



ОБЕ ДВЕ

ИЛЮХОВ МАКСИМ

Максим Илюхов

Обе две

<https://litres.ru/74694344>

SelfPub; 2026

Аннотация

Продолжение цикла рассказов об автобизнесе молодых коммерсантов в 80-е годы в России. Путешествие по Беларуси.

Содержание

Глава 1	4
Конец ознакомительного фрагмента.	9

Максим Илюхов

Обе две

Глава 1

Обе две.

Основано на реальных событиях *Илюхов М.В.*

Стратегия бизнеса молодых коммерсантов теперь была тщательно выстроена. Но не сказать, что она была продумана. (см. рассказ «Красная»)

«Тропа» в Белоруссию была открыта! Дорожка была наезжена и в Гродно уже ждал полюбивший русские огурчики Федор, хотя там, наверное, и своих огурчиков хватало.

На красной копейке получилось круто заработать, практически «в два конца»!

«Нам открылись новые горизонты развития, вперед и только вперед» не уставал повторять Макс.

Собрались практически за три дня после продажи красной.

Макс уже начал учиться на дневном в РАНХГиС, при этом он собирался совмещать учебу с бизнесом, т.к. жить фактически было не на что. Его отец, надо отдать ему должное, сказал, что готов его содержать на время учебы в институте. Однако, глядя на свои зимние ботинки, а было два ва-

рианта, либо супер модные летние Саламандер с тремя теплыми носками, либо классические бабушкины боты на пластиковой подошвой и рыбьим мехом внутри, Макс понимал, что будет как-то совмещать работу с учебой и коммерческая деятельность ему необходима как воздух.

Ребятам хотелось приодеться. В те голодные годы все мечты молодых парней сводились к кожаной куртке турецкого производства, «правильной» меховой шапке, в идеале, чтобы она внутри была с мехом и можно было открыть у нее ушки, хотя на практике это никто не делал, спортивному костюму фирмы Адидас или набору свитер-джинсы, которые тоже были определенного цвета и формы. Технически, все молодые пацаны того времени хотели выглядеть как гопники, это было очень модно и запредельно дорого, и практически никто не мог себе это позволить. При советской власти все ходили в одинаковых сандалях, только при мишке с пятном на голове стали появляться рынки и можно было купить себе красивые «шмотки», но за одни джинсы требовалось выложить половину зарплаты. Большинство покупателей на рынках приходили просто поглазеть на товар, как на неделе Парижской моды, но были и такие, что при бабках. Макс очень хотел быть таким.

Он впоследствии купил себе такую «правильную» меховую шапку, но не из норки, как у всех, а из ондатры, что считалось особым шиком и было не сильно дешевле, и ходил даже в ВУЗе в ней, не снимая, что было, конечно, запредель-

ным гопничеством. Но были такие времена, да и молодость и глупость никто еще не отменял!

Молодыми коммерсантами были куплены билеты на поезд в Белоруссию, традиционная курочка гриль, яички и минералочка. Да, кстати, про минералку, тогда это тоже был нонсенс и не было понимания, что вскоре простую воду будут продавать в бутылках в магазинах. Ну там понятно, фанта, пепси, тот еще дефицит, но платить за воду, которая течет из крана, выглядело страшнее любой сказки про апокалипсис.

«Вагончик тронется, перрон останется» в общем, как-то спокойно друзья добрались до крайних границ Белоруссии с тогда еще почти дружественными нам государствами.

Федор встречал их в своей привычной расшитой национальной кацавейке, в переводе на русский язык утепленном жилете — современной безрукавке с мехом или подкладкой. Макс никогда не понимал, зачем простые мужики носят эти жилеты, они толком не греют, но, наверное, множество карманов на них заменяют и сумку, и барсетку, куда можно распахать пачки сигарет, чикушки, а руки останутся свободными...

«Братва, привет!» он неловко обнял их обоих.

«Мы, как всегда, с подарками» сказал Алексей и они отправились праздновать встречу.

На этот раз ребята подготовились. Натуральный армянский коньяк, горький шоколад, лимончик и большой набор

восточных специй, которых, как прочитали ребята в газете, тогда не было в Белоруссии.

«Вау, это что у вас? Прямо из Кетая?» удивлялся, улыбаясь Федор.

«Такой заморщины у нас еще нет! Как раз, вечером на свининку пойдет...»

Вечер прошел под победные реляции об успехе на красной копейке и в общих разговорах о смысле жизни, но утром вся банда чувствовала себя относительно неплохо в плане здоровья и, попив чайку, отправилась на рынок.

Теперь уже молодые коммерсанты чувствовали себя достаточно уверенно. Это был уже их второй рынок, да и в кармане грела душу сумма, точно достаточная для покупки автомобиля.

«Короли, блин» подумал Макс. Он уже получил свои полноценные водительские права и мог самостоятельно участвовать в дорожном, да и в предпринимательски-драйверском движении.

Рынок состоял из нескольких футбольных полей, щедро заставленных ярко сверкающими железными чудовищами. Тут было представлено все великолепие советского и зарубежного автопрома. Но рынок провинциального города молодых предпринимателей диктовал свои условия и требовал дешевого русского «железа», т.к. только на него можно было купить недорого запчастей, да и починить на коленке, и в соседском гараже.

«Бэха, семера» заглядывался Леха. «Давай, хотя бы, жи-
гули седьмую модель купим»

«Будем не в рынке» отвечал Макс.

«Зазор небольшой, да и финансов на такую роскошь у нас
нет»

«Ищем копейку».

«На прошлой истории нехило заработали»

Уже было понимание, что искать и где, и немного поостыв
от восторга при виде начищенных иностранных тачек, ком-
паньоны двинулись в глубь рынка, где годы и состояние ав-
томобилей двигали цены вниз.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.