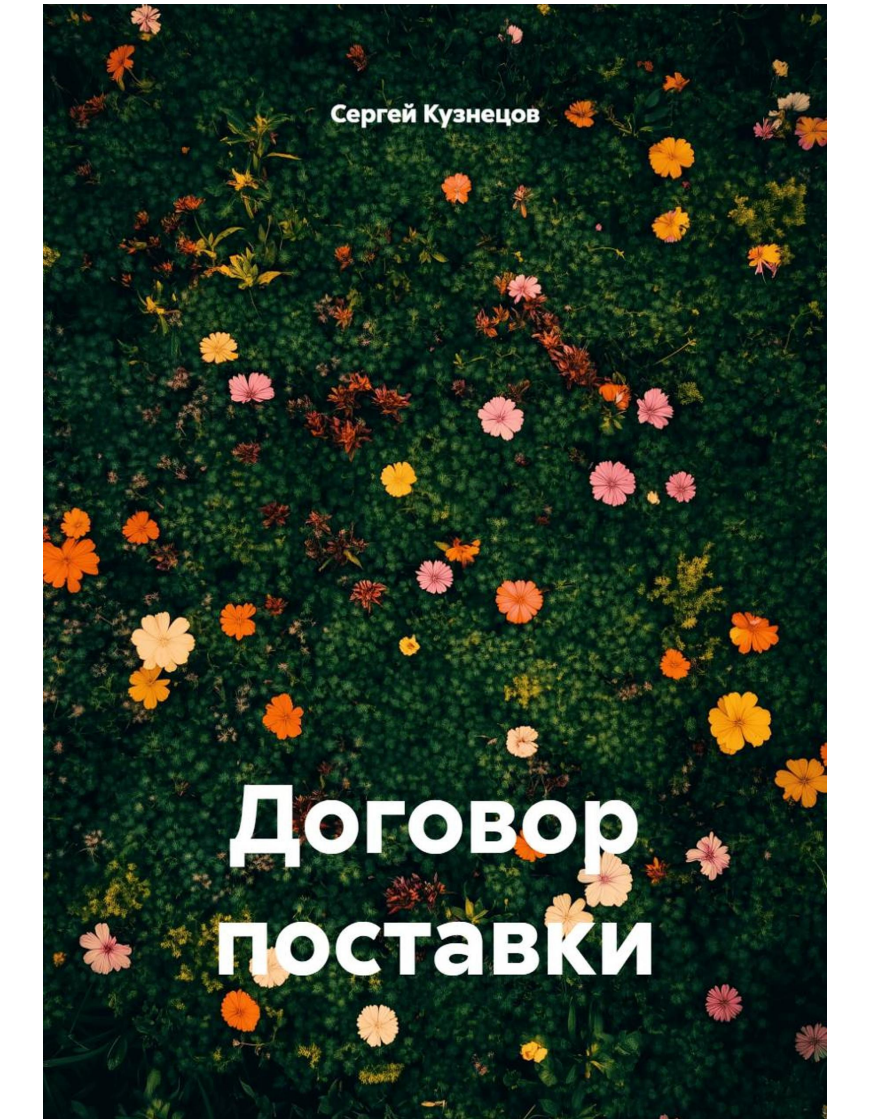




Сергей Кузнецов

Договор поставки

Сергей Кузнецов

Договор поставки

<https://litres.ru/74358282>

SelfPub; 2026

Аннотация

В данной книге мы рассмотрим такое сложное понятие и явление, как договор поставки. Приведем его определение, признаки, классификацию. Дадим элементы договора, существенные и иные условия договора поставки. Представим мнения ученых, касающихся договора поставки. Будет интересной и некоторая судебная практика, касающаяся договоров поставки и практики, а также много другое.

Сергей Кузнецов

Договор поставки

Первоначально, необходимо детерминировать понятие договора поставки, признаки, классификации.

Договор поставки — это разновидность договора купли-продажи, по которому поставщик (предприниматель) обязуется передать покупателю товары для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним использованием.

Регулируется нормами параграфа 3 главы 30 Гражданского кодекса РФ.

Ключевые особенности

Стороны договора — субъекты предпринимательской деятельности: юридические лица и индивидуальные предприниматели (поставщик и покупатель).

Товары должны быть не ограничены в обороте и не изъяты из него. Например, не могут быть предметом договора поставки оружие, наркотические и психотропные вещества, пестициды и агрохимикаты.

Поставка обычно носит систематический характер — товары поставляются партиями согласно утверждённому графику.

Отличие от обычной купли-продажи: в отличие от роз-

ничной купли-продажи, где товары приобретаются для личного пользования, по договору поставки товар используется в бизнесе.

Существенные условия договора

Договор поставки считается заключённым, если согласованы:

Предмет договора — наименование, количество, ассортимент и комплектность товара. Если договор не позволяет определить количество подлежащего передаче товара, он считается незаключённым.

Условия, которые являются обязательными в отношении отдельного вида договора поставки (например, специальные условия для договора поставки газа — о месячных, квартальных и годовых объёмах поставки и порядке их согласования).

Условия, названные существенными одной из сторон — например, условия доставки и передачи товара, правила перехода риска случайной гибели товара, порядок возврата многооборотной тары и т. д.

Форма договора

Если хотя бы одной из сторон является юридическое лицо, договор поставки должен быть заключён в простой письменной форме. Допускается оформление в электронном виде с электронной подписью.

Письменная форма считается соблюденной и в других случаях:

обмен документами посредством почтовой, телеграфной, телефонной, электронной или иной связи, позволяющей достоверно установить, что документ исходит от контрагента; выполнение одной стороной условий оферты (например, отгрузка товара, оплата счёта) в установленный срок.

Однако для снижения рисков рекомендуется заключать договор в виде единого документа, подписанного сторонами.

its.1c.ru

Основные разделы договора

В договоре могут быть прописаны, например, следующие разделы:

Преамбула — место и дата подписания, реквизиты сторон, основания полномочий представителей.

Предмет договора — подробное описание товара (наименование, модели, артикулы, технические характеристики, критерии качества, комплектность).

Срок и порядок поставки — график отгрузки (разово, партиями, по заявкам), способ доставки (самовывоз, транспорт поставщика, перевозчика), распределение транспортных расходов.

Цена и порядок расчётов — стоимость товара, наличие или отсутствие НДС, валюта, способ оплаты (наличная или безналичная), срок оплаты, условия предоплаты или постоплаты.

Порядок приёмки товара — лица, ответственные за приёмку, способы осмотра и проверки комплектности и целост-

ности, действия при выявлении брака или недопоставки.

Ответственность сторон — размеры неустоек за просрочку поставки или оплаты, ответственность за передачу некачественных или неукomплектованных изделий.

Обстоятельства непреодолимой силы — определение форс-мажоров, процедура уведомления об их возникновении/прекращении, юридические последствия.

Порядок разрешения споров — условие об обязательном досудебном (претензионном) порядке, сроки ответа на претензию, определение компетентного суда.

Срок действия, изменение и расторжение договора — дата вступления в силу, продолжительность действия, условия автоматической пролонгации, процедура внесения изменений, основания и порядок досрочного прекращения действия.

Заключительные положения — количество экземпляров договора, условия конфиденциальности данных и др.

Реквизиты сторон — юридические и фактические адреса, банковские реквизиты, подписи уполномоченных представителей с расшифровкой и печати.

Дополнительные аспекты

Для некоторых видов товаров может требоваться регистрация в государственных реестрах (например, для медицинских изделий).

При долгосрочном сотрудничестве может использоваться рамочный договор поставки, в котором прописывают общие

условия, а конкретные заказы уточняют в дополнительных соглашениях (заявках или спецификациях).

Важно тщательно проработать условия, чтобы снизить риски конфликтов и споров.

Договор может быть признан недействительным, если в нём отсутствуют существенные условия, сделка противоречит закону (например, касается запрещённой продукции), документ подписан лицом без соответствующих полномочий либо есть доказательства обмана и принуждения при заключении сделки.

Договор поставки: понятие, порядок заключения, сроки, спецификация

Договор поставки - хорошо известный российскому праву и широко применяемый на практике вид предпринимательского договора.

Посредством этого договора в настоящее время осуществляется значительная часть товарооборота как внутри Российской Федерации, так и за ее пределами.

Ввиду его довольно длительной истории и широкого использования, в российском правоведении детально и обстоятельно обсуждались практически все проблемы возникающих договорных связей.

Договором поставки признается договор, по которому товар приобретается либо для использования в предпринимательской деятельности, либо для деятельности, не связанной с личным, домашним, семейным использованием товара

(поставки в мобилизационные ресурсы армии и др.)

Вопрос о содержании договора относится к наиболее важным в современном гражданском праве.

В условиях рынка договор является решающим инструментом организации имущественных отношений, а договорное регулирование - самостоятельным способом организации договорных взаимосвязей между субъектами предпринимательской деятельности, существующим наряду с нормативно-правовой регламентацией.

Немалая часть из них связана с определением условий договора.

В свое время Ф.И. Гавзе утверждал, что «существенными надо считать такие пункты, без соглашения по которым должник не может приступить к исполнению обязательства».

Сегодня у нас есть целый ряд точек зрения на систему и классификацию условий договора.

На практике все предприниматели в курсе основных юридических параметров договора поставки.

Но невнимательность на стадии подписания договора поставки, как показывает практика, зачастую приводит к нежелательным последствиям при возникновении спора.

Данная книга делает акцент на нюансах, которые следует учесть при составлении договора, чтобы избежать проблем с контрагентами.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.