

ЗАРАБОТОК БЕЗ ВЛОЖЕНИЙ

практическое руководство



Алексей Горский

**Заработок без
вложений: практическое
руководство**

«Автор»

2026

Горский А.

Заработок без вложений: практическое руководство /
А. Горский — «Автор», 2026

Эта книга — не про мотивацию и не про «успешный успех». Она для тех, у кого нет денег, связей и офиса, но есть телефон и желание разобраться. Внутри — не теория, а конкретные шаги: что делать, где искать клиентов и партнёров, какие инструменты использовать и как автоматизировать процесс, чтобы деньги капали без твоего участия. Без воды. Без «нужен стартовый капитал». Просто открой первую главу и попробуй.

© Горский А., 2026

© Автор, 2026

Алексей Горский

Заработок без вложений:практическое руководство

Ты открыл эту книгу не за мотивацией. Ты хочешь конкретики. Начнём с самой обсуждаемой схемы — дропшиппинга на досках объявлений. Это то, с чего многие начинают, потому что вложений почти нет, а первые деньги можно увидеть уже через неделю.

Три правила, которые сэкономят тебе месяцы:

1. Если обещают «от 1000\$ за неделю без вложений» — это развод. Реальные схемы приносят первые 50–150\$ в месяц.
2. Не плати за «обучение», если тебе не показали скриншоты реальных сделок и не дали бесплатный пробный материал.
3. Предоплату не берём никогда. Ни за товар, ни за услугу, ни за «бронь». Только после результата.

Схема 1. Дропшиппинг на досках объявлений: как зарабатывать на чужом товаре

Суть: Ты находишь на Куфаре, Авито или OLX товары, которые продаются дешевле рынка. Создаёшь Telegram-канал и TikTok, где публикуешь эти находки. Договариваешься с продавцом: он продаёт товар по твоей цене, а разницу (насколько он повысил) отдаёт тебе. Либо ты берёшь комиссию за приведённого покупателя — 5–10\$ с сделки. Ты не держишь товар, не вкладываешь деньги, не отвечаешь за доставку.

Почему это работает: Продавцы на досках сидят без продаж, потому что их объявления никто не видит. Ты приводишь им трафик и покупателей. Они готовы делиться.

Как начать (вручную)

1. Создай Telegram-канал «Находки [твой город]» — узко, по городу.
2. Каждый день находи 3–5 объявлений с заниженной ценой: телефоны, инструменты, детские товары, техника, велосипеды.
3. Посты с фото, ценой и коротким пояснением, почему это выгодно.
4. Напиши 5 продавцам: «Я приведу тебе покупателя, ты платишь 10 рублей после сделки». Не предоплата, только после сделки.
5. Когда пойдут первые сделки — подними комиссию до 15–20 рублей или перейди на процент.

Где искать продавцов: прямо на Куфаре и Авито. Смотри объявления, где цена ниже средней по категории, и где продавец активен (недавно обновлял). Пиши в личку или в чат доски объявлений.

Где искать покупателей: Telegram-чаты твоего города (барахолки, чаты района), группы «Барахолка» ВКонтакте, TikTok — снимай короткие видео с находками и веди трафик в канал.

Один удачный TikTok с «нашёл iPhone за полцены» может привести 200–300 подписчиков за сутки.

Шаблон сообщения продавцу:

«Привет. Я веду канал с находками в [город]. Могу привести тебе покупателя на [товар]. Если сделка состоится — 10 рублей с продажи. Предоплату не беру, работаю после результата. Если интересно — напиши».

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.