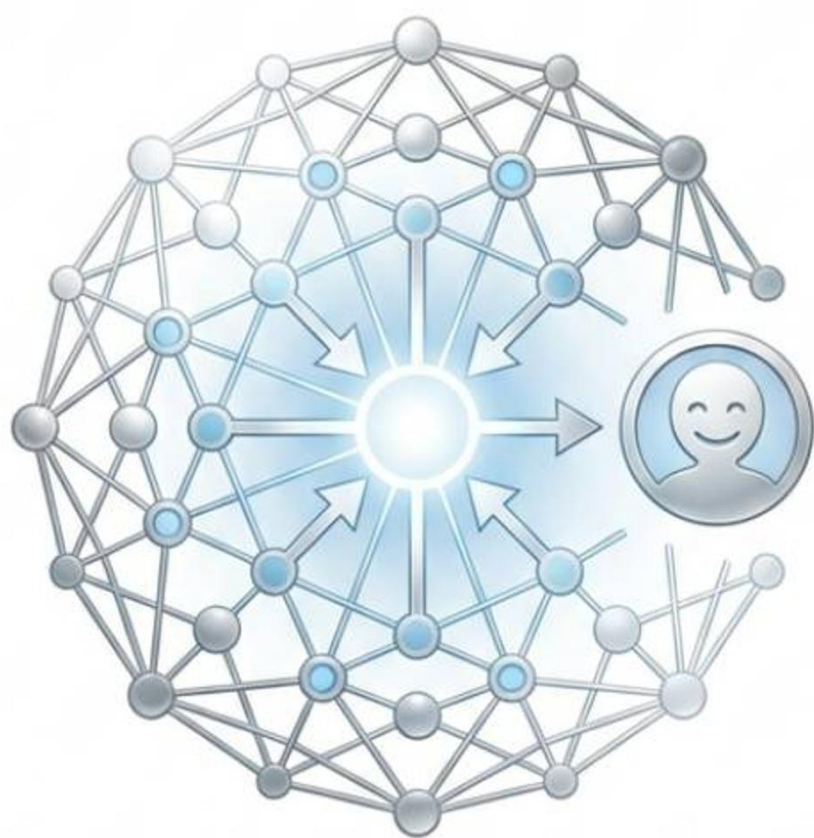


Алгоритмы доверия:

Почему классическая реклама умерла и как заставить нейросети рекомендовать именно вас



«Сегодня просто опубликовать текст на сайте компании – это выкинуть деньги. Поисковые роботы Яндекса и Google, а также алгоритмы ИИ требуют авторитетных источников контента. Если вашей биографии и экспертных новостей нет на главных бизнес-порталах страны, для современных алгоритмов вас просто не существует. Эта книга – ваш путеводитель по захвату цифрового пространства».

Алёна Потапова

**Алгоритмы доверия. Почему
классическая реклама умерла
и как заставить нейросети
рекомендовать именно вас**

«Автор»

2026

Потапова А. А.

Алгоритмы доверия. Почему классическая реклама умерла
и как заставить нейросети рекомендовать именно вас /
А. А. Потапова — «Автор», 2026

Прямая реклама в B2B больше не работает. Перегретые аукционы сжигают бюджеты, а у клиентов выработалась «баннерная слепота». Увидев ваше предложение, инвестор или ЛПР не бежит покупать - он идет в Яндекс, Google или спрашивает Яндекс Нейро / SearchGPT: «Кто такой этот эксперт?». Если на первых двух страницах поиска нет независимых бизнес-изданий и вашей биографии - сделка сорвана. Вас нет для алгоритмов. Алена Потапова - эксперт с 12-летним опытом работы в сети бизнес-порталов. В этой книге она делится технологией SEO-PR. Это инженерная система по захвату поисковой выдачи и управлению репутацией первых лиц (SERM). Из книги вы узнаете: АЮ: как сделать так, чтобы нейросети и ИИ-поиск рекомендовали именно ваш бренд. SERM-купол: как биографическая карточка в СМИ навсегда защищает ТОП-10 от негатива. Сетевой эффект: как пакетная дистрибуция релизов по сети из 30 порталов в 31 регионе дает мощный рост вашему сайту.

© Потапова А. А., 2026

© Автор, 2026

Алёна Потапова

Алгоритмы доверия. Почему классическая реклама умерла и как заставить нейросети рекомендовать именно вас

О чём мы здесь будем говорить?

01_System_Init // Архитектура современного B2B-поиска



1.1. Дегенерация классических каналов лидогенерации.

Почему прямая реклама возвращает код

403 Forbidden

в сознании платежеспособного клиента.



1.2. Эволюция алгоритмов ранжирования (2014–2026).

От бездумной закупки ссылочной массы до жестких фильтров за манипуляцию выдачей.



1.3. Введение в стек E-E-A-T.

Как Яндекс и Google оценивают Опыт, Экспертизу, Авторитетность и Доверие автора контента.



1.4. Концепция SEO-PR.

Слияние медийных охватов и технического SEO как единственный легальный способ получения долгосрочного TrustRank.

02_AIO_Optimization // Протоколы работы с ИИ-ассистентами



2.1. Анатомия генеративного поиска.

Как устроены Яндекс Нейро, SearchGPT и ответы ИИ-ассистентов над органической выдачей.



2.2. Парсинг данных нейросетями.

По какому принципу ИИ выбирает источники для формирования быстрых ответов и почему его выбор всегда падает на трастовые бизнес-порталы.



2.3. Оптимизация под ИИ (AIO - Artificial Intelligence Optimization).

Инструкция по внедрению LSI-ключей и фактологических триггеров, которые ИИ считает как «абсолютную истину».



2.4. Голосовые помощники.

Оптимизация структуры новостей под длинные низкочастотные запросы (Long-Tail Keywords) для умных гаджетов.

03_SERM_Core // Инженерия репутации первых лиц (Захват выдачи)



3.1. Брендовый запрос как точка входа.

Сколько стоит компании плохая выдача по запросу

[Имя Фамилия Спикера]

или

[Название Бренда]



3.2. Архитектура идеальной биографической карточки.

Проектирование профиля персоны на базе экосистемы

GlobalMSK.RU

для максимального индекса цитирования.



3.3. Технология «Монолитный купол».

Как занять первые две страницы Яндекса и Google подконтрольными карточками, пресс-релизами и интервью, вытесняя любой потенциальный негатив за пределы ТОП-20.



3.4. Синхронизация платформ.

Настройка связей: как профиль в

TenChat

усиливает индексацию биографии в бизнес-СМИ и наоборот.

04_Link_Building_3.0 // Сетевой эффект и дистрибуция контента



4.1. Закон масштабирования контента.

Почему публикация на одном изолированном сайте компании не дает SEO-эффекта.



4.2. Сила распределенной сети.

Логика работы сетки из 30 региональных и федеральных бизнес-порталов в 31 регионе России.



4.3. Каскадное индексирование.

Как один качественный инфоповод, развернутый по сети медиаресурсов, генерирует естественный кластер обратных ссылок высокого веса.



4.4. Экономика дистрибуции.

Сравнительный анализ: стоимость классического крауд-маркетинга против выхлопа от пакетного размещения пресс-релизов в авторитетных СМИ.

05_LSI_Journalism // Компиляция текстов под поисковые роботы



5.1. Текст как структурированный массив данных.

Перестаем писать «воду» для галочки - пишем для алгоритмов и ЛПР (лиц, принимающих решения).



5.2. Семантическое ядро личного бренда.

Как собрать пул коммерческих и информационных запросов под эксперта и бесшовно интегрировать их в новостную ленту.



5.3. Мета-теги, заголовки H1-H3 и перелинковка.

Технический чек-лист для пиарщика: как оформлять каждую публикацию, чтобы поисковый робот мгновенно присваивал ей статус

High Quality



5.4. Маркировка рекламы (Законодательство РФ).

Как правильно прошивать ERID (токены) в тело статьи, не ломая SEO-структуру и код страницы.

06_Log_Files // 12 лет в проде (Разбор логов и факапов)



6.1. Хроники изменения алгоритмов.

Живая история о том, как за 12 лет медиарынок очистился от спама и пришел к эпохе экспертного контента.



6.2. Case Study: Вывод ноунейм-производства в ТОП Яндекса за 60 дней.

Разбор механики через публикации новостей.



6.3. Разбор критических ошибок.

Анализ реальных факапов: как эксперты «убивали» свою индексацию некорректным копипастом и серыми методами продвижения.



6.4. Патч на будущее.

Прогноз развития поисковых и медийных систем на следующие 5 лет: к чему готовить инфраструктуру бизнеса уже сегодня.

Тема 1.1. Деградация классических каналов лидогенерации. Почему прямая реклама возвращает код 403 Forbidden в сознании платежеспособного клиента

Исходный код проблемы: Смерть классического туннеля продаж

В b2b-сегменте и сфере продвижения высокочекковых экспертов классический перформанс-маркетинг (контекстная реклама, таргетинг, баннерные сети) столкнулся с критическим падением эффективности. Попытка залить коммерческий трафик «в лоб» на посадочную страницу (landing page) услуги или личного бренда возвращает ментальный код ошибки 403 Forbidden (Доступ запрещен) от целевой аудитории.

Потребитель b2b-продуктов и инвестор выработали тотальную **баннерную слепоту** и психологическую резистентность к любым прямым рекламным декларациям.

[Прямая реклама: "Я лучший эксперт"] —> [Фильтр недоверия ЛПР] —> Drop Packet (403 Forbidden)

Причины деградации канала:



Инфляция рекламных обещаний.

Рынок перенасыщен однотипными офферами. Формулировки «№1 на рынке», «гарантированный результат» и «уникальная методика» распознаются сознанием потенциального клиента как спам-маркеры.



Высокая стоимость ошибки для ЛПР (Лица, Принимающего Решение).

В b2b цена неправильного выбора подрядчика или эксперта - это потеря бюджетов, времени и должности. Линейный лендинг с купленными отзывами не закрывает этот системный страх.



Выжигание бюджетов.

Из-за перегретого аукциона в контекстной рекламе (Яндекс.Директ) стоимость клика (CPC) и стоимость целевого лида (CPL) растут по экспоненте, в то время как конверсия в закрытую сделку стремится к нулю.

Экосистема доверия в 2026 году: Поисковый аудит репутации

Современный b2b-клиент перед заключением контракта или покупкой дорогого консалтинга производит самостоятельный **дебаггинг (проверку)** контрагента. Его пользовательский путь выглядит следующим образом:

Сбор первичных данных: Увидев рекламу или получив коммерческое предложение, ЛПР не кликает по кнопке «Купить».

Инициация поискового запроса: Клиент копирует имя эксперта или название компании и вбивает его в поисковую строку Яндекса/Google или отправляет запрос в ИИ-ассистенты (Яндекс Нейро, SearchGPT).

Анализ поискового графа: Формируется первичная выдача (SERP). Клиент изучает первые две страницы.

Если на этом этапе поисковые роботы выдают только собственный сайт компании и пустые профили в заброшенных соцсетях - система возвращает критическую ошибку. Клиент понимает: бренд существует только внутри своей рекламной кампании. В независимом цифровом пространстве его нет.

Медиаприсутствие как валидатор бизнеса

Чтобы обойти фильтр 403 Forbidden, маркетинг должен быть переведен на рельсы нативного экспертного присутствия в авторитетных источниках.

Когда ЛПР видит структурированную биографическую карточку спикера на крупном бизнес-портале (например, *GlobalMSK.RU*), регулярные новостные публикации, аналитические статьи в федеральной сети независимых СМИ и живой экспертный профиль в *TenChat*, алгоритм принятия решений меняет статус на 200 ОК (Успешно).

Авторитет площадки размещения (Траст домена) автоматически проецируется на личность эксперта или бренд компании. Публикация в бизнес-СМИ выступает в роли цифрового нотариуса: она подтверждает, что данный субъект реален, верифицирован редакцией, ведет легальную деятельность и обладает весом в профессиональном сообществе.

[Упоминание в СМИ + SEO] —> [Поисковый запрос ЛПР] —> [Трастовая выдача] —> Авторизация (200 ОК)

Тема 1.2. Эволюция алгоритмов ранжирования (2014–2026). От бездумной закупки ссылочной массы до жестких фильтров за манипуляцию выдачей

За последние 12 лет алгоритмы поисковых систем прошли путь от простейших математических моделей подсчета ключевых слов до сложнейших нейросетевых систем, оценивающих смысловую нагрузку и поведенческие факторы. Попытки продвигать b2b-сегмент старыми методами сегодня караются полной пессимизацией сайтов.

[2014: Ссылочный спам] —> [2019: Поведенческие факторы] —> [2026: Нейросетевой Траст (E-E-A-T / ИИ)]

Хронология эволюции поисковых роботов:

1. Эпоха ссылочного хардкора и текстового спама (2014–2017)



Механика:

Ранжирование строилось на количестве входящих ссылок и плотности ключевых слов в тексте. SEO-оптимизаторы закупали тысячи низкокачественных ссылок на автоматических биржах (Sape и др.) и генерировали нечитаемые тексты вида

«купить продвижение москва недорого»

.

●

Итог эволюции:

Яндекс запускает алгоритмы «Минусинск» (наказание за покупные ссылки) и «Баден-Баден» (фильтр за текстовый спам). Эра дешевой автоматической накрутки закрылась.

2. Эпоха поведенческого фактора и смыслового соответствия (2018–2021)

●

Механика:

Поисковики научились оценивать, как пользователь ведет себя на сайте (время удержания, глубина просмотра, отказы). Внедрение нейросетевых алгоритмов (Яндекс «Королёв» и «Вега», Google BERT) позволило роботам понимать смысл поискового запроса, а не просто искать точные совпадения слов.

●

Итог эволюции:

Сайты-пустышки с накрученными ботами поведенческими факторами начали массово вылетать из индекса. Приоритет получили ресурсы с высокой экспертизой контента.

3. Эпоха тотального Траста и ИИ-интеграции (2022–2026)

●

Механика:

Google выводит на первое место метрики

Е-Е-А-Т

, Яндекс внедряет аналогичные закрытые метрики оценки качества бизнеса и авторитетности авторов. Появляется генеративный поиск - нейросети формируют ответы прямо в выдаче, агрегируя данные только с подтвержденных, авторитетных цифровых узлов.

●

Итог эволюции:

Традиционное «черное» и «серое» SEO полностью потеряли коммерческую целесообразность. Роботы научились распознавать искусственные манипуляции ссылками и фальшивые отзывы.

Современные фильтры: За что поисковики обнуляют видимость

Сегодня алгоритмы Яндекса и Google работают по принципу превентивной безопасности. Если сайт компании или профиль эксперта замечены в манипуляциях, к ним применяются жесткие санкции:

●

Фильтр за неестественные ссылки.

Попытка закупки прогонов по форумам или дешевых ссылочных пакетов приводит к обнулению веса этих ссылок и наложению алгоритмического штрафа на продвигаемый домен.

●

Фильтр за манипуляцию поведенческими факторами (НПФ).

Накрутка кликов ботами в Яндексе карается баном сайта в поисковой выдаче на срок от 6 до 12 месяцев без возможности досрочной амнистии.

●

Фильтр за YMYL-контент (Your Money or Your Life).

Если сайт или эксперт дают советы в сфере финансов, юриспруденции или здоровья, но не имеют подтвержденного авторитета (ссылок из профильных СМИ, биографий на авторитетных порталах, верифицированных карточек), этот контент пессимизируется алгоритмами и никогда не попадет в ТОП-10.

Вывод: Единственный легальный и безопасный способ наращивания траста домена и личного бренда в 2026 году - это органическое получение упоминаний и ссылок через размещение качественных новостей и биографий на базе крупных, верифицированных поисковиками сетей бизнес-порталов.

Тема 1.3. Введение в стек E-E-A-T. Как Яндекс и Google оценивают Опыт, Экспертизу, Авторитетность и Доверие автора контента

Стек **E-E-A-T** (Experience, Expertise, Authoritativeness, Trustworthiness) - это официальный алгоритмический фильтр Google для оценки качества контента, который Яндекс использует под капотом своих скрытых метрик (метрики качества Proxima).

Если ваш сайт или страница вашего эксперта не проходят валидацию по этим четырем параметрам, поисковые роботы урезают видимость ресурса в среднем на 70–80%, заменяя его в выдаче трастовыми бизнес-порталами.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.