



С.В. КАЛЕДИН

**Проблемы
неравенства
в распределении
доходов**

Учебное пособие

Сергей Каледин

Проблемы неравенства в распределении доходов

<https://litres.ru/74668519>

SelfPub; 2026

Аннотация

АННОТАЦИЯ

Вниманию читателя представлен методический материал (лекция) для специальности «Экономика и финансы» дисциплины «Макроэкономика». Предложенная информация, несомненно, поможет преподавателю качественно изложить заявленную тему, а на семинарских занятиях и контрольных мероприятиях проверять и оценивать остаточные знания у аудитории по изученному предмету, проводить аттестацию; для слушателей и студентов – закрепить освоенный материал, подготовиться к тестовым испытаниям, промежуточным и итоговым мероприятиям. Работа будет интересна профессорско-преподавательскому составу высших учебных заведений, студентам, специалистам, широкому кругу читателей.

Содержание

2. Номинальные и реальные доходы	6
3. Проблема неравенства в распределении доходов	9
Конец ознакомительного фрагмента.	11

Сергей Каледин

Проблемы неравенства в распределении доходов

План

1. Доходы населения и проблемы их распределения
2. Номинальные и реальные доходы
3. Проблема неравенства в распределении доходов
4. Бедность

1. Доходы населения и проблемы их распределения

В экономической науке понятие «доход» включает все поступления в денежной и натуральной форме конкретного человека или домохозяйства за определенный промежуток времени (месяц, год). В натуральной форме получается продукция от личного подсобного хозяйства, ценные подарки от руководства фирмы и т.д.

Денежные доходы населения представляют собой сумму денежных средств, получаемых домохозяйствами за определенный промежуток времени и предназначенных для приобретения благ и услуг в целях личного потребления. Денежные доходы населения включают оплату труда всех категорий населения, пенсии, пособия, стипендии и другие социальные трансферты; поступления от продажи продуктов сельского хозяйства; доходы от собственности в виде про-

центов по вкладам, ценным бумагам, дивидендов; доходы лиц, занятых предпринимательской деятельностью; доходы от продажи иностранной валюты и др.

В целом денежная форма доходов распространена шире, чем натуральная, однако у малообеспеченных слоев населения доля натуральных доходов выше, чем у богатых.

Доход отдельного домохозяйства в денежной форме, как правило, подразделяют на три группы:

- доход, получаемый владельцем фактора производства – труда;
- доход, получаемый за счет использования иных факторов производства (капитала, земли, предпринимательских способностей);
- трансферты, выплаты, не связанные с участием в общественном производстве (пенсии, пособия, стипендии и т.д.).

2. Номинальные и реальные доходы

Для оценки уровня доходов применяют понятия номинального, располагаемого и реального доходов.

Номинальный доход — это вся сумма денежного дохода, не зависящая от налогообложения и уровня цен.

Располагаемый доход — это номинальный доход за вычетом налогов и других обязательных платежей, т.е. средства, непосредственно используемые населением на потребление и сбережения.

Реальный доход — это количество товаров и услуг, которые можно приобрести на сумму располагаемого дохода. Величина реального дохода зависит от его номинального уровня, налогов на доходы, цен на потребительские товары. Реальные доходы населения определяются только в динамике за конкретный период времени с использованием индекса потребительских цен, который рассчитывается за каждый месяц и за год в целом.

Иногда реальные доходы населения определяют через показатель покупательной способности денег, характеризующий изменение объема товаров или услуг, которые можно приобрести на одну и ту же сумму в разные периоды времени. Исчисление реальных доходов по такой методике пред-

полагает, что качество товаров и соотношение цен внутри той или иной их группы не изменяется, отсутствуют дефицит товаров и государственное регулирование цен. Если эти условия соблюдены, покупательная способность денежной единицы определяется физическим объемом товаров, которые можно купить на сумму среднедушевого дохода. Полученный результат достаточно точно характеризует изменения реальных денежных доходов населения за исследуемый период.

В зависимости от циклов жизнедеятельности человека доходы делятся на получаемые

- 1) до участия в трудовой деятельности (до достижения трудоспособного возраста);
- 2) от участия в трудовой, предпринимательской, общественной деятельности;
- 3) временно неработающими (безработными, беженцами и т.д.);
- 4) после завершения трудовой деятельности (пенсионерами).

С юридической точки зрения, доходы бывают законными (легальными) и незаконными (нелегальными). Ко вторым относятся доходы от незарегистрированной в установленном порядке деятельности, укрываемые от налогообложения, имеющие криминальное происхождение и т.п.

В странах с развитой рыночной экономикой источником информации о доходах населения являются выборочные об-

следования домохозяйств, данные деклараций физических лиц об их доходах, подаваемых в налоговые органы, показатели оплаты труда и расходов на конечное потребление домохозяйств в Системе национальных счетов (СНС). Анализ первичного распределения доходов показывает, что в развитых странах зарплата составляет 75-80% от общего дохода, прибыль - 7-10%, процент - 10-12%, рента – 2-5%.

3. Проблема неравенства в распределении доходов

В экономической литературе существует несколько подходов к проблеме распределения.

Первый был разработан в английской классической политэкономии. Домохозяйства, являющиеся собственниками факторов производства, получают доходы в зависимости от того фактора, которым они владеют. Собственники труда получают зарплату, собственники капитала прибыль (т.к. предприниматель одновременно был и организатором производства, и владельцем капитала, то прибыль не отделялась от процента), собственники земли – ренту. Естественные уровни зарплат, прибыли и ренты определяют естественную цену товара. Рента определялась первоначальными и неразрушимыми качествами почвы. Она является результатом природы, изменить которую человеку не под силу. Зарплата – стоимость необходимых рабочему средств существования, ставших насущными для него «в силу привычки». Прибыль – остаточная часть дохода.

Второй подход разработан в рамках марксизма. В основе лежит трудовая теория стоимости. Благодаря труду создается стоимость товара. Реализация товара позволяет капиталистам выплатить рабочему заработную плату, денежную фор-

му стоимости рабочей силы. Остальная часть труда рабочего безвозмездно присваивается капиталистом в форме прибавочной стоимости и распределяется на прибыль, ренту и процент.

Третий подход разработан в рамках маржинализма. В соответствии с этим подходом каждый фактор производства получает доход, соответствующий его вкладу в стоимость продукта в размере предельного продукта.

В настоящее время экономический анализ распределения осуществляется в двух направлениях:

- институциональном, когда рассматриваются конкретные формы доходов, образующиеся в определенной экономической и социальной среде;
- функциональном, когда анализируется экономическая логика распределения. Функциональное распределение дохода свидетельствует о том, какая доля национального дохода направляется соответствующему фактору производства.

Наряду с функциональным анализом осуществляется анализ распределения с точки зрения размера получаемого дохода, равенства населения в получаемом доходе.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.