

18+ Косович Л. Ф.

СОВРЕМЕННАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ В СТРУКТУРНО- ПРЕДИКАТИВНЫХ КОНСТРУКЦИЯХ

Л. Ф. Косович

**Современная экономическая
теория в структурно-
предикативных конструкциях**

«Издательские решения»

Косович Л. Ф.

Современная экономическая теория в структурно-предикативных
конструкциях / Л. Ф. Косович — «Издательские решения»,

Представленное издание может служить базисным ориентиром для
создателей учебных материалов по современной экономике, предназначенных
иностранным студентам, магистратам, аспирантам, лицам, изучающим
русский язык и стремящимся получить объективные знания в стремительно
меняющемся экономическом процессе.

© Косович Л. Ф.

© Издательские решения

Содержание

Вместо предисловия	6
Введение	9
Глава 1.	11
1.1. Становление экономической науки: исторический обзор	11
1.2. Методологические трансформации: переход к междисциплинарности	13
Глава 2.	16
2.1. Институциональная экономика, новый взгляд на экономические отношения	17
Конец ознакомительного фрагмента.	24

Современная экономическая теория в структурно-предикативных конструкциях

Л. Ф. Косович

Корректор Анна Асонова

© Л. Ф. Косович, 2026

ISBN 978-5-0071-3605-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Представленное издание может служить базисным ориентиром для создателей учебных материалов по современной экономике, предназначенных иностранным студентам, магистрантам, аспирантам, лицам, изучающим русский язык и стремящимся получить объективные знания в стремительно меняющемся экономическом процессе.

Вместо предисловия

Начало 2000-х годов. На подготовительном факультете Волгоградского государственного технического университета большой заезд будущих иностранных студентов. Сформированы шесть инженерных групп, шесть филологических и шесть экономических. Материалы для работы с будущими инженерами есть, с филологами — частично, а вот с экономистами — нет. Старые не подходят, а новые ещё не созданы.

Закипает работа. Разработчики выяснили, на что ориентируется кафедра экономики при работе с российскими студентами. Оказалось, на «Экономикс». Но уже выходили наши учебники... В книжные магазины обращаются с просьбами информировать о любых поступлениях по экономике. Будущие авторы скупают всё, даже книжки для малышей. Ставится задача — адаптировать тексты так, чтобы они были понятны любому.

Подготовленные материалы тут же множатся и идут в группы. А в 2003 году выходит пособие: *Вострякова Н. А., Косович Л. Ф., Поспелова М. С., Ракитина С. В.* Научный стиль речи (экономический профиль) Часть II: Учеб. пособие для подготовительного факультета в 2-х частях / ВолгГТУ, Волгоград, 2003. — 109 с. (Первая часть вышла раньше.)

Но время... Ничто не стоит на месте. Становится понятно, что нужны действенные модели для продукции, например, структурно-предикативные с упором на функции.

Функции денег

- Что (деньги) могут превращаться во что (в товары и услуги),
- определяют что (ценность товара),
- используются как что (как счётная единица),
- устраняют что (трудности обмена),
- выступают чем/кем (посредником) при чём/где (при обмене товаров и услуг),
- являются чем (основой определения и выражения меновой пропорции всякого товара),
- позволяют разделить что (продажу и куплю товара во времени и пространстве),
- дают возможность ориентироваться при чём/когда (при покупке),
- превращают что (товар) во что (в нужное благо),
- выступают в чём/как (в форме доходов),
- определяют что (движение товара),
- стимулируют что (развитие торговли),
- обеспечивают что (сбалансированность экономических потоков),
- служат чем (средством платежа в кредит),
- становятся чем (средством накопления и образования сокровищ),
- зарабатывают что (проценты),
- воздействуют на что (на совокупный спрос),
- служат для чего (для выполнения финансовых обязательств),
- выполняют что (функцию мировых денег) где / на чём (на международных рынках).

Налоги и их функции

- Что (налоги) обеспечивают кого/что (государство) финансовыми ресурсами),
- стимулируют что (инвестиции),
- способствуют чему (развитию важных сфер),
- поощряют что (модернизацию),

- сглаживают что (чрезмерное социальное неравенство),
- обеспечивают что (возможность финансирования науки, культуры),
- регулируют что (рыночную систему), как (не нарушая равновесной цены),
- воздействуют на что (на экономику) через что (через скидки и льготы),
- что (рост налогов) сдерживает что (экономическую активность людей),
- что (снижение налоговой ставки) повышает что (экономическую активность),
- стимулирует что (рост объёмов производства),
- что/кто (развитые страны) широко применяют что (налоги) как что (как средство стимулирования предпринимательства),
- что (объём налогообложения) в чём/где (в стране) должен обеспечивать что (максимально возможный уровень государственного бюджета) и не снижать что (стимулы к предпринимательской деятельности).

Функции международного кредита

- Что (международный кредит) предоставляет чему что (странам денежные и товарные ресурсы),
- содействует чему (росту торговли),
- облегчает что (денежные расчёты),
- даёт что (дополнительные финансовые источники),
- помогает урегулировать что (платёжный баланс),
- поддерживает что (устойчивость курса валюты),
- способствует чему (борьбе с инфляцией),
- что (злоупотребление кредитами) превращает что во что (страну в несостоявшегося должника).

А между тем волна учебников по экономической теории захлёстывает Интернет. Стали нередкими и разработки для иностранцев. К этому времени созревает мысль создать обобщённую структурно-предикативную модель учебников по экономической теории, и к 2023 году работа над моделью (с помощью Страховой О. П., осуществляющей компьютерный набор) двигалась к завершению. Она опиралась главным образом на учебники для высшей школы, так как основой материалов для иностранцев должно выступать то, что рекомендовано российским студентам. (Список учебников см. в Литературе.) И это были лучшие учебники, по данным Интернета. Среди просмотренных более тщательно проанализированы следующие:

Экономическая теория: учебник для вузов / В. Ф. Максимова и др.: под общей редакцией В. Ф. Максимовой. — 3-е изд. перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт. 2023. — 543 с. — (Высшее образование). — Текст непосредственный.

Экономическая теория: учебник для вузов / С. А. Толмачёв и др.: под общей редакцией С. А. Толмачёва — 3-е изд. перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт. 2023. — 481 с. — (Высшее образование). — Текст непосредственный.

Экономическая теория: учебник для вузов / Е. Н. Лобачёва [и др.]: под общей редакцией Е. Н. Лобачёвой. — 4-е изд. перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт. 2024. — 501 с. — (Высшее образование). — Текст непосредственный.

И вдруг в 2024 году выходит учебник для бакалавров, о котором в Интернете видео с высокой оценкой учёных-экономистов (учебник написан с акцентом на исторические и современные социально-экономические особенности России):

Экономическая теория: Учебник для бакалавров: в 2-х тт. Т.1. М. А. Абрамова, М. А. Алленых, М. Л. Альпидовская [и др.]: под ред. В. А. Цветкова, М. Л. Альпидовской. — М. Прометей, 2024. — 874 с.

Экономическая теория: Учебник для бакалавров: в 2-х тт. Т.2. М. А. Абрамова, М. А. Алленых, М. Л. Альпидовская [и др.]: под ред. В. А. Цветкова, М. Л. Альпидовской. — М. Прометей, 2024. — 662 с.

Когда была готова структурно-предикативная модель и этого двухтомника, встал вопрос: как соединить уже обобщённую модель с моделью двухтомника.

Пока думалось, в Интернете в 2026-ом году появился учебник по современной экономической теории Александра Геннадьевича Рыбинца. И стало ясно: это материал, при котором как-то гаснет мысль, что «экономика хорошо объясняет то, что было, но не может объяснить, что есть и будет».

Учебник «Современная экономическая теория», как говорит сам автор, «исследует современную экономическую теорию как междисциплинарную науку в контексте глобализации и цифровизации. На основе работ нобелевских лауреатов рассматриваются институциональная и поведенческая экономика, теория асимметричной информации и цифровых платформ. Демонстрируются модели „рационального экономического человека“ и преимуществ новых концепций». Поэтому в представленной небольшой книжечке дана структурно-предикативная модель учебника Рыбинца А. Г. и в приложении тексты по некоторым из поднятых проблем, взятые из Интернета.

Цель — сориентировать разработчиков материалов для иностранцев, дать представление о современной экономической науке.

Косович Л. Ф.

Структурно-предикативная модель учебника (Рыбинец А. Г. Современная экономическая теория: Учебник / [б. м.]: Издательские решения. 2026. — 342 с.), о котором сказано выше.

Введение

Что (экономическая наука) переживает что (период фундаментальной трансформации, вызванной... цифровой революцией и переосмыслением классических теоретических моделей).

Сущность современной экономической теории

Что (современная экономическая теория) представляет собой что (комплексную науку, изучающую закономерности функционирования в условиях глобализации и цифровизации).

Чем (предметом изучения экономической теории) выступает что (закономерности функционирования современных экономических систем с учётом институциональных, поведенческих и информационных аспектов).

Что (современная экономическая теория) исследует что (как реальные люди принимают экономические решения, почему одни страны достигают устойчивого процветания при сходных исходных условиях с другими, каким образом цифровые технологии трансформируют фундаментальные экономические отношения).

Эволюция экономической мысли и парадигматические сдвиги

Что (глобальный финансовый кризис 2008 года) продемонстрировал что (несостоятельность моделей, основанных на рациональности и эффективности рынков).

Что (процесс глобализации и цифровизации) создал что (цифровые платформы, сетевые рынки, новые формы денег и финансовых инструментов), что потребовало чего (интеграции методов и концепций из различных областей знаний).

Междисциплинарная природа современного анализа

Чем (ключевой характеристикой экономической теории) является что (методологический плюрализм и интеграция с достижением смежных научных дисциплин).

Практическая значимость

Что (изучение современной экономической теории) формирует что (специфический способ мышления).

Методические рекомендации по изучению курса

Что (современная экономическая теория) представляет собой что (динамично развивающаяся область знаний).

Что (экономическая теория) является чем (не абсолютными истинами, а инструментами для понимания социально-экономической реальности).

Перспективы развития экономической науки

Что (искусственный интеллект и автоматизация, климатические изменения, демографические сдвиги, глобальные экономические взаимосвязи) требуют чего (развития теоретического инструментария).

Чем (перспективными направлениями экономических исследований) становится что (цифровая экономика, анализ больших данных, поведенческая экономика, новые формы финансового посредничества и денежного обращения).

Глава 1.

Эволюция экономической мысли: от классических истоков к междисциплинарному синтезу

1.1. Становление экономической науки: исторический обзор

Что такое экономическая наука?

Что (экономическая наука) представляет собой что (систематизированное знание о закономерностях функционирования хозяйственных систем и решении проблем ограниченности ресурсов при безграничности потребностей).

Что (становление экономической теории) отражает что (эволюцию понимания хозяйственных процессов).

Античные основы экономической мысли

Что (термин «экономика») был введён кем (философом Ксенофонтom в V веке до н. э.). Кто (Аристотель 384—322 до н. э.) заложил что (теоретические основы экономического анализа).

Что (идеи Аристотеля) включали что (разделение экономической деятельности на «экономику» и «хрематiku» — деятельность, направленную исключительно на накопление богатства).

Средневековая экономическая мысль

Когда (в средневековый период) чем (основными концепциями) были что (теория справедливой цены, анализ проблем ростовщичества, рассмотрение частной собственности как института).

Классическая политическая экономия

Что (публикация Адама Смита в 1776 году) ознаменовала что (рождение современной экономической науки).

Что (концепция Смита) включает что (принцип «невидимой руки», теорию разделения труда, анализ механизма ценообразования, концепцию естественной свободы и ограничения роли государства).

Кто (Смит) создал что (теоретический фундамент для понимания рыночной экономики)

Что (классическая школа (Рикардо, Мальтус)) создала что (целостную теоретическую систему, объединяющую механизмы производства, распределения и накопления богатства в рыночной экономике), заложила что (основы для развития экономической науки).

Неоклассическая революция (1870—1930)

Когда (1870—1930 годы) — это что (это годы трансформации экономической науки, известной как «маржиналистская революция»).

Кто (маржиналисты) разработали что (теорию предельной полезности), переместили что (фокус анализа с производства на потребление).

Кто (Альфред Маршалл) систематизировал что (неоклассический подход), создал что (аналитический аппарат, который стал стандартом экономического образования на десятилетия вперёд).

Формирование экономической теории

Что (депрессия 1930-х годов) выявила что (ограничения неоклассической теории), стимулировала что (развитие макроэкономического анализа).

Кто (Д. М. Кейнс) разработал что (основу для активной государственной политики, стабилизации экономики).

Что (экономическая наука) институционализировалась.

Эра «экономикс» (1960—1990)

Когда (в 1960—1990-х годах) что (экономическая наука) характеризуется чем (развитием математических моделей и эконометрических методов, теорий рациональных ожиданий, критикой кейнсианства, развитием общественного выбора).

Современная экономическая теория (с 1990 года)

Когда (с 1990-х годов) что (наука) стала какой (междисциплинарной).

Что (ключевые направления современной экономической мысли) — это что (это институциональная экономика, поведенческая экономика, информационная экономика цифровых платформ и сетевых эффектов, теории эндогенного роста, объясняющего роль знаний и человеческого капитала)

Непрерывная эволюция

Что (развитие экономической науки) представляет собой что (непрерывный процесс адаптации к условиям и новым вызовам)

Что (современная экономическая наука) характеризуется чем (междисциплинарным подходом), учитывает что (фактор неопределённости и информационной асимметрии) продолжает что (интеграцию научных перспектив для понимания экономических процессов)

1.2. Методологические трансформации: переход к междисциплинарности

Определение и эволюция современной экономической теории

Что (современная экономическая теория) отличается от чего (от классического определения, которое характеризует экономику как дисциплину, изучающую производство, распределение и потребление ограниченных ресурсов).

Что (современная экономическая теория) охватывает что (сложные взаимодействия между людьми, институтами, технологиями и окружающей средой в глобализованном и цифровом мире).

Истоки методологической революции

Что (методологическая трансформация экономической науки) началась с чего (с постановки под сомнение фундаментальных предположений о рациональном экономическом поведении).

Что (модель «homo economicus») не могла объяснить что (наблюдаемое экономическое поведение).

Кто (Герберт Саймон) когда (в 1950-х годах) утверждал что (экономические агенты не максимизируют полезность, а ищут решения в условиях ограниченных когнитивных способностей и временных ограничений).

Что (теория Даниэля Канемана и Амоса Тверски) продемонстрировала что (индивиды систематически нарушают теорию ожидаемой полезности), выявила что (когнитивные искажения в процессе принятия решений человеком).

Основные методологические революции

1. Институциональная революция.

Кто (Рональд Коуз) ввёл что (концепцию трансакционных издержек), выявил что (издержки, связанные с использованием ценового механизма), продемонстрировал что (институциональные механизмы существенно влияют на экономические результаты).

Кто (Дуглас Норт) утверждал что (качество институтов определяет долгосрочные траектории экономического развития).

2. Информационная революция.

Кто (Джордж Акерлоф, Майкл Спенс и Джозеф Стиглиц) показали что (информация не является свободно доступным благом, а представляет собой ограниченный ресурс, асимметрично распространённый между экономическими агентами).

Кто (Акерлоф (1970)) продемонстрировал что (как асимметричная информация может привести к новому рынку).

Кто (Спенс) исследовал что (как асимметричные агенты преодолевают асимметрию через сигнализирование).

Исторические корни методологических дебатов

Кто (Карл Менгер (австрийская школа)) стремился установить что (универсальную экономическую теорию, основанную на абстрактных принципах).

Кто (Густав фон Шмоллер (немецкая историческая школа)) заявлял что (каждая система уникальна), отвергал что (существование универсальных экономических законов).

Современные методологические дискуссии

Что (ортодоксальный подход) опирается на что (на три столпа:

1. Методологический индивидуализм — идея, что все социальные явления могут быть объяснены через индивидуальные действия.
2. Математическое моделирование как основной аналитический инструмент.
3. Анализ равновесия — фокус на состояниях, где спрос равен предложению).

Что (гетеродоксальные школы) подчёркивают что (роль неопределённости и нестабильности).

Кто (Герман Дейли) утверждает что (экономика существует в рамках большой экосистемы и не может бесконечно расти в конечном мире).

Кто (Мэрилин Уоринг) продемонстрировала что (как традиционная экономика игнорирует неоплачиваемый труд, выполняемый женщинами).

Экспериментальная экономика

Кто (Вернон Смит) показал что (экономические теории) могут быть проверены в чём / где (в контролируемых лабораторных условиях).

Кто (Эрнст Фер) исследовал что (справедливость и кооперации), выявил что (что индивиды добровольно несут издержки для наказания несправедливого поведения).

Цифровая и информационная методологии

Кто (Сьюзан Атей) продемонстрировала что (как машинное обучение может применяться в традиционных экономических проблемах).

Кто (Жан Тироль) сформулировал что (ключевой принцип цифровой экономики: ценность создаётся не отдельными компаниями, а целыми экосистемами).

Кто (Джеффри Паркер и Маршал ван Альстин) показали что (что платформенные бизнес-модели отменяют традиционные представления о границах фирм и природе конкуренции).

Нейроэкономическая революция

Кто (Пол Гримчер) сформулировал что (цель построения моста между биологией мозга и экономическим поведением).

Кризис прогностической способности

Кто (Пол Кругман) признал что (макроэкономика предшествующих лет была «впечатляюще бесполезной в лучшем случае и однозначно вредной в худшем»).

Кто (Роберт Шиллер) объяснил что (экономисты игнорировали роль иррациональности, стадного поведения и спекулятивных пузырей на финансовых рынках).

Междисциплинарный синтез

Кто (Джеймс Коулман) заявил что (игнорирование социального контекста приводит к неполному пониманию экономических процессов).

Кто (Роберт Костанца) утверждал что (экономический рост, разрушающий природный капитал, в конечном итоге становится саморазрушительным).

Философские аспекты методологических изменений

Кто (Тони Лоусон) утверждает что (экономические явления возникают из сложных взаимодействий между социальными структурами, институтами и человеческими действиями).

Эпистемологические проблемы

Кто (Дейдре Макклоски) поставила под сомнение что (статистическую значимость: мы должны спрашивать «не статистический ли значим эффект?», а «достаточно ли он велик, чтобы иметь значение?»).

Вызовы глобализации и устойчивого развития

Кто (Дени Родрик) продемонстрировал что (парадокс глобализации: «Невозможно одновременно иметь демократию, национальное самоопределение и глубокую экономическую интеграцию. Чем-то одним необходимо жертвовать»).

Будущие направления методологического развития

Кто (Брайан Артур) прогнозирует что («Экономика будущего будет изучаться как сложная адаптивная система, где макроэкономические элементы возникают из микроэкономических взаимодействий адаптирующихся агентов»).

Кто (Эрик Бриньолфссон и Эндрю Макафи) предупреждают о чём (искусственный интеллект не только создаёт новые отрасли — он фундаментально меняет природу работы производства и распределения).

Перспективы дальнейшего развития

Что (современная экономическая теория) стала какой (по-настоящему междисциплинарной, не игнорируя достижения психологии, социологии, нейробиологии, экологии и информатики).

Кто (Дуглас Норт) точно отметил что («Если мы хотим понять экономические развитие, мы должны изучать не только рынки, но и институты, не только рациональность, но и культуру, не только равновесие, но и процессы изменений»).

Глава 2.

Макроэкономические направления современной экономической теории

Что (появление глобальных цифровых платформ, изменения фирм и рынков, накопление эмпирических данных о реальном поведении людей) потребовали чего (переосмысления фундаментальных принципов микроэкономического анализа).

Что (институциональная экономика) показала что (транзакционные издержки и институциональная среда играют решающую роль в определении структуры рынка и эффективности экономической системы).

Что (поведенческая экономика) продемонстрировала что (люди принимают решение в условиях рациональности, подвержены когнитивным искажениям и используют эвристики, что кардинально меняет понимание рыночных процессов).

Что (информационно-асимметричная экономика) показала что (как информационная асимметрия приводит к неэффективности рынка и необходимости новых механизмов координации).

Что (экономика платформ) создала что (новые типы рынка, где ценность создаётся через сетевые эффекты и взаимодействие множества сторон, что требует пересмотра традиционных концепций конкуренции и рыночной власти).

2.1. Институциональная экономика, новый взгляд на экономические отношения

Преодоление ограничений неоклассической парадигмы

Что (институциональный подход) фокусируется на чём (на реальных условиях функционирования экономики, где экономические взаимодействия структурируются правилами, нормами и механизмами принуждения).

Экономические основы институциональной экономики

1. Концепция института.

Кто (Дуглас Норт) определил что (институты как «правила игры в обществе», которые организуют взаимоотношения между людьми).

Что (институты) включают что (формальные правила: конституции, законы... неформальные ограничения: обычаи, традиции, т. е. механизмы принуждения, обеспечивающие соблюдение правил).

2. Трансакционные издержки.

Что (трансакционные издержки) возникают когда (при передаче прав собственности, заключении и исполнении контрактов).

Где (в реальном мире) что (трансакционные издержки значительны) и что (институты) играют что (решающую роль в их снижении).

3. Контрактный подход.

Что (контрактный подход) позволяет анализировать что (организационные формы рынка, фирмы, гибридные структуры).

4. Права собственности.

Что (теория прав собственности в рамках институциональной экономики) рассматривает что (собственность не как отношение человека к вещи, а как отношения между людьми по поводу вещи).

Что (ключевые элементы прав собственности) — это что (это право владения, пользования, управления; право на доход).

Что (эффективное распределение и защита прав собственности) — это что (это условия экономического развития, стимулирующие инвестиции и инновации).

Методологические особенности институционального анализа

Что (методологические инновации) позволили преодолеть что (ограничения формализованных моделей) и создать что (более реалистичную картину экономических процессов).

Основные направления институциональной экономики

Где (в современной литературе) выделяют что (следующие направления институциональной экономики: традиционный институционализм, новая институциональная экономика, неоинституциональная экономика, конституционная экономика).

Взгляд ключевых представителей институциональной экономики

Что (развитие институциональной экономики) связано с чем / с кем (с именами таких учёных, как Рональд Коуз, Оливер Уильямсон, Дуглас Норт, Д. Уиллис и Б. Вейнгаст, Элино́р Остром).

Практическое применение институционального анализа

Что (институциональный подход):

- объясняет что (различия в уровне развития стран через качества институтов),
- позволяет понять что (сложность ограничения экономических реформ),
- фокусируется на чём (на правилах агентских отношений, распределения и контроля прав собственности),
- предлагает что (альтернативный взгляд на роль государства в экономике),
- демонстрирует что (как сообщества могут эффективно управлять общими ресурсами без приватизации или централизованного государственного контроля).

Институциональная экономка в контексте цифровой трансформации

Что (цифровая экономика) создаёт что (новые вызовы и возможности для институционального анализа: новые формы контрактных отношений, трансформацию прав собственности, сетевые эффекты и платформенную экономику, новые механизмы репутации и доверия, трансформацию государственного регулирования).

Значение институциональной экономики для современной экономической теории

Что (институциональная экономика) позволила преодолеть что (ограничение неоклассической парадигмы, интегрировав анализ правовых, социальных и политических структур в экономические исследования).

Дональд Коуз «Природа фирмы» (1937) — теория транзакционных издержек

Кто (Коуз) выявил что (существенное противоречие в экономической теории своего времени: с одной стороны, экономисты превозносили рынок как механизм распределения ресурсов через систему цен, с другой стороны, внутри фирм координация осуществлялась через административные команды).

Открытие транзакционных издержек

Кто (Коуз) выделил что (несколько типов издержек: издержки поиска информации, издержки ведения переговоров и заключения контрактов, издержки контроля и принуждения к исполнению обязательств).

Логика существования фирмы

Кто (Коуз) считал что («фирма будет расширяться до тех пор, пока издержки организации и дополнительной транзакции внутри фирмы станут равны издержкам на открытом рынке»).

Факторы, определяющие границы фирмы

Кто (Коуз) выделил что (ограничения роста фирмы; по мере роста фирмы предприниматель может совершать ошибки в распределении рисков, может снижаться отдача от управленческой деятельности, цена предложения одного и более факторов производства может возрастать).

Практическое значение теории

Кто (Коуз) показал что (экономические институты не случайные образования, а результат национального выбора людей, стремящихся минимизировать совокупные издержки экономической деятельности).

Значение для современной экономической теории

Что (теория трансакционных издержек) расширила что (аналитический инструментарий за пределы неоклассической парадигмы, включив в анализ институциональные факторы), стала чем (важным для объяснения трансформации бизнес-моделей, оптимизации организационных структур и формирования эффективной экономической политики).

Пример

Что (фирмы) возникают когда (когда запросы на внутреннюю организацию процессов оказываются ниже, чем запросы на постоянное использование рыночных механизмов).

Оливер Уильямсон «Рынки и иерархии» (1975) — теория контрактов. От вопроса «почему?» к вопросу «как?»

Кто (Уильямсон) отмечал что (новая институциональная экономика изучает человеческое поведение: какими люди являются на самом деле, а не такими, какими они должны быть согласно экономической теории).

Транзакция как единица анализа

Кто (Уильямсон) говорил что («Транзакция происходит тогда, когда товар или услуга передаётся через технологически разделимый интерфейс»).

Кто (Уильямсон) выделил что (три ключевые характеристики любой транзакции: специфичность активов, чистоту транзакций и неопределённость).

Специфичность активов — ключ к пониманию организационного выбора

Кто (Уильямсон) объяснил что («Специфичность активов имеет отношение к степени, в которой актив может быть переориентирован в альтернативное использование... без потери производственной ценности»).

Когда (когда активы специфичны) кто (участники транзакции) попадают во что/куда (в ситуацию взаимной зависимости, и контракты становятся проблематичными из-за угрозы оппортунистического поведения).

Ограниченная рациональность и оппортунизм

Кто (Уильямсон) писал что («Ограниченная рациональность относится к поведению, которое является намеренно рациональным, но лишь ограничено таковым», люди стремятся принимать рациональные решения, но их когнитивные способности ограничены).

Что (оппортунизм, по определению Уильямсона) — это что (это стремление к собственной выгоде, осуществляемое с помощью коварства).

Формы управления: рынки, иерархия и гибриды

Кто (Уильямсон) выделил что (три типа управления рыночно-эффективной для транзакций с низкой специфичностью активов: гибридные формы эффективны при средних условиях специфичности активов).

Практическое применение теории

Что (теория специфичности) помогла ответить на что (на вопросы: следует ли компании производить комплектующие самостоятельно или покупать у поставщиков, какую форму контракта выбрать при работе с партнёром и другие).

Сравнение с теорией Коуза

Кто (Коуз) фокусировался на чём (на дихотомии «рынок против фирмы», а Уильямсон показал: реальность намного богаче и включает множество форм; продемонстрировал, откуда именно берутся издержки — из ограничений рациональности и оппортунизма).

Влияние на современную экономику

Что (глобализация) увеличивает что (сложность и неопределённость многих транзакций; рост сетевых ограничений, экосистем партнёрства... не укладываются в традиционную дихотомию «рынок-иерархия»).

Критика и развитие теории

Кто (исследователи) указывали на что (на сложность измерения активов в реальных условиях).

Кто (сам Уильямсон) писал что («цель состоит в том, чтобы выровнять транзакции...», эта цель остаётся актуальной, так как выбор правильной формы организации становится ключевым фактором конкурентного преимущества).

Значение для современной экономической теории

Что (теория контрактов Уильямсона) представляет что (аналитический инструментальный для понимания трансформации организационных структур и контрактных отношений в сложных экономических системах, где успех всё больше зависит от эффективного управления).

Дуглас Норт «Институциональные изменения и функционирование экономики» (1990). От микроуровня к макроперспективе: институты как основа экономического развития

Кто (Коуз и Уильямсон) сосредоточились на чём (на понимании фирм и контрактных отношений).

Кто (Дуглас Норт) исследовал что (вопрос о причинах различий в экономическом развитии стран и народов).

Что такое институты: «правила игры» в обществе

По кому (по Норту) что (институты) — это что (это правила игры в обществе — ограниченные рамки, которые организуют взаимоотношения между людьми).

Согласно Норту, что (институты) структурируют что (стимулы и процессы человеческого взаимодействия — политического, социального или экономического).

Формальные и неформальные институты: видимая и невидимая структура общества

Кто (Норт) подчёркивал что (формальные правила: конституции, законы, контракты — могут быть изменены за одну ночь; неформальные ограничения: обычаи, традиции — более живучи и устойчивы к сознательным политическим усилиям).

Права собственности как основа экономического развития

Кто (Норт) рассматривал что (права собственности как фундаментальный институт рыночной экономики).

Кто (Норт) продемонстрировал что (неясность или незащищённость прав собственности подрывает основы долгосрочного инвестирования и предпринимательство).

Транзакционные издержки и экономическая эффективность

Кто (Норт) показал что (как институты влияют на транзакционные издержки в масштабах всей экономики: эффективные институты снижают издержки, неэффективные институты увеличивают транзакционные издержки, подрывая экономическую активность и снижая общественное благосостояние).

Институциональные изменения: эволюция правил игры

Кто (Норт) выделил что (несколько источников институциональных изменений: изменение в относительных ценах, изменения в предпочтениях).

Зависимость от пути развития и институциональные ловушки

Кто (Норт) объяснил что («институциональная матрица общества определяет способность общества к обучению: общества с эффективными институтами развивают способность

к адаптации и обучению, что позволяет успешно реагировать на новые вызовы, общества с неэффективными институтами могут попасть в „ловушки“, из которых трудно выбраться»).

Роль идеологии и убеждений

Кто (Норт) писал что (институты часто требуют изменений в системе убеждений и ценностей людей, что является долгосрочным и сложным процессом).

Практические уроки для экономической политики

Кто (Норт) подчёркивал что (успешные политические и экономические изменения должны происходить в рамках существующих неформальных ограничений и сопровождаться изменениями в этих ограничениях).

Современная актуальность в эпоху цифровизации

Что (вопросы создания эффективных международных инструментов для регулирования глобальной торговли, миграции, согласования различных институциональных систем) требуют чего (изменений в регулировании и формировании новых форм поведения).

Критика и дальнейшее развитие

Кто (некоторые исследователи) указывали на что (на сложность точного определения и измерения институтов, другие критиковали недостаточное внимание к роли конфликта и силовых отношений в формировании институтов).

Кто (Норт) показал что (технология и накопления капитала — не единственные факторы роста, не менее важны институты, которые определяют стимулы людей к продуктивной деятельности, инновациям сотрудничеству).

Значение для современной экономической теории

Что (методология Норта) предоставляет что (эффективный инструментарий для анализа закономерностей функционирования современных экономических систем).

Элинор Остром «Управление общими ресурсами» (1990) Новый подход к экономике ресурсов

Что (традиционно экономическая теория) утверждала что (общие ресурсы неизбежно обречены на истощение из-за стремления к максимизации выгоды).

Кто (Остром) опровергла что (парадигму о неизбежности истощения ресурсов, продемонстрировав, что общества способны самостоятельно разрабатывать институты для устойчивого управления общими ресурсами).

Что такое общие ресурсы: между частной и общественной собственностью

К чему (к общим ресурсам) относится что (рыболовные угодья, пастбища, водоносные слои, оросительные системы, леса).

Традиционная дилемма: государство или рынок

До чего (до работы Остром) что (теория) предлагала что (два решения проблем общих ресурсов:

1. Приватизация.
2. Государственное регулирование).

Революционное открытие: третий путь

Что (открытие Остром) заключалось в чём (в том, что ни государство, ни рынок не являются успешными в обеспечении того, чтобы индивиды поддерживали продуктивное использование природных систем).

Кто (Остром) обнаружила что («сообщества... часто создают сложные институциональные механизмы, связанные с уходом за ресурсом»).

Восемь принципов успешного управления общими ресурсами

Кто (Остром) выявила что (восемь принципов успешного управления общими ресурсами:

1. Чёткое определение границы.
2. Соответствие международным правилам и местным условиям.
3. Механизм коллективного выбора.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.