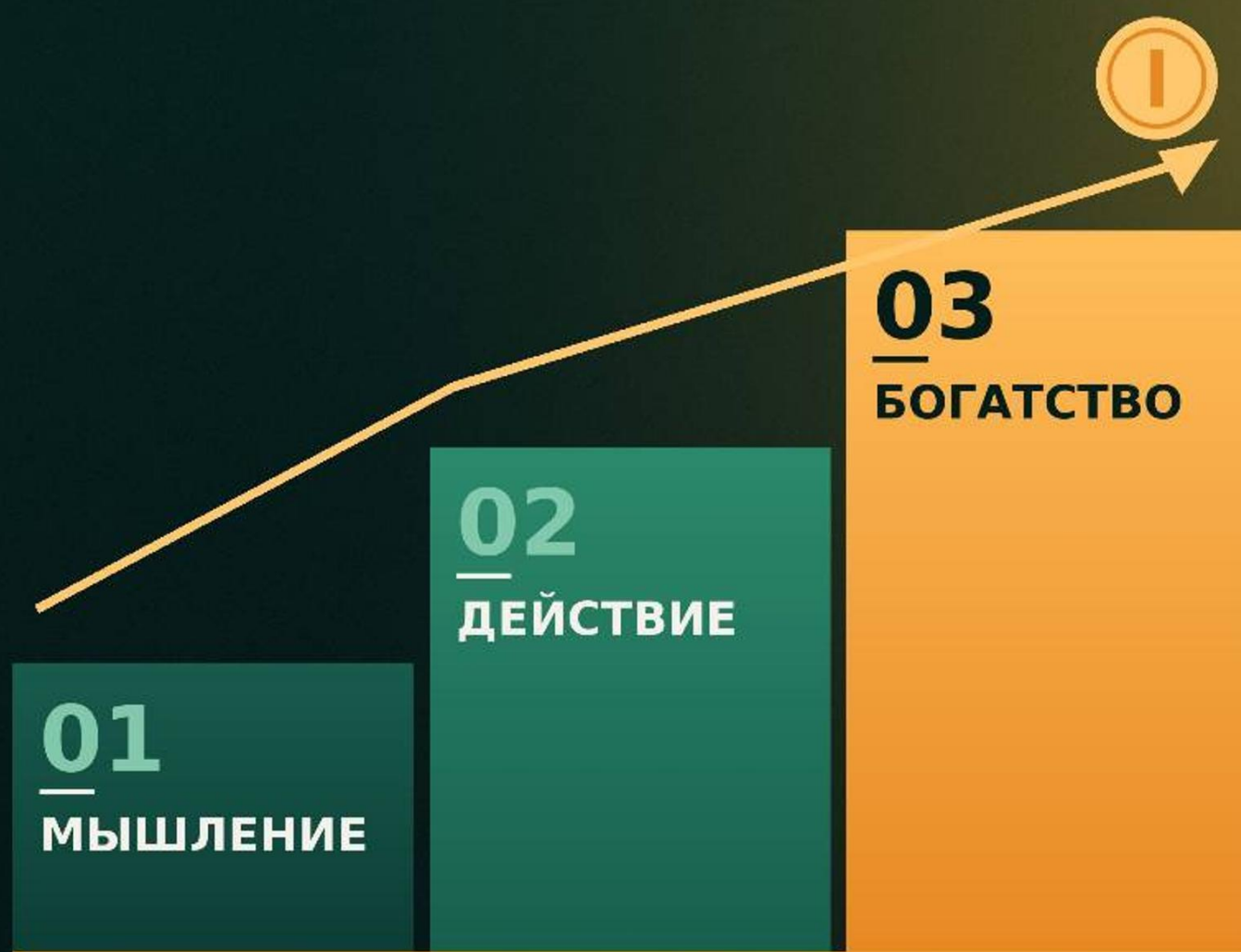


ОТ МЫСЛИ К КАПИТАЛУ ШАГ ЗА ШАГОМ

ПУТЬ К УСПЕХУ

Мышление, действие и создание богатства



ИТОН БЛЕЙК

Итон Блейк

**Путь к успеху. Мышление,
действие и создание богатства**

«Автор»

2026

Блейк И.

Путь к успеху. Мышление, действие и создание богатства /
И. Блейк — «Автор», 2026

Мечта без системы стоит ровно ноль. Можно годами ждать правильного момента, вдохновения и богатства, а можно научиться выбирать, действовать и превращать идеи в результат. Эта книга собирает в одну траекторию то, что обычно разбросано по десяткам пособий: планирование, сила воли, выбор, нестандартное мышление, решительность, управление временем, внимание к деталям, отношения с людьми, взаимная выгода, финансовая грамотность, разумное потребление и создание бизнеса. Здесь успех не подаётся как счастливый билет. Это цепочка решений, привычек и действий. Если вы устали от мотивационных лозунгов, после которых ничего не меняется, откройте эту книгу с карандашом. Она постоянно задаёт неудобный вопрос: что конкретно вы выберете и сделаете сегодня, чтобы завтра стоять дороже? При подготовке текста использовался Claude как вспомогательный инструмент.

© Блейк И., 2026

© Автор, 2026

Содержание

Предисловие	5
Конец ознакомительного фрагмента.	11

Путь к успеху. Мышление, действие и создание богатства

Предисловие

В графстве Глостер в Англии есть старинная усадьба, в гостиной которой над камином висит зеркальная рама, и каждый, кто приезжает в эту усадьбу, обязательно читает надпись, написанную на этой раме.

Там написано следующее:

«Настоящий джентльмен — слуга Бога, хозяин мира, повелитель своей судьбы; добродетель — его дело; учеба — его развлечение; довольство — его отдых; а радость — его награда. Бог — его отец; Иисус Христос — его спаситель; святые — его собраты; а все, кто в нем нуждается, — его друзья. Энтузиазм — его пастор; чистота — его слуга; воздержание — его повар; кротость — его управляющий; гостеприимство — его слуга; бережливость — его казначей; милосердие — его привратник; благоразумие — его носильщик; а благочестие — хозяйка его дома, и все они служат ему в нужное время. Таким образом, весь его дом построен на добродетелях, а он сам — хозяин этого дома. Такой человек непременно приведет весь мир на путь, ведущий в рай. На этом пути он прилагает все усилия, делает все, что в его силах, принося удовлетворение своей душе и радость другим».

Верю, что каждый, кто прочитал эти слова, от всего сердца почувствует, насколько благородно совершенство, и восхитится тем, что добродетели повсюду в этом мире; более того, он искренне признает: добродетель — это признак успеха человека.

У человека есть цель в жизни: как только он появляется на свет, открывает глаза и видит свет, он понимает, что нужно отвергнуть тьму и стремиться к свету. Однако, к сожалению, путь к свету повсюду усыпан терниями, которые зачастую затрудняют движение и не дают продвигаться ни на шаг. К тому же богатый мир полон всевозможных искушений, и без сильной воли человек часто сбивается с пути. Поэтому путь, пройденный теми, кто уже достиг вершин успеха, несомненно станет для нас ориентиром и путеводной звездой на нашем пути к успеху.

На самом деле, в процессе стремления к успеху многие люди сталкиваются с ситуациями, подобными той, что произошла с Наполеоном Хиллом. До того как стать авторитетом в области достижения успеха, Хилл довольно долгое время жил в нищете, и его стремление к успеху пробудилось благодаря одному незначительному событию.

Это было глубокой осенью 1936 года. Оказавшись без гроша в кармане, Хилл бродил по улицам Манхэттена, когда встретил жалкого маленького нищего. Мальчик протянул к нему руку, прося кусочек чёрного хлеба, но Хилл ничего не мог сделать, потому что сам голодал. Он глубоко сопереживал положению маленького нищего, поэтому остановился и стал махать рукой каждой проезжающей мимо машине, надеясь, что кто-нибудь остановится и окажет им помощь. Однако одна за другой роскошные машины проносились мимо, и только когда подъехала десятая, из неё вышел человек в дорогой одежде, который щедро подарил ему 11 долларов, а затем вручил записку, на которой было написано: «Путь каждого человека лежит не под ногами, а в голове».

Хилл прочитал надпись на записке и был глубоко тронут. То, что произошло в тот вечер, стало важным поворотным моментом в его жизни, и он поклялся, что найдёт путь к успеху с помощью своего ума. В последующие дни он беседовал с тысячами людей, изучая их опыт. После нескольких десятилетий наблюдений и размышлений, проанализировав бесчисленные примеры успехов и неудач, он наконец сформулировал семнадцать законов успеха, и десятки тысяч людей извлекли из них огромную пользу.

Вот в чём заключается успех: чтобы сформировать совершенно нового человека, необходимо уделять особое внимание идеям. Без идей в качестве основы ни о чём не может быть и речи; только имея правильные идеи, можно получить руководство к правильным действиям и определить правильные цели.

В этом и заключается цель данной книги: рассказать людям, как избавиться от невежества, как вырваться из бедности и нужды, как преодолеть собственные недостатки и как противостоять искушениям со стороны всего злого. Эта жизненная философия призвана освободить человека от рабства бедности, нужды и болезней, устранив все препятствия на пути к успеху и счастью.

В заключение хотелось бы пожелать всем найти благодаря этой книге свой собственный путь к успеху.

Глава 1. Планирование

Жизнь изначально — это чистый лист, на котором можно нарисовать самую прекрасную картину. Американский естествоиспытатель Сороу однажды сказал: «Нам не обязательно уходить в лес, но мы, по крайней мере, можем определить, чем действительно стоит заниматься, и избавиться от всех мелочей, которые отнимают у нас самое ценное — время. Мы не стремимся бежать быстро, а лишь стремимся жить полноценно, и это вполне возможно». Если вы хотите добиться успеха, вам сначала нужно составить для себя план на всю жизнь, а затем с полной отдачей приступить к его реализации.

Пренебрежение своим потенциалом — роковая ошибка

Потенциал — важный капитал в жизни, и его раскрытие имеет решающее значение для успеха человека на протяжении всей жизни. Когда потенциал дремлет в человеке, он сам зачастую этого не замечает, и его необходимо пробудить с помощью внешних факторов. Как только потенциал пробудится, если уделять ему активное внимание и использовать его, он сможет ярко проявить себя; в противном случае он атрофируется и исчезнет.

Эмерсон однажды сказал: «Больше всего мне нужно, чтобы кто-то подсказал мне, чем я могу заняться в пределах своих возможностей». В этом и заключается мудрость Эмерсона. Итак, перефразируем его слова так: занимайтесь тем, что в пределах ваших возможностей, делайте то, в чём вы сильны, — и это «вы» означает именно ваш потенциал. Делать то, что по силам, — лучший способ проявить свои таланты. Возможно, у вас нет гениального таланта Наполеона или политического мастерства Линкольна, но вы можете делать «своё дело». Можно также сказать, что, хотя вы не способны делать то, что делали Наполеон и Линкольн, вы, в свою очередь, способны делать то, чего они не могли.

Потенциал у всех разный, и если настаивать на том, что потенциал всех людей одинаков, это противоречит законам природы и приведёт к обратному результату, в результате чего все ваши усилия пойдут впустую.

У Джона Филда был сын по имени Маршалл. Он наблюдал, как его сын взрослеет, но этот невнимательный отец так и не понял, из какого теста сделан его сын и на что он способен. Позже Джон отправил сына учиться ремеслу в бакалейную лавку своего друга Дэвиса. Однажды Джон зашел в магазин Дэвиса и спросил: «Эй, старина, как у моего сына дела с обучением?»

Дэвис пригласил Джона присесть, протянул ему яблоко, а затем с улыбкой ответил: «Старый друг, мы знакомы уже много лет, и если я буду лгать тебе, это пойдет вразрез с нашей дружбой. Поэтому я лучше скажу правду, хотя она, возможно, огорчит тебя, но пойдет Маршаллу на пользу. Прости меня за прямоту, но я должен сказать тебе правду. Во-первых, Маршалл — хороший парень: честный, скромный и трудолюбивый. Однако даже эти достоинства не гарантируют, что из него выйдет выдающийся коммерсант — его сильные стороны лежат не в этой сфере. Даже если вы отправите его учиться в мой продуктовый магазин на тысячу лет, из него ничего не выйдет, потому что ваш сын от природы не создан для торговли. Джон,

старина, я советую вам забрать Маршалла обратно в деревню и научить его разводить коров — возможно, это подойдет ему больше».

Услышав эти слова Дэвиса, Джон забрал сына домой.

Если бы Джон настоял на том, чтобы оставить сына помощником в продуктовом магазине своего друга, всё, скорее всего, сложилось бы так, как предсказывал Дэвис: даже тысячу лет ученичества не помогли бы ему добиться успеха. Однако впоследствии оказалось, что Дэвис недооценил потенциал Маршалла, поскольку условия работы в продуктовом магазине не позволяли ему в полной мере раскрыть свои таланты в определённых областях.

Позже Маршалл последовал за отцом в Чикаго, и этот оживлённый город открыл ему глаза на мир. Маршалл был потрясён разнообразной информацией извне и собственными глазами видел, как многие люди, ранее балансировавшие на грани нищеты, благодаря своим усилиям становились миллионерами. Подсознание Маршалла пробудилось, и его потенциал быстро приспособился к внешнему миру. Он подумал: «Если другие могут это сделать, почему я не могу?» Таланты Маршалла, ранее скрытые в маленькой лавке Дэвиса, начали быстро расти, словно в них добавили дрожжи, и в результате Маршалл стал успешным бизнесменом.

Существует очень тесная связь между потенциалом и окружающей средой; окружающая среда является важным внешним фактором, определяющим развитие личности.

Есть одна школа для индейцев, которая отличается тем, что хранит в архиве фотографии учеников, сделанные как при поступлении, так и при выпуске. На этих фотографиях видно, что выражение лиц учеников, только что переступивших порог школы, и выражение их лиц, когда они выходят из школы после окончания обучения, не похожи друг на друга. Когда они только приезжают из родных мест, их глаза пусты, а выражение лица застывшее; а когда они выходят из школы после окончания обучения, их глаза горят, а лица полны уверенности. Судя по их талантливому виду, можно было предсказать, что они достигнут великих успехов. Однако на самом деле всё обстоит совсем не так: многие из них, вернувшись на родину, сохраняют этот облик максимум год-два, а затем возвращаются к прежнему состоянию, поскольку внешняя среда ограничивает их действия и значительно сдерживает проявление их талантов.

Поэтому потенциал может эффективно раскрыться только при гармоничном сочетании с окружающей средой и условиями.

В детстве, когда Фаллер учился в школе, его оценки по всем предметам, кроме химии, были весьма посредственными. Его родители мечтали, чтобы сын стал выдающейся личностью, и каждый день заставляли его заниматься рисованием, надеясь, что он в будущем станет художником. Однако Фаллер не испытывал интереса к этому делу и не обладал чувством цвета. Увидев, что он занимался некоторое время, но так и не смог освоить азы рисования, родители были вынуждены отказаться от этой идеи и отправили его учиться музыке, что для Фалле тоже стало мучением, поскольку у него было очень слабое музыкальное чутьё. Позже учитель химии Фалле обнаружил у него особый потенциал к изучению этого предмета, посоветовал родителям отказаться от бессмысленных попыток и создал для Фалле более благоприятные условия для изучения химии. Родители Фалле последовали совету учителя, и потенциал Фалле сразу же нашёл своё применение — искра его гениальности быстро разгорелась.

«Делай то, на что ты способен» — эта поговорка иллюстрирует взаимосвязь между способностями и работой. Когда-то ходили слухи, что сын русского царя Петра Великого, Ирей Великий, был отличным плотником. Если бы он стал плотником, то мог бы стать мастером своего дела. Однако он родился в эпоху царяющей в царской России системы наследственной престоносности и был вынужден стать императором. Его потенциал как плотника так и не получил возможности раскрыться; вместо этого он занялся политикой, в которой не был силен, и в итоге потерпел полное фиаско.

Многие люди борются всю жизнь, но в итоге остаются неудачниками или, можно сказать, разочарованными людьми. Причин много, но одна из важнейших заключается в отсутствии

благоприятной среды для раскрытия потенциала: они никогда не оказывались в условиях, способных пробудить их способности, поэтому их потенциал так и не был реализован.

В древнем Китае существовало выражение «великие люди поздно раскрываются» — некоторые достигают успеха только в пожилом возрасте, но по сравнению с теми, кто всю жизнь остаётся погребённым в бесплодной почве, не имея возможности расти, им всё же повезло больше.

Человек, который в зрелом возрасте был неграмотным, впоследствии стал судьёй в одном из судов города на Западе США. Раньше он был кузнецом и не получал формального образования, но позже стал судьёй — это был огромный скачок в его жизни, который произошёл после того, как он услышал речь «О ценности образования». Эта речь пробудила его скрытые таланты и высокие устремления, что в конечном итоге привело к достижению значительных успехов. Опираясь на собственный опыт, он поставил перед собой амбициозную цель — помочь своим соотечественникам получить образование. К 60 годам он стал владельцем крупнейшей библиотеки в городе; многие люди получили в ней знания, которые принесли им пользу на всю жизнь, а сам он был признан всеми как человек обширных знаний.

Подобных примеров много: если внимательно присмотреться к окружающим, можно обнаружить, что у многих людей есть опыт, схожий с опытом того судьи, — их потенциал раскрывается только в пожилом возрасте. Кого-то вдохновляет чтение увлекательных книг, кого-то — прослушивание воодушевляющих речей, а кого-то — искреннее ободрение друзей.

Потенциал человека порой похож на игру в прятки: его можно обнаружить только при подходящем стечении обстоятельств, поэтому вы должны постоянно обращать внимание на мельчайшие признаки в жизни — чем раньше раскрыть свой потенциал, тем лучше. Конечно, раскрытие потенциала не означает, что нужно отправляться в какие-то особые условия; иногда возможность проявить свой потенциал находится прямо рядом с вами.

Жил-был бедный человек, который день за днём думал о том, как разбогатеть, но его многолетний тяжёлый труд так и не принёс ему богатства. Наконец, однажды он не смог больше терпеть свою бедную жизнь, попрощался с матерью и отправился в далёкие края в поисках возможности заработать большие деньги. Взяв с собой сухие припасы, он вышел в путь. Однажды, когда он, преодолевая горы и переваливая через хребты, вошёл в лес, уже совсем стемнело. Он решил переночевать в лесу и улегся спать прямо на лужайке. На следующий день он проснулся с первыми лучами рассвета. Когда он привстал с травы, он остоленел: в лесу, озаренном яркими лучами утренней зари, он увидел чудо — место, где он лежал прошлой ночью, было усыпано цветами женьшеня!

Пословица:

Обнаружение собственного потенциала имеет решающее значение для успеха человека на протяжении всей жизни. Когда потенциал дремлет в человеке, он сам зачастую этого не замечает, и его необходимо пробудить с помощью внешних факторов. Как только потенциал пробудится, если ему уделять активное внимание и использовать его, он сможет ярко проявить себя; в противном случае он атрофируется и исчезнет — как гласит пословица: «Не используй — теряешь».

Вера и идеалы — любимцы судьбы

Джон Фитт сказал: «Вера и идеалы — это самые мощные движущие силы в нашем стремлении к счастью и прогрессу».

Если говорить образно, вера — это как алмаз среди качеств, необходимых для достижения успеха. Если вы ещё не сделали что-то, не попробовали, а уже говорите, что это невозможно, то это действительно будет невозможно. Иисус сравнил веру с горчичным зерном: если посадить это зерно в сердце, оно вырастет в большое дерево. Вера — это семя, посеянное Богом в наших сердцах, это священная внутренняя сила. Это семя, пришедшее с небес, не

только помогает человеку добиться успеха в делах, но и, как правило, в решающий момент помогает ему выбраться из затруднительного положения и превратить поражение в победу.

Один разбойник преследовал купца; спасаясь бегством, купец забежал в пещеру, и разбойник последовал за ним. Разбойник избил купца, отобрал у него все деньги и отобрал факел, который тот нес с собой.

Пещера была очень глубокой, словно лабиринт. Разбойник бросил раненого купца и, держа факел в руке, направился к выходу. Однако, не пройдя и нескольких шагов, факел в его руке погас. В пещере воцарилась кромешная тьма, и разбойник, не могущий определить, где находится выход, блуждал в темноте, пока, наконец, не умер от голода и изнеможения. У купца отобрали всё, у него не осталось даже одной спички. В темноте он хладнокровно обдумывал ситуацию и, медленно нащупывая рукой скальные стены, шаг за шагом продвигался вперёд. Купец верил, что сможет выбраться из пещеры, и, опираясь на воспоминания, тщательно искал направление, в котором, возможно, находился вход. Так он медленно продвигался вперёд, и наконец увидел слабый луч света, проникающий в пещеру. Купец был вне себя от радости и ускорил шаг в направлении проникающего солнечного света. В конце концов, благодаря своей вере купец выбрался из той тёмной пещеры.

Бог с помощью веры стучится в дверь, ведущую к успеху в жизни человека, и шепчет ему на ухо: «Стремись вперёд!» Вера и идеалы можно назвать двумя неразлучными спутниками жизни. Подобно тому, как гусеница превращается в бабочку, вера помогает тебе стремиться к более высоким вершинам, а идеалы — это те прекрасные крылья, о которых мечтает бабочка, находясь в коконе.

В Нью-Йорке, США, есть четверо опытных медиа-магнатов, которые до достижения успеха в карьере пережили период нищеты и бедности, но вера и идеалы помогли им выстоять до конца и, в конце концов, совершить великие дела.

Гораций Грилли — основатель газеты «Нью-Йорк Форум». Раньше Гораций был всего лишь рядовым служащим в небольшом магазине в штате Мэн. Его первой зарплатой было ведро английского сладкого вина; тогда ему было 21 год. Горя желанием получить образование, Гораций, взяв с собой чемодан, в одиночку приехал в Уотервилл. По окончании университета он по-прежнему оставался нищим парнем. Его уверенность и идеалы вдохновляли его бороться в условиях жесткой конкуренции. Впоследствии Гораций стал редактором и акционером газеты «Daily Express», а затем — основателем «New York Forum».

Село Уид обладал многими качествами, необходимыми для успешного человека: он был сильным, проницательным, находчивым, дружелюбным и крепким телом. Имея 57-летний опыт работы в газетном деле, Село Уид обладал большим влиянием в штате Нью-Йорк и часто мог влиять на формирование местной государственной политики. Однако этот человек, добившийся огромного успеха, в молодости пережил долгий период испытаний. Он до сих пор помнит многое из своего детства:

Когда Серо было около пяти-шести лет, он остро ощущал бедность своей семьи. Чтобы прокормиться, он изо всех сил старался найти какую-нибудь работу, надеясь таким образом обеспечить себе пропитание. Его первая работа была на сахарном заводе. Каждый день он собирал сахарный сок в лесу; эта работа позволяла ему избавиться от угрозы голода, и поэтому он чувствовал себя очень счастливым, единственным недостатком было отсутствие обуви. Зимой снег лежал очень толстым слоем, и Село обматывал ноги старым одеялом, а затем отправлялся в лес, чтобы собирать сок и сахарный сироп. Только с приходом весны, когда земля согрелась, расцвели цветы и растаял снег, он снял с ног эти лохмотья и продолжил работать босиком.

В то время Село был всего лишь детским рабочим, собирающим кленский сок. У него было больше свободного времени, чем у взрослых рабочих, и поэтому в его душе зародилось сильное желание читать. «Как было бы хорошо, если бы я мог найти книги и посвятить это

свободное время чтению», — думал Село. На самом деле к тому времени он проучился в Катскиле не более полутора лет. У крестьян в те времена, кроме «Библии», редко бывали другие книги. Однажды Село услышал, что человек, живущий в нескольких километрах от него, одолжил где-то подальше интересную книгу. Тогда он босиком пошел по заснеженной дороге, чтобы взять эту книгу; там, где снег таял, он останавливался, чтобы согреть ноги. Наконец он постучал в дверь того человека, у которого как раз была эта книга, и Село пообещал, что не порвет, не испачкает и не испортит её. Тот человек был добрым и одолжил книгу этому босонужному мальчику.

Село, прижав книгу к груди, по снегу вернулся домой. В те времена свечи тоже были предметом роскоши, и позволить себе их могли только представители высшего общества. Если маленький ребёнок не ложился спать с наступлением темноты, а хотел почитать, ему оставалось только при свете огня от горящих в камине сосновых веток, лежа на полу. Именно так Серо дочитал до конца ту одолженную книгу — «Историю Французской революции».

Эта «История Французской революции» зажгла в Село идеалы и уверенность.

Не стоит при каждом удобном случае думать, что у вас ничего не получится — таким образом вы возводите перед собой преграду на пути к успешной жизни, которая заставляет вас с трепетом смотреть на эту преграду. Уверенность и идеалы можно назвать двумя неразлучными составляющими жизни: подобно тому, как гусеница превращается в бабочку, уверенность помогает вам стремиться к более высоким достижениям, а идеалы — это те прекрасные крылья, о которых мечтает бабочка, находясь в коконе.

Наступила весна, и на дереве точи в саду распустились новые почки. Дейзи стояла во дворе, глядя на чердак на крыше, и думала, что нужно прибраться в том углу, ведь всю зиму туда никто не поднимался, и, наверное, там повсюду висят паутины.

Дейзи, взяв метлу, поднялась на чердак, и, отодвинув большое кресло с высокой спинкой, случайно заметила, что у его ножек зажата стопка тетрадей с сочинениями. Это было настоящее чудо: эта стопка тетрадей исчезла 25 лет назад. Она думала, что их разнесло взрывами во время бомбардировок Лондона немецкими войсками во время Второй мировой войны, но, как оказалось, они лежали здесь — и пролежали целых 25 лет! Дейзи села, раскрыла стопку тетрадей и стала внимательно читать. Это были 31 тетрадь с сочинениями — весенние сочинения 31 ученика из класса В (2) средней школы Питкин, где она тогда преподавала. Тема сочинений звучала так: «В будущем я буду...».

Дейзи читала и улыбалась; она очень быстро была очарована самыми причудливыми представлениями детей о себе. В своих сочинениях дети с детской непосредственностью описывали свои самые разнообразные мечты. Один ученик по имени Питер написал, что в будущем он станет министром флота, потому что однажды, плавая в море, он выпил 3 литра морской воды и не утонул; другой сказал, что обязательно станет президентом Франции, потому что может назвать наизусть 25 французских городов, в то время как остальные одноклассники знают не более семи; Но больше всего удивлял слепой ученик по имени Дэвид, который считал, что в будущем он обязательно станет министром в британском кабинете министров, ведь в Великобритании еще ни один слепой человек не входил в состав кабинета. Все 31 ребенок описал в сочинении своё будущее: кто-то хотел стать дрессировщиком собак, кто-то — лоща-ном, а одна девочка мечтала стать принцессой... Поистине самые разнообразные мечты, все, что только можно себе представить. Сидя на чердаке, Дейзи подумала: прошло уже 25 лет, интересно, сбылись ли желания тех детей? Более того, благодаря этой пачке найденных сочинений она теперь очень скучает по этим детям и надеется связаться с ними.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.