

Евгения Солдатова

Продающие рассылки в Бьюти бизнесе

Евгения Солдатова

**Продающие рассылки
в Бьюти бизнесе**

«Автор»

2026

Солдатова Е.

Продающие рассылки в Бьюти бизнесе / Е. Солдатова —
«Автор», 2026

Рассылки это напомнить о себе. Это про сервис и увеличение оборота. Но не забывают, что всегда есть предел. Не превратите это в спам!

© Солдатова Е., 2026

© Автор, 2026

Содержание

Глава 1	5
Конец ознакомительного фрагмента.	6

Евгения Солдатова

Продающие рассылки в Бьюти бизнесе

Глава 1

Добрый день, меня зовут Евгения Солдатова. У меня действующий салон. Поэтому все что в этой книге и что будет в будущих, это все я использую и все это рабочие инструменты.

Рада что вы приняли решение купить мною разработанную мини подсказу для рассылок клиентам. Это значит, что вы хотите развиваться и конечно хотите денег.

Деньги приходят к тем кто действует!

У мастеров есть заблуждение, что если клиентам надо, пусть сами и приходят, и не будут им напоминать. Но если посмотреть прайсы этих мастеров, они в экономе или ближе к среднему сегменту, да конечно есть всегда исключения.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.