

«БЕДНЫЙ ПАПА — ПЬЮЩИЙ ОЧЕНЬ»

Слава Смешной



Слава Смешной

Бедный папа — пьющий очень.

Квадрант алко-потока и уроки выживания в гаражном бизнесе

<https://litres.ru/74608618>

SelfPub; 2026

Аннотация

Забудьте всё, чему вас учили на семинарах по личностному росту и финансовой грамотности. Пока авторы бестселлеров рассказывают про инвестиционные портфели и «выход из зоны комфорта», реальный бизнес района строится по совершенно другим законам.

«Бедный папа — пьющий очень» — это сатирическая пародия и ироничное пособие по бытовой экономике. В центре истории — противопоставление Папы-Инфоцыгана, теряющего последние деньги на криптобиржах, и Дяти Толи из третьего подъезда, который знает цену каждой гайке, контролирует локальный рынок цветмета и держит капитал в тушёнке и соленьях.

Из книги вы узнаете, как устроен «Квадрант алко-потока», почему мешок картошки — это верный актив, а кредитный смартфон — путь на дно, и как вернуть свою стремянку у соседа без привлечения коллекторов.

Книга станет отличным подарком другу с чувством юмора и всем, кто устал от однотипного нон-фикшна.

Содержание

Давай разберем каждый сектор подробнее, чтобы ты понял, где находишься прямо сейчас.	5
ГЛАВА 1. КВАДРАНТ АЛКО-ПОТОКА	7
Конец ознакомительного фрагмента.	17

Слава Смешной Бедный папа — пьющий очень. Квадрант алко- потока и уроки выживания в гаражном бизнесе

**Давай разберем каждый сектор
подробнее, чтобы ты понял,
где находишься прямо сейчас.**

У меня было два отца. Один — мой родной, назовём его Папа-Инфоцыган. У него было высшее образование, три Сертификата об успешном прохождении вебинаров по криптовалюте и незыблемая вера в то, что «деньги должны работать». Всю жизнь он искал зоны комфорта, чтобы из них выйти, и строил экосистемы для стартапов в съемной двухкомнатной квартире.

Второй отец — Дядя Толя из третьего подъезда. У него не было высшего образования, зато был гараж 47 в кооперативе «Заря», безлимитный доверительный кредит в круглосуточ-

ном магазине «У Зинаиды» и врожденное чутье на цветные металлы.

Папа-Инфоцыган постоянно учил меня, как стать богатым, читая выдержки из бизнес-книг. В итоге он остался с долгом по кредитке и айфоном, экран которого был разбита ровно пополам. Дядя Толя ничего не читала, но когда наступал очередной мировой кризис, у него в сарае всегда весело урчал генератор, шипела грудинка на сковородке, а в углу стояла двухсотлитровая бочка с медным «блеском».

Эта книга — свод реальных, практических уроков от Дяди Толи для тех, кто устал от сказок про легкие миллионы и хочет научиться выживать и зарабатывать в условиях суровой бытовой экономики.

ГЛАВА 1. КВАДРАНТ АЛКО-ПОТОКА

Всю жизнь нас пытаются убедить, что мир делится на четыре категории людей: Наёмные рабочие, Самозанятые, Бизнесмены и Инвесторы. Нам рисуют красивые диаграммы на маркерных досках, продают тренинги за двести тысяч рублей и предлагают «выйти из зоны комфорта», чтобы начать «заставлять деньги работать на себя».

Мой Бедный Папа — назовем его Папа-Инфоцыган — именно так и сделал. Он прочитал три книги по финансовому мышлению, продал дедушкину «девятку», купил онлайн-курс по трейдингу и вошёл в секту людей, которые пьют раф на миндальном молоке и обсуждают «капитализацию стартапов». Через полгода его капитализация составляла ровно минус триста тысяч рублей, а из активов остался только арендованный на полчаса бизнес-костюм и айфон в кредит под сорок процентов годовых.

Но был и Второй Папа — Дядя Толя из третьего подъезда. Дядя Толя не знал слова «капитализация», зато насквозь видел людей. Он носил сине-зеленый олимпийский костюм Bosco di Milano (купленный в 2004 году на вещевом рынке), знал точный график работы всех приемных пунктов металлолома в радиусе пяти километров и обладал неограничен-

ным кредитным лимитом в круглосуточном магазине «У Зинаиды» под честное пацанское слово.

Однажды, когда Папа-Инфоцыган со слезами на глазах пытался вывести остатки депозита с фальшивой криптобиржи, Дядя Толя сидел на перевернутом деревянном ящике возле гаражей, неспешно чистил воблу газетой «Известия» и сказал мне вещь, которая навсегда перевернула моё финансовое мировоззрение:

— Слушай сюда, малый. Все эти ваши квадранты — полная шляпа для лохов. В реальной жизни есть только один квадрант, на котором держится вся экономика этого района. Называется он **Квадрант Алко-Потока**. И если ты не поймешь, в какую секцию тебя занесло, ты до конца дней будешь платить ипотеку и доедать сосиски по акции.

Дядя Толя взял щепку и начертил прямо на пыльном капоте старого «Москвича» крест. Вот как выглядит настоящая финансовая матрица бытия.

Сектор Р — Работяга (Зона тотального пассива)

В этот сектор попадают те, кто верит в сказки про «стабильную зарплату два раза в месяц». Работяга — это фундамент общества, но с точки зрения финансового потока он находится в самом низу пищевой цепочки.

Работяга ходит на завод или в офис с восьми до пяти. Его главный ресурс — время, которое он меняет на фиксированную сумму рублей. Главная проблема Работяги в том, что весь его финансовый поток контролируется Дядей Валерой

(начальником цеха или старшим менеджером).

Финансовый профиль Работяги:

Активы: Пакет с пакетами, две пары рабочих штанов, гарантированная пятничная чекушка.

Пассивы: Кредит на стиральную машину, жена, которая пилит за незаконченный ремонт, и спина, которая ноет к дождю.

Главная ошибка: Работяга думает, что если он будет работать в два раза больше, ему заплатят в два раза больше. Дядя Толя на это только ухмылялся: *«Кто много работает — тому некогда сообразить, где добыть цветмет»*.

Сектор III — Шабашник (Иллюзия свободы)

Переход из сектора **Р** в сектор **III** в обычной литературе называют «открытием своего дела» или «уходом в фриланс». На практике это означает следующее: ты больше не работаешь на начальника, ты теперь работаешь на дебилов.

Шабашник — это человек, который умеет класть плитку, чинить проводку, перебирать карбюратор или «прошивать» телевизоры. У него есть собственный чемоданчик с инструментами (главный актив) и старый «Виваро» или «Каблучок».

Финансовый профиль Шабашника:

Главный плюс: Деньги на кармане есть каждый день. Сделал объект — получил «наличку», обмыл успех.

Главный минус: Если Шабашник ушел в «загул» на две недели, его бизнес полностью останавливается. У него нет

пассивного дохода. Его руки — это его единственный станок.

Золотое правило Шабашника от Дяди Толи: *«Никогда не бери аванс больше пятидесяти процентов. Возьмешь сто — работа встанет, а совесть сгорит».*

Сектор Б — Бизнесмен с гаражом (Локальный олигарх)

Это высшая ступень эволюции микропредпринимательства. Человек из сектора **Б** больше не работает руками сам — у него есть Система. А главная ячейка этой системы — **Гараж 47 в кооперативе «Заря».**

Гараж в философии Дяди Толи — это не просто место для хранения хлама. Это суверенная финансовая территория. В гараже у Бизнесмена стоит сварочный аппарат, компрессор, самодельный коптильный цех или склад б/у запчастей.

Бизнесмен с гаражом нанимает двух Работяг из сектора **Р** (обычно за еду, сигареты и небольшую копеечку) и заставляет их крутить гайки или сортировать поддоны. Сам же Бизнесмен в это время сидит на кресле от старой «Волги», пьет чай из эмалированной кружки и принимает стратегические решения.

Финансовый профиль Бизнесмена с гаражом:

Активы: Гараж в собственности, печка-буржуйка на отработанном масле, набор головок Кинг Тони, уважение председателя кооператива.

Ликвидность: Высокая. В любой момент может продать комплект летней резины и перекрыть любой локальный кри-

зис.

Кредитоспособность: Неограниченная внутри кооператива.

Сектор И — Инвестор в цветмет (Элита мирового капитала)

На вершине пищевой цепочки Квадранта Алко-Потока стоят **Инвесторы**. Но не те, кто покупает акции IT-компаний с коэффициентом P/E больше ста, а настоящие хозяева ресурсов.

Инвестор в цветмет не суетится. Он понимает фундаментальные законы физики и экономики: **медь и латунь в земле не гниют, а только дорожают**.

Инвестор обладает феноменальным чутьем. Он проходит мимо выброшенного старого холодильника и за доли секунды высчитывает килограмм чистой меди в компрессоре, вес алюминиевой обмотки и чистую прибыль с учётом затрат на транспортировку на детской коляске.

Финансовый профиль Инвестора:

Мышление: Долгосрочное. Он не тратит деньги сразу. Он копит медь в углу гаража и ждёт «пика рынка» (обычно это происходит перед Новым годом или когда срочно нужны деньги на опохмел).

Стратегия: Геополитический анализ. Инвестор знает, где за гаражами ремонтируют теплотрассу и в какой день рабочие будут сматывать старый кабель.

Главный урок Дяди Толи

Когда Дядя Толя закончил чертить квадрант на капоте, он выбросил щепку, посмотрел на меня своим мудрым, слегка прищуренным глазом и сказал:

— Запомни, малый. Бедный Папа учит тебя, как всю жизнь работать на чужой дядин дядин бизнес и надеяться на пенсию. А я учу тебя тому, что настоящий финансовый поток — это умение превратить любой бытовой мусор в живые деньги прямо здесь и сейчас. Твоя задача — как можно быстрее свалить из сектора **Р** и зайти хотя бы в сектор **Б**. А лучше — накопить свой первый центнер меди и стать Инвестором.

Р
(работяга)



Ш
(шабашник)



Б
**(бизнесмен
с гаражом)**



И
**(инвестор
в цветмет)**



Давай разберем каждый сектор подробнее, чтобы ты понял, где находишься прямо сейчас.

Сектор Р — Работяга (Зона тотального пассива)

В этот сектор попадают те, кто верит в сказки про «стабильную зарплату два раза в месяц». Работяга — это фундамент общества, но с точки зрения финансового потока он

находится в самом низу пищевой цепочки.

Работяга ходит на завод или в офис с восьми до пяти. Его главный ресурс — время, которое он меняет на фиксированную сумму рублей. Главная проблема Работяги в том, что весь его финансовый поток контролируется Дядей Валерой (начальником цеха или старшим менеджером).

Финансовый профиль Работяги:

Активы: Пакет с пакетами, две пары рабочих штанов, гарантированная пятничная чекушка.

Пассивы: Кредит на стиральную машину, жена, которая пилит за незаконченный ремонт, и спина, которая ноет к дождю.

Главная ошибка: Работяга думает, что если он будет работать в два раза больше, ему заплатят в два раза больше. Дядя Толя на это только ухмылялся: *«Кто много работает — тому некогда сообразать, где добыть цветмет»*.

Сектор III — Шабашник (Иллюзия свободы)

Переход из сектора **Р** в сектор **III** в обычной литературе называют «открытием своего дела» или «уходом в фриланс». На практике это означает следующее: ты больше не работаешь на начальника, ты теперь работаешь на дебилов.

Шабашник — это человек, который умеет класть плитку, чинить проводку, перебирать карбюратор или «прошивать» телевизоры. У него есть собственный чемоданчик с инструментами (главный актив) и старый «Виваро» или «Каблучок».

Финансовый профиль Шабашника:

Главный плюс: Деньги на кармане есть каждый день. Сделал объект — получил «наличку», обмыл успех.

Главный минус: Если Шабашник ушел в «загул» на две недели, его бизнес полностью останавливается. У него нет пассивного дохода. Его руки — это его единственный станок.

Золотое правило Шабашника от Дяди Толи: *«Никогда не бери аванс больше пятидесяти процентов. Возьмешь сто — работа встанет, а совесть сгорит».*

Сектор Б — Бизнесмен с гаражом (Локальный олигарх)

Это высшая ступень эволюции микропредпринимательства. Человек из сектора **Б** больше не работает руками сам — у него есть Система. А главная ячейка этой системы — **Гараж 47 в кооперативе «Заря».**

Гараж в философии Дяди Толи — это не просто место для хранения хлама. Это суверенная финансовая территория. В гараже у Бизнесмена стоит сварочный аппарат, компрессор, самодельный коптильный цех или склад б/у запчастей.

Бизнесмен с гаражом нанимает двух Работяг из сектора **Р** (обычно за еду, сигареты и небольшую копеечку) и заставляет их крутить гайки или сортировать поддоны. Сам же Бизнесмен в это время сидит на кресле от старой «Волги», пьет чай из эмалированной кружки и принимает стратегические решения.

Финансовый профиль Бизнесмена с гаражом:

Активы: Гараж в собственности, печка-буржуйка на отработанном масле, набор головок Кинг Тони, уважение председателя кооператива.

Ликвидность: Высокая. В любой момент может продать комплект летней резины и перекрыть любой локальный кризис.

Кредитоспособность: Неограниченная внутри кооператива.

Сектор И — Инвестор в цветмет (Элита мирового капитала)

На вершине пищевой цепочки Квадранта Алко-Потока стоят **Инвесторы**. Но не те, кто покупает акции IT-компаний с коэффициентом Р/Е больше ста, а настоящие хозяева ресурсов.

Инвестор в цветмет не суетится. Он понимает фундаментальные законы физики и экономики: **медь и латунь в земле не гниют, а только дорожают**

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.