

A detailed illustration of a man with a grey beard and a blue shirt, holding a pocket watch. He is surrounded by money, including a car and a house, all within a decorative frame.

RemVoVo

Деньги как
оружие

RemVoVo RemVoVo

Деньги как оружие

<https://litres.ru/74412769>

SelfPub; 2026

Аннотация

Авторский метод финансового перерождения. Книга написана от лица собирательного образа Тренера — наставника, воплощающего систему превращения нищего в повелителя роскоши. 18 глав, 18 кругов ада, пройдя которые ты либо станешь богатым, либо выйдешь из игры. Ты узнаешь, как вскрыть свои финансовые блоки, переплавить долговые травмы в активы, построить крепость для денег и казнить внутреннего врага, который шепчет «ты не достоин». Каждый поверженный страх становится костью на твоём ожерелье. Оно звенит с каждым шагом. Это звон победителя. Никакой экономии и розовых обещаний. Только система. Только деньги. Только победа.

Содержание

От автора	4
Пролог. «Последний рубль»	6
Глава 1. Я-нищий. Диагноз финансового тюфяка	13
Глава 2. Инвентаризация долгов. Досье финансового врага	22
Глава 3. Игра на деньги. Треугольник бедности	29
Глава 4. Уровень притязаний vs Уровень ресурсов. Финансовый гандикап	37
Конец ознакомительного фрагмента.	43

Деньги как оружие

От автора

Эта книга написана от лица собирательного образа Тре-нера — наставника, созданного мной как воплощение моего представления об идеальном финансовом коуче. Все методики, техники и упражнения, описанные здесь, основаны на реальных психологических и финансовых принципах, проверены на практике и изложены в художественной форме для усиления воздействия.

Автор не является практикующим финансовым консультантом или психологом. Однако он провёл годы, изучая финансовую психологию, работая с людьми над их денежными установками и систематизируя методики, ведущие к финансовой свободе.

Книга не является профессиональной инвестиционной рекомендацией и не заменяет консультации специалистов. Все решения, принятые на основе прочитанного, читатель принимает на свой страх и риск. Если вы столкнулись с серьёзными финансовыми проблемами, требующими профессиональной помощи, обратитесь к квалифицированному специалисту.

Данное произведение является художественно-публицистическим и не нарушает законодательства Российской Фе-

дерации. Все персонажи собирательны, совпадения случайны.

Эта книга — не про экономию. Это про войну за твой капитал. Если ты готов — читай дальше. Если нет — закрой её и не возвращайся.

Пролог. «Последний рубль»

Я не беру всех. Я никогда не беру всех. Не потому, что я жадный или занятой. Потому что большинство людей не готовы платить цену. Они хотят денег, но не хотят становиться теми, кто эти деньги зарабатывает. Они хотят результат, но не хотят процесса. Они хотят купаться в роскоши, но не хотят тонуть в работе, в риске, в ответственности. Они хотят сказку. Я не продаю сказки. Я продаю реальность. Реальность, в которой ты либо становишься хозяином денег, либо навсегда остаёшься их рабом.

Я — Тренер. Не психолог, не финансовый консультант, не гуру из интернета. Я тот, кто смотрит в глаза человеку и за одну секунду видит его финансовую судьбу. Я вижу, как он распоряжается деньгами, как он думает о деньгах, как он боится денег. Я вижу его долги, его страхи, его оправдания. Я вижу, где он потерял себя, где он продал свою мечту за дешёвый комфорт. И я вижу, есть ли в нём искра, которая способна разгореться в пламя богатства.

Этот человек стоял передо мной в моём кабинете. Нет, не кабинет — зал. Пустой, бетонный зал с одним столом, двумя стульями и старым сейфом в углу. Никакого уюта, никаких мягких диванов, никаких растений. Только бетон, металл и звук твоего собственного дыхания. Это место, где ты остаёшься наедине с правдой. С правдой о своих деньгах.

Его звали Олег. Сорок три года, бывший владелец небольшого бизнеса, который он разорил за два года. Теперь он работал водителем такси, снимал комнату в коммуналке и каждый день просыпался с мыслью: «За что мне это?». Он пришёл ко мне не сам. Его привела бывшая жена. Она уже ушла к другому, но почему-то чувствовала вину. Или жалость. Мне всё равно. Жалость — это не монета, которая платит за твою свободу. Она ничего не стоит.

Олег вошёл в зал. Сгорбленный, потухший, с красными глазами. Он нёс запах дешёвого табака и безнадёжности. Он сел на стул, положил руки на стол, сжал их в замок. Я не говорил ни слова. Я смотрел. Первый тест: кто заговорит первым? Кто первый покажет свою слабость? Он молчал. Я молчал. Так прошло пять минут. Десять. Двадцать. Тишина. Бетон давил на уши. Наконец он не выдержал.

— Я не знаю, зачем я здесь, — сказал он. — У меня нет денег даже на то, чтобы заплатить вам за консультацию. Я пришёл, потому что моя бывшая сказала, что вы можете помочь. Но я не верю. Я не верю, что кто-то может помочь мне выбраться. Я слишком далеко упал.

Я посмотрел на него. В его глазах было отчаяние. Хороший знак. Отчаяние — это энергия. Она может либо уничтожить человека, либо поднять его. Всё зависит от того, куда её направить.

— Сколько у тебя денег сейчас? — спросил я.

Он замешкался. Он не хотел отвечать. Но я смотрел. Я

ждал. Он сдался.

— Двадцать тысяч триста рублей, — сказал он. — Это всё. Я должен отдать их за аренду комнаты завтра. Если я их отдам, у меня не останется ни копейки. Если я не отдам, меня выгонят. Я не знаю, что делать.

— Я знаю, что тебе делать, — сказал я. — Ты отдашь эти деньги мне.

Он поднял голову. Его глаза расширились. Он не понял. Он подумал, что я шучу. Или что я просто очередной мошенник. Он хотел встать и уйти. Но я видел это. Я знал, что он хочет убежать. Потому что все бедняки убегают от правды.

— Я не шучу, — сказал я. — Ты отдашь мне последние деньги. Или ты уйдёшь и никогда не вернёшься. Выбирай.

— Вы с ума сошли! — крикнул он. — Это мои последние деньги! Вы хотите меня добить?

— Нет, — сказал я. — Я хочу дать тебе шанс. Твои деньги для тебя — это цепь. Ты держишься за них, потому что боишься остаться без них. Но ты уже без них. Ты уже нищий. Твоя тысяча триста рублей — это не деньги, это твоя тюрьма. Ты боишься их потерять, но ты уже потерял всё. Отдай их мне, и я покажу тебе, как заработать миллион.

Он смотрел на меня, как на безумца. Но он не встал. Он не ушёл. Потому что в глубине его души что-то щёлкнуло. Что-то, что понимало: я прав. Он уже потерял всё. Ему нечего терять, кроме этой жалкой тысячи рублей. Он достал из

кармана потёртый кошелёк. Вытащил купюры. Положил их на стол. Его рука дрожала.

— Я отдаю их вам, — сказал он. — Что теперь?

— Теперь ты подпишешь контракт, — сказал я. Я вытащил из сейфа лист бумаги. На нём было всего несколько строк. Контракт. Не юридический, а моральный.

«Я, [имя], соглашаюсь следовать программе Тренера в течение одного года. Я обязуюсь выполнять любые задания, связанные с моими деньгами, независимо от их сложности. Я обязуюсь не жаловаться, не отказываться, не искать оправданий. Я обязуюсь доверять Тренеру, даже если я не понимаю его методов. Я принимаю, что моя жизнь до этого момента была ложью. Я принимаю, что я либо стану богатым, либо умру, пытаюсь. Я не буду винить Тренера, если я сломаюсь. Я сам сделал свой выбор. И я никогда не вернусь к тому, кем был».

Он прочитал. Его глаза снова расширились.

— Это безумие, — сказал он. — Вы хотите, чтобы я подписал контракт на жизнь, где я должен делать всё, что вы скажете?

— Ты уже пробовал делать по-своему, — сказал я. — Ты разорился, потерял бизнес, жену, дом. Твои методы не работают. Я предлагаю тебе мои. Это шанс. Единственный. Ты либо подписываешь, либо уходишь и больше никогда не приходишь.

Он взял ручку. Его рука дрожала. Он поставил свою под-

пись.

— Хорошо, — сказал я. — Теперь ты мой ученик. Первое задание. Ты выйдешь отсюда и потратишь все свои деньги на то, что приносит тебе страх. Не на еду, не на аренду. На то, что ты боишься купить. На то, что ты считаешь лишним. На то, что заставит тебя почувствовать себя живым. И ты не имеешь права жалеть о них. Ты понял?

— Я не понял, — сказал он. — У меня нет денег! Я отдал их вам!

— Нет, — сказал я. — Ты отдал их мне, чтобы доказать, что ты готов. А теперь я возвращаю их тебе. Но с одним условием: ты потратишь их на то, что тебя пугает. Если ты это сделаешь, ты останешься. Если нет — ты уйдёшь навсегда.

Он взял деньги. Он смотрел на них. Он не понимал, что происходит. Но он знал, что у него нет выбора. Он вышел из зала. Я смотрел в окно, как он идёт по улице. Как он заходит в дорогой ресторан. Как он садится за столик. Как он заказывает еду, которая стоит все его деньги. Он ел медленно. Он плакал. Он понял, что я говорил правду. Он перестал бояться потерять деньги, потому что он уже потерял всё. Но сейчас он тратил их на жизнь. На то, что он считал недоступным. И он почувствовал вкус свободы.

Я не ошибся. Он стал моим лучшим учеником. Он перестал бояться денег. Он перестал быть их рабом. Он начал зарабатывать. Он начал инвестировать. Он начал создавать бизнесы. Через три года он выплатил все долги. Через пять

лет он купил дом. Через семь лет он стал миллионером. Он не стал жадным. Он стал свободным.

Я встретил его через десять лет. Он пришёл ко мне в новый костюм, с улыбкой на лице. Он сказал:

— Я понял главное. Деньги — это не цель. Это оружие. Это инструмент. Это энергия. Ты показал мне, что чтобы получить деньги, я должен перестать бояться их потерять. Ты показал мне, что единственное, что держит меня в нищете, — это мой страх. И когда я отдал тебе свои последние деньги, я перестал бояться. Я понял, что я могу всё. Я могу заработать миллион. Я могу потерять миллион. И я могу заработать ещё один.

Я смотрел на него. Он изменился. Он стал другим человеком. Он стал тем, кем должен был быть. Он стал повелителем роскоши.

— Ты сам это сделал, — сказал я. — Я только показал тебе путь.

Он улыбнулся.

— Я знаю, — сказал он. — Но без вас я не сделал бы первого шага.

Я смотрел, как он уходит. Его походка была уверенной. В ней не было страха. Он знал, что он может всё. Он знал, что деньги — это его оружие. И он умел им пользоваться.

Эта книга — для таких, как он. Для тех, кто потерял всё. Для тех, кто не знает, как жить дальше. Для тех, кто устал быть бедным. Это не книга про экономию, не про «подуш-

ку безопасности», не про скидки. Это книга про войну. Войну за твой капитал. Войну за твою свободу. Войну за твою жизнь.

Я знаю, что ты, читатель, сейчас держишь эту книгу в руках. Ты не уверен, ты боишься, ты сомневаешься. Но ты здесь. Ты не закрыл книгу. Это уже шаг. Остальное зависит от тебя.

Ты либо отдашь мне свой последний рубль, либо останешься в своей нищете навсегда. Выбор за тобой.

Но помни: я не даю ложной надежды. Я даю только реальность. Реальность, в которой деньги — это не зло. Реальность, в которой ты — хозяин своей судьбы. Реальность, в которой ты — повелитель роскоши.

Если ты готов к ней — читай дальше.

Если нет — закрой книгу и забудь.

Я жду.

Глава 1. Я-нищий. Диагноз финансового тюфяка

Ты думаешь, что ты бедный, потому что у тебя мало денег. Ты ошибаешься. Ты бедный, потому что ты мыслишь как бедняк. Твой кошелёк — это всего лишь отражение твоей головы. Если в твоей голове пустота, в твоём кошельке будет пустота. Если в твоей голове хаос, в твоих деньгах будет хаос. Если в твоей голове страх, в твоих деньгах будет страх. Деньги — это не цифры на счету. Деньги — это энергия, которая течёт туда, где есть порядок, где есть сила, где есть понимание. Ты не можешь быть богатым, если ты мыслишь как нищий. Это закон. Это не теория, это физика денег.

Ты думаешь, что ты — жертва обстоятельств. Ты думаешь, что ты не зарабатываешь, потому что нет работы, нет возможностей, нет стартового капитала, нет связей, нет удачи. Это ложь. Это самая удобная, самая сладкая, самая смертельная ложь, которую ты можешь себе позволить. Ты не зарабатываешь, потому что ты не умеешь зарабатывать. Ты не умеешь зарабатывать, потому что ты не знаешь, как устроены деньги. Ты не знаешь, как устроены деньги, потому что ты никогда не учился этому. Ты никогда не учился этому, потому что ты считал, что деньги — это грязь, что деньги — это зло, что деньги — это не твоё. Ты — финансовый тюфяк.

И пока ты не признаешь этого, ты никогда не вылезешь из своей ямы.

Я учу своих учеников одному простому правилу: «Твоё финансовое состояние — это твоя личная ответственность. Никто не виноват в том, что ты беден, кроме тебя самого». Это не жестокость, это факт. Если ты беден, значит, ты сделал выбор быть бедным. Ты выбрал работу, которая не приносит денег. Ты выбрал привычки, которые не создают капитал. Ты выбрал окружение, которое не учит богатству. Ты выбрал мысли, которые блокируют деньги. Ты выбрал страх вместо действия. Ты выбрал безопасность вместо риска. Ты выбрал комфорт вместо свободы. Ты выбрал всё это, даже если ты не осознавал свой выбор. Но теперь ты осознаёшь. И теперь ты должен сделать новый выбор.

Я не буду тебя жалеть. Я не буду гладить тебя по голове. Я не буду говорить тебе, что ты молодец. Ты не молодец. Ты неудачник. Ты — нищий. И пока ты не примешь этот факт, ты не сможешь стать богатым. Ты будешь топтаться на месте, жалеть себя и ждать чуда. Чуда не будет. Будет только твой выбор и твои действия.

Давай я объясню тебе, что такое «Я-нищий». Это не просто состояние счёта. Это состояние ума. Это набор установок, привычек, страхов и иллюзий, которые держат тебя в финансовой клетке. Я выделяю семь главных признаков финансового тьюфяка. Если ты узнаёшь себя хотя бы в трёх из них — ты нищий. И тебе срочно нужна эта книга.

Признак №1: Ты не знаешь своих цифр.

Ты не знаешь, сколько ты зарабатываешь в месяц. Ты не знаешь, сколько ты тратишь. Ты не знаешь, сколько у тебя долгов. Ты не знаешь, сколько у тебя активов. Ты живёшь в тумане. Ты приблизительно знаешь, что «как-то хватает до зарплаты», но не можешь назвать конкретные суммы. Это признак нищего. Богатый человек знает каждую копейку. Он не боится цифр, он управляет ими. Если ты не знаешь своих цифр, ты не управляешь своей жизнью. Тобой управляет хаос.

Признак №2: Ты боишься денег.

Ты боишься смотреть в свой кошелёк. Ты боишься открыть банковское приложение. Ты боишься узнать, сколько у тебя долгов. Ты боишься потратить деньги, даже если они есть. Ты боишься инвестировать, потому что «вдруг потеряю». Ты боишься просить повышения, потому что «вдруг откажут». Ты боишься денег. Но деньги — это просто бумага. Просто цифры. Просто энергия. Ты не должен их бояться. Ты должен их уважать. Ты должен их контролировать. Но ты не можешь контролировать то, чего боишься.

Признак №3: Ты не умеешь брать деньги.

Ты стесняешься говорить о деньгах. Ты стесняешься просить повышение. Ты стесняешься называть свою цену. Ты стесняешься брать деньги за свой труд. Ты работаешь за копейки, потому что боишься, что тебя не оценят. Ты отдаёшь свои услуги бесплатно, потому что боишься, что ты недоста-

точно хорош. Ты — раб своей скромности. Но скромность — это не добродетель, это трусость. Если ты не умеешь брать деньги, ты не умеешь создавать ценность. Ты не стоишь ничего.

Признак №4: Ты не умеешь копить.

Ты тратишь всё, что зарабатываешь. Ты живёшь от зарплаты до зарплаты. Ты не откладываешь ни копейки. Ты не создаёшь подушку безопасности. Ты не инвестируешь. Ты говоришь: «Я не могу копить, у меня мало денег». Это ложь. Ты можешь откладывать даже 1% от дохода. Если ты не можешь откладывать, значит, ты не умеешь управлять деньгами. Ты раб своих привычек. Ты покупаешь то, что тебе не нужно, потому что ты не умеешь отличать потребности от желаний. Ты тратишь на еду, на развлечения, на вещи, которые не делают тебя богаче. Ты не копишь, ты сжигаешь.

Признак №5: Ты не умеешь создавать источники дохода.

У тебя есть только один источник дохода — твоя работа. Ты зависишь от одного работодателя, от одной зарплаты. Если ты потеряешь работу, ты потеряешь всё. Ты не создаёшь пассивный доход. Ты не инвестируешь в активы. Ты не создаёшь бизнес. Ты не ищешь новые возможности. Ты ждёшь, что кто-то даст тебе деньги. Но никто не даст. Ты должен сам их создавать. Если у тебя один источник дохода, ты — финансовый раб. Ты работаешь, чтобы выжить, а не чтобы жить.

Признак №6: Ты думаешь, что деньги — это зло.

Ты слышал это от родителей, от друзей, от телевизора. Ты вырос с установкой «деньги портят людей», «богатые — воры», «не в деньгах счастье». Ты веришь в это. Ты бессознательно отталкиваешь деньги, потому что боишься стать «плохим». Но деньги — это нейтральный инструмент. Они не делают человека плохим или хорошим. Они просто усиливают то, что уже есть. Если ты был жадным, ты станешь жаднее. Если ты был добрым, ты сможешь делать больше добра. Деньги не портят людей, они показывают их суть. Твоя установка «деньги — это зло» — это твой якорь. Он держит тебя на дне.

Признак №7: Ты не веришь, что сможешь стать богатым.

Ты смотришь на богатых людей и думаешь: «Они другие, они из другой семьи, у них были связи, им повезло». Ты не веришь, что ты сможешь достичь того же. Ты считаешь, что богатство — это удел избранных. Ты сдаёшься ещё до того, как начал. Это самоисполняющееся пророчество. Если ты не веришь, что ты можешь, ты никогда не сможешь. Богатство начинается с веры в себя. Не с позитивного мышления, а с реальной уверенности в том, что ты способен создавать ценность. Если у тебя нет этой уверенности, ты нищий.

Теперь я даю тебе тест. Не для галочки, а для диагноза. Это «Финансовый термометр». Он покажет, насколько глубоко ты в яме.

Тест «Финансовый термометр»:

Напиши свой точный доход за последний месяц. До ко-

пейки.

Напиши свои точные расходы за последний месяц. До копеек.

Напиши свои долги (кредиты, займы, задолженности). Общую сумму.

Напиши свои активы (сбережения, имущество, инвестиции). Общую сумму.

Напиши, сколько у тебя источников дохода.

Напиши, какую сумму ты откладываешь каждый месяц.

Напиши свою главную финансовую цель.

Напиши, что ты делаешь каждый день, чтобы приблизиться к ней.

Если ты не можешь ответить на любой из этих вопросов точно — ты нищий. Если ты ответил, но цифры тебя пугают — ты нищий. Если ты ответил и тебе стыдно — ты нищий. Если ты не ответил, потому что «это личное» — ты нищий.

Я не хочу, чтобы ты чувствовал себя виноватым. Я хочу, чтобы ты увидел правду. Потому что только правда может сделать тебя свободным. Ты не можешь изменить то, чего не видишь. Ты не можешь исправить то, чего не признаёшь. Ты должен посмотреть правде в глаза. Ты беден. Ты финансовый тюфяк. Ты живёшь в иллюзиях. И пока ты не признаешь это, ты не сдвинешься с места.

Олег, мой ученик из пролога, не мог ответить ни на один из этих вопросов. Он не знал своего дохода, потому что он был переменным. Он не знал своих расходов, потому что он

не считал их. Он не знал своих долгов, потому что он боялся их складывать. Он жил в тумане. Он был нищим. Он был финансовым тьюфом. И он признал это. Он заплакал, когда увидел свои цифры на бумаге. Но он не отвернулся. Он сказал: «Я — нищий. И я хочу измениться». Это был его первый шаг к богатству.

Ты должен сделать то же самое. Ты должен ответить на эти вопросы. Ты должен записать свои цифры. Ты должен признать свою финансовую пустоту. Ты должен сказать себе: «Я — нищий. И я хочу перестать им быть». Это не стыдно. Это смело. Это начало.

Я даю тебе задание на эту неделю. Оно называется «Инвентаризация нищеты».

Ты берёшь лист бумаги. Ты пишешь: «Моя финансовая реальность на сегодня».

Ты записываешь свои доходы за последний месяц. Честно. Без округлений.

Ты записываешь свои расходы за последний месяц. Честно. Без пропусков.

Ты записываешь свои долги. Честно. Без страха.

Ты записываешь свои активы. Честно. Без приукрашиваний.

Ты смотришь на эту бумагу. Ты чувствуешь стыд, страх, боль. Это нормально. Это твоя точка отсчёта.

Ты повторяешь: «Я — нищий. Но я не останусь им».

Это не для того, чтобы унижить себя. Это для того, чтобы

проснуться. Это для того, чтобы перестать жить в иллюзиях. Это для того, чтобы начать действовать.

Я часто говорю своим ученикам: «Ты не можешь построить дом на песке. Ты должен найти твёрдую почву. Твоя финансовая реальность — это твоя почва. Если она зыбкая, твой дом рухнет. Сделай её твёрдой, и ты сможешь построить небоскрёб». Поэтому ты должен знать свои цифры. Это твой фундамент. Без него ты никто. С ним ты сможешь всё.

Не бойся цифр. Они не кусаются. Они просто показывают правду. А правда — это единственное, что может сделать тебя свободным. Свободным от долгов, от страха, от нищеты. Свободным для богатства, для радости, для жизни.

Ты готов увидеть правду?

Тогда действуй. Прямо сейчас. Возьми лист бумаги. Напиши свои цифры. И скажи себе: «Я — нищий. Я признаю это. И я начинаю свой путь к богатству».

Этот путь будет долгим. Он будет трудным. Он будет требовать от тебя жертв, дисциплины, мужества. Но он приведёт тебя туда, где ты будешь купаться в роскоши. Где деньги будут твоим оружием, а не твоей тюрьмой. Где ты станешь хозяином своей жизни.

Сделай это. Прямо сейчас.

Я жду тебя в следующей главе. Там мы будем инвентаризировать твои долги — не только денежные, но и психологические. Мы составим досье на твоего финансового врага. Мы подготовимся к битве.

Но сначала — признание. Признай, что ты нищий. Признай, что ты финансовый тьюфак. Признай, что ты живёшь в иллюзиях. Это не слабость. Это сила. Это мужество.

Ты готов?

Тогда действуй. Прямо сейчас. Пиши. Считай. Признавай.

И помни: я не даю тебе ложной надежды. Я даю тебе правду. И правда сделает тебя свободным.

Глава 2. Инвентаризация долгов.

Досье финансового врага

Ты думаешь, что твои долги — это только цифры в кредитных договорах и просрочках по коммуналке. Ты ошибаешься. Это только вершина айсберга. Настоящие долги — те, что сидят у тебя в голове. Те, что ты не видишь, не признаёшь и не хочешь замечать. Это долги перед самим собой. Перед своим потенциалом. Перед своей семьёй. Перед своим будущим. Ты должен их увидеть. Потому что пока ты их не видишь, они управляют тобой. Они тянут тебя на дно, как ржавые якоря. Они не дают тебе плыть к богатству. Они держат тебя в клетке, которую ты сам построил из своих страхов, привычек и оправданий.

Я не буду тебя утешать. Я не буду говорить, что «всё наладится». Я скажу тебе правду: твои долги — это твой враг. Не банк, не кредитор, не бывшая жена. А твои собственные решения, твои собственные привычки, твои собственные установки. Это они создали твои финансовые ямы. Это они заставили тебя брать кредиты, которые ты не мог отдать. Это они заставили тебя тратить на ерунду, когда нужно было копить. Это они заставили тебя бояться рисковать, когда нужно было действовать.

Я учу своих учеников одному простому правилу: «Твой

главный долг — это долг перед самим собой. Ты должен самому себе ту жизнь, которую ты не прожил. Ты должен самому себе ту свободу, которую ты продал за дешёвый комфорт. Ты должен самому себе те деньги, которые ты не заработал, потому что боялся». Пока ты не погасишь этот долг, ты будешь бедным. Ты будешь бедным, даже если у тебя появятся деньги. Потому что ты не умеешь ими управлять. Ты не знаешь, как их удержать. Ты не знаешь, как их приумножить. Ты просто транжира, который случайно разбогател. Но рано или поздно ты всё профукаешь. И вернёшься в ту же яму.

Я хочу, чтобы ты составил «Досье финансового врага». Это не просто список долгов. Это полная картина твоей финансовой слабости. Это признание того, что ты сделал не так. Это отправная точка для твоего преображения. Ты должен быть честным. Ты должен быть безжалостным к себе. Ты должен увидеть своего врага в лицо. Иначе ты никогда не сможешь его победить.

Вот структура твоего досье. Ты заполнишь его в ближайшие три дня. Никаких отговорок, никаких «потом». Это твой боевой приказ.

Раздел 1. Денежные долги.

Ты выписываешь все свои долги: кредиты, займы, задолженности по коммуналке, долги друзьям, родственникам, налоговой. Каждую копейку. Ты не округляешь, не пропус-

каешь, не оправдываешь. Ты пишешь общую сумму. Ты смотришь на неё. Ты не отворачиваешься. Ты позволяешь этому числу войти в тебя. Ты чувствуешь его тяжесть. Это твой груз. Это твоя цепь.

Но это не всё. Рядом с каждым долгом ты пишешь, когда ты его взял, зачем и что ты сделал с этими деньгами. Ты не ищешь оправданий, ты ищешь закономерности. Ты увидишь, что большинство твоих долгов — это не жизненная необходимость. Это слабость. Это импульсивные покупки, это «понты», это попытка казаться тем, кем ты не был. Ты брал деньги на то, что не делало тебя богаче, не делало тебя счастливее, не делало тебя свободнее. Ты брал деньги на иллюзии. И теперь ты платишь за них не только деньгами, но и своей жизнью.

Раздел 2. Долги перед собой.

Это самое важное. Ты пишешь, сколько лет ты откладывал свою жизнь. Сколько лет ты работал на нелюбимой работе, потому что боялся уйти. Сколько лет ты не начинал свой бизнес, потому что боялся риска. Сколько лет ты не учился новому, потому что боялся выглядеть глупо. Сколько лет ты не инвестировал в себя, потому что «дорого». Ты пишешь, сколько лет ты был финансовым тюфяком. Это твой самый большой долг. Это долг перед своим потенциалом. Ты должен отдать себе ту жизнь, которую ты украл у себя. Ты дол-

жен перестать быть тем, кем ты стал. Ты должен стать тем, кем ты должен был быть.

Раздел 3. Долги перед близкими.

Ты пишешь, сколько ты должен своей семье. Не деньгами, а временем, вниманием, заботой. Сколько раз ты отказывал детям в том, что им было нужно, потому что «нет денег». Сколько раз ты отказывал жене или мужу в поддержке, потому что был занят выживанием. Сколько раз ты не помог родителям, потому что сам был на мели. Ты должен это признать. Ты должен понять, что твоя бедность — это не твоя личная трагедия. Это трагедия тех, кто рядом с тобой. Ты не оправдываешься. Ты просто записываешь. И ты решаешь, что эти долги будут погашены.

Раздел 4. Долги перед будущим.

Ты пишешь, сколько денег тебе нужно, чтобы чувствовать себя свободным. Не фантастическую сумму, а реальную. Ту, которая позволит тебе не думать о деньгах каждый день. Ту, которая позволит тебе заниматься тем, что ты любишь. Ту, которая позволит тебе защитить свою семью. Ты пишешь эту сумму. Ты не боишься её размера. Ты принимаешь её как вызов. Это твой долг перед будущим. Ты ещё не заработал эти деньги, но ты уже должен их себе. Ты должен их своему

будущему. И ты начнёшь их зарабатывать.

Раздел 5. Психологические долги.

Это самые хитрые долги. Они не видны, но они самые тяжёлые. Ты пишешь свои установки о деньгах. Те, которые ты притащил из детства, от родителей, из своего окружения. «Деньги — это зло». «Богатые — воры». «Не в деньгах счастье». «Мне не суждено». «У нас в роду все бедные». «Деньги портят человека». Ты выписываешь каждую. Ты смотришь на них. Ты видишь, что они — не твои. Их тебе навязали. Они сидят в твоей голове и блокируют твои финансовые каналы. Это психологические долги. Ты должен их погасить, заменив на новые, сильные установки.

Когда ты заполнишь это досье, ты будешь чувствовать себя раздавленным. Это нормально. Это значит, что ты прикасаешься к правде. Но это не для того, чтобы ты раздавил себя. Это для того, чтобы ты увидел, где твой враг. Чтобы ты перестал бороться с тенью и начал бить по цели.

Олег, мой ученик, заполнил своё досье за три дня. Он плакал, когда писал. Он не мог поверить, сколько он должен денег, сколько он должен себе, сколько он должен своей дочери. Он не мог поверить, что он жил в таком самообмане. Но он не остановился. Он сказал: «Я должен убить этого врага. Я должен уничтожить свою бедность». И он начал свой путь.

Я даю тебе задание на эту неделю. Оно называется «Фи-

нансовая исповедь».

Ты берёшь тетрадь или блокнот. Только для этого досье.

Ты заполняешь все пять разделов. Честно, без оправданий, без пропусков.

Ты перечитываешь это каждый день в течение недели. Ты привыкаешь к правде. Ты перестаёшь бояться своих цифр.

Ты добавляешь в конце каждой страницы одну фразу: «Я погашу этот долг. Я стану свободным».

В конце недели ты сжигаешь или рвёшь это досье. Ты не уничтожаешь правду, ты символически уничтожаешь своего врага. Ты говоришь себе: «Я больше не должник. Я больше не раб. Я — хозяин своей жизни».

Это не магия. Это психология. Ты перестаёшь быть жертвой своих долгов. Ты становишься их хозяином. Ты перестаёшь бояться цифр. Ты начинаешь ими управлять. Ты перестаёшь оправдываться. Ты начинаешь действовать.

Я хочу, чтобы ты запомнил: «Твои долги — это не наказание. Это урок. Твоя бедность — это не проклятие. Это школа. Ты должен пройти эту школу, чтобы стать богатым». Ты должен понять, как ты оказался в этой яме. Ты должен увидеть свои ошибки. Ты должен признать свою слабость. И только тогда ты сможешь стать сильным. Только тогда ты сможешь заработать деньги, которые не потеряешь. Только тогда ты сможешь создать состояние, которое не исчезнет в один день.

Так что не бойся своих долгов. Посмотри на них. Признай

их. Прими их. И начни их погашать. Не потому что тебе кто-то сказал, а потому что ты сам решил. Потому что ты — хозяин своей жизни. Потому что ты — повелитель своих денег.

И ещё одно. Когда ты заполнишь это досье, ты увидишь, что у тебя есть долги, которые ты не можешь погасить деньгами. Ты не можешь вернуть время, которое ты потерял. Ты не можешь исправить ошибки прошлого. Но ты можешь перестать их совершать. Ты можешь перестать быть тем, кем ты был. Ты можешь стать тем, кем ты должен быть. Это и есть главный способ погашения твоих психологических долгов. Ты становишься новым человеком. Тем, кто не повторяет старых ошибок. Тем, кто строит новую жизнь.

Ты готов?

Глава 3. Игра на деньги.

Треугольник бедности

Ты думаешь, что твои финансовые проблемы — это случайность. Ты думаешь, что ты просто неудачник, что тебе не повезло, что экономика такая, что страна такая, что работодатель такой, что жена такая. Ты ошибаешься. Твои финансовые проблемы — это не случайность. Это твой выбор. Ты выбираешь их каждый день, когда ты открываешь кошелёк, когда ты принимаешь решение о покупке, когда ты соглашаешься на низкую зарплату, когда ты берёшь кредит, когда ты жалуешься на бедность. Ты — игрок в игру, которую ты сам создал. И эта игра называется «Треугольник бедности».

Я не люблю психологические термины. Они размягчают мозг, они дают оправдания, они создают иллюзию сложности там, где всё просто. Но есть одна модель, которую я использую, потому что она работает. Она называется «Треугольник Карпмана». Ты, возможно, слышал о нём. Но то, что ты слышал, — это мягкая версия для слабаков. Я дам тебе жёсткую версию. Версию для тех, кто хочет стать повелителем денег. Версию для победителей.

В этом треугольнике три вершины: Жертва, Агрессор, Спасатель. Ты постоянно переключаешься между ними. Ты даже не замечаешь этого. Это происходит автоматически,

как дыхание. И это убивает твои деньги. Каждая из этих ролей — это ловушка. Это не позиции силы, это позиции слабости. Это способы избежать ответственности за своё финансовое состояние. Это способы оставаться бедным, не признавая этого. Это способы не брать деньги, не создавать богатство, не становиться свободным.

Жертва. Это самый распространённый образ в финансовом треугольнике. Ты говоришь: «У меня нет денег, потому что меня обманули», «Я не могу заработать, потому что нет работы», «Мне не повезло», «Все против меня», «Я не виноват, что я бедный». Ты выглядишь слабым, беспомощным, обиженным. Ты притягиваешь к себе сочувствие, жалость, поддержку. Но это ложь. Жертва — это позиция власти. Ты манипулируешь через слабость. Ты заставляешь других давать тебе деньги, жалеть тебя, спасать тебя. Ты не хочешь зарабатывать, ты хочешь, чтобы тебе дали. Ты не хочешь создавать, ты хочешь получать. Жертва — это способ ничего не делать, получая при этом внимание и подачки. Но подачки не делают тебя богатым. Они делают тебя зависимым. Они делают тебя слабым.

Агрессор. Ты злишься на деньги. Ты говоришь: «Деньги — это зло», «Все богатые — воры», «Они нечестно заработали», «Я не буду таким», «Деньги портят людей». Ты давишь на других, критикуешь, обвиняешь. Ты выглядишь сильным, но на самом деле ты такой же слабый, как и Жертва. Агрессор — это тот, кто боится денег. Он боится, что если у него

будут деньги, он станет «плохим». Он боится, что деньги изменят его. Он боится ответственности, которая приходит с богатством. Поэтому он нападает на деньги, на богатых, на систему. Он не зарабатывает, потому что он считает это низким. Он остаётся бедным, потому что он гордый. Но гордость не платит по счетам.

Спасатель. Ты раздаёшь деньги направо и налево. Ты даёшь в долг, даже если у тебя самого нет. Ты помогаешь всем, кто просит. Ты спасаешь других от их финансовых проблем, забывая о своих. Ты выглядишь добрым, альтруистичным, щедрым. Но Спасатель — это тот, кто боится быть бедным, поэтому он делает вид, что он богат. Он не умеет отказывать, потому что боится, что его не будут любить. Он не умеет копить, потому что он отдаёт всё другим. Он не умеет инвестировать, потому что он считает, что это эгоистично. Он остаётся бедным, потому что он не умеет брать деньги. Он умеет только отдавать.

Ты думаешь, что это просто роли? Нет. Это клетки. Ты сидишь в одной из них, и ты даже не знаешь об этом. Но самое страшное — ты меняешь их в течение одного дня. Утром ты Жертва, потому что у тебя нет денег. Днём ты Агрессор, когда критикуешь богатых. Вечером ты Спасатель, когда даёшь в долг другу, хотя тебе самому не хватает. Ты переключаешься, как актёр в дешёвом спектакле. И ты не создаёшь деньги, ты играешь. Твоя финансовая жизнь — это театр абсурда, где нет победителей, есть только проигравшие.

В этой игре ты тратишь энергию, ты теряешь деньги, ты разрушаешь свои финансовые возможности, ты уничтожаешь себя. И самое ужасное — ты не можешь выйти из этого треугольника, потому что он даёт тебе что-то. Он даёт тебе оправдания. Он даёт тебе иллюзию контроля. Он даёт тебе внимание. Он даёт тебе чувство, что ты живёшь. Но это ложь.

Единственная достойная роль — это Повелитель. Повелитель не играет в треугольник. Повелитель не Жертва, не Агрессор, не Спасатель. Повелитель — это тот, кто принимает ответственность за свои деньги. Он не жалуется на бедность, он создаёт богатство. Он не злится на деньги, он их уважает. Он не раздаёт всё, что у него есть, он управляет своими деньгами. Повелитель — это тот, кто стоит над треугольником, как арбитр, как судья. Он видит игру, но не участвует в ней. Он не играет, он создаёт правила. Он не ждёт, когда деньги придут, он сам идёт к деньгам.

Как стать Повелителем? Я даю тебе технику, которую я называю «Ключ». Это способ разорвать треугольник одним ударом. Он работает всегда, если ты готов его использовать. Он состоит из трёх шагов.

Шаг 1: Осознание. Ты должен заметить, что ты в треугольнике. Как только ты чувствуешь, что ты жалуешься на деньги, злишься на богатых или раздаёшь последнее, ты говоришь себе: «Стоп. Это треугольник. Я играю в смертельную игру. Я теряю деньги». Это самый важный шаг. Без него ты

не сможешь выйти.

Шаг 2: Остановка. Ты перестаёшь играть роль. Ты не продолжаешь жаловаться, ты не продолжаешь критиковать, ты не продолжаешь раздавать деньги. Ты просто замолкаешь. Ты делаешь паузу. Ты отстраняешься от ситуации. Ты смотришь на неё со стороны. Ты спрашиваешь себя: «Что я здесь делаю? Какую роль я играю? Зачем я это делаю?». Ты не осуждаешь себя, ты просто наблюдаешь. Ты видишь свой треугольник.

Шаг 3: Переключение. Ты задаёшь себе вопрос: «Что я могу сделать, чтобы решить эту ситуацию, не играя в треугольник?» И ты делаешь это. Не как Жертва, не как Агрессор, не как Спасатель. Как Повелитель. Ты говоришь о своих деньгах прямо, без жалоб. Ты принимаешь решения о своих деньгах, без страха. Ты инвестируешь в себя, без чувства вины. Ты берёшь деньги, без стеснения. Ты отказываешь, без оправданий.

Пример. Ты хочешь попросить повышения на работе. Старый сценарий: ты жалуешься коллегам (Жертва), или ты злишься на начальника (Агрессор), или ты берёшь дополнительную работу, чтобы тебя заметили (Спасатель). Твой новый сценарий: ты готовишь аргументы, ты назначаешь встречу, ты говоришь: «Я сделал то-то и то-то, я принёс компании столько-то, я хочу обсудить мою зарплату». Ты не жалуешься, не злишься, не ждёшь, когда тебя заметят. Ты действуешь как Повелитель. Ты просишь деньги, потому что ты их

заслужил. Ты не просишь подачку, ты требуешь справедливость. И если тебе откажут, ты не упадёшь в жертву. Ты начнёшь искать другую работу, где тебя оценят. Потому что ты — Повелитель. Ты не зависишь от одного источника.

Я хочу дать тебе правило, которое работает безотказно. Я называю его «Правило нулевой терпимости к финансовому треугольнику». Ты не позволяешь себе входить в треугольник ни на секунду. Как только ты чувствуешь, что начинаешь жаловаться на деньги — ты останавливаешься. Как только ты чувствуешь, что начинаешь критиковать богатых — ты останавливаешься. Как только ты чувствуешь, что начинаешь раздавать последнее — ты останавливаешься. Ты тренируешь себя быть Повелителем. Это трудно в начале, но становится привычкой.

Я приведу тебе пример из своей практики. Олег, мой ученик, был классической Жертвой. Он жаловался на бывшую жену, на экономику, на работодателей. Он говорил: «Я не могу заработать, потому что меня никто не ценит». Я сказал ему: «Ты не Жертва, ты игрок. Ты играешь в треугольник. И ты проигрываешь. Хочешь выиграть? Перестань жаловаться». Он обиделся, но я настоял. Я дал ему технику «Ключ». Через месяц он пришёл и сказал: «Я перестал жаловаться. Я начал искать возможности. Я нашёл новую работу, я ушёл с такси. Я начал зарабатывать в два раза больше. Я не понимаю, как я раньше жил». Он перестал быть Жертвой, он стал Повелителем.

Теперь я даю тебе задание. В течение следующей недели ты будешь вести «Дневник финансового треугольника». Каждый день ты записываешь три ситуации, где ты был в треугольнике. Ты пишешь, какую роль ты играл, как ты себя чувствовал, как ты мог бы использовать «Ключ». В конце недели ты перечитываешь дневник и видишь свои паттерны. Это твоя карта.

И ещё одно. Ты должен научиться видеть треугольник в других людях. Когда кто-то пытается втянуть тебя в финансовый треугольник, ты не поддаёшься. Если кто-то жалуется на деньги, ты не становишься Спасателем. Ты говоришь: «Я слышу тебя. Что ты собираешься делать с этим?» Это выбивает их из роли. Если кто-то злится на богатых, ты не становишься Агрессором. Ты говоришь: «Я понимаю, что ты злишься. Но давай посмотрим, что мы можем сделать, чтобы улучшить своё положение». Это обезоруживает.

Ты должен понять одну простую вещь: треугольник — это наркотик. Он даёт тебе иллюзию жизни, но на самом деле он тебя убивает. Он убивает твои деньги, твою энергию, твои возможности. Чем дольше ты в нём, тем беднее ты становишься. Чем быстрее ты выходишь из него, тем быстрее ты становишься богатым.

Я не обещаю тебе, что это будет легко. Это будет тяжело. Ты будешь срываться, ты будешь возвращаться в старые роли. Но каждый раз, когда ты ловишь себя на этом, ты становишься сильнее. Потому что ты не сдаёшься. Ты продолжа-

ешь бороться за свои деньги.

Помни: Жертва, Агрессор, Спасатель — это маски. Сними их. Покажи своё истинное лицо. Лицо Повелителя, который не боится денег, который умеет их брать, который умеет ими управлять. Лицо того, кто купается в роскоши, потому что он создал её своими руками.

Ты способен на это. Я знаю. Потому что если бы ты не был способен, ты бы не читал эту книгу. Ты бы сдался ещё на прологе. Но ты здесь. Ты держишься. Это уже победа.

Теперь действуй. Выходи из треугольника. Стань Повелителем.

Глава 4. Уровень притязаний vs Уровень ресурсов. Финансовый гандикап

Ты хочешь быть богатым. Ты хочешь купаться в роскоши. Ты хочешь, чтобы деньги текли рекой, чтобы ты мог позволить себе всё, о чём мечтаешь. Ты хочешь дом у моря, машину, которая стоит как квартира, путешествия, свободу, власть. Ты хочешь всего и сразу. И это нормально. Это правильно. Это единственная достойная позиция для мужчины, который хочет стать повелителем.

Но есть одна проблема. Твои хотелки живут на десятом этаже небоскрёба. А твои реальные финансовые навыки, твои привычки, твоя дисциплина, твой уровень дохода — они в подвале. Ты хочешь миллион, но ты не можешь заставить себя вести учёт расходов. Ты мечтаешь о пассивном доходе, но ты не готов инвестировать время в обучение. Ты грезишь о бизнесе, но ты боишься продавать. Ты хочешь быть повелителем роскоши, но ты ведёшь себя как нищий.

Этот разрыв — между твоими финансовыми амбициями и твоими реальными финансовыми ресурсами — я называю «Финансовый гандикап». Это твоё отставание. Это разница между тем, кем ты хочешь стать в финансовом плане, и тем, кто ты есть сегодня. Если ты честен с собой, ты знаешь, что

этот разрыв огромен. Ты хочешь быть богатым, но ты — бедняк. Ты хочешь быть независимым, но ты — раб зарплаты. Ты хочешь быть хозяином денег, но ты — их слуга. Это не оскорбление, это констатация факта.

Но вот что важно. Ты должен не занижать планку. Ты не должен говорить: «Ну ладно, я не стану миллионером, я стану просто зарабатывать на жизнь». Это ложь. Это предательство. Если ты занижаешь планку, ты предаёшь свой потенциал. Ты должен оставить планку на уровне «повелитель роскоши». Ты должен тренировать свои финансовые навыки до тех пор, пока они не догонят твои амбиции.

Это как в спорте. Если ты хочешь поднять 200 кг, ты не начинаешь с 50. Ты ставишь цель — 200. И ты тренируешься, пока не поднимешь 200. Если ты ставишь цель 100, ты никогда не поднимешь 200. Ты останешься слабым. Так и в деньгах. Если ты ставишь цель «зарабатывать чуть больше», ты останешься серым. Если ты ставишь цель «стать непобедимым финансовым воином», ты либо станешь им, либо умрёшь, пытаясь. Но даже смерть в бою за деньги лучше, чем жизнь в нищете.

Я не верю в «реалистичные финансовые цели». Это для слабаков. Реалистичные цели — это оправдание для того, чтобы не напрягаться. Твоя цель должна быть нереалистичной, безумной, почти невозможной. И ты должен идти к ней, зная, что ты, возможно, не дойдёшь. Но если ты дойдёшь, ты станешь тем, кого никто не мог представить. Ты станешь

легендой. Ты станешь повелителем.

Но для этого ты должен знать свой текущий уровень финансовых ресурсов. Без иллюзий, без оправданий. Ты должен знать, сколько ты реально зарабатываешь, сколько ты реально тратишь, сколько ты реально умеешь создавать ценность. Это твой «финансовый пол». И ты должен принять его, не как приговор, а как стартовую площадку.

Как я определяю уровень финансовых ресурсов у своих учеников? Я даю им пять тестов. Ты можешь сделать их сам.

Тест №1: Финансовая дисциплина. Сколько денег ты можешь заработать за месяц, не напрягаясь, в привычном режиме? Это твой базовый доход. Сколько ты можешь отложить? Сколько ты можешь не потратить на ерунду? Если ты не можешь управлять своими деньгами, ты не можешь управлять своей жизнью.

Тест №2: Финансовая грамотность. Понимаешь ли ты, как работают деньги? Знаешь ли ты разницу между активом и пассивом? Знаешь ли ты, как работают проценты, инвестиции, налоги? Если ты не понимаешь, как работают деньги, ты не можешь их зарабатывать. Ты просто играешь в лотерею.

Тест №3: Способность создавать ценность. Можешь ли ты создать продукт или услугу, за которую люди готовы платить? Есть ли у тебя навык, который ты можешь продать? Если ты не умеешь создавать ценность, ты не имеешь права на деньги. Ты просто паразит на теле экономики.

Тест №4: Способность брать деньги. Умеешь ли ты про-

сидеть деньги? Умеешь ли ты называть свою цену? Умеешь ли ты продавать? Если ты не умеешь брать деньги, ты никогда не будешь богатым. Ты будешь работать за копейки, потому что ты боишься попросить больше.

Тест №5: Финансовая устойчивость. Как ты реагируешь на финансовые трудности? Как долго ты можешь жить без дохода? Как быстро ты восстанавливаешься после потерь? Если ты разваливаешься от одного финансового удара, ты слаб. Если ты встаёшь после каждого падения и идёшь дальше, ты силен.

Оцени себя по шкале от 1 до 10 по каждому тесту. 1 — полный ноль, 10 — идеал, к которому ты стремишься. Напиши свои баллы. Это твоя стартовая позиция.

А теперь напиши, какие баллы должны быть у человека, который обладает твоими финансовыми амбициями. Какой уровень ресурсов нужен, чтобы достичь того, чего ты хочешь? 10? 9? 8?

Посмотри на разницу. Это твой финансовый гандикап. Это разрыв, который ты должен закрыть. Если у тебя сейчас 4 по финансовой дисциплине, а нужно 9 — ты знаешь, что делать. Ты должен тренироваться, пока не поднимешь свой балл. Это не опция, это обязательство.

Я часто говорю своим ученикам: «Ты не имеешь права жаловаться на бедность, если ты не закрыл свой финансовый гандикап». Если ты слабый, ты не имеешь права ныть. Если ты бедный, ты не имеешь права жаловаться на богатых. Ес-

ли ты глупый в финансовых вопросах, ты не имеешь права обижаться на мир. Ты должен работать над собой. Каждый день. Без выходных. Без отпусков. Пока ты не догонишь свои амбиции.

Олег, мой ученик, имел гандикап по всем пяти тестам. Он не знал, сколько тратит. Он не понимал, как работают проценты. Он не умел создавать ценность, он только продавал своё время. Он не умел брать деньги, он стеснялся просить повышение. Он разваливался при любой финансовой проблеме. Его амбиции были высоки — он хотел вернуть свой бизнес, стать богатым. Но его ресурсы были на уровне нищего. Мы начали закрывать гандикап. Каждый день он учился финансовой грамотности, он вёл учёт доходов и расходов, он тренировался продавать, он учился говорить о деньгах без страха. Через год его баллы выросли с 2-3 до 7-8. Он догнал свои амбиции. Он стал финансово независимым.

Но для этого он должен был принять свой гандикап. Он не должен был говорить: «Я не могу, это слишком трудно». Он должен был сказать: «Я слаб в финансах, но я стану сильным». Это не смирение, это принятие реальности. Ты не можешь изменить то, чего не признаёшь.

Я даю тебе задание на эту неделю. Оно называется «План ликвидации финансового гандикапа».

Ты оцениваешь себя по пяти тестам. Записываешь свои баллы.

Ты определяешь целевые баллы для своих финансовых

амбиций.

Ты выбираешь самый слабый показатель. Тот, где разрыв максимальный.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.