

12+

МАРАТ ХАЙРУЛЛИН

Интуитивный интеллект

ПРАКТИКУМ РУКОВОДИТЕЛЯ
НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Марат Хайруллин
Интуитивный интеллект.
Практикум руководителя
нового поколения

<https://litres.ru/74152978>

ISBN 9785007016926

Аннотация

В своей фундаментальной книге автор стремится передать весь свой опыт и метод взаимодействия с руководителями по неоднозначной теме Интуиция.

Здесь он передает последовательность подхода к исследованию этого вопроса в контексте управления и лидерства. Он подчеркивает, что развитие сильнейших компетенций руководителя напрямую связано с его осознанным взглядом на свои глубинные генетические ресурсы.

В данной книге перечислена последовательность практик, дающая такую возможность.

Содержание

От автора	5
О чём эта книга	7
Часть 1	25
2. Вступление и подготовительная практика	30
3. Работа в канале интуиции	33
4. Зоны ответственности и метапозиция	37
5. Запросы и интерпретация	49
6. Алгоритмы диагностики взаимоотношений	67
Конец ознакомительного фрагмента.	70

Интуитивный интеллект Практикум руководителя нового поколения

Марат Хайруллин

© Марат Хайруллин, 2026

ISBN 978-5-0070-1692-6

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

От автора

«Мы живем в эпоху, когда правила неизвестны», — один из ведущих разработчиков ИИ.

Эта книга может стать не только методологией, позволяющей развивать и применять интуитивный интеллект как еще один инструмент управления организациями. Представленная структура книги может быть как практикум раскрытия ваших фундаментальных возможностей, способных помогать в новой цивилизационной эпохе.

Для меня не является единственной целью дать вам инструмент конкурентного преимущества в эпоху глобальной неопределённости. Такая мотивация может быть для вас на начальной стадии, но, по мере прохождения практикума, у вас постепенно начнет пробуждаться более глубокая осознанность. Кто в вас тот, кто создает и управляет? Почему вы пишете именно такие сценарии жизни, и почему мир взаимодействует с вами не всегда так, как по вашему, должен взаимодействовать?

К книге можно подойти двумя способами.

Первый, это освоение перечисленных практик для вашей профессиональной деятельности.

Здесь я подробно описал метод переключения на интуитивный канал (привычное название — ясновидение) с необ-

ходимыми условиями для его применения и ряд практик для различных управленческих задач.

Второй, это подход к книге как к практикуму, где вы сможете встретиться со своими глубинными личными ресурсами и, в результате этого, не только освоить метод, но и создать цель, не обусловленную условиями внешних влияний. В создание такой цели будь вовлечены не только ваши наработанные компетенции, но и потенциал вашего рода, накопленный многими поколениями предков.

Заявленная мной цель не является лишь следствием каких-либо внешних трендов. Здесь я собрал весь свой опыт взаимодействия с руководителями компаний, сопровождая их в периоды изменений и острых кризисов. Такая практика помогла мне увидеть то, что каждый здравомыслящий человек способен выходить за границы обусловленных представлений о своих возможностях и бросать вызов устоявшимся правилам, создающим жесткие коридоры для самореализации.

О чём эта книга

Сейчас мы подошли, к тому моменту, где вопрос самоидентификации человеком своего Я уже не является просто философским.

Границы между тем, что мы считаем реальным миром и тем, что является подменой, становятся условными.

Нам предлагается большой выбор инструментов, «способных» помогать видеть такую подмену. От научных обоснований до всевозможных практик осознанности и личностного роста.

Мы либо просто об этом размышляем, дискутируя на уровне ментальных взаимодействий, либо выбираем методы погружения в духовную трансформацию сознания. Это зависит от наших психологических и социальных возможностей.

Для кого-то мотивацией на этом пути является глубинная предрасположенность, заложенная, в том числе, родовым влиянием, а для кого-то методом убегания от психологической пустоты и травматического сценария жизни.

Возможно, эти две причины могут быть связанными, и для условий направления нашего внимания на вопрос трансформации, они идут как две лошади, запряженные в одну повозку. Если у нас есть предрасположенность к изменениям на глубинном уровне, а социальная составляющая предполагает такой путь как слишком рискованный, то сама по-

требность такого пути может потревожить незыблемость социальной стабильности.

И наоборот, если сам Путь «посчитает», что вопрос убеждения от социальной несправедливости является доминирующим, он найдет способы обратить на себя внимание вне такой мотивации.

Я лично встречал такие случаи, когда человек, обладающий высоким социальным статусом, искусственно помещал себя в жесткие условия социального дна.

Сейчас я уверен, что в таких случаях таким человеком на глубинном уровне руководит именно мотивация трансформации, острое желание встречи с самим собой, со своей скрытой природой.

В книге я затрону вопрос о нашей Духовно-психологической и Социальной и иерархии.

Путь индивидуален для каждого человека. Это вопрос искусной охоты за своими чувствами и подавленными желаниями, мотивирующими нас при принятии решений.

Предлагая последовательность практик, описанных в книге, я, с одной стороны, стремлюсь передать методы получения чистой информации, с другой стороны дать возможность увидеть и почувствовать многогранные возможности человека. Что в нас является человеческим, какие наши качества позволят не допустить искусственного вмешательства, способного увести нас от своего Божественного предназначения.

Дискуссия о том, что полная искусственная замена человека уже маячит на горизонте, построена на нашем привычном логическом мышлении не учитывающим того, что человеку даны возможности одновременно с нахождением в мире обусловленной реальности, быть в мире нелинейном. Там, где причинно-следственные правила не имеют силы. Там, где человек способен оперировать информацией абсолютно не логичной с обычной точкой зрения.

Мы можем получать информацию, состоящую из элементов никак не связанных во времени и пространстве и упаковывать ее в понятный алгоритм для принятия решений.

Из своего опыта могу сказать, что осознание многогранности и многомерности «реальности» нарабатывается годами. Не существует универсальных практик, способных быстро этому научить. И каждый новый шаг в этом направлении, может быть лишь еще одним шагом к большей осознанности, из которой предыдущее восприятие будет видеться как необходимая подготовка.

Какое-то время назад мы, с близкими мне по духу практиками, подошли к тому, что уровни осознанности одной личности могут быть напрямую связаны с групповой осознанностью. Более того, определенные уровни осознанности невозможно достичь вне группы. В этом случае, достигается групповая метапозиция из которой возможно получать фундаментальную информацию более высокого порядка. В данной книге я не смогу передать регламенты такой работы просто

потому, что индивидуально описать такие практики невозможно. И если их начать описывать, это приведет к механической передаче регламента, не несущей возможности его реализации.

Начальные практики, предложенные в книге, помогут вам учиться занимать метапозицию, дающую возможность получать информацию на сущностном уровне.

Мне понадобились годы для создания простых практик, доступных почти любому человеку.

Эта книга написана не только для знакомства с моим методом. В первую очередь, я стремился описать то, как последовательно развивая свои огромные возможности, человек может заглянуть и раскрыть свои реальные ресурсы, переданные от Создателя и предков. И далее, развивая и совершенствуя их, помогать людям и нашему миру становиться лучше.

Я надеюсь, что мое видение и подход к раскрытию возможностей человека, ведет к пониманию того, что человечество едино в своей сущности. Наши возможности глобальных предсказаний является этому подтверждением.

Я считаю неактуальными мысли о том, что стремясь на более высокие уровни сознания, «спасена» может быть лишь небольшая часть человечества. А что будет с другой частью? Можно ли просто отмахнуться от тех, кто сейчас имеет для себя инстинктивные цели — Еда, размножение и статус в социуме?

Найдите ролик про умирающего от голода ребенка в какой-нибудь африканской стране и загляните во время его просмотра в свои чувства. Или умирающего от боли раненого врага. Что вы чувствуете? Исходя из своих чувств, можете ли вы сказать, что это «лишняя» часть человечества?

На уровне коллективного бессознательно мы вовлечены в единые процессы эволюции, и если на одном конце часть человечества вроде бы «выглядит» духовным, или стремящимся к светлому развитию, то его другая сторона из глубокого бессознательного через темные проявления будет стучаться к более продвинутым: «Эй, вы забыли про свои темные аспекты. Мы будем вам напоминать про них через разные социальные проявления».

Поэтому, в первую очередь, человеку, на мой взгляд, необходимо познакомиться с собой, со своими природными возможностями. Это будет приближать его к пониманию единства мира на всех уровнях.

Я буду предлагать практики, описывая их последовательно. От простых диагностик, помощью которых можно почти мгновенно получать необходимую первичную информацию к сложным практикам работы с Силой Рода.

Сейчас, идет широкая дискуссия на разных уровнях о вероятностях замены большинства человеческих функций искусственными методами. Разговоры доходят до возможностей полного копирования.

Далай-лама как то сказал: «Если ученые докажут, что буд-

дизм ошибается, то буддизм должен измениться».

Для меня главным тезисом этого высказывания является здравомыслие. В своей практике я стараюсь в первую очередь следовать этому принципу.

Когда я только начинал свою деятельность как психолог-консультант и парапсихолог, меня смутно беспокоила мысль о том, что классическое консультирование, даже если оно достаточно интегральное и содержит как классические, так и нестандартные методы, может использовать и более радикальные подходы к такой работе. То есть, консультируя методами психологии, мне не хватало более глубокого видения сути проблемы. Это предполагало большую длительность работы с неясным результатом. С другой стороны, консультируя методами парапсихологии, мне не хватало обратной связи и рефлексии клиентов. Чаще всего, обладание информацией, какой бы глубокой и значимой она не была для клиента, без понимания как ее далее обрабатывать, может создавать внутренний диссонанс в оценке происходящего. Поэтому, многие годы я стремлюсь к интеграции этих двух направлений. Развитию экстрасенсорных возможностей и их интеграцию в нашу повседневную жизнь. Интуитивно чувствуя, что за этим будущее, я начал создавать свой метод ясновидения. Мой подход к этому довольно часто вызывает дискуссии о том, насколько простым должен быть доступ к таким возможностям. Думаю, каждый человек получает свой опыт и имеет право на свои убеждения. По-

этому, я не стремлюсь навязывать своё понимание того, как должно происходить развитие наших возможностей. Напротив, я рекомендую любой полученный метод пропускать через продолжительную практику с получением положительной обратной связью. Читая эту книгу, и пробуя применять предложенные практики, вы сами поймете, подойдет ли вам данный метод или стоит обратиться к другим подходам.

Я вижу два подхода к развитию и применению таких возможностей.

Первый подход, это развитие возможностей нашего мозга, где экстрасенсорное восприятие является одной из главных составляющих.

При этом, необходимо понимать, что развитие таких возможностей идет параллельно с принятием ответственности за то, как мы это применяем. Здесь не может быть «Гуляй как хочешь». При данном подходе, к вам, так или иначе, начнут обращаться другие люди за помощью в получении глубинной информации. Здесь начинается второй подход к ясновидению.

Второй подход, это значительная вовлеченность в работу с интуитивным каналом восприятия. Здесь должны быть четкие правила и алгоритмы. Такая работа требует развития метапозиции на разных уровнях получения и обработки информации.

В данной книге я постарался осветить большое количество аспектов, связанных с индивидуальной и организацион-

ной работой. Для этого мне понадобились многие годы консультирования и проведения обучающих программ. И хотя данные практики больше подойдут для тех, кто помогает людям в разных областях деятельности, начинающим практикам предложенный метод может служить некоторым ориентиром для выбора направления развития.

Мы начнем с освоения простых практик диагностики человеческих ресурсов и взаимоотношений и далее перейдем к сложным просмотрам влияния Силы Рода, сформировавшей наш фундаментальный потенциал развития.

Например, практика создания личного Герба, поможет собрать воедино представление человека о самом себе. О своей фундаментальной Силе и предназначении. О том, как на уровне Родовой информации мы строим свои отношения с людьми и миром. А практики диагностики внутренних ресурсов, помогут выявлять самые сильные стороны человека во время кризисов.

Предложенные алгоритмы универсальны и в дальнейшем вы сможете их дополнять или полностью изменять, в зависимости от задач, стоящих перед вами или перед теми, кому вы помогаете.

Тренды, указывающие на необходимость развития возможностей мозга

На одном экономическом форуме, Стив Полман, профес-

сор европейского университета менеджмента, сказал, что сейчас на первое место выходит необходимость развивать возможности мозга. Ведущие нейробиологи активно заявляют, что наш мозг обладает огромными, еще далеко не изученными возможностями. Слово «Интуиция» все чаще звучит в их выступлениях и исследованиях.

На крупные форумы приглашаются известные гуру из Индии, налажены постоянные взаимодействия с Далай-ламой и университетом Буддизма.

Также, сами монахи проходят обязательное обучение по программам нейробиологии в своем университете. Идет поиск объединяющих подходов в исследовании человеческой эволюции и пониманию нашей роли в мироздании.

Еще в 2009 году, ко мне начали обращаться собственники и руководители компаний, далекие от эзотерики, для сопровождения в развитии их организаций. Они интуитивно чувствовали, что классических подходов к управлению уже недостаточно. Внешняя и внутренняя среда становилась нестабильной и требовались более нестандартные подходы.

В те годы такие подходы были сильно табуированы и для их применения требовалась значительная смелость руководителей. Сейчас, лидеры бизнеса все больше, но пока еще с осторожностью, открываются новым нестандартным знаниям. В частности, в 2022 году меня приглашали спикером в такие компании, как Альфа-Банк и Северсталь. На тот момент не возникло четкого взаимодействия из-за действующей

щих бюрократических регламентов, но интерес к этому будет расти. Развитие нестандартных возможностей мозга станет неотъемлемой частью обучения компетенциям лидерства.

Как получить практический результат от книги

Как вы думаете, сколько можно сэкономить энергии, времени, а главное, насколько эффективно мы можем применять свои возможности, если научимся получать информацию экстрасенсорными методами?

В данной книге я собрал практики для применения в большинстве возникающих вопросах. Каждый человек уникален, и, постепенно, в случае их применения, у каждого человека начинает складываться свой подход к развитию и применению полученного метода. Свой метод я даю как начальный этап обучения. Понимание предложенных принципов и алгоритмов, может оказать вам поддержку на пути развития ваших экстрасенсорных возможностей.

Представленные здесь практики необходимо проводить последовательно от простого к сложному. Не имеет смысла сразу ставить для себя сложные задачи, не поняв основные алгоритмы моего метода ясновидения.

Каждую практику необходимо опробовать 10- 20 раз. И только после получения необходимой положительной обратной связи, не менее 70 процентов, двигаться к более слож-

НЫМ.

Дайте себе время на каждую практику как минимум 2 месяца применения. Так, чтобы это работало у вас почти автоматически.

Делайте простые практики и получайте обратную связь о результатах. Делайте это до тех пор, пока статистика верных результатов не начнет создавать тот уровень доверия, который необходим для применения метода в решении задач различного уровня сложности.

Если быстро пробежаться по каждой практике по одному два раза подряд, то едва ли вы получите желаемый результат.

Если вы уже консультируете людей, сначала проведите какое-то количество практик для своих знакомых. Также, попросите своих знакомых, близких вам по духу, провести эти практики для вас лично. Посмотрите результат. Насколько корректной является получаемая информация.

Смелее экспериментируйте. Предложенные алгоритмы являются базовыми и далее вы, так или иначе будете выстраивать модели практик согласно специфике своей личности.

Интуиция и экстрасенсорные возможности в новой технологической эпохе

Сейчас, когда я смотрю на то время, когда начинал развивать свою идею Интуитивного интеллекта, вижу, что времена меняются.

Мы вплотную подошли к этапу, когда развитие цивилизации нам говорит — Наступило время перехода к игре, правила которой неизвестны, и мы не понимаем как в нее играть (цитата из выступления одного из ведущих разработчиков искусственного интеллекта).

Может ли интуитивный интеллект быть нашим ведущим навыком в новой технологической эпохе?

10—15 лет назад, любые направления развития человека, называемые эзотерическими, шли параллельным курсом с приемлемыми подходами к управленческим технологиям и находили точки пересечения лишь, что называется, под ковром. Во все времена многие руководители негласно пользовались услугами нештатных астрологов, экстрасенсов и других не стандартных специалистов.

Я взаимодействовал с некоторыми преподавателями ведущих вузов, которые мне рассказывали, что проводили эксперименты в своих учебных группах. Они приглашали специалистов биоэнергетики, которые проводили сессии со студентами и далее руководители групп видели значительные улучшения показателей в учебных процессах. Но, поскольку повторяемость таких практик была недопустима, такие процессы оставались на уровне любительских экспериментов.

Методы управления создавались и применялись многие десятилетия. Создаваемые стратегии предполагали стабильность глобальной внешней среды. Их эффективность возведена в формулы и алгоритмы. По сути, руководителям на

уровне подкорки было внедрено статус-кво эффективности создаваемых стратегий.

Проблема начала проявляться в тот момент, когда в игру вступило два мощных фактора: геополитические изменения глобального масштаба и внедрение ИИ во все сферы нашей жизни.

Лауреаты Нобелевской премии по физике за 2024 год, в своих заявлениях прямо сказали о том, что никто не знает что будет происходить, когда ИИ станет умнее человека. Сможет ли человек объективно оценивать информацию и, более того, идентифицировать самого себя, как создателя происходящих процессов.

В России на уровне академии наук создана отдельная структура для мониторинга этого вопроса. Там также прямо задают вопрос — можно ли доверять ИИ.

Уже сейчас ИИ заменяет профессионалов там, где раньше это было немыслимо. Пишет статьи в СМИ, проводит семинары и вебинары для экспертов.

Возможно я излишне драматизирую, но думаю, что совсем скоро наступит время, когда уровень ИИ достигнет такого уровня, при котором руководителям будет почти недоступно создание стратегий и выбора инструментов для ведения бизнеса. Каждой компании будет отведено определённое место в социуме и ниша в бизнесе с последовательно регламентированной стратегией и набором маркетинговых инструментов. Бизнес-процессы будут носить чисто технический

характер. Компетенции руководителей и сотрудников будут четко согласованы с предложенной стратегией и не придется затрачивать усилия на подбор персонала. Все будет происходить автоматически. При этом, у руководителя и собственника будет поддерживаться иллюзия свободного выбора направления развития. Миссия и высокие цели будут четко вписаны в рамки допустимого участия на рынке. Доступ будет зависеть от какого-либо вида рейтинга, контролируемого сверху.

При таком прогнозе надо ли развивать возможности нашего человеческого Я, данные нам свыше, которые могут бросать вызов такому ходу вещей?

Каждый человек сам расставит приоритеты. Такой выбор нам пока ещё доступен.

Представьте, что вам предложен кандидат на ответственный проект, идеально подходящий по всем необходимым критериям, созданным ИИ на основе неограниченного доступа к информации о его предыдущей деятельности, о его многогранных компетенциях, навыках и структуре личности, созданных на протяжении его жизни, а также на анализе неограниченного количества людей, похожих на него, реализующих подобные проекты. И при этом, у вас где-то на периферии шепчет чувство недоверия к этому кандидату. Откуда это чувство? Вроде все идеально. Сможете ли вы доверить ему самые ответственные проекты, когда глубоко спрятанная интуиция говорит «Нет».

Она «знает» не только о прошлом, но и о будущем, которое еще не наступило и которое в себя включает не только знание причин из прошлого, но и то, что еще не происходило. ИИ способен оперировать только информацией, от прошлого к настоящему и на основе этого делать предсказания будущего. Человек многомерен и способен к восприятию с надвременных уровней реальности. То есть, при определённых условиях, человек может получать информацию о прошлом и будущем безотносительно к доступу к стандартным информационным банкам.

Чаще всего получение такой информации происходит по наитию. Человек просто «знает», но не умеет оперировать информацией находящейся на допроявленных уровнях.

Мой метод дает возможность управлять таким процессом.

В 2013 году я начал развивать идею обучения интуитивному интеллекту как навыку, необходимому руководителю. За это время у меня сформировалось представление о том, как надо подходить к такому обучению.

Такой процесс это не просто передача проверенных алгоритмов получения информации. Для того, чтобы такие алгоритмы были эффективны и руководители могли их применять, необходимо понимание уровней доступа к тем или иным информационным уровням.

В этой книге я обозначаю необходимые акценты на возможностях развития интуитивного интеллекта. Здесь важны не только возможности в биоэнергетике, но и понимание

своего уровня иерархии при взаимодействиях на тонких планах сознания.

Например, человеку с высоким уровнем доступа может быть довольно легко работать над созданием стратегического плана развития компании и, при этом, такое стратегическое видение может мешать там, где необходимо принимать ситуативные решения. Вы можете достаточно качественно проводить стратегическую работу на долгосрочную перспективу, но при создании краткосрочных проектов такая информация может создавать фактор недопустимости необходимых компетенций для краткосрочных проектов. То есть, в случае создания стратегии высокого уровня иерархии, промежуточные внутренние проекты для его реализации могут потребовать управления более низкого порядка.

В книге я дам необходимый набор практик применения управляемой интуиции для всех уровней решаемых задач. От создания стратегии в долгосрочной перспективе до управления процессами найма персонала и взаимодействия с внешним окружением.

Крайне важным я считаю вопрос идентификации руководителем своего лидерского уровня. К этому вопросу я подхожу с акцентом на глубокие родовые ресурсы. Довольно подробно практики работы с родовым потенциалом я давал в первой книге «Ясновидение. Путь к своему Я». Здесь же, я постарался данный вопрос осветить в контексте управления организацией.

Поскольку, для меня по аналогии с родовой (семейной) системой, организация является структурой, реализующей потенциал и суммарную ценность участников такой системы, я дам практики, дающие возможность анализа взаимодействия участников в процессе реализации стратегических задач.

Моя цель — передать вам свой опыт и свои методы работы с информацией, доказывающие, что никакие искусственные системы никогда не смогут превзойти возможности человека, как высшее разумное проявление на нашей планете.

Применение практик, которые я вам предлагаю, предполагает ваше понимание, что стандартные методы управления становятся малоэффективными в контексте стратегических задач, стоящими перед бизнесом в новом информационном мире.

Думаю, что не каждый, кто сейчас читает эту книгу, знаком с первой книгой из этой серии «Ясновидение. Путь к своему Я». Поэтому, основную подготовительную информацию я повторю здесь. При этом, если вас интересует мой метод применительно к основным жизненным задачам, я рекомендую первую книгу. В ней описаны практики, помогающие в таких вопросах как анализ взаимоотношений, включая их развитие во временной перспективе, диагностика ресурсов человека и, самое главное, фундаментальное исследование Родового потенциала.

Не смотря на пока еще массивное противодействие лю-

бым технологиям, связанным с околопсихическим развитием, вы всё-таки можете решиться на овладении методом интуитивного анализа, предложенного в книге. В этом случае, вам придется настроиться на то, что это путь, требующий огромного терпения и преодоления множественных заблуждений.

Я человек довольно рациональный и много работал с руководителями, далекими от распространенных эзотерических направлений развития. Поэтому, я стараюсь максимально абстрагироваться от завышенных требований к практикам ясновидения и давать простые для овладения алгоритмы. При этом, это не означает что к этой сложной теме следует подходить поверхностно. Владение такими возможностями автоматически подразумевает высокую ответственность за их применение.

Часть 1

Доступ к каналу интуиции

1. Иерархия доступа к каналу интуиции. Внутренний аристократизм

Связаны ли наши возможности в получении информации с помощью ясновидения с нашим уровнем иерархии? Можно ли сказать, что уровень иерархии создается и поддерживается наличием и ростом нашей личной силы.

Основываясь на своем опыте, я рассматриваю две взаимосвязанные иерархии. Первая, это духовно-психологическая, вторая — социальная.

Если с социальной иерархией более-менее понятно, то, думаю, что невозможно привести к общему пониманию градации первой иерархии.

Здесь каждый человек может в течение длительного времени, а может прожив большую часть жизни, формирует представление о своём уровне в такой иерархии. Происходит постепенное формирование представления о пройденном отрезке пути.

Сильные события, такие как преодоления жестких кризисов, чудесные влияния на те или иные ситуации, прохождение этапов несущих в себе серьезные угрозы, иногда смер-

тельные и выход из них практически неведимыми.

И более растянутые во времени и менее заметные этапы проявления силы нашей личности в различных аспектах жизни.

Всё это может формироваться задачами, переданными предыдущими поколениями и теми внутренними ресурсами, которыми мы потенциально обладаем. Об этом более подробно будет далее в книге. Все это формирует наш психологический ранг, который, в каком-то смысле, служит росту нашего Духовного ранга.

Иногда говорят, что у человека молодая или взрослая Душа. И человек с взрослой Душой имеет несопоставимо более жесткий внутренний стержень по сравнению с теми, кто помоложе. Поэтому, на мой взгляд, не стоит смотреть свысока на того, кто в аналогичной с вашей ситуацией может проявлять слабость в ее восприятии. Человеку с высоким духовным рангом дается доступ к более сложным задачам с более высоким уровнем ответственности.

Меня долгое время удивляло, что многим специалистам с высокими социальными регалиями, не удастся выйти на уровень взаимодействия с задачами, сопряженными с высокой ответственностью. И наоборот, бывает, что человек, почти не имеющий специальной подготовки, а лишь владеющий знаниями фрагментарно, решает такие задачи.

И сколько мы не получали знаний из социума, сколько бы не затрачивали усилий на специальные методы для духовно-

го роста, мы можем находится только на том или ином уровне иерархии, и решать соответствующие ему задачи.

Возьмите одну задачу и доверьте ее решение человеку с разными соответствиями уровню иерархии.

Высокий Духовный ранг — высокий социальный ранг.

Высокий духовный ранг — средний социальный ранг.

Высокий духовный ранг- низкий ранг.

Какие могут стоять задачи в соответствии с такими связками, и как человек будет их решать?

Помоделируйте разные связки.

Попробуйте интуитивно определить свой ранг в обеих пирамидах и вспомнить сложные задачи, которые вы решали в своей жизни.

Вспомните какую-то критическую ситуацию, где вы каким-то чудом ее преодолели. Может, вы недооцениваете свой духовный ранг? Как, по вашим ощущениям, сложные периоды вашей жизни влияют на ваше позиционирование в обеих иерархиях? К каким задачам вам может быть открыт доступ с использованием канала ясновидения?

Задумываясь над этими вопросами, подойдите к этому интуитивно.

Упражнение.

Представляйте не конкретику задач, а ее суть, чувственный опыт.

Найдите время и место, где Вас не беспокоят.

Немного расслабьтесь и сделайте несколько глубоких вдохов-выдохов.

Проранжируйте сложность всех задач за всю историю человечества примерно на десять уровней и разместите ощущение своей личной силы, накопленной к настоящему времени на одном из них.

На каком уровне сложности Ваша сила?

Теперь почувствуйте себя сторонним наблюдателем и вспомните сложную ситуацию из прошлого.

Дайте ей команду разместиться на каком-либо из созданных в упражнении уровне.

Где она оказалась? Почувствовали ли, что сейчас Вы сильнее, чем были тогда? Как после этого упражнения Вы к себе относитесь?

Как бы отнеслось к Вам внешнее и внутренне окружение, если бы они узнали о Вашем росте?

Проигнорировали? Отнеслись бы скептически и посоветовали искать легкие пути? Поддержали и похвалили?

Уровень Силы конкретного человека в работе с системой, например организацией, также может влиять на его возможности влияния на систему.

Необходимо осознавать уровень своих возможностей перед началом такой работы.

Создайте градацию из 10 уровней и разместите себя на них. 1—3, 4—7, 8—10. Можно делать более детализировано, если на каком-то интервале не очень понятно.

Главное, что я осознал за годы практики это то, что если человек находится на определенном уровне иерархии, или, говоря проще, обладает некоторым уровнем силы, он сможет помогать только тем, кто ниже его уровня. Или кто с ним на равных.

2. Вступление и подготовительная практика

В этой книге я не буду погружаться в то, каким образом мы получаем информацию с помощью канала ясновидения.

Об этом я писал в своих первых книгах. Я не претендую на статус научного исследователя работы нашего мозга. Большое количество информации на эту тему можно найти в интернете из первых уст.

Поэтому, я опираюсь только на свой многолетний практический опыт в консультировании и обучении других людей. Когда я только начинал проводить обучение ясновидению, конечно, как и большинство тех, кто когда-то начинал обучать, я в основном комбинировал методы и техники, переданные мне моими учителями. Но уже в самом начале мне не хватало практичности в применяемых методах. Поэтому, я сразу поставил для себя цель создать максимально простой и доступный метод ясновидения. Такой метод, в моем понимании, должен быть с одной стороны максимально простым и быстро усваиваемым, с другой стороны он должен методом комбинирования справляться с задачами высокой сложности. Я продолжаю идти этим путем, но уже сейчас могу передать множество алгоритмов, опробованных годами и зарекомендовавших себя в решении практических задач.

Особенно сильным толчком в развитии моего метода по-

служило начало работы с организациями. Здесь я на практике получил первый опыт того, что ясновидение доступно практически каждому человеку. Проводя групповые практики предсказаний развития компаний в долгосрочной перспективе, я убедился, что даже тот, кто далек от эзотерики, способен получать глубинную информацию с помощью канала ясновидения.

Прежде чем мы перейдем к методу, следует сказать о том, что я здесь не буду глубоко исследовать тему убеждений и связанных с этим сопротивлений к исследованию данной темы. Само написание данной книги уже содержит алгоритмы доверия к информации, которую я даю. Едва ли те, кто находится на разной со мной волне, обратятся к этому методу. Это проверено годами практики. Поэтому, здесь я в основном буду давать техники и разъяснения к созданию запросов и интерпретаций.

Большинство тех, кто приходит ко мне на обучение, сразу хотят получить неограниченные возможности в применении ясновидения. Делать любые предсказания с большой точностью, видеть всё как оно есть, проводить влияния любой сложности. Иметь превосходство над другими людьми. Закон иерархии позволяет применять данные навыки в ограниченных объёмах. Чтобы понимать, какие именно возможности вам даны, необходимо постепенно создавать градации применения навыка ясновидения. Я предлагаю идти от максимально простых задач, постепенно их усложняя. Получив

необходимый объем положительной обратной связи о своей работе, можно переходить от уровня к уровню. Было бы неправильно с моей стороны четко обозначить такие уровни. Каждый человек индивидуален и обладает определенным уровнем личной силы.

3.Работа в канале интуиции

Как известно, доступ к информационным уровням, недоступным для нашего обычного восприятия, возможен только при смене ритмов работы нашего мозга, то есть, как говорят ученые, смене регистра. Указывается на то, что мы переключаемся на определенную длину волны или вибрации. Названия я специально не говорю, чтобы максимально избежать вашего ухода в привычные модели или знания.

Первым этапом будет получение информации методом управляемой визуализации. Для подключения к каналу интуиции, мы должны войти в состояние где-то между сном и бодрствованием. С одной стороны, наши ритмы восприятия реальности замедлены, а с другой мы должны иметь максимальную концентрацию внимания. В процессе получения информации из глубинных уровней, наш мозг затрачивает очень большое количество энергии и, поэтому очень важно уделять особое внимание работе с энергией. Для того, чтобы минимизировать расход энергии, мы будем использовать помогающую технику «Комната». Техника помогает удерживать концентрацию внимания только на процессе работы с необходимой информацией, минимизируя расход энергии на отвлекающие факторы.

Далее, при необходимом количестве практик, вы сможете работать в канале и без данной вспомогательной техники.

Подготовительная Практика

Будет эффективно, если текст практики будет для вас диктовать помощник.

Создайте необходимые условия. Это должно быть изолированное пространство без отвлекающих влияний извне.

Текст должен читаться в замедленном ритме, подстраиваясь под ваше дыхание.

Включите медитативную музыку без вокального сопровождения.

Положение тела — сидя, удобно откинувшись на спину.

Глаза закрытые.

Текст:

— Почувствуйте ваше тело, тело расслабленное.

— Дыхание происходит само по себе, вы лишь внешний наблюдатель, плавное дыхание.

— Сделайте два плавных, глубоких вдоха и выдоха.

— Время замедляется.

— Дыхание происходит само по себе.

— Теперь перед вами появляется стена.

— Потрогайте ее вашей энергетической рукой, погладьте ее.

— Почувствуйте ее фактуру, температуру. Понадавливайте на нее. Почувствуйте ее толщину.

— Теперь пройдите через нее.

— Вы оказались в прямоугольной комнате.

— Стены ровные, гладкие без окон и дверей.

— Если появляется что-то лишнее, силой мысли уберите это.

— Пройдите по периметру, дотрагиваясь до стены, ощущайте это соприкосновение.

— Теперь встаньте в центре комнаты.

— Перед вами появляется куб. Размер сторон примерно один метр.

— Потрогайте его грани, углы.

— Ощущения от соприкосновений старайтесь довести почти до физических.

— Теперь куб превращается в шар. Ощутите его также как куб.

— Теперь шар исчезает. Комната остаётся пустая.

— Подойдите к стене и выйдите из комнаты.

Насколько яркие были ощущения? Насколько реальны были ощущения при соприкосновениях?

Чем ярче это было, тем больше вероятность, что вы подключились к каналу ясновидения.

Какие ошибки допускают начинающие практики.

Не создают необходимые внешние условия для практики.

Ритм проведения или слишком быстрый или слишком медленный. Настраивайтесь на свой ритм интуитивно.

Не убирают из комнаты появляющиеся лишние детали. Комната должна быть абсолютно пустая с гладкими стенами.

Начинают импровизировать и создавать спонтанные запросы или визуальные образы.

В этой работе нужна предельная дисциплина. Вначале я рекомендую сделать эту практику несколько раз согласно предложенному алгоритму.

Сделайте эту практику несколько раз,

Проведите ее для другого человека и получите от него обратную связь.

4. Зоны ответственности и метапозиция

Получая информацию из канала ясновидения, у каждого из нас может появляться искушение делать быстрые выводы и прогнозировать будущее на основе своего сознательного и бессознательного опыта.

При проведении глубокой диагностики с помощью канала ясновидения, это может приводить к значительному искажению получаемой информации и, как следствие, потере доверия к качеству такой работы. Мы можем вписывать свой опыт в карту пути заказчика просмотра.

Поэтому, я рекомендую создать зоны ответственности для такой работы.

Первая зона ответственности

Мы проводим диагностику ролевого позиционирования.

Кто по отношению друг к другу обладает большей властью, кто создаёт динамику в отношениях, кто более устойчив в периоды внутренних и внешних кризисов.

То есть, мы не должны затрагивать в своих интерпретациях эмоциональные факторы.

Любит или нет, изменяет или нет и т. д. У нас может включаться проекция похожего опыта. Своего или других людей. Это, соответственно, будет исказить действительно необходимую информацию.

Диагностику, ограниченную первой зоной ответственности можно проводить очно или дистанционно, имея в своем распоряжении имена интересующих людей.

Приведу пример из своей практики.

На одном из вебинаров я проводил экспресс-диагностики участников. Мне предлагали два имени, а я за 30—60 секунд проводил диагностику, ограниченную первой зоной ответственности.

Я не с кем из участников не знаком, не видел их лиц, и кто из них обозначен своим участием в виде условных имен.

Один из них предложил мне сделать диагностику двух человек, не указав никакой дополнительной информации. Во время диагностики, я увидел, что фигура мужчины улетает вверх от женщины. Какую я мог сделать интерпретацию?

Могли быть такие варианты:

- женщина заземлённая и рациональная, мужчина часто живёт в фантазиях
- мужчина тяготеет к отношениям к другой женщине и его не интересуют данные отношения
- мужчина отсутствует, его нет рядом с женщиной
- мужчина ушел из жизни.

Мог ли я сразу озвучить любой из данных вариантов для заказчика диагностики? Любой вариант мог быть верным, но также быть и ошибочным. Я мог создать фактор недоверия ко мне со стороны заказчика.

Поэтому, я сделал интерпретацию по правилу первой зо-

ны ответственности. Я буквально озвучил то, что увидел: «Я вижу, что мужчина отдаляется от женщины, улетаая вверх». Я оставил возможность заказчице заполнить недостающие элементы.

Она дала обратную связь «Это ее муж, он ушел из жизни».

Если бы я сразу озвучил, что он ушел из жизни, и это была бы верная информация, это, конечно, добавило мне в глазах заказчицы уровень экспертности, но, при этом, я бы создал для себя негативный прецедент безответственности в своей работе.

При диагностике в первой зоне ответственности, я рекомендую взаимодействовать с простыми визуализациями. Какая фигура больше другой, кто более динамичен, кто в какой позе по отношению друг к другу. На основе этого делать аккуратные предположения. Далее, по мере возрастания опыта, вы сможете делать все более смелые интерпретации, но в начале практики рекомендую это делать без утверждающих выводов.

Вторая зона ответственности

При работе во второй зоне ответственности нам необходима начальная база подготовки в психологии.

Здесь мы можем делать интерпретации того, как развиваются отношения в повседневной реальности. Мы будем более корректными, если диагностика будет проходить в непосредственной связи с заказчиком просмотра. Мы начинаем осведомлять заказчика о получаемой информации, в про-

цессе получая от него обратную связь о том, как получаемая информация соотносится с ситуациями в повседневной жизни.

Мы помогаем заказчику пройти по нити своих отношений взглядом под другим углом. То есть, выводим его в позицию внешнего наблюдателя. Это позволит ему получить рефлекссию и начать задавать самому себе вопросы о своих отношениях.

Третья зона ответственности

Прогнозирование развития отношений в будущем.

Здесь мы должны помнить, что будущее инвариантно и имеет множество сценариев. Находясь в настоящем, мы действуем, используя определённые внутренние и внешние ресурсы. Внутренние ресурсы, это комбинация духовного, психологического и социального рангов, накопленных на данный момент времени. Здесь невозможно описать какие-либо четкие критерии того, как измерять такой ресурс. Можно лишь сказать, что чаще всего, человек не осведомлен о своих реальных ресурсах и планирует свои действия исходя из имеющейся самоидентификации в настоящем. Такая самоидентификация неосознанно влияет на выбор критериев формирования будущего.

Когда ко мне обращаются с запросом о просмотре будущего, в первую очередь я активно склоняю заказчика к описанию его ресурсного состояния и помогаю исследовать его скрытые ресурсы.

Моя задача — помочь заказчику увидеть его действующее ресурсное состояние и максимально активизировать потенциально возможное. Только после такой активизации может выстраиваться наиболее высокоресурсный ветор развития в будущее. После этого можно проводить диагностику развития отношений.

Четвертая зона ответственности

Здесь я снова касаюсь вопроса проекции нашего накопленного жизненного опыта, который мы стремимся передать другим.

Во время диагностики, получив многогранную информацию, ограниченную тремя предыдущими зонами ответственности, у нас есть искушение предлагать заказчику определённые действия для улучшения его жизни или избегания негативных сценариев.

Я всегда помню, что другой человек это не я. Я не знаю что нужно другим людям. У каждого свой ранг, своя задача. Каждому необходимо получить тот или иной опыт. И моя задача, скорее, помочь человеку встретиться внутри себя с теми необходимыми ресурсами, которые ему в этом помогают.

Если я прошел ряд жестких ситуаций для получения того или иного опыта и результата, это не значит, что для получения такого же результата другой человек должен пройти такой же сценарий.

Более того, при таком раскладе мы можем смотреть на заказчика свысока, бессознательно включая в себе роль требо-

вательного Родителя по отношению к заказчику. Это будет включать определённые проекции и отрезать заказчика от доступа к своему высокоресурсному состоянию. Такой подход особенно важен при запросе на концептуальные изменения жизненного сценария.

Подробнее с этими вопросами мы будем работать в разделе Сила Рода, а пока приведу пример из моей работы.

Запрос заказчика был довольно распространённым. Большинству людей хочется комфортной жизни и счастливых взаимоотношений. Процесс работы сразу повел в сторону того, что называется «копай как можно глубже».

Просмотры и анализ по стандартной схеме привели к запросу на более глубокий анализ Родовой информации. Проявилась информация о сильном влиянии некоего старинного германского аристократического рода. Как это привязать к текущей работе с заказчиком было абсолютно непонятно не мне, не ему. Остановились на том, что я ему рекомендовал как можно глубже исследовать свою родословную. Спустя примерно семь лет, мне звонит женщина. Говорит, что она та самая, что была тогда на консультации. Рассказала, что долго занималась родословной и в процессе выяснила, что в ее генах присутствует некий известный германский род.

Могли ли мы на первых консультациях решить все ее вопросы без обращения к ее родовым корням? Далеко не всегда есть необходимость так глубоко обращаться к вопросам рода при решении тех или иных задач. Этот пример я привел

для того, чтобы у вас было понимание, что вопросы ответственности в некоторых случаях затрагивают гораздо более глубокие процессы взаимодействия с заказчиком, чем может казаться на первый взгляд.

В процессе получения опыта, у вас начнет складываться свой интуитивный подход к границам ответственности. Каждый человек уникален и достоин бережного отношения к своему внутреннему миру.

Правила и метапозиция в ясновидении

Какие наиболее частые вопросы появляются при развитии таких возможностей:

«Не получается работать в канале ясновидения после обучения», «Часто получают неправильные предсказания», «Мне кажется, что это фантазия, а не реальная информация».

Ясновидение — это не то же самое, что смотреть нашим обычным зрением, или слушать нашим обычным слухом. Часто ученики сразу после обучения, вдохновленные полученными знаниями и навыками, бросаются на решение сложных задач, не соблюдая простые правила. Как следствие — потеря веры в свои способности.

Через канал ясновидения мы обращаемся к таким глубинным уровням, на которых информация закодирована в символы или архетипы. Здесь необходимо работать по определенным правилам. Проходить обучение от простого к сложному.

Правило №1

Нарабатывайте навык работы в канале ясновидения через простые практики и задачи.

То есть, сделайте 100 просмотров по простым одинаковым задачам и посмотрите вашу статистику. Если 70—80% качественных просмотров, то вы отлично справляетесь. Например, проведите диагностику ста пар мужчина-женщина по простому сценарию, или сделайте сто предсказаний по одной позиции. Только так может нарабатываться доверие к своим возможностям.

Правило №2

Стремитесь как можно тщательнее входить в нужное состояние сознания.

Переход в канал ясновидения, это смена мозговых ритмов. От того, как вы переключитесь, напрямую зависит то, насколько глубоко вы сможете попасть на глубинные уровни информации.

Правило №3

Упрощайте решаемую задачу до минимальных неделимых частей. Если перед вами стоит сложная многоуровневая задача, то вы едва ли сможете за один сеанс качественно применить ясновидение для ее решения. Необходимо выявить такие части этой задачи, с которыми можно работать в упрощенном виде. А далее, собирать это в единую логическую картину.

Уровни метапозиции в ясновидении

Метапозиция — это умение быть одновременно в гуще событий и отдельно от них. То есть, быть объективным наблюдателем, находясь в процессе работы любой сложности.

Как мы можем идентифицировать уровень своей метапозиции в процессе работы.

У моего заочного учителя Арнольда Минделла есть замечательная книга «Сидя в огне». Вам ее также рекомендую. В ней он раскрывает крайне важные вопросы нашей вовлечённости во взаимодействие с другими людьми. Насколько мы можем быть бессознательны в процессе таких взаимодействий. Можем ли мы, войдя в открытый огонь конфликтов сохранять активной свою независимую от этого опыта позицию внешнего наблюдателя. Здесь огонь выступает в качестве метафоры, но так ли редко ситуации, в которых мы находимся, отличаются от него по своему эмоциональному содержанию? Чаще всего, если у нас есть намерение тренировать свою метапозицию, мы осознаем (если есть такое намерение) степень нашей вовлеченности уже после завершения акта взаимодействия. Чем сильнее был такой акт, и чем сильнее он активизировал проекции из нашего личного опыта, тем больше времени необходимо, чтобы увидеть ситуацию более-менее объективно. На наработку такого навыка требуются годы постоянной практики внимательности к самому себе, своим чувствам и импульсам. В какой-то момент у вас появится чувство, что ваша метапозиция это как еще одно Я внутри вашего многогранного познания мира.

В начале можно поставить себе задачу так, чтобы после каждого сильного акта взаимодействия в различных ситуациях, через какое-то время исследовать свое эмоциональную вовлеченность в них. Сначала можно брать довольно большие временные периоды, все более их уменьшая. Далее, у вас может автоматически включаться чувство независимого наблюдателя уже в процессе вовлеченности в события, чередуясь с полным бессознательным в них погружением. Такие периодические включения метапозиции в процесс длительного острого взаимодействия помогает корректировать свое влияние на ситуацию. Переключать энергопотоки в более конструктивные каналы коммуникации.

В практиках ясновидения мы работаем с каналами глубокого погружения на информационные уровни. И здесь невозможно быть полностью отстранённым в процессе такого взаимодействия.

Мы берём на себя ответственность за интерпретации получаемой информации. От такой интерпретации зависит порой значительные влияния на принятия решений другими людьми. А порой встречаются совсем безответственные подходы к такой работе, влекущие глубокие травмы людям. Поэтому, наработка метапозиции является необходимой практикой для практикующего экстрасенсорные практики.

Про психологическую проработку практикующего, это отдельная большая тема. Здесь мы не будем ее затрагивать. Пожелаю вам только встретить того главного учителя, который

будет вам помогать видеть свои скрытые мотивы и возможности в процессе этого нелегкого пути.

Условно, я делаю такую градацию уровней метапозиции: Полностью внутри.

Нарабатывать способы включения независимого наблюдателя в процессе проведения практик.

Пробуйте разные методы.

Особо рекомендую книги Чарльза Тарта «Пробуждение», «Практика внимательности», Петра Успенского об учении Георгия Гурджиева и другие, направленные на развитие глубокой внимательности.

Через короткое время после периода событий.

Сразу после ярких событий, мы стремимся рационально обосновать причины их возникновения. Психологические и духовные аспекты являются наиболее значимыми для практикующих.

Это я называю первым кругом осознания. Он важен и имеет свое влияние на нашу жизнь. Запоминайте его и не отказывайтесь после того, как начнут приходить следующие этапы осознанности.

Через полгода в контексте происходящего.

Здесь уже можно произошедший с вами опыт и некоторые его аспекты включать в осознание происходящих событий в настоящем времени. Вы можете вспомнить весь полугодовой период, и какие-то его моменты в вашем сознании будут резонировать в контексте происходящих событий в настоя-

щем.

Развитие метапозиции является одним из ключевых навыков в работе с каналом ясновидения.

5. Запросы и интерпретация

Здесь я, отталкиваясь от того, что ясновидение дано практически каждому человеку, обосновываю, почему так мало людей этим пользуются или этот вопрос остаётся в области туманной эзотерики.

Одним из самых главных является качество создания запросов. От этого зависит качество интерпретации получаемой информации и возможности применения такой информации для решения конкретных запросов.

Когда человек обращается ко мне за помощью, или я хочу получить ответы на свои вопросы, первое что я спрашиваю, — чего он или я хочу на самом деле. Получить информацию, на основе которой будут приниматься решения или получить возможность быстрого решения проблемы без приложения каких-либо усилий с моей или его стороны.

Безусловно, я понимаю, что первоначально задаваемый запрос, каким бы размытым и общим он не был, является базовым и требует уважительного к себе отношения. При этом, необходимо плавно расшифровывать (декомпозировать) запрос так, чтобы при работе с ним, мы смогли получать максимально корректную информацию.

Окончательно сформулированный запрос может довольно сильно отличаться от первоначального, но, при этом, он должен в своей базе нести смысл первоначального.

Запрос должен быть закрытым и содержать утверждающий контекст. Он подразумевает максимально сфокусированный ответ. Он не может содержать в себе вопросы «Как», «Когда», «Какой», «Что». Это открытые вопросы, которые покажут ответы с широкими интерпретациями.

Например, заданный запрос «Как будут развиваться такие-то отношения» может показать ответы с широкими трактовками. Ситуация может развиваться Весело, Грустно, Ярко, Тускло. Но нас же интересуют не такие ответы. Нас интересуют конкретные факты. Как тогда следует создать такой запрос?

Сначала мы должны декомпозировать запрос.

Какие аспекты отношений нас интересуют? Начинать следует с фундаментальных аспектов. На чем строятся отношения сейчас. В чем их сущность.

Следующий аспект, что именно в развитии данных отношений нас интересует. Здесь могут быть временные периоды развития отношений, ролевое позиционирование и так далее.

Создание открытых запросов, какими бы способностями в ясновидении мы не обладали, может уводить нас от возможностей получения действительно значимой информации.

Информация, получаемая таким путем, может быть корректной, но в виду неопределённости запросов несет слишком большой объём данных и может смешиваться с нашими

проекциями из личного бессознательного, и, тем самым, искажаться.

Каждый из нас хочет получать конкретную информацию по интересующим вопросам. Но даже когда мы ищем информацию в интернете, чем более конкретно мы формулируем запрос, тем быстрее получаем нужный ответ. В ясновидении все работает по таким же принципам. Если вы подойдете к развитию данного навыка последовательно и без спешки, то постепенно, от простого к сложному, сможете совершенно по новому получать необходимую для вас информацию.

Например, запрос «Как он к ней относится?» можно задать в виде закрытых запросов исходя из контекста ситуации. Если это личные отношения, то запросы могут быть такими: «Сущность взаимоотношений», «Ролевое взаимодействие во взаимоотношениях» и т. д. Как видите, здесь отсутствует вопрос, как таковой. Имеется только констатация того факта, который нас интересует.

Если это рабочие взаимодействия, то можно сформулировать так: «Соотношение внутренних ресурсов при решении такой-то задачи», «Ролевое взаимодействие внутри компании» и т. д.

Задание для создания закрытых запросов:

Рисунок таблицы закрытых запросов

Открытый запрос	Закрытый запрос
Какая завтра будет погода?	Дата, диапазон температуры, Количество часов солнечно, дождь и т.д.
Как сыграют команды?	Дата, название команд, результат согласно правилам игры.
Как он к ней относится?	Имя мужчины и женщины. Ролевое взаимодействие во взаимоотношениях

Интерпретации

Создание запросов и интерпретация получаемых ответов, как я уже писал, является краеугольным камнем при работе в канале ясновидения. По сути, они связаны между собой глубокими особенностями личности и вовлечённости на бессознательном уровне в исследуемые задачи. Здесь следует понимать, что каждый из нас имеет свой личный опыт, в том

числе сложный, и этот опыт, так и иначе, влияет на качество интерпретаций. Бессознательно мы стремимся избегать повторения своего травматического опыта. В то же время, на глубинном уровне, у каждого человека есть потребность передавать другим опыт своего развития.

Совсем не обязательно то, что для нас несло определенный смысл, может нести такой же смысл другим людям. Поэтому, следует очень внимательно отслеживать свои чувства при интерпретации. Насколько мы вовлекаемся эмоционально при передаче информации, полученной в канале ясновидения.

Необходимо развивать метапозицию, взгляд независимого наблюдателя. Это непростая задача, требующая постоянной работы над собой.

Помимо личного бессознательного, мы все объединены коллективным бессознательным. Каждый человек занимает определенную позицию в социальной и духовной иерархии. Это создает определенные ценности, правила и обязательства, тем самым поддерживая наши рамки для интерпретаций, что влечет ограничения в объективности. Это необходимо осознавать при работе с запросами.

Человек, находящийся на определенном уровне духовной и социальной иерархии имеет доступ к информации только своего или более низкого уровня. И при работе по запросам заказчиков с разных уровней он имеет разные возможности получения информации. Я беру только условно социальный

и условно духовный уровни иерархии. В такую систему можно заложить такие варианты просмотров:

Например:

Я — Высокий духовный уровень, низкий социальный уровень (в общей системе с заказчиком), он — высокий духовный уровень, высокий социальный уровень (в общей системе со мной).

Здесь получаемая мной информация по запросу заказчика может быть высоко корректной по вопросам экзистенциального развития личности, помощь в периоды острых духовных кризисов и преодолении точки бифуркации.

И, с другой стороны, вопросы материального благополучия могут оставаться вне моих компетенций.

Я — Низкий духовный уровень, я — высокий социальный уровень. Он — высокий духовный уровень, низкий социальный уровень.

В этой связке просмотры делать сложнее, поскольку сложные духовные процессы заказчика попросту недоступны для моего осознания. Я не могу видеть его Родовых задач высокого духовного уровня и буду пытаться транслировать свои желания лёгких путей достижения высокого социального уровня.

Духовный и социальный уровни, это вопросы сугубо индивидуальные. Здесь следует понимать, что нет универсальных критериев. Формирование духовного уровня одного человека в отличии от другого, при прочих равных услови-

ях, может формироваться совершенно другими жизненными сценариями.

Здесь и уровень ресурсности, накопленный (созданный) предыдущими поколениями, и сложные периоды жизни, где человеку приходилось нарабатывать свой внутренний стержень. Поэтому, странно определять Духовность того или иного человека с позиции своего опыта.

Приведу пример из своего опыта работы с учеником.

Она топ-менеджер крупной международной корпорации. Мы работали над ее антикризисной устойчивостью. Я предложил ей вспомнить ситуацию, где она вместе с топ-менеджером более высокого ранга из той же корпорации, проходили ситуацию кризиса. Я задал вопрос — кто из них двоих обладает более высокой антикризисной устойчивостью? Ее ответ — «Конечно он. У него более высокий управленческий ранг и он мужчина».

Такого рода убеждения основаны на гендерных и социальных убеждениях. Вроде это как само собой разумеющееся. Что-то вроде привычки. Я сделал просмотр и увидел, что она, по сравнению с ним, гораздо более устойчивая в периоды кризисов. После этого я предложил ей вспомнить, как она и он повели себя в той ситуации. Она ненадолго задумалась и сказала: «Он ушел в запой, а я продолжила свою работу».

Довольно простой пример, показывающий то, что люди имеют довольно смутное представление о своих духовном и психологическом ранге. Чаще всего, критериями духовности

служат нравственные, религиозные и другие внешние символы действий. Я это называю фитнес-духовность. Мало кто задумывается о том, какой жизненный путь он проходит в плане формирования внутреннего стержня. Какие действия он совершает, когда кажется что дальше действовать невозможно. Такой подход к возможностям получать информацию объясняет то, почему довольно часто человек, не имеющий высоких социальных регалий (соответствующее образование, богатый опыт), может иметь большее влияние или возможности получения более глобальной информации, чем человек, обладающий большими социальными регалиями.

Три уровня информации

Каждый из нас читал сказки, мифы, легенды. Информация в них закодирована так, чтобы люди любых временных эпох и культур могли бы их интерпретировать в соответствии с духом своего времени. Чем более странной кажется информация, закодированная в символы, тем больше в ней может быть концептуального смысла.

Чем с более глубокими вопросами мы работаем в канале ясновидения, или чем в более отдаленное время заглядываем в прошлое или будущее, тем более получаемая информация может выглядеть архаичной или не имеющей смысла. И, при этом, она может содержать наиболее полноценную и корректную основу. В первый момент нам автоматически хочется ее интерпретировать в буквальном смысле. Это может быть одной из главных ошибок в анализе информации. Та-

кая информация нуждается в системном подходе. Мы должны провести ее через более поверхностные информационные уровни, интегрировать ее в такие уровни и далее провести плавную интерпретацию в контексте поставленной задачи.

Предположим, при работе с запросом клиента мы получили глубинную информацию в таком виде.

Сущностное проявление проявилось в виде Емели, лежащем на печи.

Как мы проинтерпретируем ее?

Первое, что просится в качестве интерпретации, это убеждение: «лежишь на печи, бездельник».

Исходя из контекста запроса, можем ли мы предположить, что у клиента есть ключевое убеждение, что надо всегда быть в действии, что любое бездействие приводит к поражению и т.д?

А может в данной ситуации полученная информация говорит о таком скрытом ресурсе клиента, как высокий уровень метапозиции (внутренний наблюдатель). Что именно этот ресурс необходимо активизировать на осознанный уровень.

Как такой архетипический символ мог бы быть интерпретирован в другие временные эпохи сказать трудно, потому что мы смотрим в них из позиции того духа времени в котором находимся сами. Важно понимать, что великие предки изобрели для нас мощный понятийный язык, который дает

возможность получать и обрабатывать информацию любой сложности.

С помощью данного метода мы работаем на трех уровнях. Первый уровень — это уровень повседневной реальности. Это общеизвестная информация, не требующая интерпретации. Здесь обозначается проблематика для создания запроса.

Второй уровень — уровень глубинных чувств.

Здесь причинность уже проявлена на уровень тонкого считывания через чувственные взаимодействия (в психологии это могут называть невербаликой, но невербалика это лишь поверхностный аспект данного уровня).

Третий уровень — это архетипический уровень.

Это как раз тот уровень, где зарождается причинность и где информация закодирована в символы или смысловые действия. Здесь следует распаковывать смыслы. С одной стороны, силовые взаимодействия, близость природных свойств субъектов просмотра, с другой стороны, чувственные интерпретации. То есть, почувствовать глубокие чувства проявившихся символов.

Например, во время просмотра на третьем уровне, проявились такие символы как волна, накатывающаяся на камень.

У каждого из нас может быть целая гамма чувств и опыта, связанных с таким взаимодействием.

Например, кому-то из практиков может сразу придти ин-

терпретация физического взаимодействия — мягкость разбирающаяся о неприступную жесткость. Очень слабое взаимодействие на внешнем уровне в повседневной жизни.

Кто-то предположит глубину смысла в том, что двум субъектам необходим такой опыт для осознания фактора времени, как основополагающую силу. «Вода камень точит». В этом случае отношения в повседневной жизни могут быть непонятными для заказчика просмотра. Здесь может быть запрос, несущий экзистенциальный смысл.

Кто-то может предположить, что двое встретились для некоей игры, как встречи с неведомой природой, абсолютно новой, которую каждый из субъектов стремиться познать.

Здесь могут быть факторы кармического взаимодействия и задача, которую решают отношения, могут быть реализованы за очень длительные периоды времени.

Также, следует подойти к данной символике через отождествление с помощью чувственного опыта.

Попробовать поочередно почувствовать изнутри глубокие чувства камня и волны. Такой опыт может помочь понять глубокие чувства субъектов просмотра.

Как бы мы не работали в канале ясновидения, какие методы бы не использовали, мы, так или иначе, получаем информацию со всех трех уровней. И от того, как мы подходим к интерпретациям, зависит качество работы в канале.

Есть такие аспекты при работе с интерпретациями:

Находясь в канале, мы часто спешим делать выводы. Там

может быть информация прямого видения смешанная с архетипической и, поэтому, ее расшифровкой необходимо заниматься, вернувшись на поверхностный уровень сознания. Следует дать какое-то время для разворачивания смыслов. Бывает, что более полная информация может приходить на следующий день после работы.

Если информация не распаковывается в смыслы, необходимо применять более глубокие чувственные методы отождествления с субъектами.

Наше восприятие устроено так, что вещи, которые мы видим в окружающем мире, кажутся нам однозначными. То есть, мы считаем, что если мы смотрим на дерево, то видим его таким же, как и все остальные люди. Так принято считать. Это согласованная реальность. Но так ли это на самом деле?

Попробуйте вместе с кем-нибудь из людей подойти к дереву, и пусть каждый из вас опишет 15—20 характеристик и качеств этого дерева. Заранее предположите сколько из описанных качеств у вас совпадут, а сколько будет отличаться. А потом сверьте результат. Казалось бы, давно согласованное представление о дереве не нуждается в еще одном согласовании, но, думаю вы согласитесь, еще много чего в нашем представлении может не совпадать с восприятием другого человека. Это только часть вопроса о том, как мы интерпретируем поступающую к нам информацию.

Представьте, насколько сложнее по структуре состоит ин-

формация, получаемая с помощью ясновидения. Те уровни, с которых мы получаем такую информацию, невообразимо сложнее. Интерпретируя ее на наш повседневный уровень, мы проводим ее через несколько бессознательных уровней. Здесь закрадываются ошибки, проекции, наши личные истории. В результате, чаще всего информация сильно искажается, окрашиваясь в наши личные представления. Проводя диагностику с помощью ясновидения, необходимо понимать влияние неверно предоставленного результата диагностики. Находите границы возможных интерпретаций в каждой диагностической сессии.

Приведу простой пример.

Одна из участниц учебной группы сделала запрос на диагностику взаимоотношений знакомой ей пары. Опишу только один фрагмент результата диагностики и интерпретации.

Одна из участниц увидела на архетипическом уровне следующие символы: мышь стоит, прислонившись к кактусу, как бы готовая от него откусить, но не делает этого. Здесь можно было бы рассказать много историй про мышь и кактус, но какова главная суть? Думаю, главное здесь то, что контакт мыши и кактуса весьма затруднителен. И для близкого взаимодействия почти нет возможностей. Я имею в виду, для близкого душевного взаимодействия.

Обратная связь от заказчицы: это любовники, у них нет того, что называется духовного единства, мужчина женат на другой женщине и любит ее.

В чем данном примере важность полученных символов на архетипическом уровне? Если бы мы делали просмотр на-прямую, то увидели бы пару в каких-то аспектах взаимодействия. Может быть, они бы обнимались, может еще как-то проявляли себя. Но мы бы не увидели суть — близкое по сущности взаимодействие в данной паре невозможно. Именно архетипический уровень содержит в себе сущностную, причинную информацию. Научившись получать информацию с архетипического уровня и постепенно формируя интуитивный интеллект, мы можем помогать людям в принятии более ресурсных решений в разных аспектах жизни.

Алгоритмы интерпретаций.

Выше я описал общие смыслы работы с информацией.

Далее, я буду показывать некоторые варианты визуальных конструкций с трех уровней и адаптированный анализ полученной информации для нашей повседневной реальности.

Итак, в канале ясновидения мы работаем на трех уровнях.

1. Уровень повседневной реальности.
2. Уровень чувственных взаимодействий.
3. Архетипический уровень.

Системная работа с запросом.

1. Обработка запроса до качественного закрытого состояния.

Например, запрос «Как у данной пары сложится личная жизнь?»

Прямой просмотр по такому запросу не может дать кон-

кретных ответов.

Что именно вы выкладываете в понятие личная жизнь? Здесь может быть множество аспектов. Наверное, в каких-то случаях подходит такой ответ на основе просмотра — «Будут они жить долго и счастливо и будет у них столько-то детей». Если такой информации достаточно, и вы можете ей доверять, то на этом можно остановиться. Но, если вас интересуют многие конкретные аспекты их взаимоотношений и то, как они будут развиваться, предстоит сделать декомпозицию такого запроса.

Давайте предположим, что отношения уже происходят. Что мы должны сделать первым, это сделать просмотр сущности их отношений. Какая фундаментальная основа их создает и поддерживает.

1. Сформулированный запрос.

«Сущность взаимоотношений интересующих нас двух человек». (О взаимоотношениях трех и более, мы будем говорить позже).

Следующим этапом, в зависимости от первоначального запроса, мы можем сделать диагностику развития отношений во временной перспективе. Например, на три — пять лет.

2. Сформулированный запрос «Два имени, развитие отношений до (месяца и года).

Здесь есть два варианта просмотра.

Первый — это общее энергетическое состояние взаимо-

отношений, как единого субъекта.

Второй, просмотр энергетического состояния каждого участника взаимоотношений в процессе продвижения во времени. Можно делать диагностику обоих вариантов одновременно, чередуя алгоритмы внутри рабочего процесса. Далее, мы можем создавать запросы по различным аспектам их отношений.

Например, как фундаментально распределяются роли в их отношениях.

Зачем нужен такой запрос?

Приведу пример из практики.

Женщина, судя по имени, мусульманского вероисповедания, обратилась с запросом «Когда я, наконец, встречу мужчину, который будет заботиться обо мне так, как я хочу?»

Во время диагностики я увидел стоящую за ней фигуру отца, жестко регламентирующего модели поведения дочери. Как выяснилось, женщина по отцовскому роду, мусульманка и фигура отца может быть собирательным образом всего отцовского рода. Здесь мы имеем практически неоспоримое влияние правил и убеждений, влияющих на жизнь женщины. Покорность мужу и все что с этим связано. При этом, влияние из окружающего сообщества говорит о правилах среды, в которой эта женщина находится. Основное убеждение — «Женщина нуждается в заботе мужчины и это правильно».

Здесь есть довольно серьёзный культуральный конфликт

в сознании данной женщины.

Здесь мы не будем углубляться в конкретную работу с такими ситуациями. Такая диагностика может быть основой для выбора дальнейшего направления работы с приведенной в примере женщиной.

Какой еще можно сделать просмотр для более полного анализа отношений. Например, антикризисная устойчивость каждого из участников отношений в периоды внутренних (внутри пары) и внешних кризисов (влияний, происходящих из внешней среды).

Это может давать представление о том, кто и как будет себя проявлять, и на мысли и действия кого из пары можно в таких случаях опираться. Это может быть важной информацией и каждому необходимо осознавать свои внутренние ресурсы в такие периоды.

Сформулированный запрос по внутреннему кризису в паре.

«Антикризисная устойчивость в период внутреннего кризиса, два имени».

В данном просмотре, мы создаем модель реагирования каждого участника пары на агрессивные проявления природных стихий.

Таковыми проявлениями являются:

- Ураганный ветер.
- Огненный шторм.
- Землетрясение.

В процессе просмотра, мы поочередно создаем модели влияния каждой стихии на участников отношений. Это можно делать, создавая визуализацию, где они расположены вместе, или для каждой ситуации смотреть их по отдельности. Лично для меня более информативным является вариант визуализации, когда они расположены рядом друг с другом одновременно.

Перечисленные модели просмотров дают основную, фундаментальную, информацию об энергетическом статусе пары. Далее, можно работать с более житейскими вопросами, которых возникает огромное количество. Например: «Что он (она) думает о каких-либо аспектах их отношений?», «Как пройдет совместный отпуск», «Какой город выбрать для переезда», «Изменяет ли он (она)?» и т. д.

Каждый такой запрос требует детализации. В каком контексте он создается. В чем причина его возникновения. Взаимоотношения, это основа основ жизни человека. Поэтому, принцип моего метода построен на первоначальном овладении алгоритмами работы с ними. Поняв этот принцип, вы сможете применять его в диагностике самого широкого круга вопросов.

6.Алгоритмы диагностики взаимоотношений

В этой главе я приведу примеры диагностики взаимоотношений.

Вам будет предложено:

- Диагностика взаимоотношений в настоящем
- Сущностная диагностика на трех уровнях
- Диагностика с помощью стихий
- Практики диагностики треугольников.

Предсказания развития взаимоотношений на 3—5 лет

- Диагностика через общий субъект отношений
- Диагностика через два субъекта
- Диагностика развития отношений в треугольнике
- Диагностика с помощью стихий.

Проведение практики диагностики

В моем методе применяется принцип управляемой визуализации. То есть, практически в каждом просмотре, мы создаем начальный сценарий, который заполняется информацией из канала ясновидения. Как в вводной практике мы создаем объекты внутри комнаты, так и в следующих практиках мы создаем субъекты и начальную фазу взаимодействия, которая далее наполняется самостоятельными действиями.

Предположим я учитель танцев. Я говорю ученикам, что вам сейчас предстоит исполнить произвольный совместный танец в паре. Ученики точно знают, что танец должен быть совместным, это обязательно требование. А выбор самого танца будет осуществлен ими на основе внутреннего желания и импульсов. Это может быть контактный или бесконтактный танец. На основе танца я смогу интерпретировать их чувственный уровень взаимодействия.

Также, я могу дать задание исполнить конкретный танец, где они по моим командам будут менять динамику и скорость.

Моя часть управления процессом — это создание условий для проявления внутренних импульсов.

Для проведения первых практик, я рекомендую привлечь помощника. Помощник должен сначала ознакомиться с полным регламентом проведения практики, почувствовать ритм, в котором она должна быть проведена. При проведении практики, помощник находится в одном ритме дыхания с практиком. Практику необходимо проводить медленно. На всю практику необходимо затратить примерно 5—7 минут. В дальнейшем, при качественном освоении методики, время может быть сокращено до 1—2 минут. Более длительное проведение практики, может включать механизмы проекции практика, тем самым искажая получаемую информацию и, следовательно, создавать некорректные интерпретации.

Решение любой задачи, начинается с диагностики фунда-

ментальной основы, создающей отношения. Поэтому, я рекомендую начинать с практики диагностики сущности взаимоотношений (то есть их основы).

У нас есть запрос на диагностику отношений двух человек. Это могут быть личные или другие виды отношений. Ваша задача, получить базовую информацию, не выходя из первого круга зоны ответственности.

Практика

Важно!

При проведении практики, создаваемые визуализации людей должны быть максимально символическими. Вам не следует фокусироваться на внешнем виде субъектов просмотра. Их рост, цвет глаз и т. д. Это чаще всего неверная информация, уводящая вас от реальной картины. Также, детализированная информация требует очень много энергии, и ваш мозг, при возникновении перерасхода, начнет переключаться из канала ясновидения на оперативную память. До завершения практики не следует делать мгновенных выводов. Это одна из главных ошибок начинающих практиков.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.