

философия нового мышления

Невилл Годдард

научи нас МОЛИТЬСЯ



Невилл Годдард

Научи нас Молиться

<https://litres.ru/74495502>

SelfPub; 2026

Аннотация

Почему миллионы людей годами штампуют affirmации и визуализации, но их желания не исполняются, а горы остаются на месте?

Вам продают тонны правил «успешного успеха», заставляя ментально выстраивать каждую бытовую мелочь. В этой редкой, легендарной лекции 1965 года Невилл Годдард срывает маски с поп-эзотерики. Молитва — это не рабское выпрашивание благ у внешнего Бога с унылым лицом. Это искусство, подвластное вашему внутреннему Хозяину Себя.

На примере реальной истории Холли, обычной управляющей телефонной компании, автор раскрывает потерянную технологию Белой Магии — искусство ментального слуха. Вы узнаете, как заставить замолчать внешние чувства, перевернуть любую жалобу в конечный результат и напрямую подключить сознание к Бесконечному Источнику Силы.

Узнайте, как правильно заходить в потайную комнату разума и запечатывать любой Идеал самой мощной молитвой Вселенной: «Спасибо, Отец!».

Включите радость наперёд и заставьте ваши горы сдвинуться!

Содержание

От составителя	4
Молитва — это искусство	9
Женщина, которая умеет слышать	11
Ловушка эго	14
Конец ознакомительного фрагмента.	15

Научи нас Молиться

От составителя

«Молитва — это движение к, присоединение, близость., вблизи». — *Симфония Стронга, о слове «молитва*

Мы молились неправильно. Всю жизнь.

Не потому, что плохо старались. А потому, что нам никто не сказал, что молитва — это не слова. Это **шаг**. Мы стояли и просили, чтобы что-то пришло. А нужно было двинуться — внутрь.

И вот что странно: мы все уже умеем это. Мы делали это в детстве, когда лежали в темноте и представляли завтра — и засыпали счастливым, потому что уже *жили там*. Мы не просили. Мы **были**. Потом нам сказали: так нельзя, надо просить, ждать, заслуживать.

И мы послушались.

И разучились...

Невилл не даёт формул. Он говорит: сядьте. Замолчите. И **слушайте, пока не услышите**. Не ушами. Внутри. Слушайте Голос, который произнесёт ваше желаемое как уже случившееся. И в тот миг, когда вы это услышите, — оно уже есть. Не «будет». Есть.

Потому что там, где вы слушаете, времени нет.

А потом наступает момент, о котором почти никто не го-

ворит вслух.

Желание сбылось. Один раз. Второй. Вы начинаете верить в себя. И вот здесь — самое опасное место на всём пути. Вы незаметно присваиваете себе то, что сделала Сила в вас. «Ах, какой я гений. Какой я волшебник. Это я умею, это я умею лучше других». В этот самый миг **иерархия нарушена**. И краник изобилия перекрывается.

Вот почему у стольких людей желания сбываются вспышкой — а потом перестают сбываться совсем. Не потому, что метод сломался. Метод не ломается. Ломается тот, кто решил, что это **его** метод.

Вы взяли дар и назвали его своим. Вы поблагодарили себя вместо Источника. И поток закрылся — не в наказание, а как следствие: вода не течёт в сосуд, который считает себя источником.

Теперь посмотрите на всех, кто продаёт вам «мощные аффирмации». «Работающие». За большие деньги. Люди покупают, шепчут слова, иногда даже получают результат — и приписывают его себе: «ах, я волшебник». А потом — облом. И они идут покупать следующую аффирмацию, ещё дороже. Потому что им продали формулу, но не сказали главного: **формула работает не благодаря вам**. Она работает через вас.

Разница между этими двумя словами — это и есть вся разница между жизнью, в которой желания сбываются, и жизнью, в которой краник перекрыт.

А самая сильная молитва Вселенной — не просьба. Она короче всех аффирмаций мира. Она состоит из двух слов: **«Спасибо, Отец!»**

Не «спасибо, что дал». Не «спасибо, что исполнил». А «спасибо» — в настоящем времени, как уже свершившееся. Потому что там, где вы слушаете, времени нет. Вы благодарите за то, что *есть*, — и этим подтверждаете, что оно есть. Благодарность — это не вежливость после получения. Это само получение. Вы не благодарите, потому что получили. Вы получаете, потому что благодарите.

И вот здесь нужна Вера. Не та вера, что «я буду повторять, пока не срастётся». А та, что знает: **не я делаю, а Отец во мне делает**. Я — не волшебник. Я — тот, через кого действует Сила, которая создала всё.

И когда мы это помним, краник открыт. Когда забываем и хватаемся как за «своё» — закрыт. Не потому, что кто-то сверху рассердился. А потому, что мы забыли об иерархии в Законе Воплощения Желаний и назвали источником себя.

Дальше — самое трудное.

Радуйтесь чужому счастью так же, как своему. Не сочувствуйте. Не жалейте. **Радуйтесь**. Этим словом редко пользуются: никто по-настоящему не радуется удаче другого. Все завидуют. Все сочувствуют. А нужно — радоваться. И тогда, как Иов, молившийся за друзей, вы обнаружите, что ваш собственный плен снят. Потому что другого нет. Есть только

ВЫ, ОДИН — ВО ВСЕХ.

Перед вами — одна из самых практичных, глубоких и редких лекций Невилла Годдарда «Научи нас молиться» (1965). В ней нет сложной теологии, но есть конкретный, работающий до автоматизма инструмент ментального слуха, способный мгновенно перестраивать материальный мир.

Но перед тем как вы погрузитесь в чтение, давайте ответим на один честный вопрос: **почему у миллионов людей, годами штампующих аффирмации и визуализации, ничего не работает?**

Ответ кроется в старой, как мир, притче. Одна верующая женщина начиталась Писания о том, что «если имеешь веру, то скажешь горе этой: перейди отсюда туда, и она перейдет». Вечером перед сном она усердно молилась и приказывала горе перед её окном исчезнуть. Утром она проснулась, первым делом подбежала к окну, увидела гору на прежнем месте и со вздохом воскликнула: *«Ну вот, я так и знала!»*.

В этом «я так и знала» кроется главная ловушка человеческого Эго. Люди пытаются использовать ментальные техники из позиции испуганного раба обстоятельств. Они часами крутят картинки в SATS, напрягают мозг и пытаются *заставить* реальность прогнуться, действуя на куцей батарееке собственного эго. Они думают, что в саму технику «всё включено». Но это не так. Любая практика Невилла — это лишь прибор, а Источник — это электричество.

У Уильяма Уокера Аткинсона эта управляющая энергия называется Космической СИЛОЙ.

У Невилла Годдарда — ОТЦОМ или Божественным Воображением. Это абсолютно одно и то же.

Истинная молитва — это не суета эго, а акт тотального Единства со своим Источником. Самая сильная молитва — **«Спасибо, Отец!»**

Молитва — это искусство

Лекция 1965 г

Тема сегодняшнего вечера: «Научи нас молиться». Вы обнаружите, что это самый практичный вечер из всех.

В Писании нам сказано, что Он молился в определенном месте; но когда Он закончил, один из Его учеников подошел и сказал: «*Господи, научи нас молиться*». И тогда Он рассказывает притчу... Он поведал им историю о том, что мы должны молиться всегда и никогда не падать духом.

Он говорит: «*В одном городе был судья, который Бога не боялся и людей не уважал. И была в том городе вдова, которая постоянно приходила к нему и просила: Защити меня от соперника моего. И хотя он долгое время не хотел, внутри себя он подумал: Пусть я Бога не боюсь и людей не уважаю, но поскольку эта вдова постоянно приходит и докучает мне, я защищу её, иначе своим бесконечным хождением она меня совсем изнурит*» (Евангелие от Луки 18:3).

В этой притче мы видим, что главным стержнем истины является **настойчивость**. Любой человек может заучить слова молитвы, но она не будет эффективной. Вы можете выучить все молитвы мира, но они ни в коей мере не принесут того результата, который вы ищете. Эффективная молитва в истинном её понимании — это **искусство**. А изучение любого искусства всегда требует точного метода и постоянной,

упорной практики.

Женщина, которая умеет слышать

Поэтому сегодня вечером мы покажем вам, как действует одна леди (её нет с нами сегодня)... Но она передала мне целую серию историй, основанных на её личной технике. Позвольте мне немного рассказать об этой женщине.

Холли работает в телефонной компании, фактически она провела там всю свою жизнь. Она начинала как обычный оператор междугородней связи, доросла до старшего оператора, а сейчас занимает должность управляющего (теперь она супервайзер). За годы работы она натренировала себя **физически слышать голос**. Даже если человека не было рядом, она могла мысленно услышать его голос так отчетливо, будто он говорит с ней прямо сейчас. Это стало настолько мощной частью её существа, что она буквально способна услышать то, что **ХОЧЕТ** услышать.

И вот однажды в её офисе один из операторов — женщина, у которой был сын по имени Кеннет, — пожаловалась на проблему. Кеннет страстно хотел стать пилотом, пилотом реактивного истребителя. Но его отвергли во всех авиакомпаниях — в United, в TWA, в American. Везде ему отказали, посчитав слишком маленьким: у него банально не хватало длины рук.

Тогда наша управляющая сказала этой матери: *«Пусть Кеннет наберет мой номер. Пусть он позвонит мне по теле-*

фону и скажет: *Я летаю на реактивных самолетах, и это просто чудо! Я ничего не буду отвечать в трубку... Пусть он просто скажет это, чтобы я зафиксировала его голос, и я повешу трубку*».

Парень так и сделал. Он позвонил ей и сказал: *«Я летаю на реактивных самолетах, это совершенно потрясающе и чудесно!»*. Она сделала ровно то, что обещала: выслушала и повесила трубку. Что произошло дальше? Совершенно посторонний человек вдруг отдает парню бесплатный билет до Майами. Прилетев в Майами, Кеннет сразу устраивается в Eastern Airlines! Они обучили его, и прямо сейчас он летает на реактивных лайнерах. До этого мать паниковала: *«Мне нужно отправить его учиться, в какую-то инженерную школу, как-то подготовить»*. Но никакой человеческой подготовки не потребовалось — кто-то просто дал ему билет, он улетел в Майами и теперь летает на контракте у Eastern.

Позже этот парень снова набрал её по телефону и сказал: *«Я хочу красивый дом в хорошем районе»*. И она снова повесила трубку. Но фразу «Я хочу» её разум принимать отказался. Она мгновенно перевернула её в конечный результат и начала утверждать во втором лице: *«Кеннет, у тебя ЕСТЬ прекрасный дом в совершенно чудесном районе... И у тебя есть спортивная машина»*. Выведав детали, она просто «настроилась» на его волну и мысленно слышала, как его собственный голос заявляет, что у него уже есть этот вели-

колепный дом и спорткар. И что вы думаете? Прошло всего четыре месяца, и он действительно купил дом прямо у поля для гольфа — она сама разговаривала с ним по телефону, он стал владельцем недвижимости у гольф-клуба!

В другой раз та же мать в офисе вздохнула: *«Я хочу продать джип Кеннета. Он улетел, так что мне нужно продать эту машину»*. Управляющая резко оборвала её: *«Стоп, мы делаем это совершенно иначе. Начни утверждать: Разве это не чудесно, я продала джип по великолепной цене!»*.

Две недели спустя управляющая шла по офису мимо её стола, и та женщина сияющими глазами воскликнула: *«Разве это не чудесно, я продала джип по великолепной цене!»*. Управляющая сначала подумала про себя: *«Неужели она хочет, чтобы я услышала это снова? Я ведь уже зафиксировала это в духе»*. Но во время кофе-брейка она подошла к ней и спросила: *«Вы действительно продали джип?»*. Женщина ответила: *«Да! Я продала его ровно за ту цену, за которую мы покупали его много лет назад. Сын пользовался им годами, а мы выручили за него те же самые деньги — я называю это великолепной ценой!»*.

Ловушка эго

А вот следующая история... Вы можете судить об этом как хотите. Но будь я на месте этой Холли, я бы сказал той клиентке: *«Не искушай Бога»*. Потому что в нашем мире есть люди, которые будут вечно пытаться переложить на вас ответственность за свою жизнь.

Одна знакомая со сокрушением сказала ей: *«У меня совсем нет денег, только старая развалюха. Я бы так хотела новую машину»*

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.