

**Анастасия
Павлюкова**



**Настольная книга
Продаж**

Анастасия Павлюкова

Настольная книга продаж

«Автор»

2026

Павлюкова А.

Настольная книга продаж / А. Павлюкова — «Автор», 2026

О чем эта книга? О том, как превратить процесс продажи из хаотичной гонки за клиентом в отлаженную бизнес-систему. Кому будет полезно? Экспертам, консультантам, менеджерам B2B и всем, кто в принципе продает. Что внутри? Я сделала практическое руководство, охватывающее всю воронку: Упаковка: Как сделать продукт понятным и желанным для клиента. Техника: Как вести переговоры и работать с возражениями. Организация: Как планировать день, чтобы не выгореть и успевать больше. Эта книга — сборник информации, которую я собирала 27 лет в продажах и которая уже отработана на моих клиентах. Она поможет легко и быстро увеличить продажи, без лишних действий и ощущения "много делаю, мало результата"

© Павлюкова А., 2026

© Автор, 2026

Анастасия Павлюкова

Настольная книга продаж

Глава 1. Вступление

Как пользоваться этой книгой

Мои хорошие, прочитав очень много книг по продажам и пройдя очень много курсов, я столкнулась с такой проблемой, что почти вся информация в них теоретическая. Вот есть книга, где написана основа основ, и ее нужно интегрировать под себя. Это всегда очень тяжело, потому что это звучит так: «Самолетом очень просто управлять. Сядишься в самолет, выбираешь куда лететь и летишь».

Я построила эту книгу иначе. Тут есть теоретический материал. После этого идут практические упражнения, которые можно сделать и натренироваться, исходя из того, что вы прочитали. Плюс каждый блок можно будет использовать отдельно.

То есть вы можете просто прочитать всю книгу, а потом взять блок, который вам подходит, который вы пользуетесь достаточно часто или работаете с ним сейчас. Взять его отдельно, отработать. В помощь вам будут еще дополнительные анкеты и другие рабочие материалы, которые вы можете распечатать и использовать каждый день, как рабочую тетрадь.

Поэтому, можете сразу приступить к той части, которой вам не хватает. Если вы считаете, что вам не хватает, например, трафика, можете сразу переходить на трафик. Но с учетом того, что книга сделана в логической последовательности от одной главы к другой, то я рекомендую прочитать ее всю, а в работу взять именно те главы, где вы видите, что вам не хватает.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.