

SMALL
STEP
BIG
RESULTS

КАК ЗАРАБОТАТЬ 50 000 Р ОНЛАЙН

ПРАКТИЧЕСКИЙ ПЛАН ДЛЯ НОВИЧКА:

от выбора способа заработка
до первых клиентов
и стабильного дохода



ФРИЛАНС
И УСЛУГИ



ОНЛАЙН-
ОБУЧЕНИЕ



ЦИФРОВЫЕ
ПРОДУКТЫ



ПАРТНЁРСКИЙ
МАРКЕТИНГ



AI-УСЛУГИ
ДЛЯ БИЗНЕСА

30 ДНЕЙ
ДО ПЕРВЫХ
РЕЗУЛЬТАТОВ



- ✓ ПОШАГОВЫЕ ИНСТРУКЦИИ
- ✓ РЕАЛЬНЫЕ ПРИМЕРЫ
- ✓ ГОТОВЫЕ ШАБЛОНЫ

ВИКТОРИЯ КАБАНЕЦ

ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗНАНИЯ ДЛЯ РЕАЛЬНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

- ☒ Plan
- ☒ Create
- ☒ Promote
- ☒ Earn
- ☒ Repeat



Виктория Кабанец

**Как заработать
первые 50 000 онлайн**

«Автор»

2026

Кабанец В. В.

Как заработать первые 50 000 онлайн / В. В. Кабанец — «Автор»,
2026

Первые 50 000 онлайн кажутся недостижимой целью, пока вы не превращаете её в конкретный план действий. В этой книге разобраны пять доступных направлений: фриланс и онлайн-услуги, онлайн-обучение, цифровые продукты, партнёрский маркетинг и AI-услуги. Вы узнаете, как выбрать подходящий способ заработка, сформировать предложение, определить цену, найти первых клиентов и рассчитать, сколько продаж или заказов необходимо для достижения цели. Внутри — практические примеры, расчёты, шаблоны и пошаговый план на 30 дней. Книга создана для тех, кто хочет не просто читать об онлайн-заработке, а начать действовать и построить собственную систему получения дохода в интернете.

© Кабанец В. В., 2026

© Автор, 2026

Содержание

Введение. 50 000 # — не обещание, а цель	6
Часть I. Выбираем путь	7
1. Пять маршрутов к первым 50 000 #	7
2. Как выбрать один маршрут	8
Часть II. Маршрут 1 — фриланс и онлайн-услуги	9
3. Что продавать	9
4. Математика 50 000 #	10
Конец ознакомительного фрагмента.	11

Виктория Кабанец

Как заработать первые 50 000 онлайн

Как заработать первые 50 000 # онлайн

Практический план для новичка: от выбора способа заработка до первых клиентов и стабильного дохода

Виктория Кабанец

© Виктория Кабанец, 2026

Введение. 50 000 # — не обещание, а цель

Первые 50 000 # онлайн кажутся огромной цифрой, пока вы воспринимаете её как один платёж. Но цель становится намного понятнее, если разложить её на количество клиентов, заказов или продаж. 50 000 # — это, например, пять клиентов по 10 000 #, десять заказов по 5 000 # или сто продаж продукта по 500 #.

Эта книга не обещает, что вы обязательно заработаете 50 000 # за 30 дней. Скорость зависит от навыков, спроса, времени, цены, рынка и качества работы. 30 дней здесь — период интенсивного теста: за месяц вы должны не «стать успешным», а построить рабочую систему действий и получить реальные данные.

Главный принцип: сначала продаём конкретный результат конкретному человеку. Потом улучшаем, повторяем и масштабируем.

Часть I. Выбираем путь

1. Пять маршрутов к первым 50 000

Маршрут

Пример математики

Что продаём

Фриланс и услуги

5 × 10 000 #

конкретный результат клиенту

Онлайн-обучение

10 × 5 000 #

уроки, пакет занятий, консультации

Цифровые продукты

100 × 500 #

гайды, шаблоны, ebooks, таблицы

Партнёрский маркетинг

50 × 1 000 # комиссии

рекомендации релевантных продуктов

AI-услуги

10 × 5 000 #

контент, research, workflows, templates

Эти цифры — примеры арифметики, а не прогноз. У каждой модели разная маржа, комиссия, скорость сделки и объём работы.

2. Как выбрать один маршрут

Не выбирайте по принципу «где больше денег». Выбирайте маршрут, где вы можете быстрее всего доказать ценность.

У меня уже есть полезный навык или материал.

Я понимаю, кому это нужно.

Я могу показать пример результата.

Я могу найти 20 потенциальных покупателей в течение недели.

Мне не нужен большой стартовый бюджет.

Я готов повторять эту работу минимум месяц.

Если вы поставили четыре и более «да», маршрут подходит для первого теста. Если почти везде «нет», выберите более простой способ.

Часть II. Маршрут 1 — фриланс и онлайн-услуги

3. Что продавать

Новичку проще продавать не профессию, а маленький понятный результат. «Я маркетолог» слишком широко. «Я оформлю 10 карточек товара», «переведу 5 страниц», «подготовлю 30 идей контента» или «приведу в порядок таблицу учёта» покупателю понятнее.

4. Математика 50 000 #

Пять заказов по 10 000 # могут быть реалистичнее, чем пятьдесят заказов по 1 000 #, потому что каждый клиент требует переписки, согласования и поддержки. Но высокая цена требует более сильного доказательства. Начинайте с пакета, который вы действительно можете качественно выполнить.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.