

МАКСИМ ГРОМОВ

ИИ-МИЛЛИАРДЕР



Как запустить технологичный стартап
без программистов, инвестиций и бюджета.
Пошаговый кейс от идеи до первых миллионов.

Максим Громов

**ИИ-миллиардер. Как запустить
технологичный стартап без
программистов, инвестиций
и бюджета. Пошаговый кейс
от идеи до первых миллионов**

«Автор»

2026

Громов М.

ИИ-миллиардер. Как запустить технологичный стартап без программистов, инвестиций и бюджета. Пошаговый кейс от идеи до первых миллионов / М. Громов — «Автор», 2026

Запустить IT-бизнес без миллионов в кармане и команды программистов раньше было невозможно. В 2026 году правила изменились навсегда. Нейросети стерли границы: теперь один человек с ноутбуком может создать компанию, которая по скорости и доходам обойдет огромные корпорации. Эта книга — уникальный бизнес-роман и практический кейс, написанный от первого лица. Максим Громов делится реальным опытом запуска ИИ-стартапа с нуля. Без заумной теории и воды вы пройдете весь путь предпринимателя нового поколения. Вы узнаете, как... Найти золотую жилу и прибыльную нишу для ИИ-сервиса. Собрать работающий ИИ-продукт за выходные без кода. Заменить целый штат сотрудников бесплатными нейросетями. Настроить автоматические продажи и выйти на миллионные обороты. Станьте создателем технологичной империи, пока рынок полностью свободен!

© Громов М., 2026

© Автор, 2026

Содержание

Читателям	5
Введение. Мой первый миллион, созданный кодом робота	6
Глава 1. Идея на миллиард: как найти прибыльную нишу для ИИ	8
Конец ознакомительного фрагмента.	10

Максим Громов

ИИ-миллиардер. Как запустить технологичный стартап без программистов, инвестиций и бюджета. Пошаговый кейс от идеи до первых миллионов

Читателям

Дисклеймер и предупреждение для читателя

Важная информация и ограничение ответственности:

Данная книга представляет собой бизнес-роман и практический кейс, основанный на личном опыте автора и аналитике технологического рынка. Все описанные бизнес-модели, по-сcode инструменты, маркетинговые схемы и примеры ИИ-архитектуры носят исключительно информационный и образовательный характер.

Автор и издательство не гарантируют получение конкретных финансовых результатов, прибыли или успешного привлечения клиентов для вашего стартапа. Успех любого технологического бизнеса зависит от множества факторов: ваших личных предпринимательских навыков, качества созданного вами продукта, изменений на рынке, ценообразования, конкуренции и текущей политики сторонних ИИ-платформ.

Автор не несет ответственности за любые финансовые потери, операционные риски или упущенную выгоду, возникшие в результате применения информации из этой книги. Создавая собственный ИИ-проект, читатель берёт на себя полную ответственность за все бизнес-решения и их результаты.

Введение. Мой первый миллион, созданный кодом робота

Когда я впервые заикнулся в кругу знакомых предпринимателей о том, что собираюсь запустить технологичный IT-стартап без команды программистов, без внешних инвестиций и практически с нулевым бюджетом, на меня посмотрели как на сумасшедшего. В их понимании IT-бизнес — это черная дыра, куда нужно сначала влить несколько миллионов рублей, нанять штат разработчиков, полгода писать код, а потом молиться, чтобы продукт хоть кому-то понадобился.

Так было раньше. Но в 2026 году старые правила бизнеса сгорели дотла.

Мы живем в эпоху ИИ-центричной экономики. Сегодня один человек, который умеет правильно ставить задачи нейросетям и связывать их между собой, обладает большей мощностью, чем целый IT-отдел крупной компании еще пять лет назад.

Эта книга — хроника того, как я создал полноценный технологичный бизнес, в котором 90% всей работы выполняют алгоритмы. Мой маркетолог не просит бюджет на рекламу, мой копирайтер пишет по сто продающих текстов в минуту, а техподдержка отвечает клиентам в три часа ночи за доли секунды. И самое главное — они не уходят в отпуск, не выгорают и не просят зарплату.

Я написал этот бизнес-роман для тех, кто всегда мечтал о своем технологичном проекте, но боялся отсутствия знаний и денег. Здесь вы не найдете сложных лекций по высшей математике. Это чистая, пошаговая практика. Я покажу вам, как пройти путь от мимолетной идеи в заметках телефона до создания работающего ИИ-продукта, который клиенты будут готовы покупать.

Я не обещаю вам легких миллионов, которые упадут на вас с неба. Любой стартап — это игра в долгую, это проверка ваших гипотез и работа с рынком. Но я гарантирую, что ИИ сократит ваш путь к результату в десятки раз.

Включайте ноутбук. Мы начинаем строить вашу технологичную империю.



Глава 1. Идея на миллиард: как найти прибыльную нишу для ИИ

Большинство технологических стартапов закрываются в первый же год по одной простой причине: они создают продукт, который никому не нужен. Начинающие предприниматели часто влюбляются в свою абстрактную идею, тратят месяцы на её реализацию, а при выходе на рынок сталкиваются с полным равнодушием.

В ИИ-бизнесе действует золотое правило: **не ищите применение нейросети, ищите острую боль реального бизнеса**. Деньги платят не за сам факт использования искусственного интеллекта, а за сэкономленное время, сокращенные расходы или привлеченных клиентов.

Чтобы ваш стартап стал успешным, вам нужно найти проблему, которую бизнес решает долго, дорого и с кучей ошибок, а ИИ может решить за секунды и за копейки.

Три самых прибыльных направления для ИИ-сервисов в 2026 году

Прямо сейчас на рынке малого и среднего бизнеса есть три гигантские черные дыры, куда компании сливают бюджеты. Именно здесь кроются ваши первые миллионы.

Интеллектуальная лидогенерация (Поиск клиентов): Бизнес устал от дорогой и неэффективной рекламы. Сервисы, которые умеют с помощью ИИ сканировать соцсети, чаты и открытые базы данных, находить там «горячих» клиентов и автоматически писать им персонализированные коммерческие предложения, отрываются предпринимателями с руками.

Умная автоматизация клиентского сервиса: Компании теряют до 40% прибыли просто потому, что их живые менеджеры не успевают вовремя отвечать на сообщения в чатах, забывают перезванивать или хамят клиентам. Настройка умного ИИ-агента, который знает продукт до мельчайших деталей и общается как живой топ-продавец 24/7, — это услуга, за которую бизнес готов платить солидную абонентскую плату.

Автоматическая фабрика контента под ключ: Онлайн-школам, экспертам и брендам одежды нужны сотни постов, видеороликов и писем в месяц. Нанимать команду контентщиков — дорого. Сервис, который автоматизирует этот процесс (сам генерирует идеи, пишет сценарии, монтирует Shorts и публикует их по графику), — это золотая жила.



Метод «Охоты за болями»: Как протестировать идею за 24 часа

Не нужно гадать, за что люди готовы платить. Спросите их об этом напрямую с помощью ИИ.

Откройте текстовую нейросеть (Яндекс GPT, GigaChat) и проведите виртуальный анализ рынка. Мы заставим ИИ смоделировать мышление владельцев бизнеса, чтобы они сами сдали нам свои главные проблемы.

Инструмент миллионера: Промпт для поиска скрытых болей бизнеса

Скопируйте этот запрос и вставьте его в ИИ:

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.