

18+

Рудик Багдасарян



СКИДКА 99%

О том, как один таксист оказался умнее стаи ботов и маркетолога с двумя высшими образованиями

Рудик Багдасарян

**Скидка 99%. О том, как один
таксист оказался умнее стаи
ботов и маркетолога с двумя
высшими образованиями**

«Издательские решения»

Багдасарян Р.

Скидка 99%. О том, как один таксист оказался умнее стаи ботов и маркетолога с двумя высшими образованиями / Р. Багдасарян — «Издательские решения»,

Маркетолог Кирилл случайно выставил скидку 99% на весь товар в «Науgenik_Техно». За ночь боты конкурентов из «Араган_Трейд» скупили тысячи айфонов и ноутбуков. Убыток — полмиллиарда. Через час — отгрузка. По правилам магазина отменить заказы нельзя. Если товары уйдут — компания рухнет. Если не уйдут — суд за мошенничество. У Кирилла есть 43 минуты и одна идея, которую не предусмотрели ни юристы, ни программисты. Сатира на маркетинг, чёрный юмор и твист.

© Багдасарян Р.

© Издательские решения

Содержание

Скидка 99%	6
Конец ознакомительного фрагмента.	7

Скидка 99%
О том, как один таксист оказался
умнее стаи ботов и маркетолога с
двумя высшими образованиями

Рудик Багдасарян

© Рудик Багдасарян, 2026

ISBN 978-5-0069-9418-8

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Скидка 99%

Глава 1

Маркетолог Кирилл проснулся в пять утра от звонка. Не от будильника — от звонка. На экране высветилось «Отдел разработки, Вадим». Кирилл не взял трубку. Вадим никогда не звонит в пять утра. Вадим вообще не звонит, он пишет в чат смайлики.

Телефон завибрировал снова. Вадим. Потом сообщение «Срочно! Ошибка на витрине!» Кирилл сел на кровати. Открыл ноутбук. Зашёл в админку интернет-магазина «Naugenik_Техно». И похолодел.

Вчера вечером он тестировал новый модуль скидок. Выставил 99% на всю категорию «Смартфоны и гаджеты». Для проверки. И забыл снять галку.

За ночь боты скупили три тысячи айфонов, две тысячи ноутбуков и пятьсот умных часов. По цене 99% от себестоимости. Компания теряла на каждом заказе по 80 тысяч рублей. Итого — около полумиллиарда убытков.

Кирилл набрал номер директора. Трубку сняли после первого гудка.

— Ты что натворил — голос Сергея Ивановича был ледяным.

— Ошибка. Я тестировал скидку и...

— Тестировал Ты разорил компанию за ночь, Кирилл. У нас через час отгрузка. Если мы не отправим товары, клиенты подадут в суд. Если отправим — мы банкроты.

— Я могу отменить заказы. В правилах есть пункт о технической ошибке.

— Нет. Нет пункта. Я сам писал правила три года назад. Если скидка опубликована — она действительна. Я хотел привлечь лояльных клиентов. А теперь...

Сергей Иванович замолчал. Кирилл услышал, как он зажигает зажигалку. Директор курил только в стрессовых ситуациях. Вчера он бросил. Сегодня начал снова.

— Что мне делать — спросил Кирилл.

— Думай. У тебя час. Если не придумаешь выход — пиши заявление. И готовься к суду. Конкуренты уже знают. Боты были от них.

— Откуда вы знаете?

— Потому что все три тысячи заказов оформлены на один IP-адрес. Адрес принадлежит компании «Aragan_Трейд». Наш прямой конкурент.

Кирилл положил трубку. Посмотрел на часы. 05:17. До отгрузки оставалось 43 минуты.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.