски:  
67 золотых правил**



Серия «Вершина успеха»



**ФЕНИКС**

© Абрамович М. Л., 2026

© Оформление: ООО «Феникс», 2026

# Немного истории

Жизнь евреев в средневековой Европе никогда не была легкой: из-за своей веры и обычаев они всегда были чужды и непонятны христианам. Не улучшало положение и клеймо «убийц Христа», а также домыслы о связи иудаизма с сатанинскими практиками и колдовством. С 1300-х годов каждую Пасху странствующие монахи устраивали в крупных городах Европы представления, в которых евреи представляли злодеями и убийцами. Не удивительно, что, когда в XIV веке в Европе началась ужасная эпидемия чумы, евреи очень быстро стали виноватыми во всех бедах.

Массовые «чумные» погромы прошли на территории Германии, Франции и Испании. Безграмотность и суеверия простого народа, попустительство и безразличие гражданских властей привели к волне массовых убийств. Более двухсот еврейских поселений было уничтожено. В одном Страсбурге борцы с «черной смертью» сожгли больше шести сотен евреев.

Волна насилия сошла на нет сравнительно быстро, но жизнь евреев от того легче не стала. Теперь вместо кулаков и дубин над ними нависли угрозы другого рода. Новые законы, выходившие по всей Европе, поражали иудеев в правах.

Их презирали как народ ростовщиков и торгашей, хотя это был единственный способ заработать себе на хлеб: им за-

прещалось заниматься свободными профессиями и ремеслами. Они были вынуждены носить унижительную и смешную одежду, им было запрещено покупать еду. Евреи не имели права жить за пределами огороженных гетто – территорий, которые запирались на ночь.

В книге «Еврей Зюсс» Л. Фейхтвангер рисует ужасающую картину условий жизни евреев:

«Жили они в невероятной скученности. Они размножались, но отведенное им пространство не расширялось. Не имея права раздаваться вширь, они громоздились вверх, надстраивая этаж на этаж. Улочки их становились все уже, мрачней, извилистей. Нигде ни деревца, ни травки, ни цветочка; они прозябали, заслоняя друг другу свет, без солнца, без воздуха, в невылазной, распространяющей заразу грязи... Мужчины их ходили согбенные, их прекрасные женщины рано увядали, из десяти рожденных ими детей семеро умирали... Они жили в удушающей тесноте, в нездоровой близости, каждый знал тайну каждого, среди вечных сплетен и недоверия терлись они, вынужденные парализики, друг о друга, до крови раздирали друг друга, один другому враг, один связанный с другим, ибо ничтожнейший промах и незадача одного могли стать несчастьем для всех».

Как смогли выжить евреи в этих нечеловеческих условиях, там, где любой другой народ был бы обречен на вымирание? Выжить, не сломаться, не исчезнуть с лица земли им

помогла феноменальная жизненная сила и способность выдерживать, не сгибаясь, самые жестокие удары судьбы и даже более того – крепнуть под этими ударами.

Неожиданно почти все факторы, что должны были сделать жизнь евреев невыносимой, также и сплотили их. Историк Сало Уиттмайер Барон считает, что скученность жизни в гетто привела к укреплению их единства. Общие тяготы вынуждали каждого еврея думать о себе в первую очередь как о части еврейского сообщества, объединенного не только бедами, но и грядущей судьбой.

Отделенность от среды обычного европейского города в свою очередь сформировала особенный еврейский образ жизни. «Повседневной жизнью управляли многообразные ритуальные требования, из-за чего каждый еврей в течение всего дня постоянно сознавал Господа», – пишет Барон.

И даже порядки, ограничивающие всю деятельность евреев одними только финансами, впоследствии сыграли им на руку.

В средневековой Европе положение и богатство доставались людям по праву рождения, по близости к правящей элите общества – аристократией. И в этой ситуации евреи смогли предугадать, что аристократии, чтобы удержать господство, придется поклониться власти денег. В каком-то смысле именно еврейские финансисты послужили основой для формирования капитализма, каким мы его знаем.

Путь евреев к власти денег очень красочно описал Л.

Фейхтвангер:

«Они познали одно: от ненадежности, от бесправия, от превратностей судьбы есть единственный щит, посреди колеблющейся, уплывающей из-под ног почвы единственная твердыня: деньги. Еврея с деньгами стража не задержит у ворот гетто, еврей с деньгами не воняет, никакой чиновник не напялит ему на голову смешной остроконечный колпак. Государи и власть имущие нуждались в нем, без него они не могли воевать и править».

Евреи любят и уважают себя и свой народ. Еврейское чувство собственного достоинства порой переливается через край, поэтому не без оснований евреям приписывают надменность и высокомерность. Но это издержки воспитания. На самом деле чувство собственного достоинства помогает евреям выживать, добиваться успехов и оставаться собой.

Что давало евреям силу и непреклонную решимость преодолевать тяготы и невзгоды жизни, в самые тяжелые времена сохранять сплоченность и чувство плеча, идти вперед несмотря ни на что и верить в светлое будущее? Почему, имея возможность принять другую веру, вырваться из замкнутого круга, изменив свою жизнь к лучшему, ничтожная их часть воспользовалась этим шансом? Убедительный ответ на этот вопрос предлагает Л. Фейхтвангер в романе «Еврей Зюсс»:

«...Вся толща угнетенных, бесправных и

могущественные единицы... все, все они были связаны одним твердым, затаенным в бессознательном опыте знанием. Многие не осмысливали его, немногие могли бы выразить его словами, некоторые, быть может, отреклись бы от него... Они познали, что сила и смысл не в том, чтобы властвовать и быть подвластными. Разве не крушат друг друга всемогущие гиганты? Они же, бессильные, дали миру свой облик. И учение это о суетности и ничтожестве власти знали великие и малые среди евреев, знали вольные и обремененные, дальние и ближние. Не в ясных словах, но всей кровью и духом... Именно оно, затаенное знание, сливалось у евреев воедино. Ибо в нем, в затаенном знании, была суть Книги...»

Тора, которая подразумевается немецким писателем еврейского происхождения в этом отрывке, и другие тексты иудаизма не только определяли жизненные ориентиры. На долгое время они заменили еврейской нации светские законы. Они управляли жизнью еврейских общин, и в какой бы стране ни проживал еврей, какой бы светский правитель ни собирал с него непомерные налоги, жизнь его всегда подчинялась единому укладу, обеспеченному этими правилами.

Кроме прочего, книги наставляли и учили, как относиться к деньгам, богатству, как с ними обращаться.

Существует ошибочное представление, что еврейское богатство приобретается исключительно за счет ссудных процентов, что ростовщичество и обман доверчивых гоев позволили евреям накопить несметные богатства, а затем пол-

ностью купить власть и устроить свободную жизнь в бизнесе для своих единоверцев.

Но факты противоречат такому обобщенному и противоречивому суждению. Торговля – это сложное искусство, требующее расчетливости, инициативы, проектирования и смелости, а также упорного труда. Это искусство передавалось из поколения в поколение.

Нередко евреям создавались невыносимые условия для ведения бизнеса, иногда у них просто отбирали имущество. Но представители этого народа везде проявляли себя как отличные бизнесмены, ремесленники и торговцы, находили пути, чтобы с нуля начать семейный бизнес и получать прибыль.

Способность евреев находить выход из трудных ситуаций и добиваться успеха основана на их уме и изобретательности, хотя антисемиты предпочитают термины “хитрость, подлость, пронырливость”. Но даже недруги признают, что благодаря своей изобретательности и находчивости евреи смогли пережить все гонения, погромы и геноцид.

Во все времена евреи с удивительной быстротой осваивались на новом месте. Банкиры и финансисты покупали лояльность к себе в новой стране. Торговцы ходили по тонкой грани между интересами потребителя и враждебностью общества, но все же успешно развивали свой бизнес. Трудолюбивые ремесленники быстро находили клиентов благодаря качеству своей работы и умению продавать свои професси-

ональные навыки. Неудивительно, что местный бизнес негативно относился к еврейским пришельцам, которые вытесняли их с привычного рынка.

Лучшим свидетельством интеллектуальных способностей еврейской нации являются сотни великих ученых из различных научных дисциплин, десятки Нобелевских лауреатов и выдающихся еврейских шахматистов. Этот немногочисленный, вечно гонимый и разбросанный по миру народ дал миру столько же гениев, сколько Германия, Англия или Россия.

Писатель Арон Белкин в книге «Запах денег: психологические этюды» справедливо заметил:

«Любой справочник, где перечислены крупнейшие банки, процветающие компании и фирмы, так и пестрит еврейскими фамилиями. Это самые удачливые, сумевшие прорваться к вершинам и утвердиться на них, что часто зависит не от таланта или усердия, а от множества внешних обстоятельств, совпадений, над которыми человек не властен. Но есть ведь и другие уровни в многосложном финансовом мире, и, если даже личности не суждено подняться выше, все равно она и тут может проявить себя ярко, талантливо, нестандартно. И в этом случае вероятность того, что по крайней мере в генеалогическом древе этого человека есть прочные еврейские корни, достаточно высока.

Жажда продвинуться, чего-то достичь, не потонуть в безликой толпе – все это очевидно составляет характерный признак еврейской ментальности. Деньги

бесспорно присутствуют в общей гамме целевых установок – да иначе просто не может быть: общественное положение, престиж, деловой или творческий успех выражаются в том числе и в материальном вознаграждении. Но я не думаю, чтобы этим еврейское начало в людях как-то заметно отличалось от нееврейского.

Если уж говорить о своеобразии, то оно в другом: в изначальном представлении, что **добиться максимума от жизни может только тот, кто добьется максимума от самого себя**».

У нас есть возможность приобщиться к мудрости великого еврейского народа, ориентированной на нравственные ценности, внутрисемейные отношения, ведение бизнеса, выстраивание долгосрочных партнерских отношений и сохранение имиджа делового человека.

# Правило 1. Не кради чужое время

Люди, которые опаздывают, зачастую не видят ничего криминального в собственной задержке. Пусть за собой они замечают эту ошибку и признают ее, но вовсе не считают это большим проступком.

Но человек, который был вынужден ждать опоздавшего, так не думает. У него крадется самый ценный ресурс, и, помимо того, этот ресурс обесценивается, поскольку вор не знает даже, насколько он ценен. Как можно описать тяжесть этого проступка? Цитата из Торы, которая кратко выражает этическую сторону вопроса:

**«Время уходит безвозвратно. Тот, кто крадет твое время, никогда не сможет его ни вернуть, ни восполнить».**

Еврейский закон считает неоправданную трату чужого времени воровством. Примером может послужить история, когда великий еврейский ученый собрал в своем доме миньян (кворум десятерых) на Минху (послеполуденную молитву). В тот момент ему напомнили о назначенной ранее встрече как раз на этот полдень. Еврейская этика запрещает выполнение молитвы «в краденое время», поэтому встреча состоялась, а молитву пришлось пропустить.

Тора отнюдь не поощряет людей, которые заставляют других ждать только потому, что решили заскочить выпить ко-

фе, не рассчитали время и попали в пробку или запланировали слишком много дел на один день.

Пусть вы набожный человек с превосходной репутацией, который просто иногда чуть не рассчитывает время. Но, согласно еврейской этике, если люди постоянно вынуждены тратить свое время на то, чтобы ждать вас, вы буквально вор.

## **Правило 2. Сердись только на неблагоприятные обстоятельства**

Злость затуманивает разум, гнев лишает человека разума. Талмуд учит: когда мудрый человек теряет самообладание, он также лишается своей мудрости.

В Бемидбаре описывается случай с Моисеем, величайшим из пророков. Господь велит ему взять брата, созвать народ и при всех сказать скале, чтобы она дала воду. Моисей не поверил в то, что из скалы можно извлечь воду, и крикнул, озлобленный: «Слушайте же, непокорные, из скалы ли этой нам извлечь для вас воду?»

В гневе мы способны на необдуманные поступки и высказывания. Слово «нам» могло привести к мысли, что именно Моисей и его брат сотворят чудо. Моисей не верил в это, но израильтяне могли поверить, что пророк и его брат сами боги. Моисей был сурово наказан за свою вспышку гнева: Господь не позволил ему вступить в Обетованную Землю.

Можете ли вы отрицать, что в гневе говорили что-то, а затем жалели об этом? Если не можете вспомнить, у вас, наверное, очень плохая память. Теряя самообладание, мы часто говорим то, чего вовсе не следовало бы произносить. Упреки дорастают до обобщений («Вечно ты все делаешь не так»), обобщения приводят к деструктивным выводам («Ты нико-

гда не справляешься»).

И даже если говорящий в глубине души так не думает, сказанного не воротишь, человеку веру в себя не вернешь. Помимо этого, подобные выпады неэтичны, во многом гипертрофированы. Не может быть, чтобы человек, на которого вы гневаетесь, был настолько ужасен.

Придерживайтесь правила, которое помогает контролировать эмоции (и язык): держите себя в руках, сердитесь только на неблагоприятные обстоятельства. Вы можете негодовать сколько угодно, но пусть слова относятся только к ситуации, которая рассердила вас, а не к людям. Не переходите на личности. В этом случае вы не скажете ничего, что может навсегда обидеть другого человека. Возможно, вам с этим человеком еще встретиться, или работать, или жить. Не стоит произносить слова, которые трудно простить и невозможно забыть.

# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.