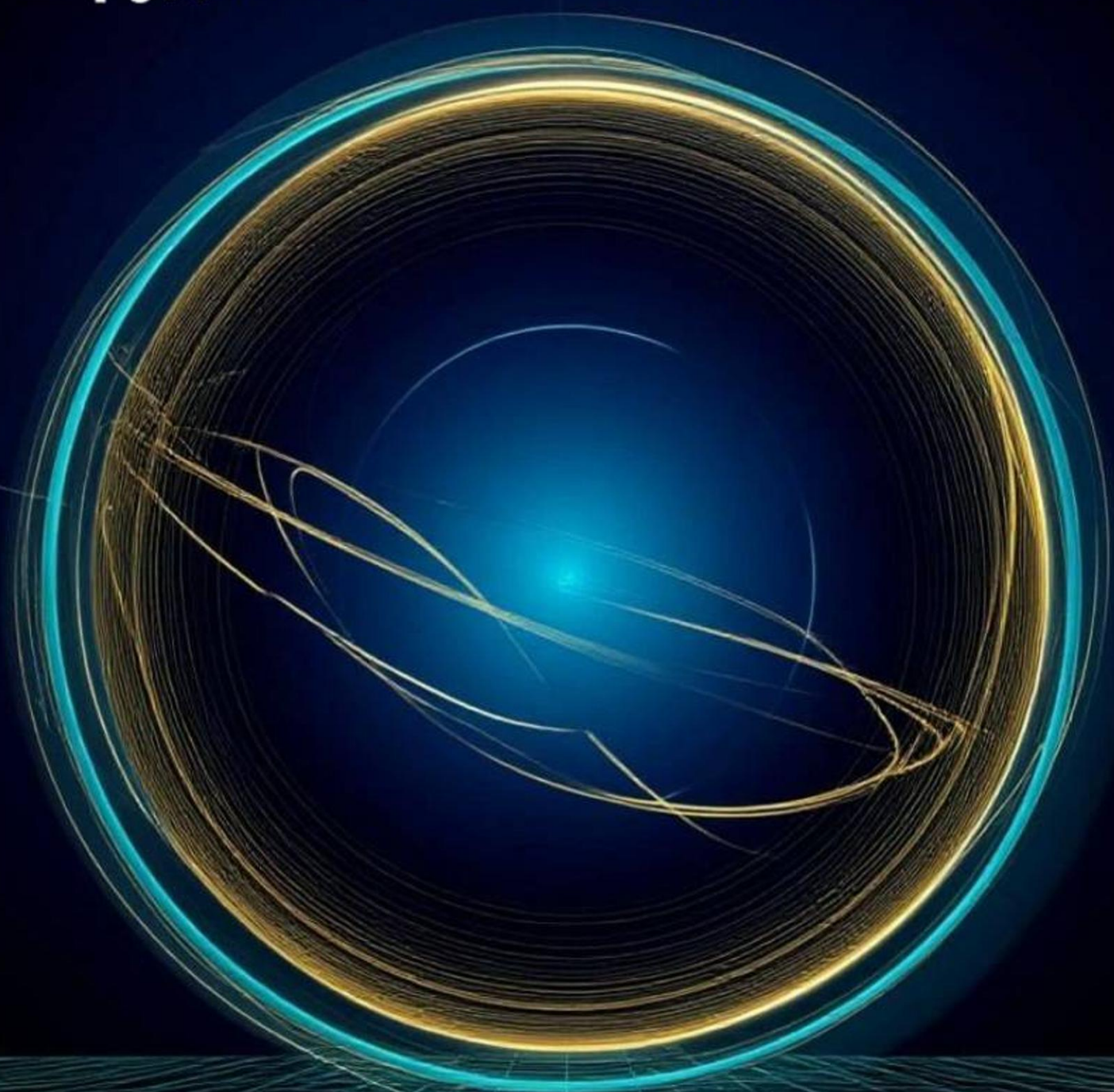


Оружие как дипломатия: военное сотрудничество России и Вьетнама



Руслан Берикович

Руслан Берилович

**Оружие как дипломатия: военное
сотрудничество России и Вьетнама**

«Автор»

2026

Берикович Р.

Оружие как дипломатия: военное сотрудничество России и
Вьетнама / Р. Берикович — «Автор», 2026

Военно-техническое сотрудничество России и Вьетнама прошло путь от безвозмездной помощи до многомиллиардных контрактов. Подводные лодки, истребители, зенитные комплексы, передача технологий — за этими сделками стоят не только деньги, но и политические интересы. Книга о том, как устроено это сотрудничество. О конкретных контрактах и их значении. О конкуренции с США и другими поставщиками международного уровня. О геополитических рисках и ограничениях.

© Берикович Р., 2026

© Автор, 2026

Содержание

ВВЕДЕНИЕ	6
ГЛАВА 1. «ОТ ПОМОЩИ К ТОРГОВЛЕ»	7
ГЛАВА 2. «ПОДВОДНЫЙ ФЛОТ: ПРОЕКТ 636»	8
Конец ознакомительного фрагмента.	9

Руслан Берикович
Оружие как дипломатия: военное
сотрудничество России и Вьетнама

ВВЕДЕНИЕ

Военно-техническое сотрудничество между Россией и Вьетнамом имеет более чем семидесятилетнюю историю. Оно началось с поставок советского оружия в годы войны и продолжилось в виде коммерческих контрактов в XXI веке. За это время Вьетнам стал одним из крупнейших покупателей российского вооружения в Юго-Восточной Азии.

С 2000-х годов объемы поставок выросли в разы. Вьетнам приобрел подводные лодки, истребители, зенитные комплексы и ракетные катера. Общая стоимость контрактов исчисляется миллиардами долларов. Эти сделки изменили не только обороноспособность Вьетнама, но и баланс сил в регионе.

Однако военное сотрудничество — это не только бизнес. Это инструмент политики. Поставки оружия создают долгосрочные связи, которые сохраняются на десятилетия. Они требуют обучения экипажей, ремонта техники, модернизации. И они создают зависимость, от которой не так просто избавиться.

Эта книга — о том, как устроено военное сотрудничество России и Вьетнама. О конкретных контрактах и их значении. О рисках и ограничениях. О том, как оружие становится инструментом дипломатии. Без эмоций. Без оценок. Только факты, которые можно проверить.

ГЛАВА 1. «ОТ ПОМОЩИ К ТОРГОВЛЕ»

Военно-техническое сотрудничество между Москвой и Ханоем прошло несколько этапов. Первый начался в 1950-е годы и завершился с распадом СССР. Второй пришелся на 1990-е и был отмечен резким спадом. Третий начался в 2000-х и продолжается до сих пор.

В советский период помощь Вьетнаму носила преимущественно безвозмездный или льготный характер. Поставки шли в рамках идеологической и военной поддержки социалистического союзника. Точные объемы этих поставок до сих пор остаются предметом дискуссий, поскольку значительная часть документов не рассекречена.

Ситуация изменилась в 1991 году. После распада СССР российское руководство пересмотрело приоритеты внешней политики. Вьетнам оказался на периферии интересов Москвы. Поставки вооружений практически прекратились. Вьетнам, в свою очередь, начал диверсификацию закупок, обращаясь к другим поставщикам.

Новый этап начался в 2000-х годах. К этому времени экономика Вьетнама выросла, а Россия восстановила оборонную промышленность. Сотрудничество перешло на коммерческую основу. Вьетнам стал одним из крупнейших покупателей российского вооружения в Юго-Восточной Азии.

Ключевым событием стало подписание в 2009 году контракта на поставку шести дизель-электрических подводных лодок проекта 636 «Варшавянка». Сумма сделки оценивалась в 2 миллиарда долларов. Это был один из крупнейших контрактов России на рынке вооружений за последние десятилетия.

Параллельно шли поставки авиационной техники. Вьетнам закупил истребители Су-30МК2, зенитные ракетные комплексы С-300, ракетные катера. Общая стоимость контрактов, по оценкам экспертов, превысила 4,5 миллиарда долларов.

К 2020-м годам Вьетнам стал одним из ключевых партнеров России в сфере военно-технического сотрудничества. Однако этот статус не является гарантией на будущее. Конкуренция на рынке вооружений растет. США, Израиль, Южная Корея и европейские производители активно предлагают Вьетнаму свою продукцию.

ГЛАВА 2. «ПОДВОДНЫЙ ФЛОТ: ПРОЕКТ 636»

Контракт на поставку Вьетнаму шести дизель-электрических подводных лодок проекта 636 «Варшавянка» был подписан в 2009 году. Сумма сделки составила около 2 миллиардов долларов. Строительство велось на «Адмиралтейских верфях» в Санкт-Петербурге.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.