

Илья Панкратов



**Фундамент бизнеса.  
Практическое руководство по  
правовым основам с нуля.**

Илья Панкратов

**Фундамент бизнеса**

«Автор»

2026

## **Панкратов И.**

Фундамент бизнеса / И. Панкратов — «Автор», 2026

Как открыть и защитить бизнес в России без лишних юридических ошибок: форма бизнеса, договоры, переписка, персональные данные, охрана труда, интеллектуальная собственность и споры. В конце — чек-лист для проверки своего дела.

© Панкратов И., 2026

© Автор, 2026

# Содержание

|                                                                            |    |
|----------------------------------------------------------------------------|----|
| Введение                                                                   | 8  |
| Как устроена эта книга                                                     | 10 |
| Основы основ или как выбрать форму бизнеса (организационно-правовые формы) | 11 |
| Самозанятые граждане                                                       | 13 |
| Кто может перейти на специальный налоговый режим                           | 14 |
| Какие ограничения действуют для применения спецрежима                      | 15 |
| Что признается местом ведения деятельности самозанятого                    | 16 |
| Какие правила действуют в этом случае                                      | 17 |
| От каких налогов освобождены самозанятые                                   | 18 |
| Разница между ИП и самозанятым: таблица отличий                            | 19 |
| Индивидуальный предприниматель                                             | 21 |
| Документы                                                                  | 22 |
| Конец ознакомительного фрагмента.                                          | 23 |

# Илья Панкратов

## Фундамент бизнеса

Илья Панкратов Владимир Сорокин

### **Фундамент бизнеса**

Практическое руководство по правовым основам с нуля

Книга носит информационный характер и не является юридической консультацией. Нормы права, суммы штрафов и сроки приведены по состоянию на октябрь 2026 года; перед применением сверяйте их с действующими редакциями законов.

### **Оглавление**

Введение

Как устроена эта книга

Основы основ или как выбрать форму бизнеса (организационно-правовые формы)

Самозанятые граждане

Кто может перейти на специальный налоговый режим

Какие ограничения действуют для применения спецрежима

Что признается местом ведения деятельности самозанятого

Какие правила действуют в этом случае

От каких налогов освобождены самозанятые

Разница между ИП и самозанятым: таблица отличий

Индивидуальный предприниматель

Документы

Ответственность

Утрата статуса

Общество с ограниченной ответственностью

Фирменное наименование ООО

Порядок формирования уставного капитала общества с ограниченной ответственностью

Сравнительная таблица - плюсы и минусы ИП

Сравнительная таблица - плюсы и минусы ООО

Официальная регистрация

Регистрация ООО

Устав общества

Какие документы необходимы для регистрации ООО

Регистрация ИП

Регистрация как самозанятый

Правила игры или юридические аспекты конкурентной борьбы

Персональные данные клиентов и сотрудников

Что считается персональными данными

Что нужно сделать

Согласие на обработку

Уведомление Роскомнадзора

Утечки, хранение и уничтожение

Охрана труда: что меняется, когда появляется сотрудник

Что обязан делать работодатель

Инструктажи

Специальная оценка условий труда

Медицинские осмотры

Кто отвечает за охрану труда  
Таблица распространенных штрафов и нарушений среди бизнеса  
Защита бизнеса от внутренних угроз: Соглашение о неразглашении (NDA)  
Исключения из NDA  
Срок действия NDA  
Составление NDA  
Защита коммерческой тайны  
Преимущества NDA  
Внутренняя кухня: как настроить систему  
Локальные нормативные акты  
Регламенты  
CRM: единая база клиентов и сделок  
Обучение сотрудников  
Что еще перевести в цифру  
Начинаем работать над нашим первым договором  
Значение договоров  
Трудовой договор  
Разновидности договоров  
Договор купли-продажи  
Договор подряда  
Договор аренды здания или сооружения  
Агентский договор  
Кто такой принципал и его права и обязанности по договору  
Государственный или муниципальный контракт на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд  
Как составить и заключить свой первый договор  
Части договора  
Структура и особенности договора  
Преамбула  
Предмет договора  
Права и обязанности сторон  
Цена и порядок расчетов  
Ответственность сторон  
Прочие или заключительные условия  
Реквизиты и подписи сторон  
Важные особенности договора  
Рекомендации  
Понимание обязательств по договору  
Контроль промежуточных этапов  
Хранение договора  
Новейшие методы подписания договоров  
Премудрости переписки или чертоги памяти  
Недопонимание и семантика  
Разные каналы связи  
Закрепление каналов коммуникации  
Хитрости для избегания недоразумений  
Важность фиксации коммуникаций  
Виды переписки  
Сбор информации и история клиента

Авторские права или как не накосячить на миллион  
Пример: фотография в блоге  
Споры по авторским правам  
Открытая лицензия  
Защита прав при открытой лицензии  
Использование фотографий и других материалов  
Защита авторских прав в бизнесе  
Пример: торт с известными персонажами  
Как избежать нарушений  
Музыка в общественных местах  
Судебная практика  
Контент и авторские права  
Заключение договоров  
Прямое обращение к правообладателю  
Использование цитирования  
Использование произведений из общественного достояния (Public Domain)  
Регистрация товарного знака  
Что такое товарный знак  
Кто и как может зарегистрировать знак  
Срок охраны и продление  
Что будет, если знак не использовать  
Договоры на использование интеллектуальных прав  
Лицензионный договор  
Выплата вознаграждения по лицензионному договору  
Сублицензионный договор  
Договор об отчуждении исключительного права  
Договор авторского заказа  
Договор коммерческой концессии  
Соблюдение авторских прав  
Итоги: чек-лист начинающего предпринимателя

## Введение

Говорят, вселенная перестраховывается и дает одну и ту же идею семерым людям одновременно, чтобы она проросла и воплотилась в жизнь. Один человек подумает о ней и даже не поймет, что это была вспышка идеи, другой осознает, но поленился встать с дивана. Третий озвучит ее в кругу друзей, но дальше этого обсуждения дело не пойдет. Четвертый начнет реализовывать идею, но забудет ее детали. Пятый сделает все правильно, но столкнется с трудностями и отступит. А вот шестой и седьмой будут биться до последнего, чтобы достичь результата и максимально приблизиться к цели.

В истории есть примеры таких людей: Александр Белл подал заявку на патент на телефон 14 февраля 1876 года, на несколько часов раньше Элиши Грея. В 1839 году Луи Дагерр в Париже и Генри Фокс Тальбот в Лондоне независимо друг от друга изобрели фотографию. А сколько людей еще участвовали в подобных разработках и изобретениях - одному Богу известно.

Никто не может точно сказать, как работают идеи во вселенной и как происходит их распределение, но одно можно сказать наверняка: если у вас появилась идея и вы чувствуете, что она имеет четкий фундамент – действуйте. Скорость принятия решений является ключевым фактором в решении любых вопросов, и открытия бизнеса в том числе. Конечно, важным аспектом является тестирование идеи на жизнеспособность, но здесь мы говорим не об этом.

Моя идея посетила меня, когда я понял, что нужно немного остановиться и расслабиться. В отпуске с сестрой, в дороге из Воронежа в Адлер, у меня и родилась мысль открыть рекламное агентство, которое могло бы изменить мир и предложить качественные рекламные продукты. Вдохновленные сотнями идей и острой жадой создавать что-то удивительное и полезное, мы начали свой путь.

Одним из отделов агентства, который существует и по сей день, был отдел IT-разработки и создания сайтов. Со временем он превратился в цифровую студию ТВИМ, которая сейчас входит в топ-50 веб-разработчиков по версии Рунета.

Первые заказы воспринимались как праздник, более значимый, чем дни рождения или Новый год. С этого началась наша первая ответственность, которая со временем сложилась в систему взаимодействия с клиентами, описанную в этой книге. Каждый пункт системы – это история и ошибки, которые привели к финансовым потерям.

Однажды с запросом на сайт к нам обратился клиент из Москвы. О боже, московский клиент для провинциальной студии! Это как полет в космос. Мы жаждали угодить клиенту и быстро подписали договор, согласившись сдать сайт через три месяца. Клиент внес предоплату, и мы начали разработку. Но что-то пошло не так. Сначала клиент не присылал нужные референсы, потом был в командировке, затем заболел и уехал. В итоге дизайн утвердили только через два с половиной месяца.

Стоит отметить, что обычно дизайн занимает первые 20 дней, а остальное время уходит на верстку, программирование, тестирование и наполнение контентом. Никто тогда не думал о том, что нужно документально зафиксировать ситуацию, все просто радовались утвержденному дизайну.

Через две недели клиент спросил, где сайт. Менеджеры стали уточнять, как же так, ведь дизайн только утвердили. Но клиент вместо времени прислал претензию, требуя либо сайт, либо деньги с процентами за просрочку. Мы вернули деньги и получили самый главный урок: «Четко прописывайте в договоре все условия сотрудничества!».

Подобные истории случались с нами часто, именно из них собирался опыт, который шаг за шагом, ситуация за ситуацией, приводил к квалификации в вопросах сотрудничества с кли-

ентами. Даже сейчас мы продолжаем учиться, но в 99% случаев решаем ситуацию в свою пользу, даже там, где казалось бы невозможно.

Опыт показал, что открыть бизнес, начать дело, заработать первый миллион – это недостаточно для того, чтобы ваш бизнес просуществовал более года.

Вы действующие предприниматели или те, кто впервые становится на этот путь – настоящие герои. Вы не просто развиваете экономику нашей страны, создаете новые рабочие места, производите качественные продукты или оказываете необходимые услуги. Вы создаете мечту, становитесь примером для подрастающего поколения, позволяя им верить, что у каждого есть шанс творить, создавать и обеспечивать будущее для себя, своей семьи, своих сотрудников и всей страны.

Встав на путь генерации денег, некоторые люди выбирают светлый или темный путь. Первые ведут свой бизнес исключительно согласно действующему законодательству и нормам. Другие же даже не знают установленных правил. Я не берусь судить никого из предпринимателей, но обычно на лекциях по открытию бизнеса вспоминаю историю о знаменитом гангстере Аль Капоне, судьба которого привела его в тюрьму исключительно из-за того, что он не платил налоги – это единственное, что власти смогли доказать.

Лично я избрал белый путь. Он иногда удивляет многих моих знакомых предпринимателей и даже инспекторов, которые проверяли мой бизнес. Но зато я достаточно спокойно сплю, возможно, потому что плачу налоги.

Я знаю, что значит открывать бизнес на своем опыте и на опыте сотен людей, которых я когда-то вдохновил на этот шаг. Это подобно прыжку с парашютом, полету в космос или глубоководному погружению. Каждое действие в собственном деле – как прогулка по неизвестной планете: абсолютно все непонятно, но очень интересно.

Сейчас множество компаний работают исключительно на идее открытия бизнеса. Из каждого «утюга» вам показывают тысячи 18-летних миллионеров и говорят о том, что все это исключительно просто. Просто начни торговать, просто найди свою нишу – и завтра ты уже богат.

Если честно, то 10% этих историй успеха – истина. Действительно, если очень сильно захотеть, можно уже через год-другой зарабатывать в месяц свою годовую заработную плату. И все мечты, которые до этого были всего лишь отдаленными фантазиями, могут стать реальностью.

## Как устроена эта книга

Эта книга для тех, кто только собирается открыть дело, и для тех, кто давно работает «как получится»: самозанятых, ИП, владельцев небольших ООО. Учебником юриспруденции она не является. Это руководство о том, как не остановить бизнес из-за штрафа, спора с клиентом или чужих авторских прав.

Сначала мы разберем запуск: формы бизнеса (самозанятый, ИП, ООО), регистрацию, честную конкуренцию, персональные данные, охрану труда и самые частые штрафы. Затем перейдем к работе: соглашение о неразглашении, регламенты и CRM, договоры и переписка с клиентами. Третья часть про интеллектуальную собственность: авторские права, лицензии, товарный знак. В конце собран чек-лист.

К концу книги вы будете понимать, какую форму выбрать и что делать сразу после регистрации, какие обязанности у вас перед государством и во что обходятся их нарушения, как выстроить работу с клиентами, чтобы в споре чувствовать себя уверенно, и как обращаться с чужим контентом и защищать свой.

Читать можно подряд или открыть сразу нужную главу: каждая понятна и сама по себе. Законы меняются, поэтому суммы и сроки в книге даны на октябрь 2026 года, и перед применением их стоит сверить с действующими редакциями.

## **Основы основ или как выбрать форму бизнеса (организационно-правовые формы)**

Великий Станиславский как-то сказал: «Театр начинается с вешалки». Мы же перефразируем его и скажем: становление бизнеса начинается с его регистрации.

Безусловно, у вас есть идея, вы понимаете, как ее реализовывать, даже собрали первую команду и, возможно, разработали прототип продукта или услуги. Но что же делать дальше? Перед первой продажей рекомендуем вам, чтобы избежать различных штрафов и привлечения к ответственности, пройти юридическую регистрацию вашего предприятия.

Я неоднократно слышал от различных спикеров и тренеров, что это вовсе не обязательно и что вы можете тестировать свои идеи и свой бизнес без этого шага. Но такой путь не самый правильный и логичный.

Регистрация позволит вам работать в правовом поле, а также поможет сотрудничать с юридическими заказчиками, государством и, в зависимости от формы предприятия, нанимать рабочую силу. Регистрация обязательна, тем более что в России богатый выбор форм организации собственного дела, а также разнообразие налогообложения.

Предпринимательская деятельность создает систему рыночных отношений, которые регулируются и контролируются законодательством РФ. Любой вид предпринимательства должен быть законным. Для этого существуют законодательные акты, которые контролируют законность предпринимательской деятельности. К ним относятся Уголовный кодекс РФ и Кодекс РФ об административных правонарушениях, в которых определено понятие нарушения, его виды в области предпринимательства, а также установлены наказания за их несоблюдение.

Например, существует статья 14.1. Кодекса РФ об административных правонарушениях, посвященная административным нарушениям в предпринимательской деятельности. Она гласит: «осуществление предпринимательской деятельности без государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя или без государственной регистрации в качестве юридического лица». За нарушение данной статьи на правонарушителя налагается административный штраф в размере от пятисот до двух тысяч рублей.

Сумма штрафа может показаться небольшой, но в ряде случаев у вас могут изъять как оборудование, на котором вы занимаетесь незаконной предпринимательской деятельностью, так и объекты такой деятельности.

В Уголовном кодексе также есть статья, посвященная незаконной предпринимательской деятельности. Ею наказывается осуществление предпринимательской деятельности без государственной регистрации, без лицензии (в случаях, когда она обязательна) или без аккредитации, если это причинило крупный ущерб гражданам, организациям или государству (ст. 171 УК РФ). Ответственность за представление в регистрирующий орган документов с заведомо ложными сведениями установлена отдельной статьей (ст. 170.1 УК РФ).

При нарушении этой статьи лицо будет наказано по всей строгости закона. На него может быть наложен штраф «в размере до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до двух лет, либо обязательными работами на срок до четырехсот восьмидесяти часов, либо арестом на срок до шести месяцев».

Таким образом, нарушение законодательства в области предпринимательской деятельности, а именно незаконное ее ведение, может привести к административной и уголовной ответственности.

Не стоит рисковать, вставая на путь генерации денег. Регистрация бизнеса сейчас действительно является простым и быстрым процессом, в некоторых случаях занимающим несколько рабочих дней.

Как уже упоминалось, в России, как ни в одной другой стране мира, существует множество форм регистрации своего дела. Исходя из направления, предполагаемого оборота и вида деятельности, следует решить, какой вид регистрации для вас наиболее перспективен и необходим.

В Российской Федерации проводится эксперимент (Федеральный закон от 27.11.2018 № 422-ФЗ, срок проведения – до 31 декабря 2028 года), который позволил выйти из тени сотням тысяч предпринимателей, упростив их жизнь и деятельность. Сейчас данный вид регистрации становится достаточно популярным среди ремесленников, тренеров, репетиторов, консультантов и прочих.

## **Самозанятые граждане**

Льготный налоговый режим для самозанятых, более известный как налог на профессиональный доход (НПД), действует в порядке эксперимента (Федеральный закон от 27.11.2018 № 422-ФЗ, далее – Закон о самозанятых; срок проведения эксперимента – до 31 декабря 2028 года). Режим вводится в субъектах РФ законом о проведении эксперимента либо законом самого субъекта, поэтому перед началом работы убедитесь, что он действует в вашем регионе. Любой желающий может принять в нем участие, но при соблюдении определенных условий.

## **Кто может перейти на специальный налоговый режим**

Это могут сделать физлица и индивидуальные предприниматели (ИП), которые ведут деятельность на территории России. Также самозанятыми вправе стать некоторые иностранные граждане, а именно граждане Беларуси, Армении, Казахстана и Киргизии. Налоговый режим они могут применять на тех же условиях, что и граждане России.

Выбирая спецрежим для самозанятых, можно заниматься видами деятельности, доходы от которых облагаются налогом на профессиональный доход, без необходимости регистрации в качестве ИП. Среди таких видов деятельности:

- оказание косметических услуг на дому;
- фото- и видеосъемка на заказ;
- реализация продукции собственного производства;
- проведение мероприятий и праздников;
- юридические консультации и ведение бухгалтерии;
- удаленная работа через электронные площадки;
- сдача квартиры в аренду посуточно или на долгий срок;
- услуги по перевозке грузов;
- строительные работы и ремонт помещений.

## **Какие ограничения действуют для применения спецрежима**

У самозанятых не должно быть наемных работников, с которыми заключены трудовые договоры. К этой категории относятся граждане, получающие доход от своей личной трудовой деятельности. Максимальный доход не должен превышать 2,4 млн руб. в год. Суммы доходов в месяц могут варьироваться, важно, чтобы итоговая сумма за год не превышала 2,4 млн руб.

Спецрежимом не могут воспользоваться те, кто торгует подакцизными товарами (например, алкоголем или бензином). Также его нельзя применять:

- лицам, осуществляющим перепродажу товаров и имущественных прав, за исключением продажи имущества, использовавшегося ими для личных, домашних и иных подобных нужд;

- лицам, занимающимся добычей и реализацией полезных ископаемых;

- лицам, имеющим работников, с которыми они состоят в трудовых отношениях;

- лицам, осуществляющим предпринимательскую деятельность в интересах другого лица на основе договоров поручения, комиссии либо агентских договоров, за исключением лиц, оказывающих услуги по доставке товаров и приему (передаче) платежей за указанные товары (работы, услуги) в интересах других лиц;

- лицам, применяющим иные режимы налогообложения, предусмотренные ч. 1 НК РФ, или осуществляющим предпринимательскую деятельность, доходы от которой облагаются НДФЛ, за исключением случаев применения иных режимов налогообложения и исчисления НДФЛ с доходов от предпринимательской деятельности до перехода на указанный специальный налоговый режим.

## **Что признается местом ведения деятельности самозанятого**

Это место нахождения налогоплательщика при осуществлении деятельности. Физическое лицо уведомляет налоговую о месте ведения деятельности при переходе на применение спецрежима.

## **Какие правила действуют в этом случае**

Если самозанятый ведет деятельность на территориях нескольких субъектов РФ, он вправе самостоятельно выбрать субъект, на территории которого ведется деятельность.

Место ведения деятельности можно менять только один раз в календарный год.

Если самозанятый прекращает вести деятельность на территории выбранного субъекта, он должен выбрать другой субъект, включенный в эксперимент, для ведения деятельности не позднее окончания месяца, следующего за месяцем такого прекращения.

При изменении места ведения деятельности физлицо считается ведущим деятельность на территории другого субъекта начиная с месяца, в котором он выбрал этот субъект.

## **От каких налогов освобождены самозанятые**

Физлица: освобождены от НДФЛ в отношении доходов, являющихся объектом налогообложения налогом на профессиональный доход.

ИП, применяющие специальный налоговый режим: освобождены от НДФЛ с доходов, которые облагаются налогом на профессиональный доход, от НДС (исключение: НДС, подлежащий уплате при ввозе товаров на территорию РФ и иные территории, находящиеся под ее юрисдикцией), от фиксированных страховых взносов (на других спецрежимах страховые взносы уплачиваются даже при отсутствии дохода).

Если дохода в течение налогового периода нет, то обязательных или фиксированных платежей также нет. При этом самозанятые участвуют в системе обязательного медицинского страхования и могут рассчитывать на бесплатную медицинскую помощь.

Между самозанятым и индивидуальным предпринимателем есть различия

Индивидуальный предприниматель – это физическое лицо, которое вправе заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица (ст. 23 ГК РФ). ИП ведет деятельность, получает прибыль и рискует всем своим имуществом, в том числе личным. ИП может вести два и более видов деятельности одновременно.

Самозанятые – это граждане, которые самостоятельно оказывают платные услуги, выполняют работы или продают сделанные ими товары без работодателя и наемных работников (ст. 4 Федерального закона от 27.11.2018 № 422-ФЗ). Например, дизайнеры, пекари, мебельщики, кустари, парикмахеры, фотографы и так далее. Кроме того, с 29 июня 2023 года самозанятые вправе регистрировать товарный знак (Федеральный закон от 28.06.2022 № 193-ФЗ).

Обычным гражданам необязательно регистрировать ИП, чтобы перейти на уплату налога на профессиональный доход. Исключение составляют виды деятельности, которые федеральные законы разрешают физлицам вести только после регистрации в качестве индивидуального предпринимателя (п. 6 ст. 2 Закона № 422-ФЗ). Регистрация ИП необходима при ведении лицензируемых видов деятельности (п. 5 ст. 3 Федерального закона от 04.05.2011 № 99-ФЗ). Например, при оказании услуг по перевозке пассажиров и грузов или выполнении медицинского массажа (п. 13 ст. 2 Федерального закона от 08.11.2007 № 259-ФЗ, п. 11 ст. 2 Федерального закона от 21.11.2011 № 323-ФЗ).

Любой предприниматель вправе встать на учет в качестве плательщика налога на профессиональный доход (ст. 5, п. 4 ст. 15 Закона № 422-ФЗ). При этом ликвидировать ИП не обязательно. Зарегистрироваться как самозанятый можно через мобильное приложение «Мой налог», личный кабинет налогоплательщика или в банке.

Если ИП применяет УСН или ЕСХН, в течение месяца после постановки на учет в качестве самозанятого, он обязан направить в ИФНС уведомление о прекращении применения указанных спецрежимов. ИП, которые применяют ПСН, вправе встать на учет в качестве самозанятого либо после окончания действия патента, либо после уведомления ИФНС о прекращении такой деятельности.

## Разница между ИП и самозанятым: таблица отличий

Чтобы было проще сравнить, подготовлена таблица с самыми важными отличиями между индивидуальным предпринимателем и самозанятым.

ИП

Самозанятые

Налоги

6–30%

4-6%

Работники

до 100-130 человек

нельзя нанимать

Доход

лимит устанавливается гл. 26.2 НК РФ (периодически пересматривается)

до 2,4 млн рублей в год

Взносы

обязательны, фиксированная сумма (ст. 430 НК РФ, размер ежегодно индексируется)

не обязательны, можно копить на пенсию

Касса

обязательна при продажах физлицам

не нужна

Налоговый учет

нужно сдавать декларации

отчетности нет

Если коротко, быть самозанятым проще всего, но НПД подходит только микробизнесу. Индивидуальным предпринимателям чуть тяжелее, но у них больше возможностей. Для старта карьеры чаще выбирают самозанятость.

Также обязательно стоит учитывать, что для каждой деятельности есть свои нюансы. Например, салоны красоты и мастера маникюра обязаны соблюдать санитарно-эпидемиологические требования (СП 2.1.3678-20): обрабатывать инструменты после каждого клиента, вести учет стерилизации, иметь запас дезинфицирующих средств, проходить медицинские осмотры и гигиеническое обучение.

За нарушение санитарных правил предусмотрена административная ответственность по ст. 6.3 КоАП РФ, а за оказание услуг с нарушением обязательных требований – по ст. 14.4 КоАП РФ.

Поэтому заранее изучите особенности регулирования вашей деятельности и заложите расходы на обучение или получение разрешительных документов.

Следующая форма организации бизнеса, в которую можно перейти с самозанятого, – это индивидуальные предприниматели (ИП). В Российской Федерации это своеобразная пограничная форма между физическим и юридическим лицом. Индивидуальные предпринима-

тели могут более широко работать по различным направлениям, нанимать персонал, получать лицензии, но при этом остаются физическими лицами.

## **Индивидуальный предприниматель**

**Индивидуальный предприниматель** – это дееспособный гражданин, зарегистрированный в установленном порядке в данном качестве и осуществляющий на свой риск и самостоятельную имущественную ответственность самостоятельную деятельность, направленную на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг.

Для выступления в предпринимательском обороте в этом статусе физическое лицо должно обладать следующими свойствами:

Дееспособность.

Легитимизация в результате регистрации в качестве индивидуального предпринимателя.

Несовершеннолетний гражданин может заниматься предпринимательской деятельностью с 16 лет: если он объявлен полностью дееспособным (эмансипирован, ст. 27 ГК РФ), вступил в брак либо имеет нотариально удостоверенное согласие родителей, усыновителей или попечителя на осуществление предпринимательской деятельности (подп. «з» п. 1 ст. 22.1 Федерального закона от 08.08.2001 № 129-ФЗ).

## Документы

Регистрация физического лица в качестве индивидуального предпринимателя также регулируется Законом "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" и осуществляется в том же порядке, как и регистрация юридических лиц. Отличается только набор документов, подготовленных для регистрации физического лица в этом статусе. Индивидуальный предприниматель, исходя из возраста, гражданства, семейного положения или иных признаков, должен представить в налоговый орган по месту своего жительства следующие документы:

Подписанное заявителем заявление о государственной регистрации по форме, утвержденной Правительством РФ;

Свидетельство о рождении или иной документ с датой и местом рождения (если эти сведения не указаны в документе, удостоверяющем личность);

Подлинник или копию документа, подтверждающего адрес места жительства (если он не указан в документе, удостоверяющем личность) физического лица, регистрируемого в качестве индивидуального предпринимателя в Российской Федерации;

Нотариально удостоверенное согласие родителей, усыновителей или попечителя на осуществление предпринимательской деятельности физическим лицом, регистрируемым в качестве индивидуального предпринимателя, либо копию свидетельства о заключении брака физическим лицом, регистрируемым в качестве индивидуального предпринимателя, либо копию решения органа опеки и попечительства или копию решения суда об объявлении физического лица, регистрируемого в качестве индивидуального предпринимателя, полностью дееспособным (в случае, если физическое лицо, регистрируемое в качестве индивидуального предпринимателя, является несовершеннолетним);

Документ об уплате государственной пошлины;

Справку о наличии либо отсутствии судимости и/или факта уголовного преследования либо о прекращении уголовного преследования по реабилитирующим основаниям. Данный документ необходим в случае, если физическое лицо намерено осуществлять определенные виды предпринимательской деятельности в сфере образования, воспитания, развития несовершеннолетних, организации их отдыха и оздоровления, медицинского обеспечения, социальной защиты и социального обслуживания, в сфере детско-юношеского спорта, культуры и искусства с участием несовершеннолетних, а также перевозки пассажиров такси, автобусами, трамваями, троллейбусами и внеуличным транспортом. Справку регистрирующий орган запрашивает самостоятельно.

Следует учитывать, что иностранные граждане или лица без гражданства также могут быть зарегистрированы в качестве индивидуального предпринимателя. Для них установлены свои особенности в перечне документов.

В регистрации в качестве индивидуального предпринимателя могут отказать (ст. 23 и ст. 22.1 Федерального закона от 08.08.2001 № 129-ФЗ), в частности, если:

Гражданин признан банкротом, и не истекли пять лет со дня завершения процедуры реализации его имущества (п. 2 ст. 216 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ).

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.