

Сергей
Николаевич
Лазарев



ПАРАДОКС
УСПЕХА



Сергей Лазарев

Парадокс успеха

<https://litres.ru/74685682>

SelfPub; 2026

Аннотация

Мы привыкли думать, что успех измеряется деньгами, а богатство является символом счастья. Однако многие «успешные люди» сталкивались с тем, что достигнутое ими благополучие рушилось на глазах. Предательства и потери, неожиданные проблемы со здоровьем и распад семьи могут стать закономерным итогом для того, кто поставил перед собой неверную цель.

Книга С.Н. Лазарева «Парадокс успеха» доступно объясняет, как выстроить правильную систему приоритетов, что именно даёт человеку силы на реализацию своего предназначения и как внутренняя гармония способствует достижению результатов.

В книге представлены реальные примеры из практики, личный опыт автора и ответы на «сложные» вопросы, которые касаются каждого.

«Парадокс успеха» — это практическое руководство по развитию нового мышления, которое позволяет достичь целей, не навредив судьбе, здоровью и своим потомкам.

Содержание

Вступление	4
Качества успешного бизнесмена	7
Предназначение	7
Главная энергетическая установка	13
Система целей	16
Новая модель мышления	26
Интуиция	32
Нестандартное мышление	34
Эмоциональная гармония	37
Служение Богу для бизнесмена	43
Конец ознакомительного фрагмента.	52

Сергей Лазарев

Парадокс успеха

Вступление

Как правило, мы воспринимаем мир исходя из того, что видим своими глазами, то есть исходя из формы. Обычно тема бизнеса предполагает, что разговор пойдет о том, как заработать деньги, как их приумножить и как их не потерять. Но на таком уровне мышления мы никогда не сможем разобраться, что такое бизнес и каким образом решать проблемы, связанные с бизнесом, потому что в основе всех процессов лежат не материальные и даже не духовные аспекты бытия — в основе всего лежит любовь.

В любви сокрыта наиболее полная информация о нашем мире, именно любовь рождает и душевное, и духовное, и материальное. Все, что происходит с нами и вокруг нас, определяется состоянием нашей души, причем в первую очередь — степенью нашего единства с Всевышним. Когда любовь в душе начинает оскудевать, любой процесс угасает.

В бизнесе всегда главным было удовлетворение желаний клиента. Заботясь о покупателе, о его потребностях, превосходя его желания, бизнесмены получают деньги. Когда-то первые купцы отправлялись с караванами в дальние

края за пряностями и красивой одеждой, подчас рискуя своей жизнью. То есть бизнес — это в первую очередь возможность сделать людей счастливыми.

Когда бизнесмен своей деятельностью помогает людям удовлетворять те желания, которые способствуют их всестороннему развитию, тогда он исполняет свое истинное предназначение. Если же цель бизнеса — только прибыль, то бизнесмен стремится выполнять исключительно те желания клиента, которые принесут больше денег. Это путь к деградации.

Человеческая природа такова, что развиваться нам намного тяжелее, чем деградировать. Деградация поначалу даже приятна. Существует история о том, как гетера задала вопрос Сократу: «Скажите, философ, почему от вас ко мне пришли многие, а от меня к вам не пришел никто?» Сократ ответил с улыбкой: «Ничего удивительного в этом нет. Ты зовешь людей вниз, для этого не надо особого ума и усилий. А я зову их вверх — это гораздо труднее».

Ослабление веры в Бога приводит к тому, что искажаются самые естественные потребности и функции человека. Если бизнесмен, стремясь получить побольше денег, удовлетворяет низменные желания людей, он развращает их души и ухудшает человеческую природу. В перспективе такой бизнес обречен.

Бизнес на самом деле является определенным средством воспитания человека, формирования его потребностей. На

театральной сцене можно воплощать высокое искусство, воспитывающее в людях любовь, благородство, жертвенность, масштабность мышления, а можно все содержание спектакля свести к инстинкту продолжения рода и инстинкту самосохранения. Темы секса и насилия способствуют быстрому и легкому заработку, но искусство при этом умирает. Бизнес — это тоже в некоторой степени искусство.

Бизнесмен в своей деятельности руководствуется внутренними ориентирами. Если бизнесмен в первую очередь ориентируется на благо души, он не станет отравлять свою продукцию и любыми способами заставлять людей приобретать ее, превращая покупателя в раба. Если бизнесмен ориентирован правильно, то у него присутствуют внутренние нравственные ограничения, которые запрещают ему ради денег вредить своей душе и душам других людей.

В этой книге я хотел бы поговорить о том, что делает бизнес по-настоящему успешным и долговечным, о том, что способствует выполнению его главной функции – служению развитию человечества, то есть приближению людей к Богу.

Качества успешного бизнесмена

Предназначение

Лет тридцать назад мы с моим приятелем беседовали о том, какой человек может стать успешным бизнесменом. Я предложил загадать четырех человек и обозначить их номерами, а я попробую вслепую определить, какие у каждого из них перспективы стать бизнесменом.

Про первого я сказал, что данных для занятия бизнесом у него нет, бизнесменом он не станет. У второго во время организации бизнеса сначала могут возникнуть серьезные проблемы, но потом он с ними справится. Третий выглядел внутренне весьма гармоничным человеком, и возможности получить все то, что он хочет, были у него достаточно высоки.

А человек, который шел под четвертым номером, был самым проблемным. Я посмотрел на тонком плане и сказал, что этому человеку категорически нельзя заниматься бизнесом, иначе судьба просто уничтожит его за это. Этому человеку о бизнесе даже думать нельзя.

Под первым номером оказался брат моего приятеля. Прошло тридцать лет, но бизнесменом он так и не стал. Под вторым номером был мой приятель. Сначала у него действительно были серьезные проблемы в бизнесе, но потом его де-

ла стали более или менее успешными. Третьим номером был обозначен мой близкий родственник. Он в самом деле был баловнем судьбы, и хотя бизнесом особо не занимался, но всегда добивался всего, чего хотел.

А четвертым оказался я. Сначала озвученный результат привел меня в замешательство, но потом я понял, в чем дело. Бизнесмен — это предназначение. А у меня уже есть свое предназначение.

Если бы я занимался бизнесом или сочетал с бизнесом свою работу, я зарабатывал бы намного больше. Но я отказался от этого, потому что это ущемило бы мои исследования, которые всегда были для меня в приоритете.

Эта диагностика стала для меня хорошим уроком на всю жизнь. Со временем я все больше убеждался в том, что могу зарабатывать только тем, что связано с моим предназначением. В Библии ясно написано: *«Служащие жертвеннику берут долю от жертвенника»*. А если я захочу создать какой-нибудь бизнес, это плохо для меня закончится.

У каждого человека есть свое предназначение. Для одного это бизнес, для другого - искусство, для третьего - религия... Наши способности к определенному виду деятельности предрешены и присутствуют на тонком плане.

Все не могут быть бизнесменами. Если человеку не дано быть бизнесменом, а дано, например, быть художником, то при попытке заняться бизнесом у него начнутся как мини-

мум серьезные проблемы. Он может даже заболеть и умереть. Это называется — идти против судьбы.

Как ощутить свое предназначение? Наше предназначение раскрывается в наших чувствах, в нашей душе. На внешнем уровне сознание и чувства — это противоположности, а на тонком плане это единое целое. Сначала возникает чувство, а потом уже оно оформляется как мысль.

Мысли и чувства должны находиться в гармонии. Но в настоящее время, когда происходит угасание веры, культуры и искусства, сознание начинает доминировать, и человек теряет ориентацию. Он ищет свое предназначение не в том, к чему стремится его душа, а там, куда указывает ему его сознание.

Когда человек ориентируется на сознание, ему кажется, что все понятно и логично, что он контролирует ситуацию. На самом же деле происходит обратное: он заимствует какую-то коллективную модель и пытается реализовать себя в рамках этой модели. Запад навязал всем идею, что счастье — это деньги, что все в жизни определяется количеством денег. Слово «успех» и слово «деньги» стали практически синонимами. Это серьезнейшее заблуждение.

Хотите узнать свое предназначение — перестаньте думать о нем, почувствуйте его. Если желание заняться каким-то делом идет из головы, то вряд ли оно является истинным. А когда вы его, как говорится, нутром чувствуете, когда это желание постоянно возникает и повторяется независимо от ва-

шей воли — тогда, скорее всего, это подсказка вашей души. Насколько вы заботитесь о своей душе, настолько легче душе передать вам ту информацию, которая нужна вам для исполнения воли Всевышнего.

Реализация себя, своих внутренних желаний — это большое счастье. Однако это счастье не должно разрушать душу человека. Неслучайно перед тем, как заняться любимым делом, многие проходят серьезные чистки. К этому нужно относиться спокойно.

Иногда человек берется за предназначенное ему дело, а его словно что-то отводит, постоянно возникают какие-то препятствия. Значит, он еще не готов. Бывает, что с самого начала все идет гладко, а потом вдруг возникает множество проблем. И непонятно, нужно ли бросать начатое дело или это просто испытание и происходит чистка.

Проверить можно так: если вы столкнулись с трудностями, но на душе у вас легко — значит, это испытание. Если же сразу после открытия бизнеса появились тревожные знаки и начались неприятности, стоит задуматься: возможно, вы выбрали не тот путь. Ориентируйтесь на свое внутреннее состояние. Если в душе радость, легкость и любовь, тогда все трудности это ваше очищение. Но если внутри что-то не так, хотя внешне все идет гладко, будьте готовы к проблемам.

Иногда судьба прямо предупреждает человека о том, что тем или иным делом ему заниматься не стоит. Очень важно

вовремя заметить и понять это.

Когда-то моему знакомому бизнесмену предложили открыть казино в одной из постсоветских республик. Он отказался из соображений этики, объяснив, что не хочет через игральные автоматы грабить людей.

А вот его товарищ согласился и начал готовиться к новому бизнесу. Сначала у этого человека появились небольшие проблемы с ногой. Потом они усугубились, и ему сделали операцию. Знакомый бизнесмен рассказал мне, что его товарищ уже четыре месяца практически не может ходить, и задал вопрос, может ли это быть связано с его решением открыть казино.

Я ответил, что здесь и без диагностики понятно, что связь прямая. Если человек делает что-то неправильно, у него падает энергия и начинаются проблемы. Судьба управляет нами через энергию. Ноги связаны с судьбой, и через проблему с ногой судьба предупреждает этого человека: энергия резко падает, ты пошел против судьбы.

Я не скажу ничего нового: любые финансовые предприятия с минимальными вложениями на старте и очень большим количеством денег на выходе — это всегда криминал, это всегда теневые деньги. Казино — это гарантированный криминал. В подобном бизнесе доходность максимальная. Если у человека нет серьезных связей, то очень наивно рассчитывать на то, что у него не будет проблем при занятии таким бизнесом. Его могут просто уничтожить. Проблема с

ногой — это либо защита от смерти, либо предупреждение о том, что нельзя ломать судьбы людей.

Один человек способен реализовать свое предназначение, а другой — нет. Дело в том, что бизнесмен, для того чтобы стать успешным, должен обладать определенными качествами. Основные качества — это интуиция, нестандартное мышление, смелость и ответственность. За всем этим кроется тонкая жизненная энергия.

Существует четкая взаимосвязь между тем, что называется успехом, и тем, что мы называем энергией. Успех — это показатель внутренней энергии. Уровень внутренней энергии человека зависит, в свою очередь, от гармоничности его внутреннего состояния. А внутреннее состояние человека гармонично тогда, когда у него правильная система приоритетов.

Аудиофрагмент «Правильный путь в бизнесе», доступен по ссылке – <https://rightway.lazarev.ru>

Главная энергетическая установка

Всем известно, что человек — это душа, дух и тело. Когда я начинал работать с тонкими полями, я увидел одну поразительную вещь: при воздействии на поле человека у него менялось не только здоровье, но и судьба и даже характер. Я сделал вывод, что на тонком плане тело, дух и душа — это единая структура, имеющая энергетическую природу. Отсюда следует ряд практических положений.

Во-первых, это означает, что человек - существо двойственное, у человека два вида энергии. Энергия одного вида связана с телом. Это физическая энергия, которую мы получаем из пищи. Энергия второго вида связана с душой; из души энергия идет на обеспечение духа и тела.

Допустим, человек устал и лег спать. Его сознание выключается, происходит переключение на подсознание, и из тонких духовных планов к нему поступает жизненная энергия. А в тонкие духовные планы эта энергия, в свою очередь, поступает из души, которая соединена с Первопричиной. То есть главная энергетическая установка человека — это душа, а физическая энергия вторична.

В принципе, о существовании этой жизненной энергии давно говорит восточная медицина. Эта высшая жизненная энергия в индийской культуре называется прана, в китайской - ци, в японской культуре - ки.

Во-вторых, единство души, духа и тела означает, что проблемы с душой автоматически приводят к проблемам с духом и телом. Если перекрывается главная энергия, человек становится нежизнеспособным, какими бы ни были его физические возможности.

Есть русская пословица: «Пришла беда — отворяй ворота». Когда у человека начинаются неприятности, к ним часто присоединяются и болезни, — это замечали все. Оказывается, когда происходит серьезная потеря энергии души, тогда энергия уходит и из судьбы, и из тела. То есть общая энергетическая балансировка человека — это вопрос не только физического здоровья, но и благополучной судьбы.

Когда-то я консультировал одну достаточно успешную женщину-бизнесмена. Она набирала помощников и платила им в несколько раз больше, чем они реально заслуживали. А потом у них разваливались судьбы, начинались проблемы со здоровьем. Она увольняла их, брала следующих...

Выяснилось, что с ее стороны это был обыкновенный энергетический вампиризм. Мы привыкли считать, что энергетический вампир забирает только энергию здоровья, а она забирала и энергию судьбы, поскольку человек полностью открывался ей благодаря большой зарплате. Эта женщина преуспевала за счет этого, а у ее подчиненных дела шли все хуже и хуже.

Кстати, один из показателей высокой энергоемкости души

- повышенная сексуальность. Долгожители и успешные люди всегда имели повышенную сексуальность, — считалось, что именно это продлевает им жизнь. На самом деле, если человек слишком увлекается сексом, он теряет высшую энергию, и это влияет на все сферы его жизни. Если же речь идет о бизнесмене, это влияет и на его бизнес в том числе. Непонимание, что главная энергетическая установка человека — это душа (а душа очень сильно обесточивается сексом), является одной из главных проблем бизнесменов и богатых людей.

Система целей

У каждого человека в жизни есть разнообразные цели. Эти цели можно условно разделить на четыре уровня.

Первый уровень — материальный. Человек, который ценит только деньги, только материальные ценности и поклоняется им, быстро слабеет. Ради получения этих ценностей такой человек может пойти на любое нравственное нарушение и даже преступление. Ведь это для него главное, а все остальное его не интересует. Этот человек достаточно быстро зарабатывает себе программу саморазрушения: его цели — весьма ограниченные, и как только он их достигает, у него включается самоликвидация.

Вспомним российские криминальные структуры 90-х годов прошлого века. Многие из тех людей погибли. Когда у человека активизируется программа саморазрушения, у него растет агрессивность не только по отношению к себе, но и по отношению к другим. Ему гораздо легче уничтожить кого-то, если он чувствует, что погибает сам. Поэтому бандиты 90-х, не слушая голоса разума, сами невольно создавали себе ситуации, в которых погибали. В те времена выживали те, кто ставили перед собой более высокую цель: не просто добывание денег, а организация бизнеса. Когда человеку интересно создавать и развивать бизнес, это уже духовный аспект, при этом возникают цели более высокого уровня. У

таких людей появляются более широкие возможности. Они выживали и чего-то добивались в жизни.

Третий уровень целей — это цели уровня души. На этом уровне главное для человека - не материальное благополучие и не обеспечение будущего, а дружба, семья и другие душевные ценности.

И самый высокий уровень целей — четвертый. На этом Уровне человек понимает, что есть Бог, что жизнь человеческая коротка и все цели в этой жизни достаточно быстро теряют свою ценность. Такой человек понимает, что нужно служить тому, что выходит за пределы жизни. Поэтому, имея деньги и любые человеческие ценности, такой человек не зависит от них, и поэтому он может все это иметь без вреда для души.

Я смотрел телевизионную передачу, в которой молодой человек делился своим опытом достижения успеха в бизнесе. В свои 25 лет он создал несколько фирм, суммарный оборот которых составлял несколько десятков миллионов долларов. Он отметил ряд существенных моментов, которые подтверждали мои выводы.

Сначала он мечтал только о деньгах. Заработав деньги, он купил шикарную машину. Но, с неделю порадовавшись долгожданной покупке, он вдруг испытал апатию. Этот молодой человек понял, что погоня за материальными ценностями — это путь в никуда, что они не сделают его счастливым. В по-

исках нового смысла жизни он отправился в кругосветное путешествие. У него появились новые идеи, и он понял, что нужно заниматься не просто добыванием денег, а организацией бизнес-процессов. То есть он перешел к целям духовного уровня. А потом он понял, что нужно приносить пользу людям.

Этот человек поднялся на уровень целей для души и уже не зависит от денег, от богатства. Но он зависим от межличностных отношений. Эта зависимость — проблема системы целей третьего уровня. Он рассказал о том, что в юности сильно влюбился в девушку, а она заявила, что ответит ему взаимностью тогда, когда он станет миллионером. Но в дальнейшем их отношения не сложились.

Когда у человека ущемлена душа, тогда его энергия направляется в какой-то другой аспект — как правило, на развитие духовности. Поэтому часто люди творческие, которые многого добиваются на духовном уровне, — это люди, у которых не сложилась личная жизнь или были серьезные проблемы в личной жизни. В 16-18 лет к этому молодому человеку пришла первая любовь, то есть был огромный всплеск энергии. Поскольку девушка его отвергла, эта энергия стала расходоваться не на секс, не на создание семьи, а на реализацию его планов, его целей.

Если молодой человек в юности увлекается сексом, а потом решает заняться бизнесом, у него неизбежно будут проблемы с бизнесом. Этот парень ограничил себя в этом отно-

шении, потому что у него была надежда на взаимность при выполнении определенного условия — стать богатым. И он этого добился.

Что касается проблем, связанных с третьим уровнем системы целей, вспомним миф о Прометее. Прометей дал людям огонь, и в наказание за это орел клевал его печень. Раньше я не понимал, при чем тут печень и почему Прометей был наказан, ведь он сделал людям добро. В чем смысл этой притчи?

Прометей принес людям огонь, а огонь — это символ благополучной судьбы и стабильности, это обеспечение будущего. Это то, что дает нам цивилизация. Прометей принес людям блага цивилизации, но при этом не дал нравственности и культуры. Культура предполагает приоритет души. Поскольку Прометей дал людям вторичные звенья и не дал первичных, главных, люди забыли о Боге, и у них стала расти гордыня.

Если удовлетворять потребности человека на физическом и духовном уровнях, а на уровне душевном ничего не давать, у него будет портиться характер. Сначала нужно воспитывать душу человека, а потом уже способствовать его благополучию.

Почему в этом мифе рассказывается о том, что орел клевал у Прометея печень? Дело в том, что печень связана с будущим, уменьшение будущего сказывается на печени. Когда Прометей даровал людям огонь и тем самым обеспечил их

будущее, они стали поклоняться не Богу, а будущему. Значит, это будущее они должны были потерять.

Когда ко мне приходил пациент с минимальным запасом будущего, у него или оказывалась онкология, или были серьезные проблемы с печенью.

Непонимание, что душа — это базовая, хотя и невидимая, структура и без заботы о душе все у нас в жизни рассыпается, приводит к тому, что люди главной своей целью делают благополучие — материальное, духовное или душевное. Между тем, правильное понимание цели жизни зашифровано в Библии в сцене искушения Иисуса Христа дьяволом.

Дьявол искушает Христа на всех трех уровнях - тела, духа и души. Дьявол последовательно предлагает Христу превратить камни в хлеба, полететь по воздуху и получить власть над всем миром: *«Тебе дам власть над всеми сими царствами и славу их, ибо она предана мне, и я, кому хочу, даю ее; итак, если Ты поклонишься мне, то все будет Твое».*

Возможность обрести поклонение всего мира — это искушение на уровне души. Но Христос отвечает: *«Написано: Господу Богу твоему поклоняйся, и Ему одному служи».* Это означает: все три уровня целей вторичны, а главный, четвертый уровень — это уровень поклонения Богу.

Всевышний дает нам все. Главная жизненная энергия приходит из Первопричины. Если человек отворачивается от Бога, это равносильно тому, как если бы растение лиши-

лось солнца. Отвернувшись от Бога, человек начинает медленно умирать, даже не подозревая об этом. Контакт с тонкими планами ослабевает, человек обесточивается, и у него появляются проблемы во всех сферах жизни.

Люди посещают различные семинары и тренинги в надежде на то, что станут знающими, успешными и тогда их бизнес пойдет в гору. Но если нет внутренней веры, если нет высшей энергии, то никакое внешнее развитие не принесет успеха. Это все равно, что строить стены дома без фундамента. Если у человека слабая связь с Богом, то энергии у него мало, и тогда любые нагрузки могут разрушить ему здоровье. Интуитивно чувствуя это, он не захочет заниматься никаким бизнесом, никакими проектами, не станет строить какие-либо планы.

Поклонение кому-то или чему-то, кроме Бога, всегда рождает зависимость. Мне понравилось, как один успешный банкир сказал моему приятелю: «Если ты хочешь стать богатым, твое настроение не должно зависеть от погоды». Этот человек очень точно выразил одно из главных условий успешности. Когда мы зависимы, тогда у нас уменьшается количество энергии. Все формы зависимости приводят к ослаблению души человека и его качеств как бизнесмена. Здесь мы неминуемо выходим на понятие веры в Бога, потому что без веры в Бога человек просто обречен поклоняться чему-то или кому-то.

Для бизнесмена очень важно держать слово, выполнять

свои обещания. А для этого нужно от чего-то отказаться, в чем-то себя ущемить. Таким человеком может быть только тот, кто не является рабом своих желаний и страстей. Бизнесмен должен уметь жертвовать, уметь преодолевать рабское поклонение человеческим ценностям. Он должен быть личностью.

Когда человек начинает поклоняться кому-то или чему-то, он удаляется от Бога, и количество энергии, которую каждую долю секунды дает ему Всевышний, постепенно уменьшается. В конце концов, этот человек теряет будущее, затем - здоровье, а потом — и все остальное. Согласно Библии, грех удаляет человека от Бога. Поэтому, для того чтобы получать высшую энергию, нужно постоянно преодолевать свои грехи и работать над улучшением своего характера.

Каждый человек может протестировать себя с точки зрения степени преодоления грехов и оценить свои энергетические возможности, а следовательно, и возможности в плане организации успешного бизнеса.

Существует три уровня греха. Первый уровень — внешний: это грех Каина. Это жадность, зависть, воровство, убийство. Это неумеренность в желаниях, это поклонение благополучной судьбе.

Второй уровень — это грех Адама и Евы. Грех Адама и Евы является двойным. Грех Адама — это неприятие Божественной воли и неподчинение Божественной воле.

Когда человек не принимает Божественную волю, сожалеет о прошлом, переживает за будущее, раздражается по поводу настоящего, тогда он ненавидит тех, через кого Бог лечит его душу. Если человек проявляет гнев, ярость, возмущение, презрение к другим, это означает, что он внутренне отрекается от Бога через неприятие Божественной воли.

Чем агрессивнее человек реагирует на любую несправедливость или обиду, тем больше он отворачивается от Бога, ведь в нашем мире все происходит по воле Всевышнего. Резкий рост гордыни балансируется переходом к похотливости и вожделению, - и человек впадает в грех Евы.

Самый опасный уровень греха — это грех дьявола. Этот грех начинается тогда, когда наше человеческое эго становится для нас важнее любви, важнее нашего истинного, Божественного «я», когда на первое место выходят собственная значимость, благополучная судьба, власть, управление, деньги. Тогда и начинается отречение от любви.

Отказ от теплых чувств к близким, презрение к людям, осуждение окружающих, уныние, отчаяние — все это самые опасные факторы отречения от любви. Они оказывают на нас свое влияние незаметно и масштабно.

Если человек обиделся или возненавидел кого-то на поверхностном уровне, он может испортить себе печень или желудок, и это будет точечной блокировкой опасной программы. Если у человека постоянное недовольство и неприятие судьбы, то он ослабляет свой иммунитет и зарабатывает

тем самым серьезное заболевание.

А вот если человек испытывает презрение, отчаяние, нежелание жить, если он прямо отрекается от любви к близким из-за непереносимости душевной боли, - в этом случае формируется уже программа саморазрушения. Эта программа незаметна, но она масштабно лишает человека энергии и выкашивает все — и будущее, и потомство, и благополучие, и здоровье.

Для того чтобы восстановить свою энергию, нужно многократно мысленно пройти задним числом травмирующие жизненные ситуации и через покаяние снять все моменты отречения от любви на всех трех уровнях.

Когда чувство зависти, страх и жадность мы превращаем в желание развиваться, тогда мы преодолеваем грех Каина. Когда мы трансформируем переживание за будущее, внутреннее неприятие происходящего в желание меняться и менять к лучшему окружающий мир, тогда мы преодолеваем грех Адама и Евы. Когда вы воспитываете в себе потребность в любви, когда понимаете, что любовь к Богу — это источник жизни, тогда вы преодолеваете грех дьявола.

Многие посещают церковь, исповедуются и ждут, когда же у них в жизни что-то изменится. Я много раз объяснял: нужно не просто покаяться в грехах, необходимо внутренне измениться. Нужно стать другим человеком — таким, который больше не будет повторять прежние грехи, то есть нужно изменить свой характер. А характер меняется изменени-

ем рефлексов. Поэтому необходимо не одну сотню раз мысленно проходить травмирующие ситуации прошлого с сохранением любви, — только тогда характер начнет реально меняться.

Естественно, при этом должны практически исчезнуть и страхи, и претензии к другим и к себе. Какие-то элементы обид и переживаний, конечно, будут всегда, — это связано с нашими инстинктами, и это вполне нормально. Но когда эти эмоции остаются на втором месте, тогда человек меняется кардинально.

Если человек поклоняется Богу, стремится воспитывать в своей душе любовь и выполняет заповеди, он всегда будет обеспечен высшей стратегической энергией. У такого человека появляется и независимость от жизни, и бесстрашие, и интуиция, и все то, что нужно для того, чтобы быть здоровым и богатым.

Новая модель мышления

В каком случае человек может сделать своей главной целью и смыслом жизни единение с Всевышним? Только в том случае, если он знает, что устремление к Богу, уподобление Ему и единение с Ним действительно возможно. Если же мы считаем себя изначально греховными, в чем нас убеждает религия, то нам остается только мечтать о рае и бояться Страшного Суда.

Но пришел Иисус Христос и сказал нам, что все мы - дети Божьи, что Бог — наш Отец. Христос дал людям главную цель жизни: *«Будьте совершенны, как совершен Отец, ваш Небесный»*. Это означает уподобление Всевышнему. Для того чтобы уподобиться Богу, надо развиваться. Если мы понимаем, что любовь к Богу предполагает стремление к развитию, к совершенствованию души, то при такой постановке вопроса любая проблема становится толчком к развитию.

Бог есть любовь, и если у человека в любой ситуации первый импульс — это чувство любви, то он перестает быть агрессивным по своей сути. Его агрессия превращается не в разрушение, а в соревнование.

Вся Вселенная подчиняется закону развития: все, что не развивается, то угасает. Именно христианство дает каждому человеку максимальные возможности для развития, поскольку поведение человека определяется его мышлением.

В современном мире бизнеса главное — это прибыль. Поэтому происходит гонка, которой не остановить никакими политическими, экономическими или военными мерами. Если человек мыслит определенным образом, то требование, чтобы он вел себя по-другому, ни к чему не приведет.

Современная погоня за прибылью обусловлена психологией капитализма, основой которой является определенная схема мышления. Схемы мышления мы заимствуем из религии. Мышление капитализма взято из протестантизма. А суть протестантизма очень проста: если у человека есть деньги — значит, Бог его любит.

Протестантизм вышел из католичества, где за деньги можно было купить индульгенцию, то есть купить избавление от грехов. Получается, что первичен не Бог, не нравственность, а первичны деньги. А если деньги первичны, можно избавиться и, значит, тем больше будет любви от Бога. Этот подсознательный приоритет денег над Богом жестко закреплен в католичестве и в протестантизме.

Христос принес человечеству новую модель мышления, которая существует уже более двух тысяч лет. Но наше мышление все еще не стало христианским. Наши человеческие ценности, пусть даже самые высокие, все еще находятся для нас на первом месте, а Божественное остается на втором. Христос последовательно объясняет, что все человеческие ценности могут стать злом, если они выходят на первое ме-

сто. Как только человеческое ставится на первое место, корысть становится непреодолимой. А если корысть непреодолима, то рано или поздно побеждают деньги, то есть маммона.

Новое мышление — это мышление единобожника. Это признание, что Всевышний един, что Он — наш Создатель. Христос учил диалектике, подчеркивая, что человек — существо и Божественное и земное одновременно: *«Отдавайте кесарево кесарю, а Божие Богу»*.

Это означает, что человек должен жить в двух режимах. Его Божественное «я» всегда должно быть в приоритете. По отношению к Богу внутренне мы должны испытывать только любовь и смирение, а снаружи — действовать в зависимости от ситуации. Новое мышление — это видение Божественной воли во всем, а значит, отсутствие осуждения, презрения, уныния, сожаления.

Нынешнее языческое мышление — это мышление крайностями. В этом мышлении нет диалектики. Например, в нашем подсознании до сих пор существует установка, что деньги сами по себе — это зло. Почему Христос посоветовал молодому человеку раздать свое имущество и пойти за ним? Не потому, что деньги — это зло, а потому, что Христос увидел: для этого человека деньги, богатство — главное. То есть Христос предлагает молодому человеку убрать главное препятствие, которое ему мешает. А это подается нам таким образом: деньги — это зло.

Деньги необходимы каждому человеку, деньги — это эквивалент энергии. Чем выше внутренняя энергия человека, тем больше денег ему позволено иметь. Деньги — это кровеносная система государства, а без крови организм погибает. Государство погибает также.

Неверно считать, что деньги — это однозначно зло. Деньги сами по себе — это не зло, деньги — это необходимое условие развития, причем это условие не является главным. Но деньги могут стать искушением, и тогда, при неправильном отношении к ним, они становятся для человека злом.

Одному американскому миллиардеру принадлежит такое образное определение качеств бизнесмена: «Бизнесмен должен быть нежным, как голубь, и острым, как серп». Здесь блестяще мышления, если он не способен соединять противоположности, он будет кидаться в крайности и достаточно быстро потеряет свой бизнес.

Умение идти на компромисс, совмещать противоположности — это качество, при котором бизнес устоит и будет процветать. Например, человек хочет инвестировать в новый бизнес. Для этого нужна смелость, готовность пойти на риск — и в результате может начаться стремительное развитие бизнеса. Но если этот человек забывает об осторожности, то все деньги он может инвестировать в проект, который окажется нежизнеспособным. Поэтому, с одной стороны, у

бизнесмена должны быть смелость и инициатива, а с другой стороны — осторожность, сдержанность и умение анализировать.

Добродетели должны быть парными, то есть уравниваться другими добродетелями. Человек жадный, завистливый всегда будет проигрывать, но слишком щедрый будет проигрывать также. Щедрость должна уравниваться экономностью, смелость — осторожностью. В сочетании этих противоположных качеств и кроется реальная возможность развития.

Развитие человека заключается в том, что он постепенно переходит на более высокий уровень мышления, которое охватывает все более масштабные противоположности. Для того чтобы объединять противоположности, необходимо ощущение единства, которое достигается через любовь. Чем больше масштаб противоположностей, тем более масштабным должно быть единство.

Единство — это фундамент, на котором выстраиваются противоположности, то есть стены дома. Чем мощнее фундамент, тем выше могут быть стены. Чем выше ощущение единства, тем больший масштаб противоположностей может охватить наша душа. Насколько постоянно человек держит в душе чувство любви, настолько выше потенциал его развития.

Единобожие, осознание единства всего и всех в Боге, диалектика, формирование правильных понятий, отражающих

реальную картину мира, — это основы новой системы мышления.

Интуиция

Одно из главных качеств бизнесмена - интуиция. Насколько развита его интуиция, настолько оправдают себя вложения в бизнес. Когда тестировали самых крупных бизнесменов Америки, выяснилось, что интуиция у них на порядок выше, чем у других людей.

Интуиция связана с нашей бессознательной сферой. Если сознание связано с телом, то подсознание — с тонкими духовными планами. А на тонких планах время сжато и будущее можно видеть, как настоящее.

Когда у человека на первом месте сознание, он ориентируется на логику, а не на чувства. Внешняя логичность и простота решений очень притягательны, но позже тот успех, который человек получил на коротком промежутке времени, почему-то оборачивается крахом на более длинном.

Сознание обслуживает тело, а поскольку наше физическое тело разрушается, оно должно защищаться. Когда наблюдали за умирающими, выяснилось, что последним у человека затухает импульс агрессивности, защиты. Это абсолютно нормально для тела. Но душа, в отличие от тела, не разрушается. Поэтому, когда душа у человека на первом месте, тогда он внутренне неагрессивен. И тогда у него появляется допуск к высшим планам.

Как только сознание выходит на первое место, человек

становится агрессивным по своей сути. Поэтому у того, кто осуждает, раздражается, ненавидит (все это признаки торжества сознания), интуиция угасает. Интуиция человека, который живет в первую очередь душой, всегда на порядок выше.

Одна женщина написала мне о том, что когда она перестала плохо думать и говорить о людях, у нее резко усилилась интуиция. Оценку производит сознание, и как только сознание у женщины затормозилось, сразу же закономерно активизировалась душа.

Периодическое торможение функций тела через пост, голодание, воздержание способствует усилению интуиции человека, и это очень ценно для бизнесмена. Когда требуется совершить реальный прорыв, когда нужно рисковать, в этих случаях ум не поможет. Наше сознание всегда тяготеет к страху, сомнениям, унынию. А душа наша бессмертна, душа не боится, не унывает, не сожалеет. Поэтому, когда человек чувствует справедливость заповеди Христа «*Блаженны нищие духом*», ему легче стать бизнесменом.

Но когда человек использует свою интуицию слишком прагматично, она также будет угасать, потому что интуиция связана с высшими отделами души, а там нет тех меркантильных целей, которые ставит наше сознание.

Нестандартное мышление

Для успешного бизнеса необходимы интуиция плюс умение нестандартно мыслить. Нестандартное мышление — это умение прикоснуться к будущему, которое может кардинально отличаться от настоящего.

Главный девиз многих успешных людей: не бояться ошибок, ошибаться и идти дальше, не переживая по поводу неудач. Если человек сожалеет о неудаче в прошлом, он начинает бояться будущего. Сожаление о прошлом всегда сочетается со страхом перед будущим.

В чем секрет состояния, при котором человек не боится ошибаться? Ошибка — это крах мечты, крах наших планов. Чаще всего наше представление о будущем — это улучшенная версия настоящего. Например, человек живет в двухкомнатной квартире, а мечтает о трехкомнатной. Он рассматривает свое настоящее, мысленно улучшает его и считает, что это именно то, что ему нужно в будущем. Наши мечты о будущем базируются на настоящем и прошлом, на нашем опыте и наших интересах.

Будущее и прошлое — это противоположности, благодаря их борьбе происходит развитие. А настоящее подобно мостику между ними. То есть в настоящем всегда есть две противоположности — будущее и прошлое, и когда приходит будущее, оно разрушает настоящее. Поэтому будущее — это

в определенной степени враг, который угрожает нашей стабильности, нашей привычной картине мира.

Нестандартное мышление свойственно такому человеку, который готов принять потерю или разрушение настоящего и открыться новому будущему. И тогда это новое будущее приходит. Но если нет готовности отпустить настоящее, — в этом случае человек подсознательно отказывается от будущего.

Насколько человек спокойно и добродушно относится к своим врагам и к любой неприятности, настолько он готов получить новое будущее. Заповедь гласит: «*Любите врагов ваших*». Будущее по своей сути — это враг, это противоположность нашему прошлому. Насколько мы умеем принять эту противоположность и почувствовать, что она нам нужна, что она является толчком к развитию, настолько мы это новое будущее получаем.

Если же во время неприятностей человек унывает, ощущает сильное недовольство, когда что-то идет не по плану, это означает, что новое будущее пройдет мимо, потому что этот человек не сможет его принять.

Нестандартность мышления тесно связана с такими качествами, как смелость и уверенность в себе. Стеснительный бизнесмен не сможет стать удачливым и успешным, потому что стеснительность — это зависимость от других. Успеха добивается только тот, кто не стесняется своих желаний, не занимается самоуничижением и не думает о себе плохо.

Целеустремленность, уверенность в себе и оптимизм всегда награждаются, если, конечно, при этом соблюдаются нравственные законы.

Видеофрагмент «Качества бизнесмена», доступен по ссылке – <https://qualities.lazarev.ru>

Эмоциональная гармония

Какими бы умными, образованными и опытными мы ни были, какой бы сильной ни была наша интуиция, любое наше дело может провалиться, если мы внутренне эмоционально дисгармоничны.

Поясню на своем примере, что такое эмоциональная дисгармония. Лет пятнадцать назад я построил дачу. Дача строилась несколько лет, и наконец-то я получил то, о чем мечтал. Это был дом, в котором можно было жить, а не просто приезжать на выходные. Я был счастлив.

И вот наступил день, когда я позвал родственников и близких друзей, чтобы отпраздновать новоселье. Нас было человек десять. Мы собрались в гостиной, накрыли стол и начали праздновать.

В какой-то момент я вдруг почувствовал у себя в душе дисгармонию и понял, что начинается усиление привязанности. Мысленно я сказал себе: «Имею я право хоть раз в жизни не контролировать свое состояние и немного порадоваться?» И отпустил ситуацию: пусть все идет, как идет.

Через несколько минут после этого решения раздался взрыв и потух свет. Оказалось, что взорвался электрический котел, который ранее был отключен, но каким-то непостижимым образом включился. Это событие было мистическим. Котел включился именно в тот момент, когда я почувство-

вал, что у меня усиливается привязанность.

Почему усиление привязанности стало для меня таким катастрофичным, почему произошла чуть ли не смертельная ситуация? На этот вопрос я тогда ответить не смог.

Прошло несколько лет. Мы продали эту дачу, поскольку надо было помочь детям, и я начал строить следующую. Когда новая дача была достроена, я решил не устраивать пышного празднования, чтобы опять чего-нибудь не случилось. Мы с женой просто приехали на дачу, я лег на диван возле горящего камина, а жена отправилась на кухню готовить. Я задремал, а жена закрыла дверь, чтобы меня не будить. Из-за неправильного устройства дымохода комната начала наполняться угарным газом. Мне повезло я вовремя проснулся.

И снова я задумался: что происходит, почему моя жизнь в очередной раз оказалась под угрозой? Почему обретение любого нового жилья подводит меня к смертельной грани? Спустя какое-то время в результате долгих мучительных поисков, анализа и сопоставлений я понял, в чем тут дело.

В юности я получил комнату от строительного управления, в котором проработал пять лет, а затем у меня попытались обманом ее отнять. Не буду рассказывать подробно о том, как это происходило. Скажу только, что причастных к этому людей я ненавидел, презирал и при этом нисколько не сомневался в своей правоте.

Но, как оказалось, презирать людей нельзя, что бы ни случилось. Мое презрение к ним привело к тому, что в моем

подсознании жестко закрепились связь понятий «жилище» и «ненависть». В результате каждое следующее приобретение недвижимости резко усиливало мою привязанность и, следовательно, агрессивность. Поэтому я должен был либо потерять жилье, которое приобрел, либо заболеть, либо умереть.

Если в подсознании человека живет ненависть, связанная с какой-то историей с жильем в прошлом, то, покупая плохую квартиру, он эту ненависть не включит. Но если он купит хорошую квартиру, то чем больше его привязанность, тем сильнее станет подсознательная ненависть, которая приведет его к болезни или несчастью.

Многие не знают о том, что презрение и осуждение впоследствии могут обернуться серьезными проблемами именно в той области, с которой были связаны эти эмоции. Если человек ненавидел кого-то из-за денег, то при получении крупной суммы у него включится программа самоликвидации. Если вы ненавидели из-за ревности, то при знакомстве с женщиной, которая вам понравилась, у вас также активируется программа саморазрушения.

Аналогичным образом может разрушиться бизнес. Допустим, человек, имея деньги и энергию, организует бизнес, но вдруг все начинает разваливаться. И к тому же он тяжело болеет. Этот человек отправляется к врачам, но они не могут ему помочь. Он обращается к гадалкам и ясно-видящим, и в один прекрасный момент кто-то из них сооб-

щает ему: «Тебе нельзя заниматься бизнесом и нельзя жить в хорошей квартире. Попробуй переселиться в обычную маленькую квартиру».

Если он поверит этому и переселится, то его заболевание пройдет, и он будет недоумевать, почему это помогло. А механизм здесь очень прост: все, что мы ставим выше Бога, мы должны потерять. Если мы не принимаем потери каких-либо ценностей, то владение этими ценностями обернется для нас неудачами, болезнями и несчастьями.

Допустим, бизнесмен закупил крупную партию товара, а поставщик на каком-то этапе его подвел. Бизнесмен обиделся и возненавидел этого человека. Бизнесмен находит другого поставщика, заказывает такой же товар, но опять возникают какие-то проблемы, организации поставок снова что-то мешает. Это происходит потому, что в подсознании бизнесмена отношения с поставщиками уже связаны с ненавистью, с агрессивностью. Эта агрессивность блокируется разрушением ситуации с поставками.

Если бизнесмен серьезно обижается на кого-то по какому-то поводу, то потом в этой области он может ничего не добиться. Деньги позволяют реализовать наши возможности. Чем агрессивнее душа человека, тем более ограниченными должны быть его возможности.

Наше неправильное эмоциональное состояние приводит к тому, что мы можем закрыть себе дорогу и к большим деньгам, и к нормальным человеческим отношениям, и к любым

другим человеческим ценностям. Поэтому умение прощать, отпускать прошлое и жертвовать — это важнейшие качества бизнесмена. Если потерял, — держись, сохраняй любовь, принимай Божественную волю. Если приобрел, — отрешись, пожертвуй, обесцень значимость полученных благ.

Неслучайно многие бизнесмены заметили: когда жертвуешь, тогда бизнес идет успешнее. Так было всегда. Дело в том, что умение жертвовать — это показатель умения сохранять любовь и верить в Бога. Жертва — это разрушение себя и определенная душевная боль, жертва равносильна потере частички себя. Насколько человек сохраняет при этом любовь и принимает Божественную волю, настолько ему позволено, пройдя испытания и искушения, получать реальные блага, которые не будут вредить его душе и ломать его судьбу и здоровье.

В нашем распоряжении всегда будет только то, что мы внутренне готовы потерять. Все, что мы ставим выше Всевышнего и хотим сделать вечным, должно быть потеряно. Незнание этого закона рождает огромное количество неудач, болезней и несчастий.

Есть еще один важный момент, о котором необходимо знать. Мы можем простить и не осудить человека, который обманул нас или предал, но нам бывает очень трудно принять несправедливость со стороны судьбы и высших сил. Однако принятие именно этой несправедливости тор-

мозит программу саморазрушения в самом корне и открывает возможности для получения большого количества тонкой энергии. Поэтому, для того чтобы бизнесмен мог осуществлять какие-то крупные проекты, он должен уметь прощать несправедливость со стороны судьбы и высших сил. Он должен уметь ориентироваться не на справедливость, а на чувство любви.

Основой гармоничного внутреннего состояния, которое приносит успех, являются вера в Бога и принятие Божественной воли, которая направлена не на благополучие наших тела и духа, а на развитие нашей души.

Служение Богу для бизнесмена

Сутью и смыслом процесса развития во Вселенной является приближение к Творцу. Поэтому еще раз подчеркну: бизнесмен должен служить не человечеству, а идее развития человечества, то есть он должен помогать людям приближаться к Богу.

На самом деле, служение человечеству и служение развитию человечества — это разные вещи. Служение человечеству — это обеспечение его материальных потребностей, в лучшем случае — потребностей духовных. А вот о том, что такое душевные потребности, мы начинаем забывать. Служение идее развития подразумевает, что сначала нужно заботиться о душе, развивать душу, затем - развивать духовные аспекты и только потом — думать о материальном.

В Библии сказано: *«В начале было Слово»*. Самое главное вложение в бизнес — это информационная составляющая, то есть первый импульс. Если первый импульс бизнесмена основан на корыстном стремлении заработать деньги любой ценой, если первый импульс — это жадность, зависть или желание превзойти других и возвыситься над ними, то вряд ли этот человек добьется большого успеха. А когда цель бизнесмена — саморазвитие и помощь людям, тогда его дела пойдут гораздо лучше, потому что первое звено его начинания чистое.

Недавно в Бизнес-клубе мне задали вопрос о том, что означает посвятить свой бизнес и плоды своей деятельности Богу.

Для того чтобы помочь народу нашей страны выжить и счастливым, нужно в первую очередь спасать его и стать будуще. Можно просто пожертвовать деньги, а можно жертвовать деньги целенаправленно — на правильное воспитание и обучение детей.

Например, специально для детей можно организовать цикл лекций и издание книг, которые помогут сформировать у них правильное мировоззрение. Или можно поучаствовать в создании частных школ, в которых детей будут правильно воспитывать. Эта помощь гораздо ближе к тому, что называется деятельностью, посвященной Богу, потому что в таких школах будут не только развивать сознание детей, но и воспитывать их души.

Кроме того, нужно бороться за создание и внедрение эффективных программ обучения, то есть за реформу образования. Надо бороться за отмену ЕГЭ, который, по сути, способствует отуплению детей. Можно предоставлять гранты учителям, которые дополнительно к основной работе будут обучать детей по новым программам.

Посвятить свою работу Богу означает, что плоды вашего труда должны вести людей к Богу, а не от Него. Если просто жертвовать деньги, люди с успехом могут повернуть и в об-

ратную сторону.

Что касается посвящения бизнеса Богу, это означает, что человек должен развивать свой бизнес таким образом, чтобы не наносить вреда ни своей душе, ни душам других людей. То есть это ведение бизнеса с приоритетом любви над всеми остальными желаниями и чувствами.

Человек, задавший мне этот вопрос в Бизнес-клубе, занимается туристическим бизнесом. Что можно сказать о посвящении своей деятельности Богу в этой сфере?

Проблемы с визами привели к тому, что люди стали больше ездить по нашей стране и увидели, сколько в России замечательных и красивых мест. Люди путешествуют, общаются, знакомятся, и это способствует их объединению. Продвижение туризма по России — это дело перспективное. Если страна начинает идти к Богу, то любая помощь этой стране является богоугодным делом.

В Бизнес-клубе недавно обсуждали вопрос: чем бизнесмен отличается от предпринимателя?

В русском языке все слова связаны с образами, и эти образы в первую очередь ориентируются на Божественное, на высшие структуры и высшие цели. Когда англичанин заходит в пустую комнату, он говорит: «Nobody!», то есть «нет тела». А русский человек скажет: «Ни души».

Слово «предприниматель» обозначает человека, который в первую очередь что-то предпринимает, то есть прилагает

усилия для создания какого-то продукта, который нужен людям. Предпринимательство — это и помощь другим, и развитие, и достижение успеха. Зарабатывание денег в этом случае не является определяющим.

А для бизнесмена первостепенным является желание получить прибыль. Цель формирует функцию. Когда цель привязана только к деньгам и ни к чему больше, тогда человек ради денег готов на любые преступления. А если цель в первую очередь связана с помощью людям и с желанием улучшить их жизнь, то такое нравственное отношение приводит к определенному самоограничению.

В качестве иллюстрации к теме нравственности в бизнесе приведу интересный разговор, который у меня состоялся с одной моей постоянной собеседницей. Женщина поделилась своими впечатлениями от посещения одного московского ресторана.

Сначала она увидела по телевизору интервью с владельцем этого ресторана, которое ей очень понравилось. Бизнесмен рассказывал о своем профессиональном отношении к работе: для того, чтобы кофе и напитки были высокого качества, в сети работает целая лаборатория.

Впечатленная такой заботой о людях, моя собеседница посетила этот ресторан и получила уже другое впечатление — от уровня цен в этих заведениях: стакан обычной воды там стоит очень дорого. Но, несмотря на заоблачные цены,

эти рестораны весьма популярны и всегда полны народа.

— Кстати, я слышала, что недавно там была перестрелка, — рассказала женщина. — Никто не пострадал, но факт остается фактом.

— Значит, атмосфера там не такая уж идеальная, - заметил я. — Но когда люди выбирают заведения, где цены нереально высоки, это интересный феномен. Вы знаете, как поднялся один известный бизнесмен? В свое время он открыл сеть магазинов, которые назвал «Техношок». Аппаратура там стоила в два раза дороже, чем в других магазинах этого профиля. Но народ массово ринулся в его магазины и стал ее покупать.

Есть такой анекдот. Встречает один «новый русский» другого и говорит: «Где ты взял этот галстук, сколько за него заплатил?» «Этот галстук обошелся мне в три тысячи долларов», — отвечает тот. «Ты поторопился! За углом есть магазин, где этот галстук стоит пять тысяч!» Смысл этого анекдота в том, что в понимании «нового русского» тот, кто купил галстук дешевле, тем самым понизил свой статус.

Бизнесменов, которые наживаются на завышении цен, играя на человеческом честолюбии, можно назвать санитарями леса. Когда обычный стакан воды человек покупает за большие деньги, это дает ему ощущение более высокого статуса.

— Вы знаете, — продолжила моя собеседница, - хотя обставлен этот ресторан на очень высоком уровне, находиться там мне почему-то не захотелось...

— Есть несколько вариантов грабежа: грабеж с лишением жизни, просто грабеж, воровство и мошенничество. Все это - одно и то же, разница заключается в степени насилия, — объяснил я. — Когда в бизнесе на первом месте забота о клиенте, а потом уже забота о получении прибыли, тогда в заведении соответствующая атмосфера, от которой посетители получают удовольствие. А когда цель — сначала получить деньги, а потом уже, пусть даже очень качественно, удовлетворить клиента, тогда в заведении будет атмосфера грабежа.

— Я много лет работаю в этом бизнесе, — сообщила моя собеседница, — и часто бывает так: в течение дня ко мне подходят десять человек, чтобы сказать, что все было очень вкусно, а человек пять подойдут и скажут, что блюдо стало хуже. Но ведь то же самое блюдо минуту назад похвалил кто-то другой. В чем же дело?

- Думаю, дело в том, что каждый человек приходит со своим настроением, и его настроение влияет на пищу, которую он ест. В ведической культуре Индии есть правила принятия пищи. Одно из этих правил гласит, что нельзя принимать пищу в возбужденном, раздраженном или подавленном состоянии. Считается, что отрицательные эмоции угнетают пищеварение, из-за чего еда плохо усваивается.

Конечно, у клиентов всегда будут вкусовые предпочтения, но если у повара и у ресторана сильная позитивная энергетика, то еда, как правило, нравится всем. Главное, чтобы у

тех, кто владеет этим заведением, и у тех, кто там работает, было правильное внутреннее направление.

Для облегчения понимания я свожу оценку любого явления к трем аспектам: цель, функция, предмет. Поскольку время сейчас ускоряется, неправильная цель достаточно быстро разрушает функцию, а функция разрушает предмет. Поэтому сейчас многие рестораны будут закрываться гораздо быстрее из-за неправильной системы целей у их владельцев.

— Я часто замечала еще один интересный момент, - поделилась своими наблюдениями женщина. — Многие состоятельные бизнесмены, успешно работающие в каких-то других сферах бизнеса, открывают свой ресторан, но этот бизнес у них не идет. Они нанимают профессиональных управляющих, но все равно ничего не получается. Меня попросили помочь с этим разобраться, но я не смогла объяснить, почему так происходит.

— Эти бизнесмены успешны в той области, где они испытывают чувство любви. А ресторанный бизнес они не любят, им это дело не нравится, просто они считают, что там можно хорошо зарабатывать. Опять же все зависит от системы целей.

Свой основной бизнес они любят, поэтому у них в этом направлении идет энергия, а ресторанный бизнес для них — это лишь возможность заработать. Соответственно, при таком зерне плод будет гнилой. Ресторанным бизнесом пыта-

лись заняться многие известные люди, но у них ничего не получилось по той же причине.

Я не раз рассказывал о двух продавщицах в торговом центре одного бизнесмена: почему-то именно к ним всегда выстраивались очереди. Бизнесмен не понимал, в чем тут дело, а потом выяснилось, что у одной из этих продавщиц был муж с тяжелым характером, а вторая в свое время работала в детдоме, где воспитывались проблемные дети. Эти женщины научились радоваться, невзирая на трудности, и поэтому работа у них шла успешно.

Умение преодолевать трудности и при этом сохранять в душе любовь и радость — важное условие успешности в бизнесе. Если ожидать от бизнеса только успеха и денег, то к трудностям готов уже не будешь, и, соответственно, бизнес начнет разрушаться. Когда человек мечтает только о положительных эмоциях, его мечта маложизнеспособна.

— Когда я послушала интервью владельца ресторана, у меня осталось очень хорошее впечатление об этом человеке, — сказала женщина. — Кроме того, что он профессионал высочайшего уровня, он еще и хороший семьянин. Но потом, когда я побывала в его ресторане, мне вспомнились слова Христа: *«По плодам их узнаете их»*. «Плоды» оказались совсем не такими, какими я их себе представляла, когда слушала интервью...

— Дело в том, что некоторые владельцы ресторанов стараются в первую очередь создать форму. Они заботятся не о

качестве, а о форме — об обертке. Хорошего качества своей продукции они достичь не могут, потому что качество связано с энергетикой. Они решают проблемы на физическом уровне, на уровне формы, а для успеха нужно иметь более высокий уровень.

Владелец ресторана, в котором вам не захотелось находиться, — это человек, который прекрасно разбирается и с физическим уровнем, и с энергетическим - то есть с функцией. У него высоки и энергия, и интуиция.

— И не только энергия. Когда у него брали интервью, складывалось впечатление, что он к своей работе подходит с душой, - заметила женщина.

— Функция и связана с душой. Но вспомните: самый умный, самый энергичный, самый талантливый, самый духовный ангел стал дьяволом. Почему? Потому что у него были неверные цели.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.