

МИЛЛИОН



АЛЕКСЕЙ ТИХОНЬКИХ

Алексей Тихоньких

Миллион

<https://litres.ru/74571543>

SelfPub; 2026

Аннотация

Сергей Воронцов никогда не мечтал о роскоши. Ему хотелось лишь перестать считать дни до зарплаты, спокойно оплачивать счета и не откладывать жизнь на потом.

Но однажды перед ним открывается возможность всё изменить. То, что вначале кажется случайностью, постепенно становится главной частью его жизни. Сергей всё увереннее идёт к цели, не замечая, как рядом остаётся всё меньше людей, которым он по-настоящему дорог.

Когда желаемое наконец оказывается совсем близко, ему предстоит понять, что у каждой мечты есть своя цена.

«Миллион» — психологическая повесть о человеке, который получил шанс стать другим, но слишком поздно задумался, что именно он оставляет позади.

Содержание

Глава первая	Первая сделка	4
Глава вторая	Деньги из воздуха	16
Глава третья	Сигнал	27
Конец ознакомительного фрагмента.		33

Алексей Тихоньких

Миллион

Глава первая Первая сделка

Сергей Воронцов никогда всерьёз не мечтал стать богатым. Ему хотелось лишь перестать считать деньги за неделю до зарплаты, не откладывать замену стиральной машины до следующего месяца и не объяснять жене, почему поездку к морю опять придётся перенести. Когда у них с женой и сыном появилась возможность переехать в Европу, они раздумывали недолго и вот уже двенадцать лет благополучно жили в небольшом городке на юго-западе Франции.

Он работал техником по обслуживанию компьютерного оборудования: устанавливал кассы, менял роутеры, протягивал кабели, перезагружал зависшие серверы. Иногда ему приходилось проехать десятки, а порой и сотни километров, чтобы на месте выяснить, что кто-то случайно выдернул провод из разъёма. Сергей вставлял его обратно, проверял соединение и слышал от клиента:

— Вот теперь всё работает.

— Да, всё готово, — отвечал он.

После этого Сергей ехал домой и старался не думать о том, что при расчёте доплаты учтут лишь час работы у клиента,

хотя ещё несколько часов он провёл за рулём.

В тот вечер он вернулся поздно. Оля уже поужинала и сидела на диване с телефоном. Их сын Максим заперся в своей комнате, откуда доносилась музыка.

— Есть будешь? — спросила она.

— Что-нибудь перекушу.

— Твой ужин готов, можешь разогреть его в микроволновке.

Сергей прошёл в свой кабинет, положил на стол папку с отчётами за день и снял куртку.

— Сегодня почти триста километров проехал.

— Тебе оплачивают дорогу дополнительно?

— Да, но не всю. В моей зоне дорога входит в стоимость вызова.

Оля оторвалась от телефона и посмотрела на него.

— А если ехать за пределы твоей зоны?

— Как босс договорится с клиентом.

Она ничего не ответила. Оля привыкла доверять ему и больше не расспрашивала.

Он разогрел макароны, налил себе бокал красного вина и сел за кухонный стол.

После ужина Сергей прошёл в кабинет, включил компьютер и проверил график выездов на следующий день. В этот момент на телефон пришло уведомление из банка: со счёта списали плату за страховку автомобиля. Сергей посмотрел на остаток и усмехнулся. До зарплаты оставалось девять

дней, а на счету — сто восемьдесят три евро. Из них как минимум тридцать нужно было оставить на бензин.

Он отложил телефон и открыл на компьютере новости. Политика, война, инфляция, очередное повышение тарифов. Сергей пролистал несколько заголовков и уже собирался выключить компьютер, когда на экране появилась реклама. Молодая женщина в белой блузке стояла возле панорамного окна, за которым сиял ночной город. Она смотрела прямо на Сергея и улыбалась с той спокойной уверенностью, которая бывает у людей, никогда не выбирающих между ремонтом автомобиля и отпуском.

«Ваши деньги могут работать, пока вы отдыхаете», — сообщала надпись.

Сергей хотел закрыть рекламу, но задержал палец. Следующая фраза обещала, что начать инвестировать можно всего с пятидесяти евро. Он нажал на объявление и оказался на сайте брокерской компании. Перед ним появились графики, цифры, названия валют и акций. Та же женщина из рекламы рассказывала, что финансовые рынки теперь доступны каждому и что для управления капиталом достаточно иметь смартфон.

Сергей усмехнулся. Хорошо звучало — «управлять капиталом». У него было сто восемьдесят три евро, тридцать из которых принадлежали автомобилю.

Он закрыл страницу, но через минуту открыл её снова. Просто из любопытства, сказал он себе. Компания суще-

ствовала больше десяти лет, имела европейскую лицензию и предупреждала, что торговля финансовыми инструментами связана с высоким риском. Предупреждение Сергей прочитал быстро, а обещание заработать — дважды.

— Ты скоро? — спросила Оля из комнаты.

— Сейчас.

На сайте предлагалось открыть демонстрационный счёт с виртуальными деньгами. Ни документов, ни банковской карты для этого не требовалось. Сергей указал имя, электронную почту и номер телефона, придумал пароль и через несколько секунд оказался в торговом терминале. Рядом с его именем стояла сумма, которой он никогда в жизни не видел на собственном счёте: сто тысяч евро.

Он выбрал акции известной автомобильной компании. Цена поднималась, и Сергей нажал зелёную кнопку «Купить». Почти сразу возле открытой позиции появилась прибыль — восемь евро. Через минуту было уже четырнадцать, а ещё через две — двадцать один. Сергей закрыл сделку, и сумма на счёте увеличилась.

Он откинулся на спинку стула. Двадцать один евро за три минуты. Сегодня он работал весь день, провёл за рулём три часа и заработал меньше ста.

Сергей открыл новую сделку, затем ещё одну. Первая принесла семь евро, вторая — тридцать четыре. На третьей он потерял двенадцать, но сразу вернул их следующей покупкой. Через сорок минут виртуальная прибыль составила сто

восемьдесят семь евро — примерно столько же, сколько находилось сейчас на его настоящем банковском счёте.

— Сергей!

Он вздрогнул. Оля стояла в дверях.

— Ты собираешься спать?

— Да. Я просто смотрел одну вещь.

Она подошла ближе и взглянула на экран.

— Что это?

— Биржа.

— Ты теперь ещё и на бирже играешь?

— Пока не играю. Здесь ненастоящие деньги.

— Тогда зачем ты тратишь настоящее время?

Оля развернулась и ушла. Сергей посмотрел ей вслед, но ничего не сказал. На экране график продолжал подниматься. Если бы он не закрыл первую сделку, то заработал бы уже сорок три евро. Виртуально, конечно, но ведь цена была настоящей.

Следующие три вечера Сергей возвращался к терминалу. Он смотрел обучающие ролики, читал о японских свечах, уровнях поддержки и сопротивления. Незнакомые слова не сразу становились понятными. Свечи показывали движение цены, поддержкой называли уровень, ниже которого рынок не хотел опускаться, сопротивлением — отметку, выше которой ему было трудно подняться. Некоторыми финансовыми инструментами можно было торговать с кредитным плечом, открывая позиции на суммы, превышавшие собствен-

ные средства. Это увеличивало и возможную прибыль, и риск. Во всём была определённая логика, и Сергею это нравилось.

Он начал торговать валютными парами: евро/доллар, фунт/доллар, евро/японская иена. Валюты двигались быстрее акций. За несколько минут можно было заработать сумму, на которую раньше требовался целый рабочий день. Можно было и потерять, но каждый убыток Сергей считал случайностью, а прибыль воспринимал как подтверждение своих способностей.

К концу недели на демонстрационном счёте было сто две тысячи триста сорок евро. Две тысячи триста сорок евро чистой прибыли.

— На игрушечных деньгах все миллионеры, — сказал его друг Олег, когда Сергей рассказал ему о торговле.

Они сидели в небольшом кафе возле вокзала. Олег занимался ремонтом автомобилей и ко всему, что обещало лёгкие деньги, относился с недоверием.

— Графики настоящие, — возразил Сергей.

— А деньги ненастоящие.

— Если повторить те же сделки на реальном счёте, результат будет таким же.

— Тогда банки давно бы разорились, а все остальные жили на островах.

— Большинство людей просто не умеют торговать.

Олег усмехнулся:

— А ты уже умеешь?

— Начинаю понимать.

В этот момент дверь кафе открылась, и внутрь вошли две молодые женщины. Одна была высокой брюнеткой в коротком светлом пальто, другая — стройной блондинкой с длинными волосами. Они осмотрели зал и сели за соседний столик. Брюнетка несколько раз взглянула в сторону Сергея, и он машинально выпрямился.

Олег это заметил.

— Видишь, уже работает.

— Что работает?

— Богатство. Денег ещё нет, а красивые женщины уже появляются.

— Прекрати.

— Запомни мои слова: если разбогатеешь, они начнут возникать из ниоткуда. В ресторанах, гостиницах, самолётах. И каждая будет совершенно случайно оказываться рядом.

— Откуда ты знаешь?

— Я фильмы смотрел.

Они рассмеялись.

После кафе он вернулся домой и решил открыть настоящий счёт. На этот раз регистрация оказалась сложнее. Сначала нужно было указать фамилию, имя, дату рождения, гражданство и адрес проживания. Затем сайт запросил налоговый номер, профессию, примерный годовой доход и происхождение денег, которые Сергей собирался использовать

для торговли.

Следом появилось несколько вопросов об опыте. Раньше Сергей никогда не торговал акциями, валютами или производными финансовыми инструментами, поэтому выбрал вариант «менее одного года». Он подтвердил, что понимает принцип кредитного плеча и знает: оно способно увеличить не только прибыль, но и убытки. Последний вопрос заставил его задержаться.

«Согласны ли вы с тем, что можете потерять весь вложенный капитал?»

Сергей перечитал фразу, немного подумал и отметил «Да». Другого ответа, позволявшего продолжить регистрацию, не было.

Теперь требовалось подтвердить личность. Он положил удостоверение на стол и сфотографировал лицевую сторону, но программа сообщила, что изображение получилось нечётким. Сергей включил верхний свет и повторил попытку. На этот раз помешал отблеск. Только третью фотографию система приняла. Затем он перевернул документ и сфотографировал обратную сторону.

После загрузки документов приложение включило камеру и предложило расположить лицо внутри овала. Сергей поднял телефон и стал выполнять появлявшиеся на экране указания: посмотреть прямо, повернуть голову влево, затем вправо, приблизиться к камере и моргнуть. На мгновение ему стало смешно. В половине двенадцатого ночи он стоял

посреди кухни и послушно вертел головой перед телефоном, чтобы незнакомая программа убедилась, что перед ней живой человек, а не чужая фотография.

Наконец на экране появилось сообщение: «Проверка личности завершена».

Оставалось привязать банковский счёт. Сергей ввёл IBAN. Система предупредила, что перевод можно делать только со счёта, открытого на его имя. Для окончательно-го подтверждения следовало загрузить банковский документ или выполнить первый платёж.

Минимальный взнос составлял пятьдесят евро. Сергей посмотрел на дверь спальни. Оля спала, и будить её, чтобы обсуждать такую сумму, он не стал. Он решил, что вернёт деньги на семейный счёт сразу же, как только получит первую прибыль, и перевёл брокеру сто евро.

Почти сразу пришло сообщение о том, что платёж обрабатывается. Следом появилось ещё одно уведомление: «Для вас назначен персональный консультант».

В правом углу экрана возникла фотография молодой женщины. Её звали Алина. Тёмные волосы, большие зелёные глаза и безупречная улыбка делали её похожей на актрису из рекламы дорогого курорта.

«Здравствуйте, Сергей! Поздравляю вас с открытием счёта. Если понадобится помощь, напишите мне».

Он перечитал сообщение и открыл фотографию консультанта. Конечно, это была её работа. Наверняка Алина от-

правляла одинаковое приветствие сотням новых клиентов. Сергей прекрасно это понимал, но всё же ответил:

«Спасибо. Пока попробую самостоятельно».

Ответ пришёл почти сразу:

«Уверена, у вас всё получится».

Никто давно не говорил Сергею этих слов.

Утром деньги поступили на торговый счёт. Сумма была небольшой, однако теперь всё выглядело иначе. На демонстрационном счёте Сергей без колебаний открывал сделки на тысячи, а здесь несколько минут смотрел на кнопку «Купить» и не решался её нажать.

Он выбрал евро против доллара. Цена снижалась, но, по его расчётам, должна была остановиться возле линии поддержки и развернуться. Сергей дождался, когда очередная красная свеча коснулась проведённой им линии, и открыл покупку.

Почти сразу на экране появился убыток в один евро двадцать центов. Затем он вырос до двух евро десяти. Цена продолжала падать, и Сергей почувствовал, как участился пульс. В обучающем ролике советовали заранее ограничивать возможные потери, но закрыть сделку он не смог. Ему казалось глупым лишаться двух евро только потому, что рынок на несколько секунд пошёл не туда.

Когда убыток достиг трёх евро сорока центов, Сергей тихо сказал:

— Ну же, разворачивайся.

Будто услышав его, цена остановилась. На графике появилась маленькая зелёная свеча, за ней ещё одна. Убыток сократился сначала до двух евро, затем до шестидесяти центов. Ещё через минуту сделка вышла в прибыль. Сергей подождал, пока сумма достигнет трёх евро восьмидесяти центов, и закрыл позицию.

На счёте стало сто три евро восемьдесят центов. Сумма была смешной, меньше стоимости чашки кофе с пирожным, но это были первые деньги, которые Сергей заработал не руками, не инструментами и не временем, проведённым в дороге. Он посмотрел на график, принял решение и получил прибыль.

В истории операций появилась строка: «Прибыль: 3,80 EUR».

Сергей сделал снимок экрана. Сначала он хотел отправить его Олегу, но передумал. Потом решил показать Оле, однако представил, как она спросит, зачем он рисковал ста евро ради трёх, и снова убрал телефон.

Перед уходом на работу Сергей ещё раз открыл терминал. Цена продолжала расти. Если бы он не закрыл сделку, прибыль составляла бы уже семь евро, а через десять минут — одиннадцать.

Вместо радости от заработанных денег Сергей почувствовал досаду из-за тех, которые не успел заработать. Именно тогда в нём что-то едва заметно изменилось.

Он любил Олю, беспокоился о сыне и считал Олега своим

лучшим другом. Сто евро всё ещё были для него значительной суммой. Но теперь Сергей почему-то был уверен, что однажды на его счёте появятся деньги, о которых сейчас он не решился бы даже мечтать.

Сергей закрыл приложение и вышел из дома. Телефон лежал в кармане, но теперь он чувствовал каждое его движение, словно там билось второе сердце.

Глава вторая Деньги из воздуха

В течение следующей недели Сергей заработал ещё девятнадцать евро двадцать центов. Он торговал осторожно, открывал небольшие позиции и старался не держать их дольше нескольких минут. Каждый вечер записывал результаты в школьную тетрадь, которую нашёл в ящике письменного стола. На первой странице он начертил таблицу: дата, валютная пара, направление сделки, цена открытия, прибыль или убыток. Последнюю графу назвал «Причина входа».

Причины поначалу были простыми: цена коснулась поддержки, пробила сопротивление, слишком быстро поднялась или слишком сильно упала. Иногда Сергей открывал сделку, потому что ему просто казалось, что рынок сейчас развернётся. В таких случаях он долго смотрел на пустую клетку, а потом писал: «По ситуации».

Эта фраза ему нравилась. Она позволяла не признаваться самому себе, что никакой причины не было.

Через несколько дней торговый счёт вырос до ста двадцати трёх евро. Сергей посчитал, что заработал почти четверть первоначальной суммы. Если сохранить такой темп, через месяц у него будет двести евро, через два — четыреста, а дальше начнёт работать сложный процент. Он нашёл в интернете калькулятор и стал подставлять разные значения.

Прибыль в пять процентов в неделю через год превраща-

ла сто евро больше чем в тысячу. Десять процентов давали сумму, в которую трудно было поверить. Сергей понимал, что каждую неделю зарабатывать одинаково невозможно, но всё равно несколько раз проверил расчёты.

Цифры не менялись.

На работе он теперь первым делом включал торговый терминал. Пока компьютер загружался, Сергей проверял экономический календарь и смотрел, какие новости ожидаются в Европе, США и Японии. Раньше эти страны существовали для него отдельно, каждая со своими правительствами, проблемами и часовыми поясами. Теперь они были связаны тонкими линиями на графике. Решение американского банка могло поднять доллар, заявление японского министра — обвалить иену, а одна неосторожная фраза европейского чиновника — за несколько секунд уничтожить прибыль.

Однажды утром Сергей приехал в небольшой магазин менять неисправный кассовый компьютер. Хозяин показал ему рабочее место и ушёл принимать товар. Сергей снял боковую крышку системного блока, проверил соединения и увидел на телефоне уведомление: евро начал резко снижаться.

Он вытер руки, открыл график и заметил уровень, от которого цена уже дважды разворачивалась. До него оставалось совсем немного. Сергей решил подождать.

— Вы нашли неисправность? — спросил вернувшийся хозяин.

— Пока проверяю.

Компьютер был почти ни при чём. Разболтался кабель питания жёсткого диска, и на устранение проблемы потребовалась бы минута. Однако Сергей не спешил. Он снова посмотрел на телефон. Цена приблизилась к нужной отметке, коснулась её и отскочила вверх.

Сергей открыл покупку.

Первые секунды сделка приносила прибыль, затем цена развернулась. На экране появилось минус два евро, потом минус четыре. Для его небольшого счёта это было много.

— Там серьёзная поломка? — снова спросил хозяин.

— Нужно провести диагностику.

Сергей сел перед компьютером, хотя уже знал, что именно следует сделать. Всё его внимание было приковано к телефону. Цена снова подошла к уровню, на котором он купил, но пройти выше не смогла.

— Давай же, — тихо сказал Сергей.

— Что?

— Я не вам.

Хозяин посмотрел на него с недоумением и отошёл.

Через несколько минут цена всё-таки поднялась. Убыток исчез, а возле позиции появилась прибыль в один евро семьдесят центов. Сергей хотел закрыть сделку, но решил подождать. Рынок словно вознаграждал его за терпение. Прибыль увеличилась до трёх евро, затем до пяти.

Только тогда Сергей закрыл позицию, убрал телефон и подключил кабель. Компьютер заработал.

— Так быстро? — удивился хозяин.

— Иногда дольше ищешь причину, чем устраняешь её.

По дороге домой Сергей думал не о клиенте и даже не о заработанных пяти евро. Его занимало другое: он оказался прав. Цена развернулась именно там, где он ожидал. Значит, график можно было читать. Рынок не был хаосом, как утверждал Олег. У него существовали правила, и Сергей постепенно начинал их понимать.

Перед ужином Сергей открыл ещё одну сделку и потерял заработанные днём пять евро. Он досадливо записал убыток в тетрадь. Вечером Оля попросила его посмотреть стиральную машину. Во время отжима она гремела так, что дрожала дверь ванной.

— Я же говорила, что она долго не протянет, — сказала Оля. — Нужно покупать новую.

Сергей включил машину, прислушался и покачал головой.

— Подшипник.

— Это можно отремонтировать?

— Можно, но не знаю, есть ли смысл. Ей уже двенадцать лет.

— Я нашла одну за четыреста восемьдесят евро. До конца недели на неё скидка.

— Сейчас нет таких денег.

— У нас есть пятьсот евро на отпускном счёте.

Каждый месяц они откладывали туда понемногу. За два

года накопили чуть больше тысячи, но зимой пришлось ремонтировать автомобиль, и от всей суммы осталась половина.

Кроме отпускного, у них был отдельный накопительный счёт для учёбы Максима и непредвиденных расходов. Там лежало двенадцать тысяч евро, но эти деньги они давно договорились не трогать.

— Если потратим их на машину, летом опять никуда не поедем, — сказал Сергей.

— А если не купим, скоро будем стирать руками.

— Дай мне немного времени. Может быть, я найду дешевле.

Оля выключила стиральную машину и посмотрела на него.

— Ты в последнее время всё время просишь дать тебе время. Только я не понимаю, на что оно уходит.

— Я работаю.

— Раньше ты тоже работал, но хотя бы разговаривал со мной.

Сергей хотел возразить, однако телефон в кармане коротко завибрировал. Он машинально достал его. На экране появилось сообщение Алины.

«Здравствуйте, Сергей! Вижу, вы уже совершили несколько успешных операций. Отличное начало».

— Кто тебе пишет? — спросила Оля.

— По работе.

Он ответил слишком быстро, и Оля это заметила.

— В девять вечера?

— Клиенты иногда звонят и позже.

Она протянула руку:

— Покажи.

— Что показать?

— Сообщение.

— Оля, не начинай. Там ничего интересного.

— Если ничего интересного, почему ты прячешь телефон?

Сергей заблокировал экран и положил аппарат в карман.

— Я его не прячу. Просто не хочу устраивать проверку из каждого сообщения.

Оля несколько секунд смотрела на него, затем молча вышла из ванной. Сергей остался рядом с неисправной машиной. Он понимал, что мог догнать жену и сразу всё объяснить. Нужно было показать сообщение, рассказать о счёте и признаться, что перевёл сто евро.

Вместо этого он снова открыл приложение.

Алина была в сети.

«Спасибо. Пока получается», — написал Сергей.

Она ответила:

«У вас хорошие результаты для начинающего. Главное — не спешить и соблюдать правила управления капиталом».

Сергей посмотрел на её фотографию. Разговор был совершенно безобидным, но показать его Оле теперь стало бы

сложнее. Пришлось бы объяснять, почему минуту назад он назвал сообщение рабочим.

На следующий день Сергей впервые потерял значительную часть счёта. Утром вышли экономические данные из Германии. Он ожидал роста евро и открыл покупку за несколько секунд до публикации. Цена дёрнулась вверх, прибыль мгновенно достигла восьми евро, а затем рынок резко обвалился.

Сергей не успел закрыть сделку. На экране появилось минус десять евро, потом минус пятнадцать. Он был уверен, что после такого падения обязательно начнётся отскок, и открыл ещё одну покупку ниже первой.

Цена продолжила снижаться.

Теперь он терял сразу на двух позициях. Сергей наблюдал, как исчезает прибыль, которую он собирал больше недели. В какой-то момент общий убыток достиг тридцати одного евро. Нужно было закрыть сделки и сохранить то, что осталось, но палец не поднимался.

Он ходил по комнате, возвращался к столу и снова смотрел на график. Каждая зелёная свеча давала надежду, каждая красная отнимала её. Через полчаса рынок остановился. Цена медленно поползла вверх, и убыток начал сокращаться.

Минус двадцать пять. Минус семнадцать. Минус девять.

Когда осталось всего четыре евро убытка, Сергей решил, что теперь можно подождать полной прибыли. Однако цена снова развернулась вниз. Он испугался повторного падения

и закрыл обе позиции.

На счёте осталось сто девятнадцать евро.

Если учитывать начало торговли, он всё ещё был в плюсе, но чувствовал себя так, словно у него отняли тридцать один евро. В тетради Сергей записал результат и долго думал, что указать в графе «Причина входа».

В конце концов написал: «Правильная идея, слишком ранний вход».

Вечером он снова открыл терминал, хотя обещал себе больше в этот день не торговать. Хотелось вернуть хотя бы четыре потерянных евро. Первая сделка принесла ему два, вторая — ещё три. Сергей закрыл приложение только после того, как на счёте стало сто двадцать четыре евро.

Он не просто вернул потерю. Он закончил день с прибылью.

Утром Сергей рассказал об этом Олегу.

— Сначала убыток дошёл до тридцати одного евро, потом рынок вернулся, и я закрылся с потерей всего четырём. А вечером всё отбил.

— Сколько у тебя было на счёте?

— Сто двадцать три.

Олег перестал жевать бутерброд.

— Ты поставил под угрозу четверть денег в двух сделках?

— Я же не потерял.

— Но мог.

— Мог, но цена развернулась.

— А если в следующий раз не развернётся?

— Для этого нужно правильно выбирать точку входа.

Олег вытер пальцы салфеткой и посмотрел на друга.

— Серёж, ты сейчас радуешься не тому, что заработал пять евро. Ты радуешься, что тебе случайно вернули тридцать один.

— Ничего случайного. Я видел сильный уровень поддержки.

— Тогда зачем закрылся в убытке?

Сергей не ответил.

— Вот именно, — продолжил Олег. — Когда растёт, ты считаешь себя умнее рынка. Когда падает, ждёшь чуда. Тебе не кажется, что это плохая система?

— Ты просто не разбираешься.

— Может быть. Зато я разбираюсь в людях. Ты уже думаешь только об этом.

Сергей усмехнулся:

— Через год посмотрим, кто из нас был прав.

— Если через год у тебя ещё будут деньги.

Разговор разозлил Сергея. Он хотел доказать Олегу, что успех не был случайностью, но со счётом в сто двадцать четыре евро это было невозможно. Даже если он удвоит сумму, друг скажет, что двести евро ничего не меняют.

Для серьёзной прибыли нужен был серьёзный капитал.

В тот вечер Оля снова заговорила о стиральной машине.

— Скидка заканчивается завтра. Я могу заказать её сей-

час, а заберём в субботу.

— Подожди ещё немного.

— Чего ждать? Пока наша окончательно развалится?

— Я сказал, что найду решение.

— Какое?

Сергей помолчал. Рассказать о торговле сейчас означало признаться, что он уже неделю скрывает её. К тому же сто двадцать четыре евро выглядели несерьёзно. Он представил, как Оля усмехнётся или, ещё хуже, испугается и потребует немедленно вывести деньги.

— Мне должны начислить доплату за несколько старых выездов, — сказал он. — На следующей неделе всё решим.

Это не было полной ложью. Компания действительно задолжала ему доплату за две поездки, хотя точную дату выплаты никто не называл.

Оля тяжело вздохнула:

— Хорошо. До следующей недели.

Ночью, когда она уснула, Сергей открыл банковское приложение. На отдельном счёте, который они называли отпускным, лежало пятьсот двадцать восемь евро. Он собирался только посмотреть, но затем подумал, что эти деньги всё равно временно не используются. Если добавить их к торговому капиталу и заработать хотя бы двадцать процентов, можно будет купить стиральную машину, вернуть всю сумму и оставить прибыль.

Сергей перевёл брокеру четыреста евро.

Он не считал, что берёт деньги у семьи. Он был уверен, что берёт их займы всего на несколько дней.

На торговом счёте появилось пятьсот двадцать четыре евро. Теперь даже небольшое движение цены могло приносить двадцать или тридцать евро. С такой суммой уже имело смысл работать.

Почти сразу пришло сообщение от Алины:

«Вижу, вы увеличили капитал. Это открывает перед вами новые возможности».

Сергей улыбнулся и написал:

«Я готов».

Алина ответила не сразу. Три точки на экране то появлялись, то исчезали, словно она обдумывала каждое слово.

«Тогда завтра утром будьте на связи. Ожидается интересное движение по евро».

Сергей положил телефон рядом с подушкой и закрыл глаза. До этого момента ему казалось, что он просто изучает торговлю. Теперь всё изменилось.

У него появился капитал.

Появился человек, готовый ему помочь.

И появилась тайна, о которой не знала Оля.

Глава третья Сигнал

На следующее утро Сергей проснулся раньше будильника. Оля лежала рядом, повернувшись к стене. За окном только начинало светать, в квартире было тихо, и первое, что он сделал, — потянулся к телефону.

Сообщений от Алины не было.

Он открыл график евро к доллару. В Азии цена почти не двигалась и оставалась в узком диапазоне. Сергей провёл две горизонтальные линии по вчерашнему максимуму и минимуму, затем посмотрел экономический календарь. В одиннадцать часов должны были опубликовать данные по инфляции в еврозоне.

Сергей встал, стараясь не разбудить жену, и пошёл на кухню. Пока варился кофе, он несколько раз проверил телефон. Алина написала в половине восьмого.

«Доброе утро. Сегодня обратите внимание на евро. В одиннадцать ожидается важная статистика. Возможна сильная волатильность».

Ни направления, ни цены входа она не указала.

«Покупать или продавать?» — спросил Сергей.

Ответ пришёл через несколько минут:

«Я не имею права давать прямые рекомендации. Следите за реакцией рынка после публикации данных. Не входите заранее и обязательно ограничивайте риск».

Сергей перечитал сообщение. Оно немного разочаровало его. Накануне слова Алины звучали так, словно она знала, куда пойдёт рынок, а теперь предлагала ему самому наблюдать и принимать решение.

— Ты чего так рано встал? — спросила вошедшая на кухню Оля.

— Проснулся и не смог уснуть.

Она налила себе кофе и посмотрела на лежащий рядом с его рукой телефон.

— Опять работа?

— Да, нужно проверить кое-что перед выездом.

На этот раз Сергей произнёс это спокойнее. Ложь, которая вечером давалась ему с трудом, утром прозвучала почти естественно.

Оля села напротив.

— Сегодня последний день скидки на стиральную машину.

— Я помню.

— Ты обещал найти решение.

— Найду. Мне должны перевести деньги.

— Когда?

— Сегодня или завтра.

Оля внимательно посмотрела на него, но спорить не стала. Сергей допил кофе, взял папку с бланками для отчётов и вышел из дома раньше обычного.

Первая заявка была назначена на половину десятого.

Нужно было заменить роутер в бухгалтерии небольшой транспортной компании. Сергей рассчитывал закончить до публикации статистики, однако на месте выяснилось, что новый аппарат не принимал прежнюю конфигурацию. Пришлось звонить в техническую поддержку и ждать, пока инженер со стороны провайдера изменит настройки.

Без десяти одиннадцать Сергей всё ещё находился в серверной. Рядом стояла сотрудница бухгалтерии лет тридцати пяти — ухоженная брюнетка в узкой чёрной юбке и светлой блузке. Она явно торопилась.

— Вы думаете, долго ещё ждать? — спросила она.

— Несколько минут.

— Уже целый час прошёл.

— Жду подтверждения от провайдера. Без него соединение не поднимется.

Брюнетка вздохнула и посмотрела на часы. Сергей тоже посмотрел, но не на часы, а на телефон. До публикации данных оставалось меньше пяти минут.

— Здесь связь нужна всем, — сказала женщина. — У нас платежи стоят.

— Я понимаю.

В наушнике отозвался инженер:

— Попробуйте ещё раз перезагрузить оборудование.

Сергей отключил питание маршрутизатора, подождал несколько секунд и включил его снова. Пока аппарат загружался, он открыл торговое приложение. Цена евро почти не

двигалась.

Связь появилась за минуту до одиннадцати. Сергей проверил доступ к сети, попросил бухгалтера расписаться в документе и вышел на улицу. Сесть в машину он не успел: на телефоне сработало уведомление.

Данные по инфляции оказались выше прогноза.

Сначала евро резко поднялся, затем почти сразу вернулся к прежней цене. Сергей вспомнил слова Алины: не входить заранее и следить за реакцией рынка. В обучающих материалах такой возврат называли ложным пробоем. Если покупатели снова пойдут вверх, рассудил он, движение может продолжиться.

На графике появилась длинная зелёная свеча.

Сергей открыл покупку объёмом значительно больше прежнего. Почти весь свободный запас средств оказался задействован. Цена сразу пошла в его сторону, и на экране появилась прибыль.

Плюс двенадцать евро.

Плюс двадцать семь.

Плюс сорок один.

Таких денег за несколько минут он ещё никогда не зарабатывал. Сергей стоял возле машины, не замечая ни проезжавших мимо автомобилей, ни людей на тротуаре. Он боялся закрыть сделку слишком рано, как в прошлый раз, но ещё больше боялся увидеть, как прибыль исчезнет.

На отметке плюс пятьдесят три евро цена остановилась.

Сергей уже собирался закрыть позицию, однако рынок сделал новый рывок вверх. Прибыль увеличилась до шестидесяти восьми евро.

Он нажал кнопку закрытия.

На счёте стало пятьсот девяносто два евро.

Сергей несколько раз проверил историю операций, словно не доверял цифрам. Шестьдесят восемь евро за восемь минут. Ему понадобился бы почти полдня, чтобы заработать столько обычным трудом.

Он сделал снимок экрана и отправил Алине.

«Отличная сделка. Но объём был слишком большим для вашего капитала. Вам повезло, что рынок сразу пошёл в нужную сторону», — ответила она.

Слово «повезло» Сергею не понравилось.

«Я дождался подтверждения после ложного пробоя», — написал он.

«Тогда тем более молодец. Просто не забывайте о риске».

Сергей убрал телефон и сел в машину. Ему хотелось кому-нибудь позвонить. Он представил, как расскажет Оле, что за несколько минут заработал почти семьдесят евро, но тут же вспомнил о четырёхстах, которые тайком взял с отпускового счёта. Сначала нужно было вернуть деньги, а уже потом говорить.

Олегу Сергей тоже звонить не стал. Тот обязательно скажет, что ему снова повезло.

В течение дня Сергей совершил ещё три сделки. Первая

принесла девять евро, вторая — четырнадцать. В третьей он потерял одиннадцать, но закрыл позицию быстро и почти не расстроился. К вечеру на счёте находилось шестьсот четыре евро.

Дома Оля встретила его возле ванной.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.