

18+

АРХИТЕКТОР АНТИКРИЗИС

ФИНАНСОВЫЙ ПЕРИМЕТР

КАК ВЫРВАТЬСЯ ИЗ КАБАЛЫ
«ОТ ЗАРПЛАТЫ ДО ЗАРПЛАТЫ»

A FUNDAMENTO AD LUCEM

Архитектор Антикризис

**Финансовый периметр.
Как вырваться из кабалы
«от зарплаты до зарплаты»**

«Издательские решения»

Антикризис А.

Финансовый периметр. Как вырваться из кабалы «от зарплаты до зарплаты» / А. Антикризис — «Издательские решения»,

Большинство людей живут в состоянии непрерывного финансового стресса не потому, что мало зарабатывают, а из-за отсутствия базовой системы безопасности и контроля. Школы и университеты учат сложным наукам, но не дают главного навыка — как не залезть в кредитную кабалу, выстроить личную экономическую оборону и перестать жить от зарплаты до зарплаты.

Содержание

ВВЕДЕНИЕ. Финансовая слепота — почему ты в этой точке?	6
ГЛАВА 1. Диагностика: На каком рубеже ты находишься?	7
Четыре рубежа финансовой устойчивости	8
Анатомия твоего баланса: Активы vs Пассивы	9
ГЛАВА 2. Три фундаментальных закона финансового периметра	10
Конец ознакомительного фрагмента.	11

Финансовый периметр Как вырваться из кабалы «от зарплаты до зарплаты»

Архитектор Антикризис

ОТКАЗ ОТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ (DISCLAIMER)

Данная книга не содержит индивидуальных инвестиционных рекомендаций. Упомянутые в книге финансовые инструменты, стратегии и концепции могут не соответствовать вашему инвестиционному профилю, финансовому положению и личным целям.

Ни автор, ни издатель не несут ответственности за любые убытки, прямые или косвенные финансовые потери, возникшие в результате применения информации, методов и мнений, содержащихся в данном руководстве.

Перед принятием любых сугубо финансовых, кредитных или инвестиционных решений читателю настоятельно рекомендуется проконсультироваться с профильными квалифицированными специалистами (юристами, налоговыми консультантами, аттестованными финансовыми советниками).

© Архитектор Антикризис, 2026

ISBN 978-5-0071-0648-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

ВВЕДЕНИЕ. Финансовая слепота — почему ты в этой точке?

Давай без розовых очков, суеты и самообмана.

Если каждый месяц 25-го числа у тебя на банковском счете остаётся ноль, а очередная незапланированная покупка еды, сезонная смена резины или экстренный визит к стоматологу загоняют тебя в кредитный лимит — ты находишься в зоне прямого огневого поражения. Твой периметр пробит. Ты живешь в режиме постоянной скрытой паники.

И самый опасный враг здесь — иллюзия, что «все так живут».

Это называется **финансовой слепотой**.

Большинство людей годами совершают одну и ту же фатальную ошибку. Они думают: *«Вот стану получать на 30—50 тысяч больше — и все проблемы решатся сами собой»*.

Это миф. Это ловушка, расставленная культурой бесконечного потребления.

Как только вырастает твой доход, автоматически и незаметно для тебя подрастают и твои расходы. Появляется машина поновее, еда подороже, одежда «постатуснее», подписки, о которых ты забываешь через неделю. Если внутри тебя не выстроена жесткая ментальная система и отсутствует дисциплина, любой рост доходов просто увеличивает скорость, с которой ты летишь в финансовую пропасть.

Управление деньгами — это не математика. Это не про то, сколько тысяч рублей ты зарабатываешь.

Управление финансами — это стратегия выживания, дисциплина, алгоритмы и жесточайший контроль собственного периметра.

Деньги — это ресурс. В условиях хаоса и нестабильности ресурс получает тот, кто умеет держать строй, контролировать эмоции и действовать по заранее заготовленному протоколу.

Эта книга — не сборник абстрактных советов от дипломированных теоретиков. Это твой боевой устав. Твоя задача — не просто прочитывать его, а немедленно принять к исполнению.

ГЛАВА 1. Диагностика: На каком pубеже ты находишься?

Прежде чем выстраивать эшелонированную оборону и переходить в наступление, ты обязан провести трезвую, холодную и беспощадную инвентаризацию своих позиций. Ты не можешь двигаться к цели, если врут твои приборы и ты не знаешь своих точных координат.

В нашей антикpизисной системе финансового планирования есть четыре базовых pубежа. Внимательно изучи каждый и честно ответь себе, где именно ты стоишь прямо сейчас.

Четыре рубежа финансовой устойчивости

1. Красный уровень: Финансовая катастрофа

Маркеры рубежа: Твои расходы стабильно превышают твои доходы. Чтобы перекрыть текущие дыры и оплатить прошлые счета, ты вынужден регулярно влезать в новые кредиты, задействовать кредитные карты или брать микрозаймы. Долговой ком растет от месяца к месяцу.

Психологическое состояние: Хронический стресс, фоновая тревога, уход от реальности, боязнь входящих звонков с незнакомых номеров. Ты фактически находишься в рабстве у самого себя из прошлого.

Статус периметра: *Враг внутри крепости. Полный хаос.*

2. Желтый уровень: Финансовая нестабильность

Маркеры рубежа: Твои доходы равны твоим расходам. Классическая жизнь «от зарплаты до зарплаты». Ты вроде бы никому не должен (или исправно платишь один ипотечный платеж), но в конце месяца на счетах остается ноль. Накоплений нет.

Психологическое состояние: Иллюзия контроля. Тебе кажется, что всё в порядке, но подсознательно ты чувствуешь уязвимость.

Статус периметра: *Оборона держится на соплях.* Любая внештатная ситуация — поломка бытовой техники, задержка выплаты, внезапный штраф или болезнь — мгновенно сбрасывает тебя на Красный уровень.

3. Зеленый уровень: Финансовая крепость

Маркеры рубежа: Твои доходы стабильно и предсказуемо превышают твои расходы. У тебя сформирован Неприкосновенный Запас (Неприкосновенное Ядро), объема которого хватит на 3—6 месяцев автономной жизни твоей семьи при полном отсутствии новых доходов. Потребительских кредитов и микрозаймов нет.

Психологическое состояние: Уверенность, хладнокровие, спокойствие. Способность рассуждать трезво и планировать на годы вперед.

Статус периметра: *Периметр укреплен, выставлены часовые, создан неприкосновенный провиант.*

4. Синий уровень: Финансовая свобода

Маркеры рубежа: Сформирован капитал, который работает автономно от тебя и генерирует пассивный поток средств, полностью перекрывающий все базовые и расширенные потребности семьи.

Психологическое состояние: Полная автономия, творческая реализация, служение, передача опыта.

Статус периметра: *Глубоко эшелонированная, самодостаточная система.*

Анатомия твоего баланса: Активы vs Пассивы

Чтобы провести глубокую диагностику и перестать обманывать себя, ты должен раз и навсегда усвоить разницу между Активом и Пассивом. Отбрось сложные экономические определения. В нашей антикризисной системе правило предельно простое, жесткое и бинарное:

АКТИВ — это то, что кладет деньги В твой карман (генерирует финансовый поток без твоего ежедневного прямого труда).

ПАССИВ — это то, что вынимает деньги ИЗ твоего кармана (требует регулярных расходов на содержание, обслуживание, налоги и проценты).

Главные иллюзии и ловушки среднего класса

Большинство людей на Желтом рубеже живут в мире иллюзий, считая свои пассивы «богатством». Давай разберем два главных заблуждения:

Личный автомобиль. Ты купил его за 2 миллиона рублей, чтобы «комфортно ездить на работу». Как только колеса твоей машины пересекли выезд из автосалона, она мгновенно потеряла 15—20% своей рыночной стоимости. Каждый месяц она требует: бензин, страховку, парковку, мойку, плановое ТО, замену резины и налоги. *Вердикт:* Это чистопородный **Пассив**. Он вымывает твои ресурсы. Если он куплен в автокредит — это двойной пассив, работающий против тебя.

Собственная квартира (в которой ты живешь). Безусловно, крыша над головой — это фундаментальная базовая потребность и элемент безопасности. Но с точки зрения финансового баланса: коммунальные платежи, ремонт, налоги и налог на имущество вытягивают из твоего бюджета конкретные деньги каждый месяц. *Вердикт:* Это элемент жизнеобеспечения и комфорта, но **не актив**. Активом квартира станет только тогда, когда ты съедешь из нее, сдашь в аренду и ежемесячный арендный платеж за вычетом всех расходов и налогов будет приносить тебе чистую прибыль.

Практическое задание диагностики «Аудит Позций»

Возьми лист бумаги, раздели его вертикальной чертой на две части.

Левая колонка: Мои Активы. Выпиши всё, что приносит тебе деньги прямо сейчас без твоего личного участия (банковские вклады, облигации, сдаваемая в аренду недвижимость, роялти от книг или аудиотреков). *Подсчитай итоговый ежемесячный доход.*

Правая колонка: Мои Пассивы. Выпиши всё, что требует денег на содержание (кредиты, ипотека, автомобиль, подписки, аренда, содержательное имущество). *Подсчитай итоговый ежемесячный расход на их обслуживание.*

Сравни две цифры. Если правая колонка больше левой — твоя система разбалансирована. Ты находишься в уязвимом положении.

ГЛАВА 2. Три фундаментальных закона финансового периметра

Законы управления деньгами фрактальны. Они работают одинаково на всех уровнях: в личном бюджете офицера, в бюджете семьи из шести человек или в финансовой системе крупного предприятия.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.