

12+

ИСТОРИЯ НЕРАВЕНСТВА

ПОЧЕМУ БЕДНЯКИ БЕДНЕЮТ,
А БОГАЧИ БОГАТЕЮТ

ДМИТРИЙ ГЕРЕГ



Дмитрий Герег
История неравенства.
Почему бедняки беднеют,
а богачи богатеют

<https://litres.ru/74320198>

ISBN 9785007093149

Аннотация

Почему богатые становятся богаче, а бедные не могут вырваться из замкнутого круга? Проследивая путь от первых земледельческих цивилизаций до эпохи искусственного интеллекта, книга показывает, как войны, технологии, рынки, политические решения и общественные институты влияют на накопление богатства. Опираясь на исторические факты и экономические закономерности, автор объясняет причины устойчивого неравенства и силы, определяющие благосостояние людей и государств.

Содержание

Введение	6
Часть I. Истоки: от равенства к первым иерархиям	11
Глава 1. Эпоха первобытного эгалитаризма	11
Глава 2. Неолитическая революция: переход к земледелию, возникновение прибавочного продукта и частной собственности	17
Глава 3. Институционализация неравенства через рабство, касты и первые налоговые государства	27
Часть II. Экономика прошлого: земля, деньги и капитал	45
Глава 4. Феодализм: земля как высшая власть и внеэкономическое принуждение крестьянства	45
Глава 5. Рождение денег и кредита: как монеты, банки и первые займы перекроили структуру общества	68
Глава 6. Как колониальная экспансия и работорговля сформировали фундамент мировой экономики	85
Глава 7. Почему капитал растет быстрее труда: логика сложных процентов и	102

накопления активов	
Часть III. Индустриальный прорыв и великий разрыв	114
Глава 8. Промышленная революция: рождение фабричной системы, превращение труда в товар и формирование классов	114
Конец ознакомительного фрагмента.	124

История неравенства Почему бедняки беднеют, а богачи богатеют

Дмитрий Герег

Дизайнер обложки Дмитрий Герег

© Дмитрий Герег, 2026

© Дмитрий Герег, дизайн обложки, 2026

ISBN 978-5-0070-9314-9

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Каждая эпоха склонна считать себя вершиной человеческого развития, и на первый взгляд XXI век обладает для этого всеми основаниями. За последние сто лет совокупный мировой валовой внутренний продукт увеличился более чем в десятки раз. Технологический прогресс, о котором мыслители прошлого века не могли даже мечтать, стал привычной базой повседневности: суперкомпьютеры помещаются в кармане брюк, искусственный интеллект генерирует код, а медицина научилась корректировать геном человека. Кажется, логичным предположить, что в мире, который производит столько материальных и технологических благ, абсолютная нищета и социальная уязвимость должны были стать достоянием исторических музеев. Однако мы наблюдаем обратное. Парадокс современного прогресса заключается в том, что невиданный рост планетарного богатства не привел к устранению бедности — он лишь изменил ее форму и обострил ее восприятие.

В то время как совокупный объем глобального капитала бьет исторические рекорды, сотни миллионов людей по всему миру остаются запертыми в пространстве отчуждения. Бедность XXI века — это не только отсутствие калорий, как в доиндустриальную эпоху. Это отсутствие доступа к качественной медицине, безопасному жилью, современному об-

разованию и социальным гарантиям. На один доллар, добавленный в доход нижних пятидесяти процентов населения планеты, приходится тысячи долларов, уходящие на счета верхнего одного процента. Мы живем в эпоху, когда материальный избыток и глубокая социальная депривация сосуществуют на одной улице, в одном городе, в рамках одной экономической системы. Возникает фундаментальный вопрос: почему рост производительных сил не делает общество автоматически более справедливым?

Чтобы ответить на этот вопрос, необходимо прежде всего навести понятийную строгость. В общественном дискурсе понятия «доход» и «богатство» нередко смешиваются, что порождает искаженное представление о реальных масштабах расслоения.

Важнейшее разграничение:

Доход (Income) — это текущий поток денежных средств или благ, получаемый индивидом за определенный период (заработная плата, социальные трансферты, дивиденды, проценты).

Богатство (Capital) — это накопленный запас активов (недвижимость, акции, облигации, доли в бизнесе, земля), очищенный от обязательств и долгов.

Неравенство по доходам может выглядеть умеренным, однако неравенство по богатству почти всегда носит экстремальный характер. Заработная плата имеет физический предел: человек не может работать 80 часов в сутки или полу-

чать за базовый труд сумму, превышающую производительность его рабочего дня в тысячи раз. Но богатство не ограничено биологическими или временными рамками. Оно обладает свойством самовозрастания через механизмы капитализации, инвестиций и передачи по наследству.

Изучение этой динамики требует отказа от узкого экономического детерминизма. Стандартные экономические модели часто рассматривают человека как изолированного рационального агента (*Homo Economicus*), а рынок — как идеальную счетную машину, распределяющую ресурсы строго по заслугам и вкладу каждого. Подобный подход не способен объяснить, почему стартовые условия индивида определяют его жизненную траекторию с точностью, сопоставимой с кастовыми системами прошлого.

Именно поэтому исследование неравенства требует междисциплинарной методологии, объединяющей:

Экономическую теорию — для анализа движения капитала, структуры налогообложения и процентных ставок.

Историю — для прослеживания эволюции институтов собственности от неолита до эпохи цифровых платформ.

Социологию — для понимания классовых барьеров, воспроизводства элит и механизмов социальной мобильности.

Политическую философию — для оценки легитимности сложившихся распределительных институтов.

Центральное утверждение этой книги противостоит распространенному либеральному мифу о том, что имуще-

ственный разрыв — это временное отклонение, «болезнь роста» или следствие неэффективной государственной политики.

Экономическое неравенство — это не случайный сбой, не аномалия и не техническая ошибка рыночной системы. Это ее системный, встроенный и эволюционирующий механизм. Рынок в своей чистой форме не запрограммирован на создание равенства; его единственная функция — эффективная локация капитала и максимализация прибыли. В условиях, когда доходность на капитал устойчиво превышает темпы общего экономического роста, богатство неизбежно концентрируется в руках тех, кто этим капиталом уже владеет. Этот фундаментальный закон накопления приводит к тому, что система по своей природе работает как насос, перекачивающий ресурсы снизу-вверх.

Каждая эпоха создает собственные институциональные и идеологические защитные механизмы для оправдания этого процесса. В древнем мире концентрация ресурсов объяснялась волей богов и правом силы, в средневековье — феодалным порядком и сакральностью монархической власти, в XIX веке — биологическим детерминизмом и социал-дарвинизмом. В XXI веке роль главного легитимизатора играет концепция меритократии — представление о том, что каждый занимает в экономической иерархии то место, которое заслужил своим умом, талантом и трудолюбием.

Однако детальный анализ показывает, что за красивым

фасадом меритократии скрывается сложная архитектура правил, нормативных актов, финансовых инструментов и политических институтов, работающих на защиту и воспроизводство крупного капитала. Бедные беднеют не потому, что они мало работают или совершают неправильный психоэмоциональный выбор, а богатые богатеют не только благодаря личной гениальности. Оба этих процесса являются двумя сторонами одной и той же монеты — логики развития рыночного хозяйства.

В следующих главах мы проследим, как формировалась эта архитектура: от первых зерновых амбаров Месопотамии и закрепощения крестьянства до сложных финансовых производных XXI века и монополий Кремниевой долины. Наша цель — размонтировать этот механизм и понять, куда движется цивилизация, построенная на фундаментальном дисбалансе.

Часть I. Истоки: от равенства к первым иерархиям

Глава 1. Эпоха первобытного эгалитаризма

Подавляющую часть своей истории — более 90% времени существования вида *Homo sapiens* — человечество провело в условиях, которые современному наблюдателю показались бы утопической фантастикой. В этих обществах не было ни богатых, ни бедных, ни начальников, ни подчиненных, ни законов о собственности, ни финансовых долгов. Разумеется, они не были абсолютно равными: существовали различия в статусе, авторитете и правах, а археологические данные свидетельствуют, что уже десятки тысяч лет назад некоторые сообщества были более сложными, чем считалось ранее. Во многих группах действительно отсутствовала постоянная власть, но обычно существовали: наиболее опытные охотники; старейшины; признанные лидеры, чье влияние основывалось на авторитете, а не на принуждении. Большинство антропологов согласны, что многие общества охотников-собирателей были очень эгалитарными по сравнению с последующими земледельческими государствами.

Если бы марсианский наблюдатель посмотрел на Землю 30 тысяч лет назад, он записал бы в своем отчете: «Основной принцип организации местной разумной жизни — безусловное равенство». Однако этот первобытный эгалитаризм не был следствием высокой моральной осознанности или наивной доброты наших предков. Он являлся строгой, математически выверенной стратегией выживания в мире, где любое накопление ресурсов означало верную гибель группы. Существовали социальные обязательства: взаимные дары, обмен, необходимость ответить услугой на услугу. Антропологи нередко называют это «экономикой дара».

Общества охотников и собирателей функционировали в рамках присваивающей экономики. Это означает, что люди не производили блага искусственно, а присваивали то, что давала окружающая среда: дикie плоды, дичь и рыбу.

Присваивающая экономика основывалась на использовании готовых природных ресурсов. Люди добывали пищу с помощью охоты, рыболовства и собирательства, полностью завися от природных условий и сезонности. Полученные ресурсы почти сразу потреблялись, поскольку возможности их длительного хранения были ограничены. Из-за отсутствия запасов не возникал прибавочный продукт (излишек), поэтому люди были вынуждены постоянно искать новые источники пищи и перемещаться вслед за ними. Таким образом, зависимость от природы вновь возвращала их к добыче природных ресурсов, и цикл повторялся.

Краткая логическая цепочка: природные ресурсы → охота, рыболовство и собирательство → получение пищи → немедленное потребление → отсутствие запасов и прибавочного продукта → необходимость снова добывать природные ресурсы.

Главное экономическое ограничение этой эпохи заключалось в отсутствии технологии длительного хранения. Мясо убитого мамонта или оленя тухло за несколько дней; собранные ягоды и грибы портятся мгновенно. В условиях, когда еду невозможно отложить про запас на годы вперед, сама идея «накопления богатства» теряет всякий физический смысл. Нельзя быть «миллионером», если твое богатство сгниет к следующему понедельнику.

Вторым фундаментальным фактором была высокая мобильность. Охотники-собиратели постоянно перемещались вслед за миграциями животных и сезонами созревания растений. В таких условиях личное имущество превращалось в обузу. Всё достояние человека должно было помещаться в его руках или за спиной. Накопление материальных предметов в кочевой общине физически невозможно — любой лишний предмет снижает скорость передвижения группы и угрожает ее выживанию при бегстве от хищников или конкурентов. Вместо накопления материальных вещей первобытные люди создали иной тип капитала — социальный капи-

тал, основанный на институте принудительного и безусловного перераспределения (шеринга).

Охота — крайне непредсказуемое занятие. Даже самый умелый охотник эпохи палеолита возвращался с добычей в среднем лишь в 30—50% случаев. Если бы каждая семья питалась только тем, что добыл ее глава, группа регулярно сталкивалась бы с голодной смертью отдельных своих членов. Решением этой проблемы стал абсолютный взаимный обмен. Когда охотник приносил в лагерь крупную добычу, она мгновенно становилась достоянием всей общины. Туша делилась по строгим правилам, где добытчик часто получал далеко не самый лучший кусок.

Шеринг в первобытном обществе не был актом милосердия или благотворительности — это была система страхования рисков. Делясь мясом сегодня, охотник гарантировал, что завтра, когда удача отвернется от него, его и его детей накормит другой член общины. Страховкой от голода служили не запасы в амбаре, а сытые желудки соседей. Чтобы сохранить равные отношения и не допустить появления лидеров, претендующих на монополию ресурсов, первобытные общества выработали жесточайшие социальные механизмы контроля, которые антропологи называют «стратегиями уравнивания». Любая попытка отдельного индивида выделиться, проявить высокомерие или заявить права на большую долю встречала мгновенный и жесткий отпор общины.

Антрополог Ричард Ли, изучавший племя бушменов сан

(!Kung) в пустыне Калахари, описал классический обычай, который они называли «оскорблением охотника». Когда молодой охотник приносил в лагерь огромную жирную антилопу, вместо похвалы соплеменники встречали его насмешками. Желая понять, почему в обществе сан принято так встречать удачливого охотника, ученый обратился к старейшинам и спросил, зачем они так поступают. Ему ответили:

«Когда молодой человек убивает крупную добычу, он начинает считать себя гордым гордецом или хозяином над остальными. Он начинает смотреть на нас как на своих слуг. Мы не можем этого допустить. Поэтому мы говорим, что его мясо ничего не стоит, пока его сердце не остынет и он не станет таким же, как все мы».

Если человек проявлял высокомерие, стремился накопить богатство или нарушал принятые нормы поведения, община сначала реагировала высмеиванием и иронией, тем самым снижая его социальный статус. Если такое поведение продолжалось, к нарушителю применялись более строгие меры — социальное осуждение, бойкот или остракизм. В крайнем случае человека могли изгнать из общины, а в отдельных обществах и при особо тяжёлых нарушениях допускалось применение физического насилия.

В эпоху первобытного эгалитаризма отсутствовала сама правовая и ментальная рамка для частной собственности.

Земля, леса, реки и дикие животные воспринимались как общее пространство обитания, такое же неделимое, как воздух или солнечный свет. Орудия труда (копья, скребки, иглы) находились в личном пользовании, но не составляли «капитала». Если у человека ломалось копье, соплеменник обязан был поделиться своим или помочь сделать новое.

У людей того времени отсутствовали понятия «моя земля» и «мой капитал». Территория контролировалась группой коллективно, но идея о том, что отдельный участок земли может «принадлежать» конкретному человеку и передаваться по наследству, показалась бы людям палеолита абсурдной. Человечество прожило в этой системе сотни тысяч лет. В ней сформировалась наша психология, наша анатомия и наши базовые представления о справедливости. Однако эта система держалась исключительно на одном фундаментальном условии — *отсутствии прибавочного продукта*. Как только технологии шагнули вперед и люди научились производить больше еды, чем требовалось для немедленного выживания, хрупкий замок первобытного равенства моментально рассыпался. Наступала эпоха неолита.

Глава 2. Неолитическая революция: переход к земледелию, возникновение прибавочного продукта и частной собственности

Около 10—12 тысяч лет назад в нескольких регионах планеты — прежде всего в районе так называемого «Плодородного полумесяца» на Ближнем Востоке — произошел самый фундаментальный поворот в истории человеческой цивилизации. Экономист Гордон Чайлд назвал его неолитической революцией. Человечество начало постепенно отказываться от присваивающего хозяйства в пользу производящего: от охоты и собирательства к земледелию и животноводству.

В популярной культуре этот переход часто изображается как величайшее благо — победа над дикой природой, открывшая путь к комфорту, городам и высокому искусству. Однако с точки зрения социальной справедливости неолитическая революция стала поворотным пунктом, после которого общество изменилось навсегда. Именно она разрушила первобытный эгалитаризм и заложила экономический фундамент для всех последующих форм неравенства.

Главным технологическим сдвигом стало появление прибавочного продукта. Впервые в истории одна семья могла произвести больше продуктов питания, чем требовалось для

ее физического выживания до следующего урожая. Земледелие, в отличие от охоты, строилось на выращивании злаковых культур (пшеницы, ячменя, риса, кукурузы). Зерно обладало свойствами, которые идеально подходили для создания экономической иерархии:

Долговечность хранения: в отличие от мяса мамонта, сухое зерно можно хранить в амбарах годами.

Делимость и счетность: зерно легко измерять, делить на части, взвешивать и использовать в качестве меры долга или налога.

Высокая концентрация стоимости: даже небольшой запас зерна способен прокормить сотни людей, что делает его удобным объектом для накопления, захвата и контроля.

Как подмечает историк Юваль Ной Харари, зерновые культуры буквально заставили человека «привязаться» к земле. Человек больше не мог собрать вещи и уйти в случае конфликта с соплеменниками — бросить засеянное поле означало обречь себя на голодную смерть. Мобильность, бывшая главным оплотом свободы охотника, была утрачена навсегда.

Земля как первоначальный капитал и рождение частной собственности

В обществе охотников и собирателей благополучие во многом зависело от личных навыков и удачи. В земледельческом обществе главным ресурсом стала земля — основное

средство производства, требующее огромных первоначальных трудозатрат: расчистки леса, удаления камней, вспашки и создания ирригационных каналов. Когда семья вкладывала месяцы тяжелого труда в подготовку конкретного участка, у нее возникало естественное стремление закрепить за собой права на эту землю. На смену представлению «наш лес» пришло понятие «наше поле». Вместе с закреплением участков возникла частная собственность на средства производства — сначала семейная, а затем индивидуальная.

Теперь люди начинали жизнь уже не в равных условиях:

1. Качество почвы: семья, получившая плодородный участок у реки с доступом к воде, неизбежно богатели быстрее, чем семья, обрабатывавшая каменистый склон.

2. Случайные шоки: неурожай, засуха или болезнь скота могли разорить одно хозяйство, тогда как соседнее продолжало процветать.

Разнообразие и усложнение орудий труда — от простых мотыг до сложных деревянных и металлических плугов — привело к тому, что сам инструмент стал дорогостоящим активом. Семья, владевшая плугом и рабочей тягловой силой (быками), обрабатывала в разы больше земли, чем семья, работавшая вручную, что лишь ускоряло расслоение.

Наследование и закрепление неравенства между поколениями

До возникновения неолита ребенок наследовал от роди-

телей в основном лишь ограниченный набор личных вещей, простые орудия и накопленные знания, необходимые для выживания. Большая часть ресурсов не могла сохраняться в значительных объемах и передаваться следующим поколениям: пища быстро потреблялась, стоянки могли меняться, а навыки существовали преимущественно в форме опыта и традиций. Положение человека во многом зависело от его личных способностей, физической силы, участия в коллективе и удачи, а различия между людьми оставались относительно нестабильными.

Неолитическая революция коренным образом изменила этот порядок. Переход к земледелию и скотоводству создал условия для появления постоянного излишка производства и накопления материальных ресурсов. Запасы зерна, стада животных, обработанные земельные участки, сельскохозяйственные орудия, системы орошения и другие формы накопленного капитала стали не просто средствами существования одного поколения, а активами, которые можно было сохранять и передавать потомкам. В этот момент неравенство перестало быть лишь временным преимуществом отдельного человека и стало устойчивой характеристикой общественного устройства.

Следующее поколение теперь начинало жизнь не с одинаковой исходной позиции, а уже с различным набором возможностей. Ребенок из богатой семьи мог получить в наследство плодородную землю, рабочий скот, запасы продоволь-

ствия и инструменты производства. Эти ресурсы позволяли ему быстрее развивать хозяйство, получать больший доход и накапливать еще больше богатства. Наследник бедной семьи, напротив, мог не иметь собственной земли, необходимых орудий или запасов, а иногда начинал взрослую жизнь с долгами и зависимостью от более обеспеченных владельцев ресурсов.

Так сформировался механизм воспроизводства неравенства между поколениями. Преимущества, созданные одним поколением, становились начальными условиями для следующего. Земля приносила урожай и доход, доход позволял приобретать дополнительные ресурсы, а накопленные активы переходили к наследникам. Со временем этот процесс создавал устойчивую разницу между семьями: одни поколения могли постепенно увеличивать свое богатство, тогда как другие были вынуждены ограничиваться продажей собственного труда.

Появление наследуемого капитала изменило сам принцип социальной организации. Если раньше положение человека в большей степени определялось его личными качествами, навыками и вкладом в общину, то теперь все большую роль начинало играть происхождение. Семья, в которой человек родился, становилась важным фактором, определяющим его доступ к земле, инструментам производства, образованию, связям и будущим возможностям.

Особенно важным стало то, что наследование позволяло

сохранять не только материальные ресурсы, но и социальное положение. Семьи, обладавшие значительным имуществом, могли передавать потомкам не только землю и богатство, но и влияние, престиж, доступ к власти и выгодным отношениям. Таким образом, экономические преимущества постепенно превращались в долгосрочные социальные преимущества.

Со временем владение землей и другими средствами производства стало основой не только экономического благополучия, но и политического влияния. Те, кто контролировал основные ресурсы общества, получали возможность определять условия труда, распределять излишки производства и влиять на жизнь других групп населения. Владельцы крупных хозяйств могли нанимать работников, создавать зависимость соседних семей и укреплять свое положение внутри общины.

В результате экономическое неравенство постепенно стало переходить в социальную и политическую иерархию. Разница в количестве накопленных ресурсов начала определять различия в статусе, правах и возможностях людей. Наследование превратилось в один из главных механизмов сохранения общественной структуры: богатство одного поколения становилось преимуществом следующего, а отсутствие ресурсов могло передаваться как ограничение будущих возможностей.

Первые институты долга и социальное расслоение

Возникновение прибавочного продукта стало одним из важнейших переломных моментов в истории человеческого общества. Если охотники-собиратели в основном жили в условиях непосредственного потребления добытого продукта и не создавали устойчивых запасов, то земледельческие общины получили возможность накапливать излишки зерна, скота и других ресурсов. Вместе с накоплением возникли и новые экономические отношения, ранее практически неизвестные первобытным коллективам, — кредит, долговые обязательства и ростовщичество.

Неурожайный год, засуха, болезнь или стихийное бедствие могли поставить отдельную семью на грань выживания. Бедные общинники, не имеющие достаточных запасов, были вынуждены обращаться за помощью к более удачливым и зажиточным соседям, занимая зерно для посева или пропитания до следующего урожая. На первый взгляд такие отношения могли выглядеть как взаимопомощь внутри деревни, однако постепенно они превращались в механизм зависимости.

В качестве залога должник отдавал то небольшое, что у него оставалось: будущий урожай, право на пользование землёй, часть скота, а в крайних случаях — собственную свободу и свободу членов своей семьи. Самым ценным ресурсом становился не только произведённый продукт, но и будущий труд человека. Долг начинал превращаться из временного

обязательства в инструмент социального подчинения.

Особенно важным фактором стало правило, согласно которому долг нельзя было просто погасить тем же количеством зерна, которое было получено взаймы. За время ожидания урожая к первоначальной сумме добавлялся новый обязательный платёж — процент, требовавший отдачи большего количества продукта, чем было получено изначально. Даже успешный труд в течение одного сезона часто уже не позволял полностью рассчитаться с кредитором. В результате должник терял сначала часть урожая, затем право распоряжаться своей землёй, а иногда и саму независимость.

Человек, ещё недавно являвшийся полноправным членом общины, превращался в зависимого работника — батрака, арендатора или слугу крупного землевладельца. Его бывший кредитор, напротив, укреплял своё положение: накопленные запасы позволяли ему переживать неурожаи, расширять хозяйство, приобретать новые участки и брать под контроль труд других людей. Так постепенно возникал процесс первоначального накопления — переход богатства из рук большинства в руки небольшой группы наиболее обеспеченных семей.

Внутри неолитической деревни начала формироваться новая социальная структура. На вершине общества находилась зажиточная верхушка — владельцы крупных амбаров, значительных стад, лучших земельных участков и запасов продовольствия. Их богатство обеспечивало им не только

экономическое превосходство, но и всё большее влияние на решения общины.

Ниже располагались рядовые общинники — земледельцы и скотоводы, которые продолжали вести самостоятельное хозяйство, однако их положение становилось всё более уязвимым. Они производили достаточно для собственного существования, но почти не имели запасов, способных защитить их от кризисов. Один неудачный сезон мог заставить их обратиться к кредитору и перейти в зависимость.

Самую низшую ступень занимали обездоленные и должники — люди, утратившие землю, имущество и самостоятельность. Они работали на чужих полях, отдавая часть своего труда владельцам крупных хозяйств. Их положение постепенно приближалось к положению первых зависимых работников, а в дальнейшем — к различным формам рабства. Из этого следует, что возникновение излишков производства не привело автоматически к созданию более равного и благополучного общества. Напротив, возможность накопления ресурсов создала условия для появления постоянного неравенства. Избыток пищи позволил освободить часть людей от ежедневной работы на земле, но освобождённое время и ресурсы были направлены не только на развитие культуры и знаний. Они стали основой для появления новых социальных ролей — профессиональных воинов, жрецов, чиновников и правителей.

Так завершалось формирование первых механизмов вла-

сти и собственности. Там, где раньше существовала относительно равная община земледельцев, постепенно возникало общество с различиями по богатству, статусу и доступу к ресурсам. На смену деревенскому укладу приходила эпоха первых налоговых государств, организованного насилия, долговой зависимости, рабства и ранних кастовых систем.

Глава 3. Институционализация неравенства через рабство, касты и первые налоговые государства

Переход к земледелию создал лишь материальную основу для накопления богатства. Сам по себе сельскохозяйственный излишек еще не означал появления устойчивого социального неравенства: урожай, скот и земля могли оставаться ресурсами отдельных семей или общин. Однако для того чтобы имущественный разрыв превратился в долговременный порядок, который сохраняется и передается следующим поколениям, потребовалось создание институтов, способных защищать собственность, перераспределять ресурсы и устанавливать правила подчинения.

Именно в эпоху возникновения первых цивилизаций имущественное различие между людьми перестает быть исключительно результатом личной удачи, трудоспособности или эффективности ведения хозяйства. Оно становится частью общественного устройства и получает политическое, правовое и религиозное обоснование. Богатство начинает защищаться законами, власть — передаваться внутри определенных групп, а доступ к ресурсам — зависеть от положения человека в социальной иерархии.

Ранние налоговые государства Месопотамии и Египта

Первые государства Месопотамии, Египта, а позднее Греции и Рима создали сложные системы управления, налогообложения и принуждения, которые позволили концентрировать значительную часть общественного продукта в руках правителей, храмовых структур и военной аристократии. Государственный аппарат стал не только инструментом организации общества, но и механизмом перераспределения ресурсов в пользу ограниченной элиты.

Первые государственные образования в долинах Тигра, Евфрата и Нила возникали вокруг необходимости коллективного управления крупными ирригационными системами. Строительство каналов, регулирование водных потоков и организация сельскохозяйственных работ действительно требовали координации большого количества людей. Однако по мере развития государственных структур их функции значительно расширились. Управление водой стало лишь одной из задач, тогда как центральным элементом государственной власти стало систематическое изъятие части произведенного продукта у населения.

Государства Древнего Востока постепенно превратились в сложные налоговые системы, основанные на постоянном учете, контроле и распределении ресурсов. Власть стремилась знать, сколько зерна произведено, сколько скота имеется у населения, сколько работников доступно для строитель-

ства и военных походов. Контроль над информацией стал важнейшим условием контроля над обществом.

Именно поэтому возникновение письменности было тесно связано не только с развитием культуры, религии или литературы, но и с практическими потребностями управления. Первые известные документы из шумерского города Урук представляли собой прежде всего хозяйственные записи: перечни мешков зерна, количества скота, распределение пайков, сведения о трудовых обязанностях и долговых обязательствах. Письменность стала инструментом администрации, позволяющим государству фиксировать имущество и контролировать движение ресурсов.

Этот принцип имел фундаментальное значение: то, что раньше существовало как временный излишек отдельной семьи или общины, теперь становилось объектом систематического учета и государственного изъятия. Государство получало возможность перераспределять часть произведенного продукта в пользу храмов, дворца, армии и чиновничества.

В Древнем Египте эта система достигла особенно высокого уровня организации. Земля формально рассматривалась как владение фараона, который одновременно выступал как политический правитель и сакральная фигура, связанная с божественным порядком. Крестьяне не являлись собственниками земли в современном понимании: они получали возможность обрабатывать участки, но были обязаны отдавать часть урожая государству и выполнять различные трудовые

повинности.

Натуральные налоги включали зерно, скот и другие продукты сельского хозяйства. Кроме того, население привлекалось к общественным работам — строительству храмов, дворцов, ирригационных сооружений, дорог и крупных царских проектов. Система повинностей позволяла государству мобилизовать огромные человеческие ресурсы без необходимости оплачивать их в современной форме.

Таким образом, государство не просто собирало часть произведенного богатства, а создавало юридическую и административную систему, которая закрепляла различия между производителями и управляющими группами. Крестьянин производил основной объем материальных благ, однако распоряжались значительной частью этого продукта правитель, храмовая знать и чиновничество.

Попытки уклонения от налогов или повинностей рассматривались не только как экономическое нарушение, но и как нарушение установленного общественного порядка. За невыполнение обязательств могли следовать наказания, конфискация имущества, долговая зависимость или потеря личной свободы. В результате зависимость производителя от государства и владельцев ресурсов получила не только экономическое, но и правовое закрепление.

Так возник один из первых исторических механизмов институционального неравенства: те, кто контролировал учет, право и аппарат принуждения, получали возможность

управлять распределением созданного обществом богатства. Экономическая концентрация ресурсов постепенно превращалась в концентрацию власти, а власть, в свою очередь, позволяла сохранять и расширять имущественные преимущества следующих поколений.

Кодекс Хаммурапи и закрепление социальной иерархии

В XVIII веке до н. э. вавилонский царь Хаммурапи создал один из наиболее известных древних сводов законов — Кодекс Хаммурапи. Его значение заключалось не только в систематизации правовых норм, но и в том, что он впервые в столь масштабной форме закрепил социальную структуру общества через государственное право. Закон перестал быть лишь набором правил поведения и превратился в механизм официального признания различий между группами населения.

Кодекс исходил из того, что люди занимают разные места в общественной иерархии, а значит, имеют различную степень правовой защиты и ответственности. Социальное положение человека определяло не только его обязанности перед государством, но и стоимость нанесенного ему ущерба. Иными словами, человеческая жизнь, здоровье и имущество получили разную юридическую оценку в зависимости от статуса владельца этих прав.

Вавилонское право выделяло несколько основных катего-

рий населения:

1. *Авилум* — полноправный свободный человек, обычно представитель полноправной общины и владелец имущества. Он обладал наибольшей правовой защитой. Причинение вреда авилуму рассматривалось как серьезное нарушение, а наказания за преступления против него были наиболее суровыми.

2. *Мушкенум* — зависимый или неполноправный свободный человек, находившийся в особых отношениях с царской властью. Он не являлся рабом, но его права были ограничены по сравнению с авилумом. Материальная компенсация за ущерб, причиненный мушкенуму, обычно была ниже, что отражало его более низкое положение в социальной структуре.

3. *Вардум* — раб, который рассматривался законом прежде всего, как имущество своего владельца. Хотя раб не был полностью лишен всех прав, его юридический статус существенно отличался от статуса свободных людей. Причинение вреда рабу часто рассматривалось не как преступление против самого человека, а как ущерб собственности его хозяина.

Особенно ярко социальная иерархия проявлялась в принципе наказаний за телесные повреждения. Знаменитый принцип «око за око», закрепленный в Кодексе Хаммурапи, применялся не ко всем людям одинаково. Если один свободный человек причинял вред другому свободному человеку

равного статуса, наказание могло быть симметричным: виновный подвергался аналогичному физическому наказанию.

Однако при различии социального положения последствия преступления менялись. Повреждение тела авилума рассматривалось как посягательство на равного члена господствующей группы, тогда как вред, нанесенный рабу, оценивался преимущественно через экономическую стоимость собственности владельца. Если раб получал увечье, виновный мог отделаться денежной компенсацией хозяину, поскольку юридически ущерб воспринимался как потеря части имущества.

Закон не просто регулировал отношения между людьми, а отражал существующую систему власти. Право закрепляло различия между группами населения и превращало социальное неравенство в официально признанную норму. Статус человека становился частью его юридической личности: один и тот же поступок мог иметь разные последствия в зависимости от того, кто был виновником и, кто оказался пострадавшим.

Если на мгновение перенестись из древнего Вавилона в современность, возникает неудобный вопрос: насколько сильно изменился сам принцип? Конечно, современные общества формально провозглашают равенство всех граждан перед законом. В большинстве государств больше не существует официального деления людей на свободных, зависимых и рабов, а права человека закреплены в конституциях

и международных документах. Однако сама проблема связи между богатством, властью и доступом к правосудию остается предметом постоянных споров.

Как часто мы сталкиваемся с ситуациями, когда один и тот же закон применяется по-разному в зависимости от возможностей человека? Насколько одинаковы шансы у человека с ограниченными ресурсами и у человека, который может позволить себе лучших адвокатов, длительные судебные процессы и влияние через связи? Может ли формальное равенство перед законом полностью устранить различия в реальной способности защищать свои интересы?

История показывает, что право никогда не существовало в полной изоляции от общества. Законы создаются людьми, а люди живут внутри определенных экономических и политических систем. В древнем Вавилоне закон открыто отражал иерархию: жизнь и здоровье человека оценивались в зависимости от его статуса. В современных обществах такие различия чаще проявляются не через прямые юридические категории, а через доступ к ресурсам, информации, политическому влиянию и возможностям защиты своих прав.

Вопрос заключается не только в том, равны ли люди перед написанным законом, но и в том, имеют ли они равные возможности использовать этот закон. Ведь право может быть универсальным на бумаге, но его практическая реализация зависит от того, кто обладает знаниями, временем, деньгами и социальными связями. На протяжении тысячеле-

тий менялись формы власти, государства и правовые системы, но одна закономерность прослеживается вновь и вновь: тот, кто контролирует ресурсы, часто получает больше возможностей влиять на правила игры. В древности это выражалось через владение землей, рабами и доступ к царской власти. В современном мире — через экономический капитал, политическое влияние, контроль над информацией и способность защищать свои интересы.

Это заставляет задуматься над фундаментальным вопросом: для кого в первую очередь создаются законы — для защиты всех членов общества или для закрепления интересов тех групп, которые обладают наибольшим влиянием? Ответ на этот вопрос никогда не был однозначным. Закон может быть инструментом справедливости, ограничивающим власть сильных, но он также может стать инструментом сохранения существующего порядка, если общество допускает концентрацию власти в руках немногих.

Именно поэтому история права — это не только история правил и наказаний. Это история борьбы между равенством и иерархией, между стремлением общества ограничить произвол и стремлением влиятельных групп сохранить свои преимущества. Понимание этой связи помогает увидеть, что вопрос справедливости закона начинается не с текста на камне или бумаге, а с того, кто имеет возможность создавать, изменять и применять эти правила.

Одним из наиболее важных элементов вавилонской пра-

вой системы было регулирование долговых отношений. В условиях древнего общества неурожай, болезнь, военные расходы или необходимость уплаты налогов могли привести свободного земледельца к потере имущества и возникновению долгов. Если человек не мог вернуть заем, его экономическое положение могло превратиться в личную зависимость от кредитора.

Кодекс Хаммурапи признавал возможность долгового рабства: человек, оказавшийся в тяжелом финансовом положении, мог передать в зависимость кредитору себя, жену или детей. Такая зависимость ограничивалась определенным сроком, однако сам принцип имел огромное социальное значение. Долг переставал быть исключительно экономическим обязательством и превращался в механизм контроля над личностью. Государство, регулируя долговые отношения, фактически создавало систему, в которой обладающий капиталом кредитор получал дополнительные рычаги власти над менее обеспеченными слоями населения. Богатство позволяло приобретать влияние, а бедность могла приводить к утрате свободы и социального статуса.

Кодекс Хаммурапи стал одним из первых примеров того, как право не только регулирует общественные отношения, но и закрепляет существующую структуру власти. Через различия в наказаниях, имущественных правах и правилах долговой зависимости государство превращало экономическое неравенство в устойчивую юридическую систему. Социаль-

ное положение человека становилось не временным обстоятельством, а частью установленного порядка, который мог передаваться и воспроизводиться из поколения в поколение.

Античность: античный полюс и латифундизм Рима

Если на Древнем Востоке господствующей формой собственности выступала государственная собственность на землю и ресурсы, то в античной Греции и особенно в Древнем Риме произошел принципиальный сдвиг: ведущую роль стала играть частная собственность. Она не только определяла экономическую структуру общества, но и стала основой всей политической системы, поскольку доступ к собственности означал доступ к власти, гражданским правам и общественному статусу.

В греческих полисах частное землевладение сформировало слой свободных граждан-землевладельцев, однако именно Рим довел этот принцип до крайних форм. В Римской республике, а затем и в Империи, экономическим фундаментом стала система латифундий — огромных сельскохозяйственных владений, принадлежавших знатым родам, сенаторской аристократии и богатым предпринимателям. Эти земельные комплексы могли включать десятки тысяч гектаров и целые деревни, превращаясь фактически в автономные хозяйственные единицы.

Главной рабочей силой латифундий были рабы, массовый приток которых обеспечили завоевательные войны Ри-

ма. В отличие от более ранних форм патриархального рабства, где раб мог быть частью домашнего хозяйства и сохранял определенную личную связь с владельцем, классическое римское рабовладение приобрело обезличенный и экономический характер. Раб рассматривался прежде всего, как производственный ресурс, как часть имущества хозяина, подобно земле, скоту или инвентарю.

Римская правовая традиция закрепила это положение предельно ясно: раб не обладал полноценной правоспособностью и юридически рассматривался как объект собственности. В римской классификации рабов называли *res vocalis* — «говорящее орудие», то есть живой инструмент производства. Эта формула отражала саму сущность системы: человек был включен в экономический процесс не как субъект, а как средство получения прибыли.

Развитие латифундий породило глубокие социальные противоречия, которые постепенно подорвали основы традиционного римского общества. Основой ранней Римской республики был слой мелких землевладельцев — свободных крестьян, которые одновременно являлись гражданами и воинами. Именно они составляли костяк римской армии, обеспечивая военную мощь государства.

Однако постоянные войны, особенно в период римской экспансии в Средиземноморье, привели к разрушению этого слоя. Тысячи крестьян годами находились в военных походах, оставляя свои хозяйства без ухода. За время отсут-

ствия их земли приходили в упадок, семьи попадали в долги, а возвращавшиеся ветераны часто уже не могли восстановить свое положение. Кроме того, свободный крестьянин не мог конкурировать с латифундиями, где использовался практически бесплатный труд огромного количества военнопленных рабов. Производство крупных имений было дешевле и эффективнее, что ускоряло вытеснение мелких собственников с рынка.

Разорившиеся крестьяне были вынуждены продавать свои участки богатым землевладельцам. Земля постепенно переходила в руки узкого круга аристократических семей и предпринимателей. Сенаторская элита Рима превращала накопленные богатства в еще большие земельные владения. Победы римской армии приносили не только территории, но и миллионы пленников, которые становились рабами и расширяли производственную базу латифундий.

В результате возникла классическая модель концентрации собственности: чем больше земель имели богатые, тем дешевле становился их продукт, а чем дешевле был продукт крупных хозяйств, тем быстрее разорялись мелкие производители. Экономическое преимущество превращалось в механизм дальнейшего накопления.

К концу республиканского периода отдельные представители знати обладали состояниями, сопоставимыми с богатствами целых государств. Некоторые сенаторы владели огромными территориями, фактически превращаясь в

экономических правителей отдельных регионов. Лишенные земли крестьяне направлялись в Рим и другие крупные города. Там они превращались в городской люмпен-пролетариат — слой людей, утративших самостоятельное производство и зависимых от государственных раздач.

Эти массы граждан формально сохраняли политические права, но экономически становились зависимыми от политиков, которые использовали их бедственное положение для борьбы за власть. Бесплатные или дешевые раздачи зерна, денежные выплаты и массовые зрелища стали инструментами социального контроля. Так появился знаменитый принцип *panem et circenses* — «хлеба и зрелищ». Государство обеспечивало минимальное содержание беднейших слоев населения, одновременно снижая вероятность социальных волнений и сохраняя существующий порядок.

К I веку до н. э. — периоду расцвета римской экспансии — рабство стало одной из центральных основ экономики. В некоторых регионах Италии и империи доля рабов была чрезвычайно высокой, особенно в сельскохозяйственных районах, где существовали крупные рабовладельческие хозяйства. Римская цивилизация демонстрировала один из наиболее крайних примеров социального расслоения в истории древнего мира: с одной стороны — узкий слой аристократии, контролировавшей землю, финансы и политическую власть; с другой — миллионы рабов и беднейших свободных граждан, практически лишенных экономической самостоя-

тельности.

Однако эта система не могла существовать исключительно за счет принуждения. Для ее устойчивости требовалось объяснение, почему одни люди обладают властью и богатством, а другие находятся в подчиненном положении. Глубокое социальное разделение невозможно поддерживать только силой государства. Любая система длительного неравенства нуждается в идеологическом основании — в представлении о том, что существующий порядок является естественным, правильным или установленным высшим законом.

Идеологическое оправдание: касты и природное неравенство

В Древней Индии таким механизмом стала варново-кастовая система, получившая религиозное и правовое закрепление, в частности, в «Законах Ману». Общество разделялось на четыре основные варны: брахманы — жрецы и хранители религиозного знания; кшатрии — воины и правители; вайшьи — земледельцы, торговцы и производители; шудры — зависимые слои населения, обязанные служить высшим варнам.

За пределами этой системы находились «неприкасаемые» — группы населения, которым приписывался самый низкий социальный статус. Кастовое положение объяснялось религиозной концепцией кармы и перерождения. Согласно этой

системе взглядов, положение человека в нынешней жизни являлось следствием его поступков в прошлых существованиях. Бедность, бесправие и низкий статус представлялись не результатом общественного устройства, а закономерным следствием индивидуальной судьбы. Попытка изменить свое социальное положение воспринималась как нарушение установленного космического порядка — дхармы. Это превращало социальное неравенство из политической проблемы в религиозную необходимость.

В греческой философии аналогичную функцию выполняла идея естественного неравенства людей. Наиболее известное ее выражение принадлежит Аристотелю в труде «Политика». Он утверждал:

«Кто по природе принадлежит не самому себе, а другому и при этом все-таки человек, тот по природе раб... Очевидно, что одни люди по природе свободны, другие — рабы, и этим последним быть рабами и полезно, и справедливо».

Для Аристотеля общество представляло собой иерархию, где разные люди обладали разными способностями и предназначением. Рабство рассматривалось не как историческая случайность или результат насилия, а как часть естественного порядка вещей.

Эта концепция позволяла античному обществу воспринимать эксплуатацию рабского труда как нормальное явление,

соответствующее якобы самой природе человека.

К концу античности человечество сформировало комплексную систему поддержания социального расслоения, включавшую несколько взаимосвязанных механизмов:

1. Правовой механизм: неравенство закреплялось в законах, которые защищали частную собственность, регулировали наследование, долговые обязательства и юридически разделяли людей на различные категории — свободных и несвободных, граждан и зависимых.

2. Экономический и финансовый механизм: система налогов, долгов, аренды земли и контроля над ресурсами обеспечивала перераспределение богатства в пользу владельцев собственности. Земля и капитал постепенно концентрировались в руках меньшинства.

3. Идеологический механизм: религиозные учения, философские концепции и традиционные нормы объясняли существующий порядок как естественный, справедливый или предопределенный высшими силами.

Это привело к тому, что, античный мир создал не только огромные богатства и достижения культуры, но и одну из наиболее жестких моделей социального разделения. Опыт Рима показал, что концентрация собственности, массовая зависимость и идеологическое оправдание неравенства способны существовать вместе на протяжении веков. С падением Западной Римской империи этот механизм не исчез. Он лишь изменил форму: рабовладельческая система постепен-

но уступила место феодальной, где главным источником власти вновь стала земля, а зависимость человека получила новые юридические и идеологические формы.

Часть II. Экономика прошлого: земля, деньги и капитал

Глава 4. Феодализм: земля как высшая власть и внеэкономическое принуждение крестьянства

С крушением Западной Римской империи и постепенным исчезновением античной модели рабовладельческого хозяйства на огромном пространстве Европы и части Евразии начал формироваться новый экономический и социальный порядок — феодализм. Этот переход не был мгновенным: он занял несколько столетий и сопровождался глубокими изменениями в политике, экономике и структуре общества. Разрушение централизованной государственной власти, упадок городских центров, сокращение объемов торговли и деградация денежного обращения привели к тому, что главным источником богатства и власти вновь стала земля.

Однако в отличие от античного мира, где производство в значительной степени основывалось на труде миллионов рабов, лишенных каких-либо политических и экономических прав, феодальная система создала иной механизм организа-

ции хозяйства. Основой нового порядка стало не прямое физическое владение человеком, а система внеэкономического принуждения, основанная на зависимости крестьянина от землевладельца, контроле над ресурсами и праве господина распоряжаться трудом населения на своей территории.

Феодализм оказался более устойчивой моделью, чем позднеантичная рабовладельческая система, поскольку он позволял сохранять производство даже при слабости центральной власти. Землевладелец был заинтересован в сохранении хозяйства, а зависимый крестьянин, несмотря на отсутствие свободы, имел определенный доступ к земле и возможность вести собственное хозяйство. Именно это сделало феодальный порядок долговечным и позволило ему существовать в различных формах на протяжении многих столетий.

Феодальная система фактически «заморозила» социальную структуру средневекового общества, закрепив положение человека в зависимости от его происхождения и принадлежности к определенному сословию. Контроль над территорией превратился в основу политической власти, а владение землей стало главным признаком богатства, статуса и влияния. Землевладелец обладал не только экономическими правами, но и судебными, административными и военными полномочиями внутри своих владений.

Крестьянин, в свою очередь, оказался связан с землей и обязанностями перед владельцем территории. Он не был ра-

бом в античном понимании этого слова, поскольку формально сохранял личность, семью и определенные права, однако его экономическая свобода была крайне ограниченной. Он был обязан выполнять повинности, отдавать часть урожая и подчиняться власти местного господина. Зависимость стала не результатом личного владения человеком, а следствием контроля над главным ресурсом эпохи — землей.

Земля как монопольный актив и основа власти

В феодальном обществе земля перестала восприниматься исключительно как экономический ресурс или товар, который можно свободно приобрести и продать. Она стала главным источником политического влияния, общественно-го положения и военной силы. Владение землей означало возможность контролировать людей, живущих на этой территории, получать доход от их труда и осуществлять власть над определенной областью.

Именно поэтому в Средневековье действовал принцип: «нет земли без господина». Согласно этому представлению, каждая территория должна была иметь своего владельца и покровителя. Земля не существовала отдельно от системы власти — она была одновременно экономическим активом, политическим инструментом и основой социальной иерархии.

В отличие от современного понимания собственности, феодальное владение землей было связано не только с пра-

вом получать прибыль, но и с обязанностями. Землевладелец должен был обеспечивать защиту территории, поддерживать порядок, участвовать в военных походах и выполнять обязательства перед вышестоящим господином. Таким образом, земля представляла собой не просто имущество, а элемент сложной системы взаимных прав и обязанностей.

Владение землей было тесно связано с принадлежностью к военно-сословной элите. Право носить оружие, участвовать в войнах и принимать политические решения принадлежало в основном дворянству. Военная функция стала одной из главных характеристик феодального класса, поскольку именно вооруженные землевладельцы обеспечивали защиту территории в условиях постоянных конфликтов между отдельными владениями.

Как было устроено феодальное общество Средневековья

Феодальное общество представляло собой строгую иерархическую систему, построенную по принципу вассалитета — отношений между господином и зависимым от него подчиненным. Каждый уровень этой пирамиды имел свои права и обязанности, а вся структура основывалась на передаче земли в обмен на службу.

Во главе общества находился король — верховный правитель и символ единства государства. Формально считалось, что все земли принадлежат ему как высшему владельцу ко-

ролевства. Однако в условиях огромных территорий и слабого развития государственного аппарата король не мог напрямую управлять всеми землями и контролировать каждую область. Поэтому часть земель передавалась наиболее влиятельным представителям знати — герцогам, графам, князьям и другим крупным феодалам. Эти люди становились вассалами короля и получали право управлять определенными территориями. Они собирали налоги, осуществляли суд, содержали собственные вооруженные отряды и обеспечивали военную поддержку монарха в случае войны. Ниже в этой иерархии находились более мелкие феодалы — бароны, рыцари и землевладельцы меньшего масштаба. Они получали земли от крупных господ и в обмен принимали на себя обязательства по военной службе. Рыцарь должен был участвовать в походах своего сюзерена, защищать его владения и поддерживать установленный порядок.

Основанием всей системы являлись крестьяне — сервы и другие категории зависимых земледельцев. Именно они составляли основную массу населения и создавали материальное богатство общества. Крестьяне обрабатывали землю, выращивали зерно, разводили скот, производили продукты и выполняли различные повинности в пользу феодалов. Несмотря на самое низкое положение в социальной структуре, именно труд крестьян был фундаментом всей средневековой экономики. Военное сословие, духовенство и знать существовали благодаря излишкам производства, которые со-

здавались сельским населением.

Феодальная система представляла собой замкнутую цепочку взаимных обязательств. Король предоставлял земли своим вассалам и получал от них военную поддержку. Крупные феодалы управляли территориями, собирали доходы и обеспечивали защиту. Мелкие землевладельцы и рыцари несли военную службу и поддерживали порядок. Крестьяне производили необходимые ресурсы и обеспечивали существование всей социальной структуры. Каждая ступень этой пирамиды получала земельное владение — феодал, или земельное пожалование, — от вышестоящего сюзерена в обмен на определенные обязательства. Однако эта система не была простым владением землей: она представляла собой сложную сеть личных связей, договоров верности и обязанностей.

Монополия на насилие и зависимость крестьянства

Одной из важнейших особенностей феодального строя была монополизация права на применение силы. Вооруженное насилие считалось привилегией дворянского сословия. Только представители военной элиты имели право владеть оружием, участвовать в войнах и защищать свои интересы посредством силы. Крестьяне были практически полностью исключены из военной организации общества. Они не имели доступа к оружию, не обладали политическим влиянием и не могли самостоятельно защищать свои экономические

права. Их положение определялось не только бедностью, но и отсутствием инструментов давления на владельцев земли.

В результате феодальный порядок сохранялся не только благодаря экономической необходимости, но и благодаря контролю над политической и военной системой. Земля, власть и право на насилие оказались сосредоточены в руках небольшой группы землевладельцев, тогда как основная масса населения обеспечивала функционирование всей структуры своим трудом.

Так сформировался средневековый общественный строй, в котором земля стала главным источником богатства, власть была связана с владением территорией, а социальное положение человека определялось его местом в иерархии сословий. Феодализм на протяжении веков оставался доминирующей системой организации общества, поскольку сочетал экономическую эксплуатацию с механизмами политического контроля и военной защиты.

Как извлекалась феодальная рента

В основе феодальной экономики лежал особый механизм присвоения прибавочного продукта — система внеэкономического принуждения. В отличие от капиталистического общества, где зависимость работника от владельца средств производства выражается прежде всего через экономические отношения (необходимость продавать свою рабочую силу ради получения дохода), при феодализме крестьянин

отдавал часть произведенного им продукта не в результате свободного рыночного обмена, а из-за закреплённой законом, традицией и силой власти зависимости от землевладельца.

Феодальная эксплуатация основывалась на сочетании нескольких факторов: контроля над землей, права феодала осуществлять административную и судебную власть, военного превосходства дворянства и идеологического оправдания существующего порядка со стороны религиозных институтов.

Крестьянин в феодальном обществе обычно вел собственное небольшое хозяйство. Он обрабатывал земельный участок, пользовался собственным инвентарем, выращивал урожай и содержал семью за счет результатов своего труда. В этом состояло главное отличие зависимого крестьянина от античного раба: он не был полностью лишен средств производства и формально обладал определенной хозяйственной самостоятельностью.

Однако именно эта самостоятельность требовала от феодала создания системы контроля и принуждения. Поскольку крестьянин производил часть продукта для собственного потребления, землевладелец не мог просто забрать весь произведенный урожай. Для получения прибавочного продукта необходимо было заставить его выполнять дополнительные обязанности — работать на господской земле, отдавать часть урожая или выплачивать определенные платежи.

Так возникла система феодальной земельной ренты — формы присвоения феодалом части продукта крестьянского труда.

Формы феодальной земельной ренты

1. Отработочная рента: барщина являлась одной из наиболее ранних и распространенных форм феодальной эксплуатации. Ее сущность заключалась в том, что крестьянин определенное количество дней в неделю обязан был бесплатно работать на земле своего господина. Крестьянин имел собственный участок, который обеспечивал его существование, но часть рабочего времени он должен был отдавать обработке господской земли — феодальной усадьбы или поместья.

Например, крестьянин мог несколько дней в неделю работать на своем поле, а остальные дни — пахать, сеять, собирать урожай или выполнять другие работы на территории феодала. Система барщины позволяла господину напрямую контролировать труд зависимого населения. Феодал не просто получал часть урожая — он распоряжался частью рабочего времени крестьянина. Барщина особенно характерна для раннего Средневековья, когда натуральное хозяйство преобладало над денежными отношениями.

2. Натуральный оброк: по мере развития хозяйства барщина постепенно во многих регионах уступала место натуральному оброку. При этой системе крестьянин самосто-

ательно производил продукцию на своем участке, но обязан был отдавать феодалу установленную часть урожая или продукции своего хозяйства. Формами натурального оброка могли быть: зерно; овощи; мясо; домашний скот; яйца; мед; масло; вино; другие сельскохозяйственные продукты.

Такая форма была удобнее для феодала, поскольку он получал готовые ресурсы для содержания семьи, двора и вооруженных слуг. Натуральный оброк также отражал характер средневековой экономики, где деньги играли ограниченную роль, а основным богатством оставались реальные материальные продукты.

3. Денежный оброк: с развитием городов, торговли и денежного обращения постепенно получила распространение денежная форма ренты. Вместо передачи части урожая или выполнения работ крестьянин выплачивал феодалу определенную сумму денег.

Эта система стала более характерной для позднего Средневековья, особенно в регионах, где развивались рынки и увеличивалась роль торговли. Денежный оброк постепенно менял отношения между крестьянином и землевладельцем: зависимость сохранялась, но часть хозяйственных решений переходила непосредственно к самому крестьянину, который мог производить продукцию для продажи. Однако даже денежная форма ренты оставалась основанной на внеэкономическом принуждении, поскольку размер платежей определялся не свободным соглашением, а властью землевладель-

ца.

Феодалная монополия: система баналитетов

Помимо земельной ренты, феодал получал доход благодаря так называемым баналитетам — монопольным правам на использование важнейших объектов хозяйственной инфраструктуры. Сеньор обладал исключительным правом владения мельницами, печами, винными прессами и другими необходимыми производственными объектами. Крестьянин был обязан пользоваться именно этими сооружениями и платить за их использование. Например: зерно можно было молотить только на мельнице господина; хлеб разрешалось выпекать только в его печи; виноград необходимо было давить на его прессе; за использование этих объектов взималась отдельная плата.

Попытка крестьянина построить собственную мельницу или отказаться от услуг господской инфраструктуры рассматривалась как нарушение прав феодала и могла жестко пресекаться. Так феодал контролировал не только землю, но и ключевые элементы хозяйственного процесса. Это превращало его владение в своеобразную экономическую монополию.

Церковная десятина и идеологическое обеспечение системы

Дополнительным обязательством для средневекового на-

селения являлась церковная десятина — передача примерно десятой части произведенного продукта религиозным учреждениям. Десятина могла выплачиваться: зерном; животными; вином; другими сельскохозяйственными продуктами. Эти средства направлялись на содержание духовенства, строительство храмов, благотворительность и деятельность церковной организации. Однако церковь выполняла не только экономическую функцию. Она играла важнейшую роль в идеологическом оправдании феодального порядка.

Средневековое общество воспринимало социальную иерархию как естественный и необходимый порядок. Согласно распространенной европейской концепции трех сословий, каждый человек имел свое предназначение, определенное высшим порядком мира.

Общество разделялось на три основные группы:

1. Oratores — «те, кто молится». К этой категории относилось духовенство. Главной задачей священнослужителей считалось обеспечение духовного спасения общества, проведение религиозных обрядов и посредничество между человеком и Богом. Церковь обладала огромным влиянием, поскольку контролировала не только религиозную сферу, но и образование, письменность, культуру и значительную часть интеллектуальной жизни Средневековья. Кроме того, духовенство являлось крупным землевладельцем и обладало собственными экономическими ресурсами.

2. Bellatores — «те, кто воюет». К этому сословию от-

носились дворянство — короли, князья, рыцари и другие представители военной элиты. Их предназначение объяснялось необходимостью защищать общество от внешних врагов и поддерживать порядок внутри государства. Военная функция давала дворянству особое положение: право владеть оружием; право участвовать в управлении; право получать земельные владения; право собирать доходы с зависимого населения. Военная роль становилась основанием для политических и экономических привилегий.

3. Laboratores — «те, кто работает». К этому сословию относилось большинство населения: крестьяне; ремесленники; сельские производители. Их основной обязанностью считалось материальное обеспечение общества. Именно труд этого сословия создавал продукты питания, одежду, инструменты и другие необходимые ресурсы. Однако, несмотря на экономическую значимость, оно обладало наименьшими политическими правами и социальными привилегиями. Работа рассматривалась не как путь к изменению положения, а как естественная обязанность определенного сословия.

Феодальная идеология утверждала, что сословное разделение установлено не людьми, а самим Божественным порядком. Считалось, что нарушение существующей иерархии означает нарушение гармонии мира. Каждый человек должен был выполнять свою роль: крестьянин — трудиться; воин — защищать; священник — молиться.

Так социальное неравенство получало моральное оправдание. Экономическая зависимость закреплялась не только силой оружия и закона, но и системой представлений о справедливости и правильном устройстве общества.

В истории неоднократно возникали системы, в которых социальное неравенство объяснялось как «естественное», «неизбежное» или «справедливое». В Средние века эту роль выполняла религиозная идея божественного порядка, а в современном мире подобные объяснения могут строиться на других основаниях. Например, сегодня неравенство иногда оправдывается через идеи о личных заслугах, таланте, образовании или экономической эффективности: считается, что люди занимают разное положение, потому что они по-разному старались, обладали разными способностями или принимали разные решения. В определенной мере такие различия действительно существуют, однако проблема возникает тогда, когда забываются влияние наследуемого богатства, социальных условий, доступа к образованию и других факторов.

Также роль, похожую на средневековые идеологии, могут выполнять политические, экономические или культурные убеждения, которые утверждают, что существующая система является единственно возможной и не требует изменений. Например, если общество начинает считать, что богатые «естественно должны управлять», а бедные «естественно занимают низшее положение», это может привести

к закреплению неравенства. Однако современный мир отличается от Средневековья тем, что существуют идеи равенства прав, демократические институты, образование, средства массовой информации и общественные движения, которые позволяют оспаривать подобные представления. Повторение в точности средневековой модели маловероятно, но сам механизм — создание идеологии, которая объясняет и оправдывает неравенство как норму — остается возможным.

История показывает, что социальное неравенство становится особенно устойчивым тогда, когда оно не просто существует, а получает моральное или идеологическое оправдание. Именно поэтому важно критически оценивать любые идеи, представляющие неравенство как что-то «естественное» и неизбежное.

Крепостное право и вотчинный суд

Высшей формой внеэкономического принуждения стало крепостное право — система юридического закрепления крестьянина за землей. В Западной Европе эта система получила название серважа, а в Восточной Европе и России приобрела особенно жесткие формы закрепощения. Крепостной крестьянин отличался от свободного земледельца прежде всего ограничением личной свободы. Он был юридически связан с определенной землей и ее владельцем.

Во многих регионах крепостной не имел права: свободно

покинуть владение господина; самостоятельно выбрать профессию; переселиться в другой регион; заключить брак без согласия владельца; распоряжаться своим трудом полностью независимо. Фактически крестьянин превращался в часть хозяйственного комплекса феодального владения. Его нельзя было полностью приравнять к рабу, поскольку он сохранял семью, имущество и определенные права, но его свобода была значительно ограничена.

Одной из важнейших особенностей феодального строя было наличие у землевладельца судебной власти над зависимым населением. Феодал одновременно выступал как:

Законодатель: устанавливал размеры повинностей, нормы оброка и количество дней барщины.

Судья: рассматривал споры, жалобы и нарушения установленных правил.

Исполнитель наказаний: имел право применять штрафы, конфискации имущества и другие меры наказания.

Такая система создавала замкнутый механизм власти, где один человек контролировал экономическую, административную и судебную стороны жизни зависимого населения. Крестьянин практически не имел независимого института, который мог бы защитить его интересы от произвола владельца земли.

Феодальный строй характеризовался крайне низкой социальной мобильностью. Принадлежность человека к определенному сословию в большинстве случаев определялась

рождением. Сын крестьянина, как правило, становился крестьянином. Сын рыцаря наследовал военное положение и привилегии своего рода. Человек наследовал не капитал и возможность свободного выбора жизненного пути, а социальный статус, закрепленный традицией. Общество представляло собой систему наследуемых ролей: дворянство обладало землей и военной властью; духовенство контролировало религиозную и идеологическую сферу; крестьянство обеспечивало производство.

Такая структура могла существовать веками именно потому, что экономическая зависимость была закреплена политическими и правовыми механизмами.

Азиатская модель: бюрократический феодализм

Помимо классической европейской модели феодализма, основанной на системе вассалов, наследственных земельных владений и политической раздробленности, в ряде крупных азиатских цивилизаций сформировалась иная форма организации общества — централизованная бюрократическая модель, которую некоторые исследователи описывали как «бюрократический феодализм».

В этой системе главным владельцем и распорядителем земли выступало не многочисленное сословие частных землевладельцев, а государство в лице верховного правителя — императора, султана или монарха. Земля рассматривалась как часть государственной власти, а право распоряжаться ре-

курсами зависело прежде всего от положения человека внутри административной иерархии.

В таких государствах правитель считался верховным владельцем всей земли и природных ресурсов. Он контролировал их использование и решал, кому и на каких условиях предоставлять право владения. Чиновники получали возможность извлекать доходы с определённых территорий как награду за выполнение государственной службы, но эта собственность зависела от их положения при власти. Основой хозяйства оставалось общинное производство: крестьяне вместе обрабатывали землю, создавали продукт и передавали часть полученного урожая или дохода государству в виде налогов и повинностей.

В отличие от европейского феодализма, где крупный феодал мог обладать значительной самостоятельностью и даже противостоять королю, азиатская модель обычно характеризовалась большей концентрацией власти в руках центрального государства. Чиновник или военный получал не абсолютное право собственности на землю, а право пользоваться доходами с определенной территории в обмен на выполнение государственных обязанностей. Его положение зависело не от наследственного владения, а от службы государю. Богатство и власть были напрямую связаны с государственной должностью. Продвижение внутри административной системы становилось главным способом получения привилегий. В отличие от европейского феодала, который ча-

сто обладал наследственным владением и относительной самостоятельностью, азиатский чиновник сильнее зависел от центральной власти. Так возникла особая форма социального неравенства, где главным источником богатства была не только земля, но и контроль над государственным аппаратом.

Одной из особенностей этой модели была слабая защищенность частной собственности перед лицом государственной власти. В условиях сильной централизованной монархии имущество отдельных лиц могло зависеть от решения правителя и его администрации. Крупный землевладелец, торговец или чиновник, накопивший значительные богатства, мог потерять свое положение в результате политического конфликта, обвинения в нелояльности или изменения государственной политики. Такая ситуация отличалась от европейского развития, где постепенно формировались институты защиты собственности и независимые сословия, способные ограничивать власть монарха. В централизованных азиатских государствах государство сохраняло возможность перераспределять ресурсы сверху вниз.

Это имело двойственный эффект.

С одной стороны, такая система позволяла государству мобилизовать огромные ресурсы для строительства ирригационных сооружений, ведения войн, содержания армии и управления большими территориями.

С другой стороны, слабая независимость частного соб-

ственников ограничивала развитие автономного предпринимательского слоя, который мог бы противостоять бюрократической власти и создавать самостоятельный центр экономического влияния.

Крупный торговец или землевладелец часто оставался зависимым от государства, поскольку его богатство не гарантировало политической безопасности. В результате экономическая энергия общества направлялась не столько на создание независимого капитала, сколько на получение доступа к государственной системе распределения.

Начало разрушения феодального порядка

Даже самая устойчивая система со временем начинает изменяться под воздействием новых экономических и социальных процессов. Внутри феодального мира постепенно возникали силы, которые подрывали его традиционные основы: рост городов, развитие торговли, появление независимых городских общин, расширение денежного обращения, формирование влиятельного купеческого слоя, а также развитие банковских и кредитных инструментов. Эти процессы постепенно меняли характер средневековой экономики и создавали условия для появления новых общественных отношений.

Город становился особым пространством, где человек мог добиться успеха уже не только благодаря происхождению, наследственным правам или принадлежности к привиле-

гированному сословию, но и благодаря личной инициативе, предпринимательству, торговой деятельности и финансовым операциям. Купцы, ремесленники и банкиры постепенно приобретали экономическое влияние, которое всё меньше зависело от владения землёй или дворянского статуса. Их богатство основывалось не на традиционной феодальной собственности, а на способности организовывать производство, вести торговлю, использовать денежные ресурсы и управлять капиталом.

Итак, внутри внешне устойчивого феодального строя начали формироваться элементы новой эпохи. Земля постепенно переставала оставаться единственным источником богатства и власти, а деньги, торговля и кредит превращались в самостоятельные экономические силы. Если в условиях феодализма главным ресурсом влияния считались земельные владения и сословные привилегии, то новые формы хозяйственной деятельности создавали иной тип богатства, основанный на движении капитала, обмене и предпринимательской активности.

Однако переход от феодальной экономики к новой системе не произошёл быстро или одновременно во всех регионах. В XIV—XV веках кризисы феодального строя стали всё более заметными: снижалась эффективность натурального хозяйства, возрастала роль денежных отношений, усиливались города и торговые связи, происходили социальные конфликты, а зависимость крестьян от феодалов постепенно

ослабевала. Эти изменения показывали, что прежняя система уже не могла полностью соответствовать новым экономическим условиям.

В XVI—XVII веках процессы преобразования значительно ускорились. Развитие морской торговли и расширение международных экономических связей привели к формированию мирового рынка. Укрепление централизованных государств создавало более стабильные условия для торговли и предпринимательства. Одновременно распространялись капиталистические формы хозяйствования: увеличивалась роль частной инициативы, развивались мануфактуры, росло значение инвестиций и финансовых операций. Владельцы капитала и предприниматели постепенно превращались в новую экономически влиятельную силу общества.

При этом феодализм не исчез полностью в результате одного события. Его разрушение представляло собой длительный процесс, в ходе которого старые отношения постепенно уступали место новым. Феодальные порядки сохранялись в разных странах ещё долгое время, однако их основы всё больше ослабевали под воздействием экономического развития, роста городов, изменения структуры собственности и появления новых социальных групп.

Окончательный демонтаж феодальной системы был связан с буржуазными революциями XVII—XVIII веков. Английская революция XVII века и Великая французская революция 1789 года стали важными этапами этого процесса,

поскольку они нанесли серьёзный удар по сословным привилегиям, феодальным ограничениям и традиционным формам власти. На смену прежнему порядку постепенно начала формироваться новая общественная система, основанная на частной собственности, свободе предпринимательства, развитии рынка и постоянном движении капитала.

Таким образом, переход от феодализма к новой экономической эпохе был результатом длительного исторического развития. Изменения в торговле, финансах, городской жизни и структуре собственности постепенно подготовили появление капиталистической системы, в которой главным источником влияния становились уже не только земля и происхождение, но также способность создавать, накапливать и контролировать капитал.

Глава 5. Рождение денег и кредита: как монеты, банки и первые займы перекроили структуру общества

В доденежную эпоху накопление богатства было жёстко ограничено законами физического мира. Богатство существовало исключительно в материальной форме, а значит, подчинялось всем ограничениям природы. Даже самый могущественный феодал, царь или древний правитель не мог бесконечно увеличивать свои запасы. Зерно со временем отсыревало и гнило, скот погибал от болезней, засух, морозов или эпидемий, металлические изделия ржавели, а ткани и древесина неизбежно приходили в негодность. Любое материальное богатство требовало постоянного ухода, охраны и регулярного воспроизводства. Чем больше становились владения, тем выше были издержки на их содержание.

Огромные амбары нуждались в строительстве и ремонте, стада — в пастбищах и пастухах, склады — в круглосуточной охране, а вся система — в армии писарей, управляющих и надсмотрщиков, контролировавших сбор налогов и движение запасов. Уже на определённом этапе дальнейшее накопление переставало приносить выгоду, поскольку значительная часть ресурсов расходовалась лишь на поддержание уже имеющегося имущества. Иными словами, само богат-

ство становилось тяжёлым грузом. Кроме того, натуральное богатство было крайне малоподвижным. Землю невозможно было перенести в другой регион, урожай нельзя было быстро перевезти на большие расстояния, а стада животных перемещались медленно и с большими потерями. Власть крупных землевладельцев почти всегда оставалась локальной именно потому, что их экономическая база была неотделима от конкретной территории.

Изобретение денег и впоследствии кредита сняло большую часть этих биологических, пространственных и организационных ограничений. Оно стало одной из величайших абстракций в истории человеческой цивилизации. Впервые реальные материальные блага — хлеб, скот, металл, землю, ремесленный труд и даже самого человека — удалось свести к единому универсальному числовому эквиваленту. Разнообразие вещей, ранее несопоставимых между собой, превратилось в одну систему измерения стоимости.

Деньги радикально изменили природу богатства. Капитал больше не был обязан существовать в виде амбаров с зерном или многочисленных стад. Он мог сжиматься до размеров небольшого мешка с монетами, легко перевозиться через моря и пустыни, передаваться по наследству, накапливаться десятилетиями без риска биологического разрушения и использоваться в любой момент для приобретения практически любого ресурса. Богатство перестало быть исключительно материальным объектом и стало прежде всего эконо-

мическим правом на получение материальных благ в будущем.

Ещё более глубокие изменения принесло возникновение кредита. Если деньги позволяли сохранить уже накопленную стоимость, то кредит впервые сделал объектом торговли само будущее. Человек получил возможность использовать ещё не произведённое богатство, занимая ресурсы под ожидание будущих доходов. Именно этот механизм стал фундаментом для последующего развития банков, государственных финансов, крупных торговых предприятий и капиталистической экономики.

Вопреки популярному мифу, натуральный бартер — схема «я меняю свой топор на твою корову» — никогда не был основной формой торговли в древних обществах. Подобные сделки действительно существовали, однако применялись главным образом между незнакомыми людьми или в исключительных обстоятельствах. Бартер был крайне неудобен, поскольку требовал так называемого двойного совпадения потребностей: каждый участник обмена должен был одновременно обладать именно тем товаром, который нужен другому, и при этом сам нуждаться именно в товаре собеседника. На практике такие совпадения происходили далеко не всегда.

Большинство ранних цивилизаций пользовались гораздо более сложными системами расчётов. В качестве товарных денег применялись ракушки каури, соль, скот, меха, метал-

лические слитки, медные изделия, а в Месопотамии одной из важнейших расчётных единиц служила мера ячменя. Во многих случаях товары вообще не переходили из рук в руки немедленно: сделки фиксировались долговыми обязательствами, храмовыми или государственными записями, а взаимные расчёты могли производиться спустя длительное время. Таким образом, кредитные отношения в определённых формах возникли даже раньше полноценного денежного обращения.

Настоящая финансовая революция произошла в VII веке до н. э. в Лидийском царстве, располагавшемся на территории современной западной Турции. Именно там были отчеканены первые стандартизированные государственные монеты из электрума — природного сплава золота и серебра. Их главной особенностью была не драгоценность металла сама по себе, а гарантированный государством вес и проба. Впервые участникам торговли больше не требовалось каждый раз взвешивать металл, проверять его качество и договариваться о ценности каждого отдельного слитка.

Появление чеканной монеты практически мгновенно изменило природу экономических отношений и значительно усилило процессы имущественного расслоения.

1. Ускорение обращения: торговля избавилась от необходимости постоянно взвешивать металл, оценивать качество товара или вести сложные переговоры относительно стоимости каждого обмена. Скорость заключения сделок много-

кратно возросла, что резко увеличило объёмы торговли как внутри государств, так и между ними.

2. *Универсальная ликвидность*: монета стала универсальным эквивалентом практически всех существующих благ. Впервые в истории один предмет можно было относительно легко обменять на любую другую вещь, услугу, участок земли, оружие, рабочую силу, лояльность наёмного воина или даже благосклонность чиновника и судьи. Деньги превратились в наиболее универсальный инструмент доступа к ресурсам.

3. *Концентрация капитала*: благодаря компактности и долговечности денег стало возможно аккумулировать богатство в объёмах, которые ранее были практически недостижимы. Теперь тысячи урожаев могли быть представлены сравнительно небольшим количеством монет, не требующих огромных зернохранилищ, пастбищ или многочисленной охраны.

4. *Рост финансовой власти*: богатство постепенно перестало зависеть исключительно от площади земельных владений или количества производимых продуктов. Всё большую роль начали играть торговля, ростовщичество, кредитование, налоговое администрирование и контроль денежных потоков. Экономическое влияние стало всё больше отделяться от непосредственного владения материальными ресурсами.

5. *Стирание традиционных социальных связей*: в нату-

ральном обществе обмен строился преимущественно на личных отношениях, репутации, родственных узах, взаимных обязательствах и обычаях общины. Деньги сделали экономику значительно более обезличенной. Монете безразлично, кто является её владельцем — наследственный аристократ, бывший раб, удачливый купец, талантливый ремесленник или разбойник, сумевший легализовать свою добычу. Денежные отношения начали постепенно подменять традиционные формы социальной зависимости.

Именно в этот момент богатство окончательно перестало быть лишь совокупностью материальных запасов. Оно превратилось в абстрактную, легко переносимую и постоянно обращающуюся стоимость, способную существовать отдельно от конкретных вещей. Эта трансформация стала одним из важнейших условий появления сложных финансовых систем, международной торговли, банковского дела и, в конечном счёте, мировой капиталистической экономики.

Ростовщичество и механика сложного процента

Если появление монет ускорило торговлю, то изобретение кредита под процент создало мощнейший насос по перекачке богатства. Кредитные отношения возникли задолго до появления чеканных монет. Уже в Древней Месопотамии, в III—II тысячелетиях до н. э., зажиточные владельцы храмовых и царских хозяйств выдавали зерно обедневшим крестьянам в период посевной. Такой заем должен был

быть возвращен после сбора урожая с установленной надбавкой, которая нередко составляла около 20—33%. Первоначально подобная практика объяснялась необходимостью поддержания сельскохозяйственного производства и обеспечивала выживание общин в трудные годы. Однако постепенно кредит превратился в самостоятельный источник дохода для кредиторов. С развитием денежного обращения займы все чаще выдавались уже не в натуральной форме, а в серебре и других денежных эквивалентах. Так возникло классическое ростовщичество — кредитование, при котором прибыль извлекалась не из производства, а исключительно из самого факта предоставления денег во временное пользование.

Принципиальная проблема ссудного процента заключается в его математической природе. Производство материальных благ ограничено возможностями земли, труда, природных условий и технологий. Урожайность полей не может бесконечно увеличиваться, ремесленник способен изготовить лишь определенное количество изделий, а хозяйство в целом развивается постепенно. Иными словами, реальная экономика растет относительно медленно и в долгосрочной перспективе близка к линейному или умеренно возрастающему развитию.

Совершенно иначе ведет себя долг, обремененный процентами. Даже при простом проценте сумма обязательств постоянно увеличивается, а при использовании сложного

процента проценты начинают начисляться уже на ранее начисленные проценты. В результате размер задолженности растет по экспоненциальной траектории, значительно быстрее, чем способность большинства заемщиков создавать реальные материальные ценности. Для крестьянина или ремесленника подобная система была особенно опасной. Обычно заем брали не ради расширения производства, а для того, чтобы пережить неурожайный год, купить семена, прокормить семью или уплатить налоги. Возможность вернуть долг полностью зависела от будущего урожая или успешности хозяйственного сезона. Если следующий год снова оказывался неурожайным или происходили война, засуха, эпидемия либо стихийное бедствие, доходов уже не хватало для покрытия накопившихся обязательств. С каждым новым сроком выплаты задолженность увеличивалась, а вместе с ней росла и вероятность полной утраты имущества.

В конечном счете сумма долга вместе с начисленными процентами нередко превышала стоимость всего имущества должника. Тогда кредитор обращал взыскание на залог. Ростовщик получал не только выращенное зерно или изготовленные изделия, но и наиболее ценные активы заемщика: залоговую землю, сельскохозяйственный инвентарь, рабочий скот, хозяйственные постройки. Если же и этого имущества не хватало для полного погашения задолженности, человек лишался собственной свободы. Во многих древних обществах долговое право позволяло обратить в долговую кабалу

самого заемщика, членов его семьи, а иногда и его детей. Таким образом, кредит становился механизмом постепенного перехода собственности и рабочей силы от бедных слоев населения к богатым землевладельцам и ростовщикам.

История знает множество примеров того, как чрезмерное распространение долговой зависимости приводило к серьезным социальным кризисам. Одним из наиболее известных случаев стали события в Древних Афинах VI века до н. э. К этому времени значительная часть свободных крестьян оказалась разорена долгами перед аристократами-кредиторами. Земли закладывались под займы, а на полях устанавливались специальные долговые камни, свидетельствовавшие о наличии обязательств перед кредитором. Тысячи земледельцев, не сумевших расплатиться, лишались участков, превращались в зависимых работников или продавались за долги в рабство, в том числе за пределы Аттики. Социальное напряжение достигло такой степени, что афинское государство оказалось на грани гражданской войны.

Для предотвращения катастрофы афиняне поручили проведение реформ Солону. Одним из важнейших его мероприятий стала знаменитая «сисахфия» — буквально «сбрасывание бремени». В ходе этой реформы были полностью аннулированы поземельные долги, с полей сняли долговые камни, запрещалось обращать афинских граждан в долговое рабство, а тех, кто уже был продан за долги за границу, государство выкупало и возвращало на родину. Эти меры не

уничтожили кредитные отношения как таковые, однако продемонстрировали важный исторический вывод: когда долговые обязательства начинают разрушать основу общества и превращают большинство свободных граждан в зависимых должников, государство вынуждено вмешиваться, ограничивая интересы кредиторов ради сохранения социальной стабильности и самого существования государства.

Средневековые банкиры

В Средневековье католическая церковь официально запрещала ростовщичество, считая взимание процента за пользование деньгами тяжким грехом. Богословы утверждали, что время принадлежит только Богу, а потому получать прибыль лишь за течение времени — значит торговать тем, что человеку не принадлежит. Подобная позиция была закреплена церковными постановлениями и на протяжении столетий существенно влияла на развитие европейской экономики. Однако жизнь оказалась сложнее богословских запретов. Уже с XII—XIII веков торговля в Европе стремительно расширялась: росли города, проводились международные ярмарки, развивались морские перевозки, увеличивались объемы торговли между странами. Купцам требовались кредиты, безопасные способы перевозки капитала и удобные формы расчетов. Именно поэтому итальянские торговые республики — Генуя, Венеция и Флоренция — стали центрами финансовых инноваций, а их купцы и банкиры

сумели найти элегантные способы обойти церковные ограничения, фактически заложив основы современного банковского дела.

Само слово «банк» происходит от итальянского banco — «скамья» или «стол». Именно за такими столами на городских площадях сидели менялы, которые обменивали монеты многочисленных европейских государств, проверяли их подлинность, оценивали содержание драгоценного металла и вели расчеты между купцами. Постепенно простые менялы превратились в профессиональных финансистов, а затем и в первых банкиров. Наибольшую известность получили влиятельные итальянские династии — Медичи, Барди и Перуцци, чьи финансовые дома обслуживали купцов, королей и даже папский престол.

Главным изобретением итальянских банкиров стал вексель — финансовый документ, который радикально изменил международную торговлю. Его принцип был прост и одновременно революционен. Купец мог внести золотые монеты в банк, например, во Флоренции, получить официально заверенную письменную расписку, а затем предъявить ее в филиале или банковском доме в Лионе, Брюгге или другом торговом центре Европы и получить соответствующую сумму уже там. Таким образом, стоимость перемещалась через континент не в виде тяжелых сундуков с золотом, а в виде документа.

Использование векселей решило сразу несколько важней-

ших проблем.

1. *Безопасность торговли*: самой очевидной была проблема перевозки денег. Средневековые дороги были опасны: разбойники, войны и пиратство постоянно угрожали торговым караванам. Перевозка крупных сумм золота или серебра была связана с огромным риском. Вексель практически устранял эту проблему. Даже если путешественника ограбили, сама бумага без соответствующих подписей, печатей и подтверждения личности не представляла ценности для грабителей. Основной капитал оставался в распоряжении банка.

2. *Обход церковного запрета на процент*: не менее важной была юридическая сторона вопроса. Формально церковь запрещала брать проценты за денежный заем, однако международная торговля не могла существовать без вознаграждения за использование капитала и принятие риска. Итальянские банкиры нашли изящное решение: прибыль скрывали внутри операций по обмену валют. Купец получал в другом городе сумму, рассчитанную по заранее установленному обменному курсу, который включал вознаграждение банкира. Формально это выглядело как обычная валютная операция, а не как получение процентов по кредиту.

3. *Рождение безналичных денег*: со временем значение векселей вышло далеко за пределы простой банковской расписки. Купцы начали передавать их друг другу в качестве оплаты за товары и услуги, не требуя немедленного обме-

на на золото. Документ сам становился средством платежа, поскольку его принимали участники торговли, доверявшие банку, который его выпустил. Постепенно возникла система расчетов, основанная уже не на непосредственном обращении драгоценных металлов, а на доверии к финансовым институтам. Именно так появились первые формы безналичных денег — важнейший шаг на пути к современной банковской системе и кредитной экономике.

Вот так, несмотря на официальные церковные запреты, именно практические потребности торговли стали движущей силой финансовых инноваций. Итальянские банкиры сумели соединить юридическую изобретательность, коммерческий опыт и доверие участников рынка, создав инструменты, которые не только обеспечили развитие европейской торговли, но и заложили фундамент современной банковской системы, безналичных расчетов и международных финансов.

Финансовые элиты против феодалов: сдвиг баланса сил

Изобретение банковских сетей постепенно перераспределило политическую власть в Европе. Если в раннем Средневековье главным источником могущества был вооруженный феодал, владевший землей и зависимым населением, то к XV—XVI векам все большую роль начали играть владельцы капитала и крупнейшие банковские дома. Земля остава-

лась символом богатства, но для ведения войн, содержания государственных аппаратов и реализации крупных политических проектов требовались уже не только владения, но и постоянный доступ к деньгам.

Европейские монархи все чаще вели войны с помощью наемных армий. В отличие от феодального ополчения, такие войска необходимо было регулярно оплачивать звонкой монетой. Однако государственные доходы поступали неравномерно: налоги собирались медленно, зависели от урожая, торговли и политической ситуации. Военные же расходы возникали немедленно. В результате короли были вынуждены обращаться за крупными займами к наиболее влиятельным банковским домам своего времени.

Особенно заметную роль в этом процессе сыграла немецкая семья Фуггеров, чье финансовое влияние распространилось далеко за пределы Священной Римской империи. Банкирские дома кредитовали монархов, финансировали военные кампании, добычу полезных ископаемых и крупные государственные проекты. В обмен на предоставленные средства они получали многочисленные экономические привилегии, превращавшие финансовый капитал в важнейший источник политического влияния.

В качестве обеспечения долгов европейские правители нередко передавали банкирам: право сбора налогов с отдельных областей; монополии на добычу серебра, меди, соли и других стратегически важных ресурсов; таможенные по-

шлины, портовые сборы и иные государственные доходы; исключительные права на финансирование отдельных отраслей экономики.

Подобные соглашения постепенно изменяли баланс сил. Формально государством продолжал управлять монарх, однако возможности правительства все сильнее зависели от готовности кредиторов предоставлять новые займы и рефинансировать старые обязательства. Финансовые дома превратились в одну из наиболее влиятельных политических сил Европы, способную воздействовать на решения правителей через контроль над денежными потоками.

Историки нередко приводят в пример избрание Карла V императором Священной Римской империи в 1519 году. Для получения поддержки курфюрстов потребовались огромные финансовые ресурсы, значительную часть которых предоставили Фуггеры. Хотя говорить, что они буквально «купили корону», было бы упрощением, их кредиты сыграли важную роль в обеспечении победы Карла в борьбе за императорский титул. Этот эпизод наглядно показал, насколько тесно к началу XVI века переплелись политика, государственная власть и финансовый капитал.

Одновременно складывался новый тип общественного неравенства. Если прежде главным источником господства были земля, вооруженная сила и сословные привилегии, то теперь все большее значение приобретал контроль над денежным капиталом и кредитом. Экономическое влияние на-

чинало выходить за рамки национальных границ, а крупнейшие банковские дома обслуживали сразу несколько государств, зачастую финансируя даже противоборствующие стороны.

Развитие денежно-кредитной системы постепенно изменило социальную структуру европейского общества и саму природу богатства.

1. Разделение реальной экономики и капитала

Первоначально деньги выступали главным образом посредником в обмене товарами. Однако с развитием банковского дела они сами стали приносить доход. Финансовые операции постепенно превратились в самостоятельную сферу экономики, где прибыль могла возникать не только в процессе производства товаров, но и благодаря обращению капитала.

2. Формирование процентной ренты

Владелец денежного капитала получил возможность получать доход, предоставляя средства во временное пользование другим участникам экономики. Таким образом, богатство стало приносить новое богатство независимо от непосредственного участия собственника в производстве или физическом труде. Именно этот механизм впоследствии стал одной из фундаментальных основ банковской системы и инвестиционного капитала.

3. Рост роли долговых обязательств

Кредит постепенно превратился в важнейший инстру-

мент экономического развития, позволяя финансировать торговлю, строительство, производство и государственные расходы. Вместе с тем долговые отношения создавали новую форму зависимости. Если в феодальном обществе крестьянин был прикреплен к земле юридически и силой оружия, то в денежной экономике зависимость все чаще возникала через финансовые обязательства. Долг становился экономическим механизмом, связывающим человека, предпринимателя и даже государство с кредитором на длительный срок.

К XVI веку Европа уже обладала всеми основными элементами новой экономической системы: развитыми банковскими сетями, международным кредитом, рынками капитала и сложными финансовыми инструментами. Именно в этот период началась эпоха Великих географических открытий, колониальной экспансии и формирования мировой торговли. Потоки золота и серебра из Америки, развитие трансатлантической торговли, включая работорговлю, а также масштабное освоение колоний создали условия для того, что многие историки называют эпохой первоначального накопления капитала. Огромные ресурсы, сосредоточенные в руках европейских государств и торгово-финансовых компаний, стали фундаментом для последующего развития мировой капиталистической экономики.

Глава 6. Как колониальная экспансия и работорговля сформировали фундамент мировой экономики

К концу XV века европейская экономика переживала период глубоких структурных изменений. Феодальная модель хозяйства, на протяжении столетий служившая основой общественного устройства, все чаще сталкивалась с внутренними ограничениями. Значительная часть пригодных для обработки земель уже была освоена, рост сельскохозяйственного производства происходил медленно, а развитие торговли и городов требовало значительно больших объемов ресурсов и денежного обращения. Одновременно европейская денежная система испытывала хронический дефицит драгоценных металлов: золота и серебра, служивших основой монетного обращения, нередко не хватало для обслуживания расширяющейся торговли и финансовых операций.

К середине XV века экономическое развитие Европы столкнулось с мощным внешнеполитическим барьером. Падение Константинополя в 1453 году и расцвет Османской империи полностью перекрыли привычные сухопутные и морские маршруты Великого шелкового пути, по которым в Европу веками поставлялись пряности, шелк, фарфор и предметы роскоши. Османские правители и арабские купцы

установили гигантские таможенные пошлины. В результате пряности — ключевой консервант и статусная ценность того времени — на европейских рынках продавались по цене золота. За грамм перца или мускатного ореха буквально платили граммом драгоценного металла. Поскольку Европа не обладала богатыми собственными месторождениями золота и серебра, постоянный утечка монет на Восток угрожала полной финансовой асфиксией. Перед европейскими монархиями встал жесткий экономический выбор: либо покориться османской торговой монополии, либо найти прямой морской путь к богатствам Азии.

Поиск новых источников богатства постепенно превратился не только в экономическую, но и в государственную задачу. Именно в этих условиях европейские державы начали активно искать морские пути к богатым рынкам Востока, а затем и осваивать ранее неизвестные для них территории. Так началась эпоха Великих географических открытий.

В школьной традиции этот период обычно представляют, как время выдающихся мореплавателей, научного любопытства и великих открытий. Действительно, экспедиции Христофора Колумба, Васко да Гамы, Фернана Магеллана и других путешественников радикально изменили представления человечества о мире, расширили географические знания и связали ранее изолированные регионы планеты в единую систему мировых коммуникаций. Однако с точки зрения политической экономии Великие географические открытия бы-

ли не только научным или географическим достижением. Они положили начало формированию мировой колониальной экономики, основанной на масштабном перераспределении ресурсов в пользу европейских держав.

Захват новых территорий, эксплуатация природных богатств, создание колониальных торговых монополий и использование принудительного труда обеспечили европейским государствам огромный приток капитала и стратегических ресурсов. Именно в этот период складываются предпосылки того процесса, который многие экономические историки называют первоначальным накоплением капитала. Огромные объемы золота и серебра, поступавшие из Америки, доходы от колониальной торговли, развитие трансатлантической работорговли и расширение международных финансовых сетей создали материальную основу для последующего роста европейского капитализма и промышленного развития.

Одновременно происходило формирование новой мировой экономической структуры. Европейские государства постепенно превращались в экономические и политические центры, концентрировавшие капитал, технологии и финансовые институты. Многие колонии, напротив, специализировались на поставках сырья, драгоценных металлов и сельскохозяйственной продукции, становясь зависимыми от потребностей метрополий. Такая модель международного разделения труда со временем привела к возникновению устой-

чивых различий в уровне экономического развития между индустриализирующимися европейскими центрами и значительной частью колониальной периферии.

Технологический прорыв: как капитал освоил ветры и океаны

Попытка выйти в открытый океан требовала совершенно иного уровня технологий. До XV века европейское судоходство было преимущественно каботажным — корабли плавали вдоль берегов Средиземного и Северного морей, ориентируясь на сушу. Финансовые элиты и короны Пиренейского полуострова (Португалии и Испании) начали инвестировать в технологический рывок, синтезировав европейские, арабские и китайские изобретения:

1. *Каравелла и латинское парусное вооружение*: появление легких судов с системой косых парусов позволило кораблям двигаться бейдевинд — галсами против ветра. Океан из непреодолимого препятствия превратился в магистраль.

2. *Астрономия и навигация*: астрольбия, квадрант и магнитный компас позволили капитанам определять широту в открытом море, разорвав ментальную привязанность к видимым берегам.

3. *Картография и морские карты (портуланы)*: морские экспедиции превратились из слепого риска в системный научный и финансовый бизнес, где каждая новая карта стано-

вилась строго охраняемой государственным секретом ценностью.

Первыми океанскую экспансию возглавили португальцы под эгидой принца Энрике Мореплавателя (Генриха Навигатора). Португалия была бедным государством, не обладавшим ресурсами для завоевания континентальных армий. Поэтому их стратегия строилась на военно-морской монополии. Огнув Африку в 1498 году, Васко да Гама вошел в Индийский океан, где веками существовала свободная арабско-индийская торговля. Португальцы применили тактику жесткой военной силы: за счет корабельной артиллерии они уничтожали торговые флоты местных правителей и силой заставляли азиатские порты подписывать монопольные договоры.

Португальцы не захватывали огромные земли в глубине Азии. Вместо этого они создали цепочку укрепленных факторий и крепостей в стратегических узлах (Гоа в Индии, Малакка в Малайзии, Ормуз в Персидском заливе). Они ввели систему «картазов» — принудительных лицензий на плавание. Любое азиатское судно, найденное в океане без португальского разрешения, подлежало уничтожению, а его груз — конфискации. Так впервые в истории мореплавание превратилось в глобальный инструмент насильственной перекройки торговых потоков.

Испанская корона, завершив Реконкисту (отвоевание Пиренейского полуострова у мавров), искала альтернативный

путь в Индию. Экспедиция генуэзца Христофора Колумба 1492 года, направившаяся на запад через Атлантику, базировалась на ошибке в расчетах окружности Земли. Колумб был уверен, что достиг берегов Восточной Азии. Вместо пряностей и шелка перед европейцами открылся огромный изолированный континент с цивилизациями ацтеков, майя и инков, развивавшимися по совершенно иным законам.

Если португальская модель представляла собой мореходную торговую монополию, то испанская конкиста моментально обрела характер территориального и военного захвата:

Технологический и биологический шок. Огнестрельное оружие, железные доспехи, боевые кони и, главное, занесенные европейцами болезни (оспа, корь), к которым у коренного населения не было иммунитета, уничтожили до 80—90% населения Америки за первое столетие.

Система «энкомьенда». Корона передавала испанским конкистадорам земли вместе с жившими на них индейцами. Формально это не считалось рабством, но на практике превратилось в жесткую долговую кабалу и принудительный труд на плантациях и рудниках.

Великие географические открытия навсегда разрушили изоляцию региональных цивилизаций. Впервые в истории Европа, Африка, Америка и Азия оказались замкнуты в единую цепь экономических отношений. Это событие привело к «Колумбову обмену» — масштабному перемещению рас-

тений, животных, культур и болезней между полушариями. В Европу хлынули картофель, кукуруза, томаты, табак и какао, что в долгосрочной перспективе решило проблему регулярного голода и вызвало демографический взрыв, обеспечивший будущие фабрики рабочими руками. В Америку были доставлены лошади, крупный рогатый скот, пшеница и сахарный тростник.

Однако этот прорыв имел трагическую изнанку. Разрушение традиционных экономик Америки и Азии, разграбление их накопленных богатств и гибель миллионов людей стали ценой, которую периферия заплатила за то, чтобы в Европе закрутились шестеренки раннего капитализма. Океанские пути были проложены. Теперь по ним должны были потечь реки серебра, а за ними — миллионы невольников, что подвело мир к эпохе первоначального накопления капитала.

Грабеж Нового Света: драгоценные металлы и «революция цен»

После покорения государств ацтеков и инков европейские державы получили доступ к огромным запасам драгоценных металлов, прежде всего серебра. Особенно важную роль сыграли богатейшие месторождения Потоси (на территории современной Боливии) и Сакатекаса (в современной Мексике), которые на протяжении XVI—XVII веков превратились в крупнейшие центры мировой добычи серебра. Их разработка основывалась на тяжелом, зачастую принудительном

труде местного населения, а позднее — и африканских рабов. Через испанские торговые флоты в Европу были перевезены огромные объемы серебра и золота. Хотя значительная часть этих богатств впоследствии уходила на оплату европейских товаров, ведение войн и торговлю с Азией, первоначальный приток драгоценных металлов существенно увеличил денежную массу в европейской экономике.

Именно этот процесс стал одной из главных причин явления, которое историки называют «революцией цен» XVI века. Цены на большинство товаров в Европе значительно выросли. По современным оценкам, в разных регионах стоимость продуктов питания, одежды и предметов повседневного потребления увеличилась в среднем в три—четыре раза. Это не было гиперинфляцией в современном понимании термина, поскольку рост происходил постепенно на протяжении десятилетий, однако для людей того времени подобное удорожание стало беспрецедентным экономическим потрясением.

Причины «революции цен» были комплексными. Помимо увеличения количества серебра в обращении, важную роль сыграли рост численности населения Европы после позднесредневекового демографического спада, расширение международной торговли, урбанизация и увеличение спроса на продовольствие. Тем не менее массовый приток американского серебра остается одним из ключевых факторов, объясняющих длительный рост цен.

Последствия этой инфляции оказались крайне неравномерными и существенно изменили социальную структуру европейского общества. Земельная аристократия и многие феодалы потеряли часть своего экономического влияния. Во многих регионах Европы их доходы были основаны на фиксированных денежных платежах или долгосрочных арендных договорах. По мере роста цен покупательная способность этих поступлений снижалась. Владение землей и титулами уже не всегда обеспечивало прежний уровень благосостояния, особенно тем представителям дворянства, которые не сумели перестроить систему управления своими владениями.

Наемные работники и значительная часть крестьянского населения столкнулись с падением реальных доходов. Заработная плата, как правило, росла значительно медленнее цен на продукты питания и предметы первой необходимости. В результате покупательная способность многих семей уменьшилась, а уровень жизни широких слоев населения в ряде регионов ухудшился. «Революция цен» сработала как гигантский скрытый механизм по перекачке богатства из карманов старой аристократии и трудящихся масс в руки нового класса — владельцев торгового и денежного капитала.

Купцы, предприниматели и владельцы мануфактур нередко оказывались в более выгодном положении. Развитие торговли и производства позволяло быстрее адаптироваться к изменению цен. Доходы от продажи товаров росли вместе с

рынком, тогда как издержки, включая заработную плату работников, зачастую увеличивались медленнее. Это способствовало накоплению капитала у наиболее успешных торговцев и предпринимателей, укрепляя экономические позиции формировавшейся городской буржуазии.

Если Америка дала капитал в виде металлов и земли, то Африка стала источником ультрадешевой рабочей силы. Трансатлантическая работорговля породила так называемую «треугольную торговлю», бывшую предельно эффективной и циничной экономической машиной. Европейские купцы везли в Африку дешевые мануфактурные товары, оружие и алкоголь, меняя их у местных правителей на захваченных пленников. Затем выживших после кошмарного океанского перехода («Срединный проход») людей продавали на аукционах в Новом Свете. На вырученные деньги европейцы закупали колониальное сырье и везли его обратно в метрополию.

Плантационное хозяйство строили на предельном обесценивании человеческой жизни. На сахарных плантациях Бразилии и Карибских островов рабов эксплуатировали на износ: дешевле было заездить человека насмерть за 5—7 лет и купить нового, чем тратиться на поддержание его жизни. Сверхприбыли от работорговли и плантационного сахара стекались в финансовые центры — Бристоль, Ливерпуль, Бордо и Амстердам, финансируя будущую индустриализацию. Именно эти деньги позже профинансируют первые фабрики Промышленной революции.

«Огораживание» в Англии

Пока колонизаторы грабили внешние территории, внутри самой Европы — прежде всего в Англии — шел процесс так называемого «огораживания». С ростом суконных мануфактур овечья шерсть превратилась в чрезвычайно прибыльный товар. Английским дворянам-помещикам (джентри) стало выгоднее использовать землю под пастбища для овец, а не сдавать ее в аренду крестьянам под посевы. Помещики начали силовым путем захватывать общинные земли, сносить целые деревни и с помощью заборов «огораживать» территории, выгоняя крестьянские семьи на улицу.

Современники воспринимали происходящие изменения крайне болезненно. Английский гуманист Томас Мор в своем произведении «Утопия» оставил знаменитую фразу, ставшую символом эпохи:

«Овцы стали такими прожорливыми, что поедают даже людей».

Лишившись земли и средств к существованию, многие крестьяне переселялись в города или странствовали в поисках работы. Рост числа безземельных людей вызывал серьезную обеспокоенность английских властей. В ответ государство приняло ряд законов против бродяжничества, которые значительно ужесточали наказания за праздное скита-

ние и отсутствие постоянного места работы. Эти меры, позднее получившие в исторической литературе название «крово-
вавого законодательства», предусматривали телесные наказания, клеймение, принудительный труд, а в отдельных случаях и смертную казнь для лиц, неоднократно признанных злостными бродягами. При этом конкретные наказания менялись в зависимости от времени принятия того или иного закона и не применялись автоматически ко всем безработным.

Одновременно в Англии быстро развивались первые мануфактуры, которым требовалось большое количество свободной рабочей силы. Для тысяч бывших крестьян наемный труд становился практически единственной возможностью обеспечить себе существование. Условия работы были крайне тяжелыми по современным меркам. Рабочий день нередко продолжался 12—16 часов, труд почти не регулировался законом, широко использовался женский и детский труд, а уровень оплаты зачастую оставался минимальным. У разоренного крестьянина осталось только два пути: либо петля за бродяжничество, либо добровольный уход на первые мануфактуры, где приходилось работать по 14—16 часов в сутки за еду.

К XVIII веку процесс первоначального накопления капитала сформировал две фундаментальные опоры, без которых дальнейшая Промышленная революция была бы невозможна:

1. Концентрация колоссальных денежных богатств в руках узкого класса купцов, плантаторов и банкиров.

2. Формирование массы «юридически свободных», но абсолютно нищих людей, лишенных собственных средств производства и вынужденных продавать единственный оставшийся актив — свой личный труд.

Капитал накопил энергию для решительного рывка. Теперь оставалось соединить эти деньги и эту дешевую рабочую силу с новыми технологиями — паровыми двигателями и механическими станками.

Эпоха, которую принято поэтизировать как «золотой век» Тюдоров, для миллионов обычных англичан стала временем тотальной катастрофы. Процесс огораживания вышвырнул из деревень десятки тысяч крестьянских семей. Лишенные земли, крова и средств к существованию, эти люди заполнили дороги Англии.

Они не были преступниками по своей природе — они были жертвами экономической трансформации. Однако зарождающемуся капитализму требовалась не просто рабочая сила, а дисциплинированная, послушная и дешевая рабочая сила. Чтобы сломать привычный уклад жизни крестьян и заставить их пойти на первые мануфактуры, Тюдоры создали репрессивную систему.

Именно при Генрихе VIII кампания против пауперов приобрела системный и беспощадный характер. Государство провело четкое разграничение между теми, кто не мог рабо-

тать (калеки, старики), и теми, кто не имел работы (здоровые обедневшие крестьяне). Статут 1530 года обязывал местных судей выдавать лицензии на прошение милостыни только больным и престарелым. Любой трудоспособный человек, пойманный за попрошайничеством или бродяжничеством, подлежал немедленному аресту. Его привязывали к задку телеги и гоняли по улицам города, сеча плетью «до тех пор, пока тело не покроется кровью». После этого его принуждали дать клятву вернуться в родную деревню и «взяться за работу».

Закон 1536 года: поняв, что порка не останавливает людей, у которых просто нет дома, Генрих VIII ужесточил наказания. За второе бродяжничество человеку отрезали половину уха. За третье — казнили через повешение как врага общества и преступника против короны. По оценкам историков, за время правления Генриха VIII в Англии было повешено по разным обвинениям (включая бродяжничество и кражи от голода) до 72 тысяч человек.

При сыне Генриха VIII, юном Эдуарде VI, парламент принял один из самых жестоких актов в английской истории — Статус о бродяжничестве 1547 года.

Закон фактически легализовал рабство внутри Англии:

1. Если кто-то отказывался от предлагаемой работы, любой гражданин имел право донести на него и объявить своим «рабом» на два года.
2. Хозяин имел право кормить такого раба лишь хлебом и

водой, одевать в рубище и принуждать к любому тяжелому труду с помощью плетей, цепей и кольев.

3. Если раб сбегал на срок более 14 дней, его клеймили на лице или щеке буквой «S» (Slave — раб) и присуждали к пожизненному рабству.

4. Повторный побег карался смертной казнью.

Хотя этот закон оказался настолько радикальным, что вызвал бунты и был отменен через два года, он наглядно продемонстрировал логику властей: человеческий труд принадлежит не самому человеку, а тому, у кого есть капитал.

При Елизавете I законодательство продолжило развиваться. С одной стороны, карательный аппарат достиг пика своей точности; с другой — государства начало создавать первые институты принудительной изоляции. Акт 1572 года ввел норму, по которой бродяге при первом аресте не просто наносили удары плетью, но и проживали хрящ правого уха каленным железом насквозь (клеймо имело диаметр около дюйма). Это делало человека изгоем навсегда — с таким клеймом его никто не брал на нормальную работу, и он неизбежно попадал под повторный арест и виселицу.

К концу правления Елизаветы корона осознала: одними казнями проблему массы безработных не решить. В 1597—1601 годах были приняты знаменитые «Законы о бедных», зафиксировавшие фундаментальный сдвиг: трудоспособных бедняков теперь направляли в исправительные дома. Это были предтечи знаменитых работных домов XIX века. Заметно

ухудшенные условия жизни, жесткий график, нормы выработки и полная изоляция от внешнего мира делали эти учреждения местами, где человека путем дисциплины и лишений перековывали в «послушного субъекта труда».

Карл Маркс в «Капитале» емко резюмировал суть этих законов:

«Сельское население, насильственно обезземеленное, выгнанное из своих жилищ и превращенное в бродяг, принуждалось к дисциплине, необходимой для системы наемного труда, законами, отличавшимися чудовищной жестокостью, — посредством плетей, клейм и пыток».

«Кровавое законодательство» сыграло ключевую роль в становлении европейской экономики по трем направлениям:

1. Разрушение альтернативных способов выживания. Крестьянин больше не мог уйти в леса, сшибать милостыню или жить бродяжничеством. Единственным легальным способом выжить в Англии стала продажа собственного труда.

2. Сбивание цены труда. Страх перед поркой, клеймением и виселицей заставлял обедневших людей соглашаться на абсолютно любые, самые кабальные условия оплаты на первых мануфактурах и у крупных фермеров.

3. Воспитание «фабричной дисциплины». Традиционный аграрный труд был сезонным и ритмичным. Индустриальный капитализм требовал от человека монотонной, ежеднев-

ной и бесперебойной работы от рассвета до заката. Законы Тюдоров и Исправительные дома стали тем самым инкубатором, который силой выбил из английского крестьянина его прежние привычки и сформировал дисциплинированный пролетариат.

Глава 7. Почему капитал растет быстрее труда: логика сложных процентов и накопления активов

К началу XVIII века экономический ландшафт окончательно изменился. Накопленные за века колониальной экспансии и огораживаний богатства перестали быть просто пассивным запасом драгоценных металлов или земли. Они превратились в самовозрастающую стоимость — в то, что мы называем капиталом.

Именно в этот период оформляется главный математический и политэкономический закон рыночной системы: доход, приносимый собственностью (капиталом), фундаментально опережает доход, получаемый от личного физического или интеллектуального труда. Если человек работает на дядю или даже на самого себя, его заработок принципиально ограничен биологическими и временными рамками. Но капитал этих рамок не знает. Он не спит, не болеет, не уходит на пенсию и обладает способностью расти по экспоненте.

Математическая асимметрия: формула Тома Пикетти ($r > g$)

Французский экономист Тома Пикетти в своем фундаментальном исследовании «Капитал в XXI веке», проанали-

зировав статистические данные почти за три столетия, сформулировал одну из ключевых закономерностей, объясняющих устойчивое накопление экономического неравенства. Эту закономерность можно выразить предельно простой математической формулой:

$$r > g$$

Где:

r (*rate of return on capital*) — средняя норма доходности капитала. Сюда относятся прибыль от бизнеса, дивиденды по акциям, проценты по финансовым активам, арендная рента и другие формы пассивного дохода. На протяжении длительных исторических периодов средняя доходность капитала обычно составляла около 4—5% в год.

g (*growth rate of economy*) — темпы роста экономики, отражающие увеличение валового внутреннего продукта, национального дохода, производительности труда и, как следствие, средний долгосрочный рост заработных плат. Исторически этот показатель значительно ниже и составляет примерно 1—2,5% в год.

Если доходность капитала на протяжении десятилетий устойчиво превышает темпы роста экономики, то богатство, накопленное в прошлом, начинает увеличиваться быстрее, чем создается новый доход трудом в настоящем. Иными словами, капитал обладает способностью воспроизводить самого себя с большей скоростью, чем растут доходы большинства людей, живущих исключительно за счет заработной пла-

ты. В результате владельцы активов получают возможность постоянно наращивать свои состояния, даже без существенного увеличения личного трудового участия, тогда как наемные работники могут рассчитывать лишь на рост доходов, ограниченный общими темпами развития экономики.

Со временем этот процесс приобретает накопительный характер. Разница между доходностью капитала и ростом экономики, даже если она кажется небольшой — всего несколько процентных пунктов в год, — благодаря сложному проценту превращается в огромный разрыв спустя десятилетия. Уже существующее богатство начинает расти значительно быстрее, чем формируются новые состояния за счет труда. Поэтому человек, начинающий путь исключительно с собственной заработной платы, оказывается в принципиально иных условиях, чем человек, владеющий капиталом. Первый вынужден постоянно обменивать свое время и квалификацию на доход, тогда как второй получает дополнительный доход благодаря уже имеющимся активам, которые продолжают работать независимо от количества затраченного им труда.

Эту ситуацию можно представить в виде простой метафоры. Человек, располагающий только заработной платой, словно поднимается по эскалатору, который медленно движется вниз. Чтобы просто сохранить свое положение, ему приходится постоянно прилагать усилия. Владелец же капитала находится на таком же эскалаторе, но движущемся

вверх, причем скорость этого подъема выше скорости общего экономического роста. Чем дольше продолжается движение, тем больше увеличивается расстояние между ними. Следствием этого становится постепенное перераспределение богатства в пользу владельцев капитала. Все большая доля совокупного национального богатства концентрируется у тех, кто уже обладает активами, тогда как доля доходов, приходящаяся на наемный труд, относительно сокращается.

Экономическое неравенство перестает быть случайным явлением и становится закономерным результатом самой динамики системы, если не действуют механизмы, способные компенсировать этот эффект — например, быстрый экономический рост, широкое распространение собственности на капитал, прогрессивное налогообложение или иные институты перераспределения. Именно эту долгосрочную математическую асимметрию Тома Пикетти рассматривает как одну из фундаментальных причин концентрации богатства в современных экономиках. Пока выполняется условие $r > g$, накопленный капитал имеет тенденцию увеличиваться быстрее, чем доходы от труда, а значит, экономическое неравенство обладает естественной склонностью к воспроизводству и усилению.

Механика сложных процентов: снежный ком накопления

Главный механизм, обеспечивающий долгосрочное пре-

восходство капитала над трудом, — это сложный процент, или реинвестирование полученной прибыли. Именно благодаря ему капитал обладает способностью не просто сохраняться, а самовоспроизводиться и ускоренно расти. Не случайно Альберту Эйнштейну часто приписывают знаменитую фразу о том, что сложный процент — «восьмое чудо света». Независимо от того, действительно ли он это сказал, сама мысль точно отражает исключительную силу данного механизма.

Принцип его действия предельно прост, но последствия оказываются колоссальными. Если доход от труда в большинстве случаев увеличивается линейно, то есть человек получает заработную плату за затраченное время и выполненную работу, а ее рост обычно ограничен повышением квалификации, карьерным продвижением, инфляционной индексацией и общими темпами роста экономики, то доход от капитала развивается по совершенно иной математической модели. Он растет не линейно, а экспоненциально, поскольку каждая новая прибыль становится частью капитала и сама начинает приносить последующий доход. Иными словами, капитал начинает работать не только на своего владельца, но и сам на себя. Деньги создают новые деньги, а затем уже новые деньги создают еще больше денег. Именно этот механизм лежит в основе долгосрочного накопления крупных состояний.

Чтобы увидеть разницу, достаточно представить два жиз-

ненных сценария, рассчитанных на период около тридцати лет.

Первый сценарий — наемный работник.

Человек получает заработную плату, из которой оплачивает жилье, питание, коммунальные услуги, образование детей, медицинские расходы и другие повседневные потребности. После обязательных расходов возможности регулярно откладывать значительные суммы остаются весьма ограниченными. Даже если часть дохода удастся сберечь, накопления растут постепенно и практически линейно: каждый год к уже имеющейся сумме добавляется примерно одинаковый объем новых сбережений. В упрощенном виде такую динамику можно представить, как последовательность: +1, +1, +1, +1... Рост благосостояния в данном случае полностью зависит от способности человека продолжать работать. Доход тесно связан с количеством затраченного времени, состоянием здоровья, востребованностью профессии и общей ситуацией на рынке труда.

Второй сценарий — владелец капитала.

Инвестор вкладывает средства в активы, приносящие доход: акции, облигации, недвижимость, бизнес или другие формы капитала. Полученную прибыль он не расходует полностью на текущее потребление, а реинвестирует, увеличивая первоначальный капитал. На следующий год доход начисляется уже не только на первоначально вложенную сумму, но и на прибыль, полученную в предыдущем периоде.

Затем этот процесс повторяется снова и снова. Каждый цикл делает капитал больше, а значит, увеличивает и абсолютный размер последующих доходов. Возникает эффект самоускоряющегося роста, при котором каждый новый этап оказывается мощнее предыдущего. Именно поэтому траектория движения капитала напоминает не прямую линию, а стремительно поднимающуюся экспоненциальную кривую.

На коротких временных интервалах — два, три или даже пять лет — различия между этими двумя моделями могут казаться несущественными. Доход инвестора лишь немного превосходит доход человека, живущего исключительно на заработную плату, и создается впечатление, что оба движутся примерно с одинаковой скоростью. Однако долгосрочная перспектива радикально меняет картину. На горизонте одного поколения — двадцати или тридцати лет — накопительный эффект сложного процента начинает работать с полной силой. Каждая новая прибыль становится основанием для получения еще большей прибыли, и первоначально небольшое преимущество постепенно превращается в огромный разрыв.

В результате между человеком, основным источником дохода которого остается труд, и человеком, располагающим капиталом, формируется не просто разница в уровне благосостояния, а качественно разные финансовые возможности. Один продолжает зависеть от собственного рабочего времени и способности зарабатывать, другой все в большей сте-

пени получает доход благодаря уже накопленным активам. В сочетании с закономерностью $r > g$, описанной Томой Пикетти, он объясняет, почему даже относительно небольшое преимущество в доходности капитала, действующее на протяжении десятилетий, способно привести к возникновению огромных различий в уровне благосостояния и сделать экономическое неравенство устойчивым и самовоспроизводящимся.

Экономическая иллюзия трудового дохода

Почему средний класс и бедные слои населения не могут воспользоваться этой математикой? Ответ кроется в структуре их домохозяйств. Для подавляющего большинства населения основной источник выживания — продажа своего времени. Время — это исчерпаемый и абсолютно неликвидный ресурс. В дне всего 24 часа. Даже если человек работает на трех работах, он физически не может масштабировать свои трудозатраты бесконечно. Более того, с возрастом человеческий капитал выгорает и теряет в цене из-за болезней и старения. Трудовой доход требует постоянного личного присутствия и траты энергии. Если человек прекращает работать, доход мгновенно обнуляется.

Капитальный доход оторван от физического тела своего владельца. Заводы производят продукцию, недвижимость сдается в аренду, а акции приносят дивиденды вне зависимости от того, спит ли их владелец, отдыхает на яхте или на-

ходится при причастии.

Отсюда возникает еще одно принципиальное различие — структура расходов разных социальных групп. Большинство представителей бедных и значительная часть среднего класса направляют основную часть своих доходов на приобретение пассивов — имущества и обязательств, которые требуют постоянных расходов на содержание или постепенно теряют свою стоимость. К ним относятся потребительские товары, автомобили, бытовая техника, дорогостоящие предметы потребления, а также жилье, приобретенное в ипотеку, если оно используется исключительно для собственного проживания и сопровождается значительными процентными платежами и эксплуатационными расходами. Такие приобретения нередко повышают качество жизни, однако сами по себе не создают новых источников дохода и зачастую становятся постоянными потребителями денежных средств.

Напротив, состоятельные люди стремятся направлять значительную часть свободного капитала на приобретение активов — объектов собственности, способных регулярно генерировать денежный поток или увеличиваться в стоимости. К таким активам относятся доли в действующем бизнесе, коммерческая и инвестиционная недвижимость, акции компаний, облигации, инвестиционные фонды, интеллектуальная собственность, патенты и другие инструменты, создающие доход независимо от непосредственного участия владельца.

Важно отметить, что сами по себе автомобиль, кварти-

ра или любая другая вещь не являются ни абсолютным активом, ни абсолютным пассивом. Их экономическая природа определяется тем, создают ли они денежный поток или требуют постоянных расходов. Один и тот же объект может выполнять разные функции в зависимости от способа его использования. Например, квартира, в которой живет собственник, преимущественно связана с расходами на обслуживание и содержание, тогда как квартира, сдаваемая в аренду, способна приносить регулярный доход. Аналогично автомобиль может быть исключительно потребительской покупкой, а может использоваться как средство получения прибыли.

В этом и заключается одна из важнейших особенностей современной экономики. Для большинства людей деньги являются конечной целью потребления: они зарабатываются для оплаты текущих расходов. Для владельца капитала деньги становятся прежде всего инструментом приобретения новых активов, которые впоследствии создают дополнительные денежные потоки. Полученный доход снова инвестируется, вновь превращаясь в капитал. Так запускается цикл самовоспроизводящегося накопления, который усиливается действием сложного процента и приводит к тому, что богатство начинает расти быстрее, чем доходы, основанные исключительно на труде.

Именно поэтому различие между бедностью и богатством определяется не только величиной дохода, но и тем, какие

активы находятся в собственности человека и каким образом организовано движение его денежных потоков. Пока основным ресурсом остается исключительно собственное рабочее время, финансовые возможности имеют естественный предел. Когда же значительную часть дохода начинают создавать активы, капитал постепенно становится самостоятельным источником роста благосостояния.

Самовоспроизводство капитала и барьеры входа

Почему бедные просто не могут «купить немного активов»? Потому что капиталистический рынок устроен так, что наиболее доходные финансовые инструменты требуют высокого порога входа.

Эффект масштаба: крупный капитал имеет доступ к лучшим аналитикам, юристам, налоговым консультантам и закрытым инвестиционным инструментам, дающим доходность значительно выше средней по рынку.

Устойчивость к шокам: мелкий инвестор или человек с небольшими сбережениями паникует при первом же экономическом кризисе. Ему приходится продавать свои скромные активы за бесценок, чтобы просто купить еду или заплатить за арендное жилье. Крупный капитал во время кризисов, наоборот, скупает подешевевшие заводы, земли и акции за бесценок, еще сильнее увеличивая свою долю на выходе из спада.

Капитал ведет себя как физическое тело с собственной

гравитацией: чем он крупнее, тем сильнее он притягивает к себе окружающие ресурсы и тем сложнее его разрушить.

Смыкание этого математического закона ($r > g$) с развитием технологий в середине XVIII века породило совершенно новую фазу человеческой истории. Если раньше главный капитал был запечатан в земле и урожаях, то теперь он обрел воплощение в железных станках, паровых двигателях и огромных фабричных корпусах. Паровой двигатель и механизмы фабрик дали владельцам капитала возможность окончательно вытеснить ручной труд ремесленников. Законы сложных процентов обрели материальную плоть в виде индустриальных гигантов. Наступала эпоха Промышленной революции, превратившая человека из независимого мастера в прикованный к станку «живой придаток» машины.

Часть III. Индустриальный прорыв и великий разрыв

Глава 8. Промышленная революция: рождение фабричной системы, превращение труда в товар и формирование классов

Во второй половине XVIII века в Великобритании начался процесс, изменивший облик человеческой цивилизации сильнее, чем все предшествующие войны, религиозные реформы и смены династий вместе взятые. Промышленная революция не просто заменила ручной труд машинными технологиями — она принципиально перестроила социальную ткань общества, создала новые формы подчинения и зафиксировала самый глубокий перелом в истории экономики: разделение людей на владельцев капитала и тех, у кого нет ничего, кроме собственной способности к труду. Если в доиндустриальную эпоху мастер-ремесленник владел своими молотом, наковальней и ткацким станком, контролируя процесс производства от начала до конца, то индустриальный прорыв навсегда разрушил этот автономный мир.

Ткацкий станок, паровой двигатель и гибель независимого ремесла

Технологический триумф Промышленной революции начался с текстильной промышленности — именно здесь впервые наиболее ярко проявилась разрушительная и одновременно созидательная сила машинного производства. В середине XVIII века одно за другим появились изобретения, которые навсегда изменили характер труда. Прядильная машина «Дженни», созданная Джеймсом Харгривсом, позволила одному рабочему одновременно обслуживать несколько веретен. Ватерная машина Ричарда Аркрайта сделала процесс прядения еще более быстрым и стабильным, используя энергию воды. Затем механический ткацкий станок Эдмунда Картрайта автоматизировал производство ткани, превратив ткачество из ремесла в промышленный процесс. Производительность труда выросла не на проценты, а в десятки и сотни раз, а себестоимость тканей стремительно снижалась.

Окончательным переломом стало появление универсального парового двигателя Джеймса Уатта. Если прежде фабрики были вынуждены располагаться возле рек, чтобы использовать силу водяных колес, то паровая машина освободила промышленность от этой зависимости. Теперь предприятия можно было строить практически где угодно, прежде всего в быстро растущих городах, рядом с источниками сырья, рынками сбыта и рабочей силой. Огромные

фабрики с сотнями станков и тысячами работников стали символом новой эпохи, а дымящиеся заводские трубы — ее главным пейзажем.

Однако за этим впечатляющим технологическим прогрессом скрывалась глубокая социальная трагедия. Каждое новое усовершенствование машины означало не только рост производства, но и постепенное уничтожение традиционного кустарного уклада. Ткач, который еще вчера работал у себя дома на собственном станке, больше не мог соперничать с фабрикой, где один механический станок производил ткани во много раз больше и дешевле. То же происходило с прядильщиками, кузнецами, сапожниками, гончарами и представителями десятков других ремесел. Ручной труд стремительно терял рыночную стоимость, а цены на изделия кустарного производства обваливались под давлением дешевой фабричной продукции.

Миллионы самостоятельных мелких производителей оказались перед беспощадным выбором. Они могли продолжать работать в своих мастерских, постепенно разоряясь и погружаясь в нищету, либо отказаться от независимости и отправиться на фабрику в качестве наемных рабочих. Для большинства этот выбор не был свободным: экономическая реальность вынуждала их продавать единственное, что у них оставалось, — собственную рабочую силу. Вчерашний хозяин своих инструментов и своего времени становился человеком, полностью зависимым от владельца фабрики, размера

заработной платы и продолжительности рабочего дня.

Так пар, железо и машина не только преобразили промышленность, но и коренным образом изменили положение самого человека в процессе производства. Средства производства постепенно сосредоточились в руках фабрикантов и предпринимателей, тогда как миллионы бывших ремесленников утратили экономическую самостоятельность. Из независимого мастера, который сам владел своими инструментами, определял ритм работы и создавал законченный продукт, рабочий превратился в безымянную единицу наемной рабочей силы, выполняющую лишь одну операцию в огромном производственном механизме. Именно эта социальная трансформация стала одной из важнейших и наиболее противоречивых сторон Промышленной революции, определив дальнейшее развитие индустриального общества.

Рождение фабричной системы: дисциплина и «придаток машины»

Фабрика стала не просто новым типом здания — она превратилась в институт социализации и дисциплинарного контроля. В доиндустриальную эпоху ритм труда определялся природными циклами: восходом и закатом солнца, сменой сезонов, давлением погоды. Крестьянин и ремесленник сами распределяли свое время. Фабрика же ввела абсолютно искусственное, механическое время, подчиненное непрерывному движению парового двигателя.

Чтобы заставить людей, привыкших к традиционному укладу, работать по 14—16 часов в сутки под рев паровых поршней, владельцы фабрик создали жесткую систему дисциплины:

Штрафы: снимались за малейшее опоздание на пару минут, за открытое окно, за разговор с соседом по станку, за попытку присесть от усталости.

Физическое насилие: на ранних фабриках надсмотрщики регулярно применяли розги и плети к работавшим детям и подросткам.

Фабричные корпуса строились так, чтобы надсмотрщик мог со специальной вышки или прохода видеть каждое движение сотен рабочих одновременно.

Промышленная революция кристаллизовала структуру общества до двух главных полюсов, чьи интересы оказались в фундаментальном противоречии:

1. Класс капиталистов (Буржуазия)

Владельцы фабрик, шахт, железных дорог, банков и сырья. Для них производство было процессом авансирования капитала с целью извлечения максимальной прибавочной стоимости. Их главная экономическая задача — снизить издержки производства, ключевой частью которых являлась оплата труда рабочих.

2. Класс пролетариата (Наемные рабочие)

Масса людей, полностью лишенная каких-либо средств производства и накопленных активов. У пролетария нет зем-

ли, чтобы вырастить еду, нет своего станка, чтобы продавать готовые вещи. У него есть только один актив — его собственная рабочая сила (физическая и интеллектуальная способность к труду).

Это событие ознаменовало окончательное превращение труда в товар. Рабочий выходил на рыночную площадь точно так же, как продавец зерна или угля, и предлагал покупателю-капиталисту свое время и здоровье. Но на этом «рынке труда» никогда не было равенства сторон. Капиталист, обладая сбережениями и резервами, мог позволить себе ждать недели и месяцы, выбирая наиболее неприхотливых работников. Пролетарий же, не имевший запасов еды и денег для оплаты арендного жилья, должен был согласиться на любые, самые кабальные условия оплаты в течение нескольких дней, иначе его семье грозила голодная смерть.

Самым темным проявлением ранней фабричной системы стало массовое привлечение на производство женщин и детей. Применение машин сделало ненужной физическую силу воина или опытного кузнеца. Для нажатия на рычаги или связывания порванных нитей на прядильных рамах идеально подходили пальцы детей. Более того, детям и женщинам можно было платить в 3—5 раз меньше, чем взрослому мужчине, а подчинялись они надсмотрщикам гораздо послушнее.

Детей отправляли на фабрики и в шахты с 5—6 лет. На текстильных фабриках они работали от рассвета до заката,

доползая под работающие станки, чтобы счищать пыль и связывать нити, регулярно теряя пальцы или погибая под шестеренками. В угольных шахтах дети целыми днями в полной темноте возили тяжелые вагонетки с углем, привязанные цепями к поясу.

Индустриальный прорыв не просто создал новые богатства — он превратил подрастающее поколение рабочего класса в истощенный, физически деформированный и лишенный образования ресурс, сгоравший на производстве к 25—30 годам.

Индустриализация разорвала старые патриархальные общинные связи, но взамен не предложила рабочему человеку ничего, кроме холодной логики товарного обмена. Города заполнились миллионами обезличенных тружеников, а общество вступило в период «дикого капитализма» XIX века — эпоху жесточайшей эксплуатации, городских трущоб и первых социальных взрывов.

Роль урбанизации в эпоху Промышленной революции

Промышленная революция привнесла фундаментальное пространственное переформатирование человечества. До индустриализации города были центрами торговли, ремесла и управления, но подавляющее большинство населения (80—90%) жило в деревнях. Промышленная революция совершила пространственный взрыв. Паровые машины и гигант-

ские фабрики требовали тысяч рабочих в одном месте. Урбанизация соблазнила и принудила миллионы людей сжаться на пятачках вокруг шахт и заводов.

Разрушались общины, в деревне человек был вплетен в традиционную общину, родственные связи и религиозный уклад. Город разорвал эти связи, превратив человека в атомизированного индивида. Именно в плотных, грязных и перенаселенных рабочих кварталах Манчестера, Бирмингема и Лиона люди впервые осознали себя не просто «жителями деревни X», а единым социальным классом — пролетариатом, у которого есть общие интересы в борьбе против фабрикантов.

В краткосрочной перспективе личная свобода человека катастрофически уменьшилась. В деревне крестьянин, несмотря на тяжесть труда, феодальные повинности или власть помещика, сохранял высокую степень автономии над временем и процессом труда. Крестьянин сам решал, когда встать, когда сделать перерыв, когда налечь на работу, а когда отдохнуть (в зимний период). Его ритм задавала природа, а не человек. Крестьянин владел элементарными навыками выживания — мог вырастить еду, построить избу, сшить одежду. Попав в индустриальный город, бывший крестьянин потерял эту автономию полностью.

Юридически рабочий стал свободным человеком, его больше нельзя было продать как крепостного. Но экономически он попал в абсолютную зависимость. Понятие време-

ни стало тоталитарным. Фабричный гудок определял, когда проснуться, а задержка на 5 минут каралась штрафом или увольнением.

Люди потеряли контроля над жизнью. Если в деревне неурожай означал голод, но земля оставалась под ногами, то в городе увольнение означало мгновенную высылку на улицу, так как за жилье (комнату в трущобе) нужно было платить живыми деньгами каждую неделю. Рабочий потерял способность прокормить себя сам — он больше не мог вырастить картофель или вы ткать холст, он мог только купить еду на полученную зарплату.

Стали ли люди беднее? Ответ на этот вопрос вызвал среди историков знаменитые «дебаты оптимистов и пессимистов». В краткосрочной перспективе (первые 2—3 поколения, 1780—1850 гг.) люди стали беднее и несчастнее. Хотя номинальная денежная зарплата на фабрике часто казалась выше, чем скудный доход в деревне, реальное качество жизни упало до исторического минимума. Переселение опережало строительство инфраструктуры. Люди ютились в подвалах без света, вентиляции и канализации. Реки превратились в сточные каналы. Холера, тиф и туберкулез стали хозяевами рабочих кварталов. В 1840-х годах средняя продолжительность жизни рабочего в Манчестере или Ливерпуле составляла всего 17—19 лет (в то время как в сельской местности она превышала 38—40 лет).

Качественное обеднение рациона: вместо свежего (пусть и

однообразного) сельского молока, хлеба и овощей городские рабочие ели фальсифицированные продукты — разбавленное водой и мелом молоко, хлеб с примесью опилок и тухлое мясо. Медицинские комиссии XIX века в Великобритании фиксировали, что призывники из фабричных городов были на 10—15 см ниже ростом своих сельских сверстников, страдали рахитом и деформациями позвоночника из-за детского труда на фабриках.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.