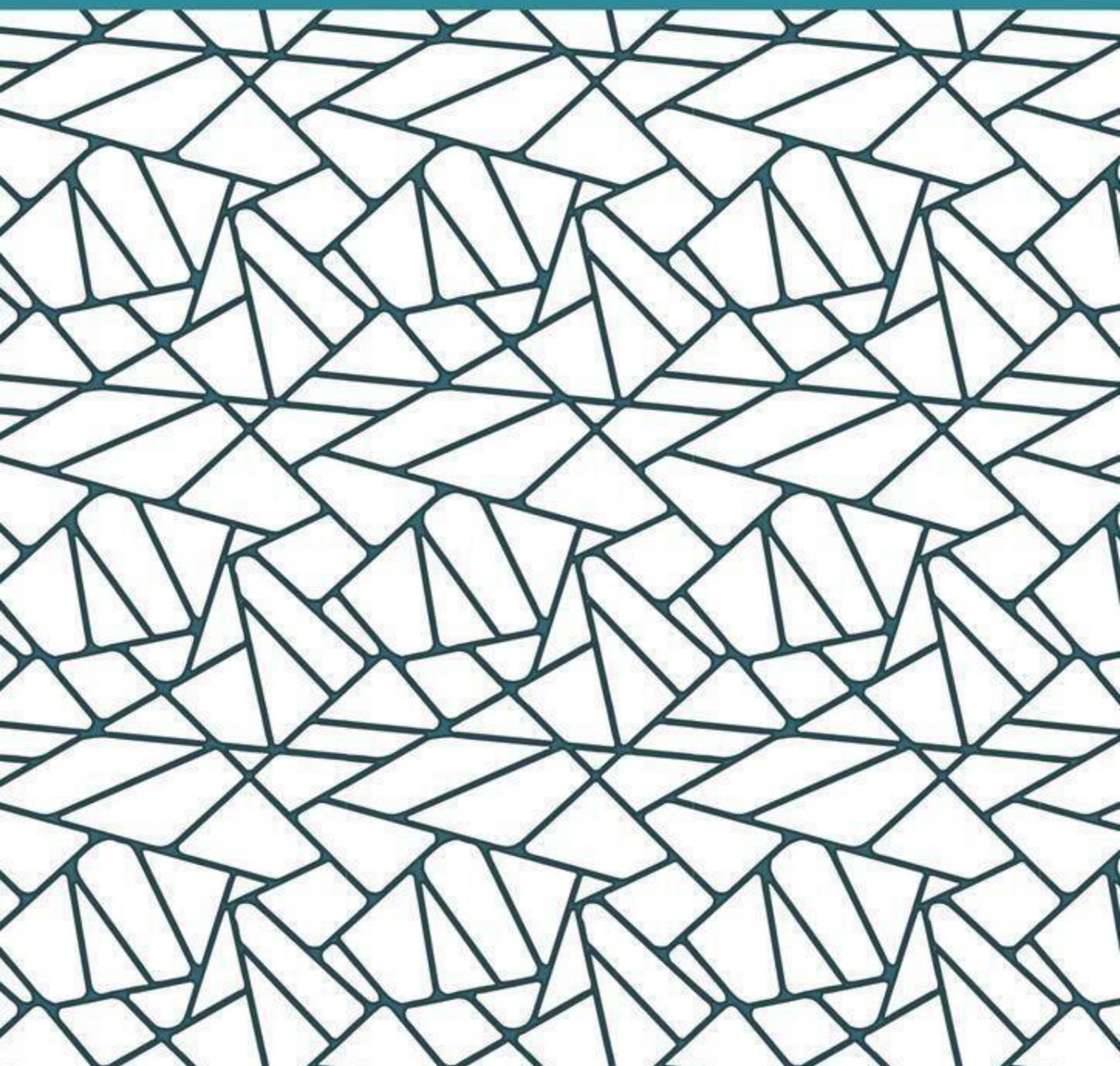


12+

Сергей Маузер
*Сколько зарабатывают
на свечном производстве*



Сергей Маузер

**Сколько зарабатывают
на свечном производстве**

«Издательские решения»

Маузер С.

Сколько зарабатывают на свечном производстве / С. Маузер —
«Издательские решения»,

Сколько на самом деле можно заработать на церковных свечах? В книге — честный расчёт на реальных ценах 2026 года: воск, парафин, фитиль, огарки, формы и станки. Три модели дохода: домашний мастер, мастерская на двоих и цех. Что такое номер свечи, куда продавать, какие налоги платить, сколько храмов-клиентов нужно. Каждая цифра — с источником. Автор 18 лет в свечном деле и объясняет, почему деньги здесь решает не станок, а сбыт. Для тех, кто думает начать своё дело.

© Маузер С.

© Издательские решения

Содержание

СКОЛЬКО ЗАРАБАТЫВАЮТ	6
Сергей Маузер	7
Содержание	8
Предисловие	9
Как читать эту книгу	10
1. Короткий ответ	11
2. Рынок: кто покупает свечи	12
Сколько свечей нужно России	12
Софрино	13
Призыв Патриарха	14
Конец ознакомительного фрагмента.	15

Сколько зарабатывают на свечном производстве

Сергей Маузер

© Сергей Маузер, 2026

ISBN 978-5-0071-4065-2

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

СКОЛЬКО ЗАРАБАТЫВАЮТ НА ЦЕРКОВНЫХ СВЕЧАХ

Экономика свечной мастерской на реальных ценах 2026 года

Сергей Маузер

18 лет в свечном деле
Сергиев Посад · 2026

Содержание

Предисловие

Как читать эту книгу

1. Короткий ответ

2. Рынок: кто покупает свечи

3. Продукт: что такое номер свечи

4. Сырьё: сколько стоит воск, парафин, фитиль и огарки

5. Оборудование

6. Производительность

7. Себестоимость

8. Куда продавать и почём

9. Налоги и документы в 2026 году

10. Три модели дохода

11. Чему учит моя история

12. Риски

13. План запуска с минимальными вложениями

Приложение 1. Главные цифры книги

Приложение 2. Как посчитать свою модель

Приложение 3. Таблица учёта за месяц

Источники

Об авторе

Предисловие

В 2010 году у меня была одна форма для свечей за 30 тысяч рублей и сарай у тёщи. Первые месяцы я продавал 5—10 кг свечей в день. В 2016 году выручка моего дела была 13 миллионов рублей. Об этом писал журнал Inc. Russia.

С тех пор мне постоянно задают один вопрос: «Сколько можно заработать на церковных свечах?» В интернете на него отвечают бизнес-планы. В одних окупаемость три месяца, в других — полтора года. Вложения — от 300 тысяч до 2,6 миллиона. Цифры не сходятся между собой, а часть текстов явно написана по шаблону.

В этой книге я попробовал ответить честно. Все цены — из открытых источников: прайсов производителей, магазинов, пасек, налоговых сайтов. Почти каждая цифра подписана: откуда она и какого года. Где данных нет, я так и пишу. Где приходится делать допущение, я его называю и показываю, как изменится результат, если допущение неверно.

Главное, что я хочу, чтобы вы вынесли из книги: на свечах можно зарабатывать, но не так, как обещают бизнес-планы. Деньги здесь решает не станок, а сбыт.

Сергей Маузер, Сергиев Посад

Как читать эту книгу

Книга построена от простого к сложному.

— **Глава 1** — короткий ответ на главный вопрос. Если у вас пять минут, прочитайте только её.

— **Главы 2—4** — рынок, продукт и сырьё: кто покупает свечи, что такое номер свечи, сколько стоят воск, парафин, фитиль и огарки.

— **Главы 5—6** — оборудование и производительность.

— **Глава 7** — себестоимость одной свечи и одного килограмма.

— **Глава 8** — куда продавать и по какой цене.

— **Глава 9** — налоги и документы в 2026 году.

— **Глава 10** — три модели дохода с полным расчётом.

— **Главы 11—13** — чему учит моя история, риски и план запуска.

В конце — приложения с таблицами и список источников.

О ценах. Цены собраны в сентябре 2026 года. У большинства магазинов на странице нет даты прайса, поэтому это цены на момент проверки. Некоторые цифры старые (2017—2018 годы) — они подписаны. Перед тем как вкладывать деньги, обязательно проверьте актуальные цены у своих поставщиков.

Это не финансовая консультация. Я мастер, а не финансовый советник. Расчёты в книге — модели, которые помогают думать, а не обещание дохода.

1. Короткий ответ

Сколько зарабатывают на церковных свечах? Зависит от трёх вещей: из чего свечи, сколько вы делаете и — главное — кому и по какой цене продаёте.

Вот итог расчётов из главы 10. Это прибыль в месяц после сырья, фитиля, электричества, налогов, а для мастерской — ещё аренды и зарплаты помощника.

Модель	Объём в месяц	Прибыль в месяц
Домашний мастер, 1 форма, самозанятый	около 96 кг, 9 600 свечей	от 13 до 75 тыс. руб.
Мастерская, 2 человека, ИП	около 880 кг, 88 000 свечей	от 60 до 620 тыс. руб.
Цех с автоматической линией	4 тонны и больше	зависит от сбыта, нужны десятки храмов-клиентов

Разброс огромный. Почему?

Первое — цена продажи. Килограмм свечей из чистого воска продают оптом и за 950 рублей, и за 1 500. Разница всего 550 рублей на килограмм. Но на 880 кг в месяц это уже 480 тысяч рублей разницы в выручке.

Второе — фитиль. Звучит странно, но на тонких свечах фитиль — заметная статья расходов. В розничных катушках он стоит 5—12 рублей за метр, а на один килограмм свечей №40 уходит около 27 метров. Промышленные цены на фитиль в открытом доступе не публикуют. Если найдёте фитиль по 1 рублю за метр, прибыль мастерской вырастет почти на 100 тысяч в месяц.

Третье — сырьё. Свечи из огарков, собранных у храмов, дают самую высокую маржу. Огарки стоят 20—80 рублей за килограмм, а воск — 520—1 100.

А теперь самое важное. Во всех расчётах я предполагаю, что вы **продали всё, что сделали**. На практике это главная трудность. Сделать 900 кг свечей в месяц — несложно. Продать их — это работа не меньше, чем производство.

Главная мысль книги. Станок стоит от 39 тысяч до 2 миллионов рублей. Но деньги зарабатывает не станок, а список храмов, которые берут у вас свечи каждый месяц.

2. Рынок: кто покупает свечи

Сколько свечей нужно России

Точных данных нет. Единственная оценка, которую я нашёл, — 18—20 тысяч тонн в год. Это слова участника рынка в интервью омскому журналу в 2007 году. Цифра старая, поэтому считайте её очень приблизительной.

Там же приводится другая полезная оценка: небольшой храм тратит до 1 кг свечей в день. Это около 30 кг в месяц. Запомните эту цифру: по ней удобно прикидывать, сколько храмов нужно, чтобы продать ваш объём.

Софрино

Художественно-производственное предприятие «Софрино» полностью принадлежит Русской Православной Церкви. Оно делает свечи, утварь, облачения. По данным «Коммерсанта», выручка предприятия в 2019 году была 1,97 млрд рублей, при этом оно было убыточным: последний прибыльный год — 2015-й.

Сколько свечей выпускает Софрино, источники называют по-разному. В интервью 2007 года — около 10 тонн в сутки. В материале о истории предприятия — около 10 тонн церковных свечей в год. Разница в 365 раз, и какая цифра верна, из открытых данных понять нельзя.

Призыв Патриарха

24 декабря 2020 года Патриарх Кирилл на собрании московского духовенства призвал отказаться от «левых» свечей и покупать свечи Софрино. Об этом писали ТАСС, «Коммерсантъ» и РИА Новости.

Важно понимать, что это такое. Это призыв на епархиальном собрании, а не решение Синода или Архиерейского собора. Документа, который прямо обязывает все приходы покупать свечи только у Софрино или у епархии, я в открытых источниках не нашёл. Указов отдельных епархий о единственном поставщике — тоже.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.