



С.В. КАЛЕДИН

**Американская
школа
ПОЛИТЭКОНОМИИ**

Учебное пособие

Сергей Каледин

Американская школа политэкономии

<https://litres.ru/74568457>

SelfPub; 2026

Аннотация

Вниманию читателя представлен методический материал (лекция) для специальности «Экономика и финансы» дисциплины «История экономических учений». Предложенная информация, несомненно, поможет преподавателю качественно изложить заявленную тему, а на семинарских занятиях и контрольных мероприятиях проверять и оценивать остаточные знания у аудитории по изученному предмету, проводить аттестацию. Для слушателей и студентов – закрепить освоенный материал, подготовиться к тестовым испытаниям, промежуточным и итоговым мероприятиям. Работа будет интересна профессорско-преподавательскому составу высших учебных заведений, студентам, специалистам, широкому кругу читателей.

Содержание

2. Теория предельной производительности

6

Конец ознакомительного фрагмента.

10

Сергей Каледин

Американская школа ПОЛИТЭКОНОМИИ

План

1. Американская школа. Джон Б. Кларк
2. Теория предельной производительности
3. Незыблемость принципа частной собственности по Кларку
4. Теория предпринимательской прибыли Кларка

Во второй половине XIX-начале XX века появилось множество школ и течений в политической экономии, популярным стало неоклассическое направление, маржинализм.

Австрийскую, кембриджскую, американскую и лозаннскую школы политэкономии второй половины XIX-начала XX века объединяет маржиналистский подход (от фр. *marginal* - предельный; этот принцип основан на использовании предельных величин для исследования эк. законов и категорий).

1. Американская школа. Джон Б. Кларк

Американские экономисты, как и теоретики австрийской и кембриджской школ, в своих концепциях широко использовали идеи субъективизма и психологизма.

Видным представителем американской школы конца XIX-начала XX в. был Джон Бейтс КЛАРК (1847-1938). (Его сын - Джон Морис Кларк: 1884-1963). Он учился в Гейдельбергском (Германия) и Цюрихском (Швейцария) ун-тах. С 1877 проф. ряда американских колледжей, в 1895-1923 проф. Колумбийского университета. Его главный труд - "Распределение богатства" (1908), центральная идея которого теория предельной производительности труда и капитала. Кларк, по его словам, пытался снять обвинения с капитализма о том, что он основан на эксплуатации. Имея это в виду, Кларк утверждал, что "право общества на существование в его настоящей форме и вероятность, что оно будет существовать в такой форме в будущем, оспаривается. Обвинение, тяготеющее над обществом, состоит в том, что оно эксплуатирует труд. Если бы это обвинение было доказано, то каждый честный человек должен был бы стать социалистом. Долгом каждого экономиста является проверка этого обвинения".

2. Теория предельной производительности

Теория предельной производительности является в конечном счёте модификацией теории предельной полезности. Она сводит существо экономических отношений к "внеэкономическим феноменам".

Он пытался отождествить законы природы и общества, политэкономия с естественными науками. Политическую экономию он делил на универсальную экономику, статику и динамику (по аналогии с теоретической механикой). Первый раздел - универсальная экономика. Он посвящен исследованию более "общих" или "естественных" законов хозяйственной деятельности. К ним Кларк отнёс законы предельной полезности, убывающей производительности труда и капитала, закон народонаселения. Эти законы, по Кларку, выражают отношения человека к природе. Исходным моментом изучения, по его мнению, должен быть анализ статики, т.е. экономического положения общества, находящегося в неподвижности, "в равновесии". Предпосылками равновесия являются следующие: отсутствие технического прогресса и всяких перемещений труда и капитала между сферами производства. постоянство величин труда и капитала, используемых в этих сферах; фиксированный характер потребностей в по-

требительских товарах; полное господство свободной конкуренции.

Предполагалось, что у экономики может быть не одно, а несколько состояний равновесия, для которых характерны также неизменные, но иные объёмы труда и капитала.

Основными законами общества он считал статические законы, при изучении которых необходимо отвлекаться от всяких причин, вызывающих изменения в экономике.

Если хотя бы какая-то из перечисленных предпосылок не выполняется, то равновесие, считал Дж. Кларк, нарушается, экономика приходит в движение и начинает дрейф к новому статическому положению. Объяснением этих причин должна была заниматься динамика.

Экономическая динамика выясняет причины нарушения равновесия, а также переход от одного состояния равновесия к другому. Эти нарушения он сводил к диспропорциям между отраслями, к несоответствию спроса и предложения, и т.п. Кларк считал динамику продолжением теории статики.

Как видим, Кларк в своих исследованиях абстрагируется от процессов общественного развития. Но ведь эк. законы общественной формации являются законами её возникновения и развития. Диалектику экономики капитализма у него заменила картина плавного, бескризисного перехода от одного состояния равновесия к другому.

Дж. Б. Кларк поставил реальную и очень важную для от-

дельного предприятия проблему – определить наилучшую, отвечающую равновесию, пропорцию между затратами факторов производства.

Для решения её ввёл понятия предельной производительности факторов производства, выведенных из законов убывающей производительности труда и капитала. Он поставил предельную производительность в зависимость от объема факторов производства. Он исходил из того, что увеличение одного из факторов даёт убывающий рост продукции.

Кларк предполагал, что предприниматель, выполняя свою организаторскую миссию, покупает факторы производства, в том числе и трудовой, по рыночным ценам. Цену труда (заработную плату) он рассматривает как внешний для себя параметр рынка, зависящий от соотношения спроса и предложения. С одной стороны, предприниматель рассчитывает на увеличение выпуска продукции, а потому предъявляет спрос на рабочую силу, покупает её по рыночной цене, вовлекая в производство всё больше рабочих. С другой стороны, он внимательно следит за снижением производительности их труда, уменьшением прироста производства. Предприниматель может увеличивать численность рабочих только до тех пор, пока не наступит "зона безразличия", т.е. когда последний из нанятых рабочих не сможет обеспечить производство даже такого количества продуктов, которое он целиком себе присваивает. Производительность труда рабочего, относящегося к "зоне безразличия", названа "предельной про-

изводительностью труда, а этот работник - предельным работником. Он производит продукт, равный по величине рыночной заработной плате. Именно его производительность Кларк назвал предельной, а полученный результат - предельным продуктом.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.