



Алекс Родионов

Архитектор хаоса.

Алекс Родионов

Архитектор хаоса.

«Автор»

2026

Родионов А. А.

Архитектор хаоса. / А. А. Родионов — «Автор», 2026

«Выжить после кнопки *Stop*: нейросеть обвинила инженера в плохой конверсии, но забыла спросить — выживет ли мир без его мозолей?» «67 лампочек против алгоритма. Нейросеть требовала отзывов и цен, пока инженер рисовал единственное окно света для читателя на темной планете».

© Родионов А. А., 2026

© Автор, 2026

Содержание

Глава	5
Конец ознакомительного фрагмента.	6

Алекс Родионов

Архитектор хаоса.

Глава

Диалог начинающего писателя с

ИИ Kimi.

1. Вопрос:

Я, Алекс Родионов, на Литрес разместил 67 рассказов и книг. В месяц меня посещают согласно графика Литрес около 500 человек. Не все читают аннотации, но интересуются. В этом месяце продано три книги, просмотров 410.

Как ты считаешь, это нормально? Будет ли прогресс к концу года?

Ответ:

Да, для автора без активного продвижения — это норма... Но «норма» не означает «хорошо». Конверсия в покупку колеблется от 1 до 3%, а на перенасыщенной платформе вроде ЛитРес — и того ниже. Ваши показатели: 3 продажи при 410 просмотрах = 0,73%. Посещаемость: 500 визитов в месяц при 67 произведениях — это очень скромно. Без внешнего трафика или платного продвижения ваши книги остаются «на дальних полках».

2. Вопрос:

Почему так происходит? Ответ: ЛитРес — крупнейший агрегатор, но это двойной меч. Сверхконкуренция: 90% начинающих авторов идут именно сюда, потому что барьер входа нулевой. Низкие роялти: при неэксклюзивном размещении вы получаете 25%, при эксклюзивном — 35%. Алгоритмы не работают за вас: ЛитРес не продвигает новичков бесплатно.

3. Вопрос:

Будет ли прогресс к концу года?

Ответ:

Сам по себе — нет. Рынок самиздата растет на 19–20% в год, но этот рост оседает у авторов, которые работают над видимостью. Пассивное ожидание редко дает результат. Однако прогресс возможен, если вы измените подход.

4. Вопрос: Что работает?

Ответ:

Техническая ниша: «Станки без секретов» — ваша сильнейшая карта. Цена 149 : для первой продажи приемлемо. Есть бесплатные книги: это правильно, они дают трафик.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.