Начните до того, как поверите в себя

Большие цели требуют дерзости



СЕРГЕЙ АНТОНОВ

Сергей Антонов

Начните до того, как поверите в себя. Большие цели требуют дерзости

«Автор»
2026

Антонов С.

Начните до того, как поверите в себя. Большие цели требуют дерзости / С. Антонов — «Автор», 2026

Пока вы готовитесь, кто-то уже пробует. И занимает место, о котором вы мечтали.Сколько ещё вы собираетесь ждать уверенности, подходящего возраста и чьего-нибудь одобрения? Откройте эту книгу, если устали уступать собственному страху. Она подталкивает замахнуться на большее, взяться за дело и выдержать первые неудачи. Здесь дерзость соседствует с дисциплиной: замечать возможности, учиться, держать себя в руках и продолжать после отказа.Вашу идею можно обсуждать ещё пять лет. А можно наконец проверить, на что вы способны.В редакционной работе над книгой использовались инструменты ChatGPT.

© Антонов С., 2026
© Автор, 2026

Содержание

От автора 5
Глава 1. Человеку нужно иметь немного дикости. 7
Глава 2. Амбиции рождаются из уверенности 21
Глава 3. Только смелость мыслить позволяет добиться результатов 36
Конец ознакомительного фрагмента. 40

Начните до того, как поверите в себя. Большие цели требуют дерзости

От автора

Полагаю, что слово «амбиции» знакомо многим читателям, ведь оно часто упоминается в повседневной жизни. Однако если в официальной обстановке вы похвалите человека, с которым не слишком близко знакомы за то, что у него есть «амбиции», он, скорее всего, не обрадуется. Дело в том, что слово «амбиции» не воспринимается как что-то положительное, и многие предпочитают об этом умалчивать. Однако если вы похвалите кого-то за уверенность в себе, он будет вам очень благодарен, ведь уверенность — это общепризнанное положительное качество. Кто же не хочет, чтобы его дело с самого начала имело моральное преимущество!

И это действительно так: «амбиции» — это палка о двух концах, сами по себе они ничего не говорят о целях человека. Люди могут использовать «амбиции» для того, чтобы приносить пользу людям и обществу, а могут — для совершения преступлений и действий, подрывающих социальную гармонию. В истории человечества уже было много примеров последнего, которые приводили к беспрецедентным бедствиям. Поэтому необходимо подчеркнуть: «амбиции», о которых мы здесь говорим, — это не бред, идущий вразрез с историческим течением или наносящий вред обществу, а позитивная, устремленная вверх уверенность в себе и упорство, необходимые для совершенствования себя и воплощения мечты; это позитивный настрой, направленный на приобретение богатства и наполнение жизни смыслом с целью принести пользу как другим, так и себе. Мы можем назвать это «здоровыми амбициями». Такая «амбиция» порой важнее уверенности, поскольку уверенность определяет, хватит ли вам смелости действовать, а амбиция — насколько великим станет ваше дело. В эпоху рыночной экономики тот, у кого «амбиции» больше, получает и большую долю «пирога». «Здоровую амбицию» может обрести каждый, но не у всех это получается. Дело в том, что в душе некоторых людей никогда не зарождалась мысль о собственном успехе; точнее говоря, им не хватает «амбиции», то есть жажды успеха.

Так что же такое амбиции? Какую роль они играют в жизни человека? Давайте сначала прочитаем одну историю:

Во Франции жил один бедный молодой человек, жизнь которого всегда была очень тяжелой. Позже он начал свой путь с продажи декоративных портретов и менее чем за 10 лет быстро вошел в число 50 самых богатых людей Франции, став молодым медиа-магнатом. К сожалению, он заболел раком простаты и вскоре скончался в больнице. После этого одна из французских газет опубликовала его завещание. В нём он писал: «Я когда-то был бедным, и прежде чем переступить порог рая как богатый человек, я хочу оставить секрет своего обогащения. Тот, кто сможет угадать секрет моего обогащения, ответив на вопрос, чего больше всего не хватает бедным, получит мои поздравления. 1 миллион франков, которые я оставил в личном банковском сейфе, станут наградой для того, кто разгадает тайну бедности. Это также будут мои приветственные возгласы и аплодисменты, которые я устрою ему на небесах».

После публикации завещания свои ответы прислали более 40 тысяч человек. Ответы были самые разные, на всевозможные темы. Подавляющее большинство считало, что бедным, конечно же, больше всего не хватает денег; имея деньги, они перестали бы быть бедными. Другая часть людей считала, что бедные бедны именно из-за отсутствия возможностей. Именно отсутствием возможностей они объясняли бедность. Еще одна часть людей полагала, что бедным больше всего не хватает навыков. Не имея никаких навыков, они и остаются бедными. Только обладая каким-либо ремеслом, можно быстро разбогатеть.

В годовщину смерти этого миллионера его адвокаты и представители под надзором нотариуса открыли его личный банковский сейф и обнародовали секрет его богатства: по его мнению, бедным больше всего не хватает амбиций стать богатыми. Среди всех ответов правильно угадала лишь одна девочка, которой было всего 9 лет. Почему только эта девятилетняя девочка догадалась, что бедным больше всего не хватает амбиций? В день вручения ей приза в размере 1 миллиона франков она сказала: «Каждый раз, когда моя сестра приводила домой своего 11-летнего парня, она всегда предупреждала меня: „Не будь амбициозной! Не будь амбициозной!“ И тогда я подумала, что, может быть, амбиции позволяют человеку получить то, чего он хочет».

На чём основана «амбиция» человека? Почему в отношении карьеры одни люди полны «амбиций» и энергии, а другие — нет? Исследования психолога Дина Сманта из Калифорнийского университета показали, что «амбиция» является движущей силой человеческого поведения: благодаря «амбициям» человек обретает силу для получения большего количества ресурсов.

Человеку нужно не только иметь амбиции, но и воплощать их в конкретные действия — только так можно построить собственное дело. Если в жизни у вас нет амбиций, если вы придерживаетесь принципа «поживём — увидим», стремитесь решить все проблемы раз и навсегда и довольствуетесь небольшим достатком, разве такая жизнь не будет слишком однообразной? Жизнь похожа на сцену: чем шире ваши устремления, тем больше возможностей перед вами открывается. Амбиции снова и снова творят чудеса и создают вечность. Нашей жизни нужны амбиции, чтобы каждый день наполнялся яркими эмоциями; нашему делу нужны амбиции, чтобы постоянно мотивировать себя стремиться к вершинам и добиваться успеха.

На жизненном пути одни живут ярко и добиваются выдающихся результатов; другие остаются посредственными и бездеятельными; третьи, обладая богатыми знаниями, так и не добиваются ничего; а четвертые, несмотря на скромное происхождение, шаг за шагом поднимаются на вершину жизни. Это никак нельзя объяснить одним лишь словом «удача» — только «амбиции» позволят вам вечно стремиться к своим идеалам.

Глава 1. Человеку нужно иметь немного дикости.

В реальном мире сложные отношения между людьми, негласные правила, действующие повсюду и огромное социальное давление приводят к тому, что человеческая дикость подавляется во имя морали и всевозможных норм. Однако можно ли подавить человеческую дикость? Не противоречит ли такое подавление самой природе человека? Возможно, нет. Философ Ницше однажды сказал: «Человек может в своей дикости наиболее эффективно избавиться от своей напускной манеры, найти путь к душевной свободе без каких-либо табу и противостоять оковам и скуке реальности с помощью мощной жизненной силы и внутренней свободы».

Раздел 1. Дикость — это первоначальная природа человека

Три миллиона лет назад предками человека были человекообразные обезьяны, которые жили в густых джунглях Африки. Как и у других животных, их жизнь была полна голода, убийств и смертей. Здесь не было ни порядка, ни правил, ни сострадания — единственным правилом был принцип «сильный пожирает слабого». Если у тебя было крепкое тело и сильный ум, ты мог поступать как угодно, не подчиняясь никаким законам. В результате длительной эволюции, в особенности благодаря овладению техникой использования огня, человечество постепенно вышло из состояния дикости и шаг за шагом вошло в цивилизованное общество. В целом история человечества представляет собой процесс развития от варварства к цивилизации, от низшего к высшему. Так исчезла ли же варварская животность человека после вступления в цивилизованное общество? Очевидно, нет.

В современной социологии сущностные качества человека можно разделить на две категории: человеческая природа и животная природа. Здесь речь идет не о разделении естественных и социальных качеств человека, а о понимании сущностных качеств человека с учётом как его естественных, так и социальных аспектов. Есть известная поговорка: «Человек наполовину ангел, наполовину зверь».

В современном обществе животные инстинкты человека постепенно угасают под воздействием многосторонних ограничений, налагаемых законом и моралью, — это результат развития человеческой цивилизации на протяжении нескольких тысячелетий. Цивилизованное общество не приветствует животные инстинкты, но если человек обладает некоторой долей дикости, это придает ему дополнительную привлекательность. Что же такое дикость? Изначально под дикостью понимали неукротимый характер или склонность к природе и любовь к жизни на природе. Таким образом, суть дикости заключается в характере, не скованном реальностью, не боящемся нововведений, готовом к вызовам, упорном в борьбе и неустанном. Человек с таким характером найдёт цель для своих усилий там, где другие не видят жизненной силы, сделает первый шаг к своей цели, когда другие колеблются, и зазвучит ещё громче, когда другие будут ему завидовать. Только человек с таким характером понимает, что жизнь принадлежит ему самому, что нужно использовать возможности, что успех добывается трудом, и только он знает: в этом мире нет ничего невозможного, если только не бояться попробовать.

Дикость — это не безрассудство, не слепое подражание, не игра по принципу «всё или ничего», не деспотизм; дикость должна основываться на определённых способностях, определённой мудрости и определённой проницательности. Способности — это опора для действий; только обладая надёжными навыками, можно обрести уверенность в своих действиях, поэтому в жизни мы должны, как минимум, обеспечить себе наличие какого-то ремесла или многосторонней специализации. Мудрость — это парус действий; только обладая надёжными навыками, мы сможем пройти дальше по пути борьбы. Проницательность — это датчик действий; только обладая острой интуицией, можно обнаружить возможности, которые остаются незамеченными для других, и получить право предвидеть и действовать первым. Что касается появившегося в современном обществе явления, когда выпускники вузов уступают мигран-

там-рабочим, автор считает, что это весьма одностороннее и не выдерживающее критики мнение. Многие выпускники вузов считают, что, будучи высокообразованными специалистами, которых родители с большим трудом вырастили, их способности и интеллект не подходят для работы с зарплатой всего в одну-две тысячи юаней; они больше надеются на работу с более высокой зарплатой или лучшими условиями, соответствующую их ожиданиям.

Конечно, в этом нельзя винить их полностью: когда общество по-прежнему пребывает в атмосфере, пронизанной идеями «все промыслы низкие, только учеба высока» и «кто хорошо учится, тот становится чиновником», к чему добавляется феномен «новоиспеченных богачей», возникший в период социальных преобразований, это приводит к значительному искажению представлений людей о знаниях и культуре. Многие считают, что зарабатывание денег — это высший смысл жизни, и те выпускники вузов, которых раньше прославляли как «избранников небес», естественно становятся «жертвами» различных институтов и явлений нашей эпохи. С этой точки зрения, обиды и страдания, которые испытывают студенты, вполне понятны.

Однако можно посмотреть на это и с другой стороны: означает ли получение высшего образования, что у вас есть способности? Даже если у вас есть определенные способности, ум и проницательность, но вы не готовы бороться, не обладаете диким духом, не имеете смелости мечтать, пробиваться и действовать, добиться успеха будет нелегко. Нельзя отрицать, что нестандартная личность стала в современном обществе мощным средством выживания и конкурентоспособности. Чтобы стать мастером своего дела и победителем, чтобы заслужить уважение окружающих, человек должен проявить свою неповторимость, которая обязательно должна выходить за рамки общепринятых норм, и, опираясь на свою особую интуицию, искать свою цель.

Человеческое общество — это огромные современные джунгли. Без дикой энергии вы будете лишь следовать установленным правилам, довольствуясь существующим положением дел, лишенные энергии, богатого воображения и прекрасных надежд на будущее. В результате у вас не будет мотивации, воображения и творческого потенциала, а жизнь станет заурядной, полностью подчиненной обществу и окружающей среде, лишенной личной воли и плывущей по течению. Если присмотреться к окружающим, можно заметить, что среди них немало талантливых и чрезвычайно умных людей, но из-за отсутствия дикости и внутренней страсти их мечты в конечном итоге полностью разбиваются о реальность. В городской жизни мужская дикость постепенно утрачивается, мужчины становятся утончёнными и джентльменскими. Это прогресс общества, историческая неизбежность, но во всём нужно знать меру, нельзя перегибать палку. Утончённость мужчины не должна быть женской слабостью, не должна выражаться в женственности, в подхалимстве перед вышестоящими, в покорности и, тем более, в лицемерии. Быть джентльменом не значит быть «хорошим парнем», не значит стоять в стороне в час беды и не спасать умирающего.

Мужчине следует обладать некоторой долей дикости. Здесь под дикостью не подразумевается «братская верность», когда при малейшем разногласии сразу достают ножи; не подразумевается импульсивность, когда неудача в любви мгновенно превращает врагов; и тем более не мачизм в духе «я хулиган, и я никого не боюсь». Здесь под дикостью подразумеваются такие качества, присущие мужчине: независимость, уверенность в себе, щедрость и великодушие, ненависть к злу, смелость брать на себя ответственность и умение как брать, так и отпускать. Немного дикости в человеке — не обязательно плохая вещь. В эту эпоху жесткой конкуренции, чтобы жить ярко и постоянно расширять пространство для самореализации, нужно постоянно напоминать себе: жить нужно с дикостью, ведь именно она делает жизнь полноценной.

Раздел 2. Закон джунглей

Кто-то давал следующее определение законам джунглей: это биологические законы природы, такие как естественный отбор, выживание сильнейшего и «сильный пожирает слабого». Они включают в себя два основных аспекта. Один из них — природный аспект; другой —

социальный. Природный аспект подвержен объективному влиянию природы и не зависит от человеческих или социальных факторов. Ресурсы в природе ограничены, и только сильные могут получить их больше всего.

Закон джунглей — это также закон выживания, которому должно следовать человеческое общество. От крупной конкуренции между государствами и режимами до мелкой конкуренции между предприятиями и людьми — везде действует закон джунглей, а результат конкуренции зависит от силы, мудрости, средств и способности каждого из участников изменять мир. Пословица «Большая рыба ест маленькую, а маленькая — креветок» является самым простым описанием этого явления.

Существование закона джунглей в природе является неизбежным. Дело в том, что общий объём ресурсов, необходимых для выживания во всей природе, ограничен. Для выживания и продолжения рода естественным образом возникает конкуренция по принципу «или я, или ты», и организмы, не обладающие достаточной силой, вынуждены выбывать из борьбы, становясь пищей для организмов, стоящих на ступень выше в пищевой цепи. В джунглях существует не только кровавая борьба «сильный пожирает слабого», но и взаимовыгодное сотрудничество, которое также является важной составляющей закона джунглей; сотрудничество с другими организмами может оказаться мудрым выбором. Стаи рыб и птиц позволяют усилить свои позиции и избежать трагической участи — полного истребления сильнейшими; один волк, столкнувшись с более сильным противником, может оказаться бессилен, но стая волков — непобедима, и никто не осмелится с ней связываться. Как видно, цель взаимной выгоды — получить больше и лучших ресурсов, достичь ситуации, выгодной для всех. Это тоже закон джунглей. Расстановка сил в джунглях не может оставаться неизменной вечно: только используя все возможности, закаляя волю и укрепляя тело, можно победить в конкурентной борьбе.

Согласно сообщению гонконгской газеты «Дагунбао», условия выживания на рабочем месте у людей гораздо больше похожи на джунгли, чем это обычно считается. На работе часто приходится сталкиваться с неразумными начальниками, агрессивными коллегами, а также с подлыми людьми, постоянно льстящими начальству. И все эти типы персонажей также нередко встречаются в животном мире джунглей.

Британские СМИ также сообщают, что исследование, проведённое журналом «New Scientist», показало: после опроса зоологов, в том числе специалистов по приматам, был сделан вывод о том, что «условия выживания в офисе напоминают джунгли», и был составлен список из шести «законов джунглей», применимых к офисной среде. К ним относятся:

Первое правило: извиниться первым — не позорится. Когда возникает ссора или доходит до драки, кто первым выступит, чтобы разрядить напряжение? У приматов то, кто станет инициатором примирения, во многом зависит от вида. После схватки между самками бабуинов победительница подходит к проигравшей и нежно мурлычет, чтобы развеять вражду. Шимпанзе часто заканчивают вражду объятиями и поцелуями. Специалисты по животным отмечают, что своевременное налаживание отношений помогает снизить стресс и уменьшить вероятность повторного вспыхивания гнева.

Правило второе: эгоизм никому не нужен. В Уганде (Африка) группе самцов шимпанзе было поручено выполнить задание. Поначалу они не проявляли никакого предпочтения к своим партнерам. Но вскоре они осознали, что шимпанзе, занимающий лидирующую позицию, не может думать только о себе, и тогда они принимали решение сотрудничать с более дружелюбным шимпанзе, поскольку перед выполнением задания последний часто ждал, пока его товарищи сделают выбор. В офисе еще больше поощряется альтруистическое поведение.

Правило третье: сотрудничество и взаимная выгода — это «незыблемый принцип». Амбициозные люди любят добиваться успеха в одиночку, но для приматов отсутствие умения работать в команде делает их стремления пустыми словами. Самец шимпанзе, стремящийся свергнуть «правление короля обезьян», обычно объединяется с другими шимпанзе для

борьбы, и в ответ новый король обезьян вознаграждает своих союзников лакомствами и привилегиями в спаривании. Поэтому, если вы видите, как кто-то кипит от ярости из-за повышения, помните: в одиночку на вершину не взобраться. Если кто-то обратится к вам за помощью, воспринимайте это как инвестицию в своё будущее!

Правило четвёртое: лидер не должен «раскачивать кулаками». Не только человеческие лидеры иногда теряют самообладание: в «политике джунглей» доминирующие самки бабуинов могут без разбора нападать на подчинённых, оспаривающих их авторитет. Высокопоставленные самцы шимпанзе, возможно, являются образцом для подражания для каждого руководителя компании: они завоевывают поддержку, защищая интересы слабых, и одновременно стремятся к стабильности в стае. Агрессивное и угрожающее поведение руководителя, возможно, заставляет людей трепетать и бояться выйти за рамки, но при этом оказывает разрушительное влияние на моральный дух сотрудников.

Правило пятое: не стыдиться «торговаться». Чувство несправедливости не является исключительной чертой человека. Такие же чувства испытывают и капуцины, когда с ними обращаются несправедливо. Исследователи обнаружили, что когда их учили обменивать мелкие камушки на еду, и если исследователь давал одной обезьяне гроздь винограда, а другой — огурец, обезьяны выражали недовольство и даже устраивали забастовку.

Правило шестое: нет ничего плохого в том, чтобы немного «подлизаться». Все с отвращением относятся к «подхалимам» в офисе, но подлизывание — это умный способ выживания в джунглях: животные, которые любят льстить старшим сородичам, всегда получают что-то в ответ. Исследование ученых, в котором участвовали 14 обезьян и человекообразных приматов, подтвердило принцип: «Как ты ко мне относишься, так и я отношусь к тебе». Те приматы, которые всегда стараются угодить сородичам, получают больше помощи в борьбе. Иногда «подхалимы» в конфликте переходят на сторону более влиятельного участника, причём главное, что им самим не приходится участвовать в этой борьбе.

Кроме того, в животном мире у каждого животного разные полномочия: одно и то же действие для одних может быть ничем не значимым, а для других — означать катастрофу. Животные, не понимающие законов джунглей, часто совершают ошибку, не осознавая свою роль. Точно так же в корпоративной среде требования к сотрудникам разных уровней, руководителям или владельцам компании различаются. Полного равенства не существует: многие современные компании находятся в условиях жесткой конкуренции, и малейшая оплошность может привести к тому, что их поглотит конкурент. В таких условиях требования предприятия к своим сотрудникам, безусловно, носят весьма реалистичный характер.

Исходя из этого, очень важно правильно решать вопросы внутреннего управления в компании. Поэтому от каждого сотрудника требуется четкое понимание своей роли: если она определена правильно, всё пойдет как по маслу; если же определена неверно, работа будет сопряжена с огромными трудностями. Несмотря на то что все работают в одном офисе и получают примерно одинаковую зарплату, необходимо осознавать: вы можете действовать или совершать ошибки только в рамках своей должности. Пересечение границ «ролевой позиции» означает конец вашей карьеры. Те, кто не понимает, почему руководитель внезапно разгневался на них, и те, кто в оцепенении принимает уведомление об увольнении, зачастую просто вышли за пределы своей профессиональной роли и, получив наказание, по-прежнему остаются в неведении.

Поэтому осознание своего места в «корпоративном джунглях» и избегание глупых ошибок, несоответствующих вашей роли, принесет огромную пользу стабильности вашей карьеры!

Раздел 3. Каждый может стать сильным

Известный британский писатель и поэт, лауреат Нобелевской премии по литературе 1907 года Киплинг однажды написал для своего 12-летнего сына вдохновляющее стихотворение под названием «Если». Хотя стихотворение и короткое, в нём изложена глубокая истина о том, как стать «сильным». Содержание стихотворения таково:

Если в момент, когда все вокруг теряют самообладание, ты способен сохранять хладнокровие, а не слепо следовать общему мнению;

если, когда окружающие относятся к тебе с подозрением и недоверием, ты сохраняешь привычную уверенность в себе, не вступая в бессмысленные споры;

если у тебя есть мечта, но ты не теряешь себя;

если у тебя есть вдохновение, но ты не впадаешь в манию;

если в момент успеха ты не выражаешь радости на лице, а после беды смело принимаешь горькие последствия;

если, увидев, как стремление к прекрасному рушится в кучу обломков, ты не говоришь «достаточно»;

если, добившись успеха и славы благодаря упорному труду, ты всё равно рискуешь ради новой цели, даже если слава и успех окажутся напрасными;

если, беседуя с простолюдином, ты сохраняешь скромность, а прогуливаясь с князем, не показываешь лицемерной улыбки;

если чужая воля не может повлиять на тебя;

если, находясь в компании любого человека, ты остаёшься независимым;

если беспокойства и смятения не смогут поколебать твою веру, и ты сможешь дождаться, пока успокоишься, прежде чем реагировать!

то твоя душевная сила станет безграничной, как небо и земля, и ты станешь настоящим мужчиной, мой сын!

Если кто-либо действительно способен выполнить вышеперечисленное, то он — настоящий сильный человек. Да, чтобы стать сильным, прежде всего нужно укрепить свой внутренний мир, обрести широту взглядов и величие духа. Какими бы ни были изменения во внешнем мире, если дух силен, бояться нечего. Именно это очарование, исходящее изнутри, — то, чему мы действительно должны учиться. Итак, в жизни, желая стать настоящим сильным человеком, стоит действовать в следующих двух направлениях:

Во-первых, нужно овладеть мудростью поведения. Нужно понимать человеческие отношения и жизненные уловки — ведь вся наша жизнь и есть искусство быть человеком, не так ли? Относитесь к другим с пониманием и терпимостью: у каждого поступка есть своя причина. В этом огромном мире есть и прекрасное, и уродливое, но суть всех явлений одинакова. Не дайте себя обмануть многообразием внешних проявлений, не считайте их непонятными и неуловимыми. Как только вы поймете суть — а все изменения не выходят за рамки этой сути — вы сможете мудро относиться к людям и событиям. Чтобы достичь этого, чтение книг — отличный способ. Книги раскрывают природу человека языком мудрости; герои книг часто переживают необычные события, но при этом это происходящее рядом с нами. Авторы часто отражают мысли простых людей, а также опыт, накопленный ими самими за долгие годы — и всё это является бесценным источником знаний.

С другой стороны, необходимо иметь позитивный настрой. Часто говорят, что мысли определяют поступки. На самом деле, иногда поступки тоже могут изменить мысли. С этой точки зрения, когда вы занимаетесь чем-то, каким бы негативным вы ни были, сначала постарайтесь вести себя позитивно — и тогда вы действительно станете позитивным человеком изнутри. Со временем окружающие с удовольствием будут общаться с вами, и вы сами станете позитивным, оптимистичным и жизнерадостным человеком. Внимательнее присматривайтесь к людям и событиям вокруг вас — у них наверняка есть что-то, чему вам стоит поучиться. Если вы будете усердно учиться и применять полученные знания на практике, вы обязательно станете сильным человеком, о котором мечтаете, и обязательно добьётесь успеха. Кроме того, чтобы стать сильным человеком, следует соблюдать следующие принципы:

Во-первых, уметь терпеть одиночество. Чтобы добиться успеха в жизни, нужно уметь терпеть одиночество. Особенно на начальном этапе создания бизнеса: зачастую, чтобы достичь

цели, вам приходится в одиночку и незаметно трудиться, когда другие отдыхают. Этот процесс сопряжён с большим одиночеством, но если вы сможете выдержать его, вы добьётесь большего успеха, чем другие.

Во-вторых, выдержать одиночество. Ради жизни, работы и карьеры мы часто не можем проводить время рядом с близкими и друзьями, а вынуждены жертвовать большей частью своего отдыха и времени, которое можно было бы провести с семьёй.

В-третьих, выдержать страдания. Жизненный путь не всегда гладок, на нём неизбежно встречаются препятствия, слёзы и страдания. После страданий часто возникают два исхода: либо уныние, либо становление ещё сильнее. Какой исход вы выберете?

В-четвертых, выдерживать давление. Без давления нет мотивации — этот простой принцип известен всем, но многие, сталкиваясь с давлением, предпочитают убегать и сдаваться. Только когда мы настроимся правильно и спокойно примем давление, оно станет источником безграничной мотивации для нашего роста и развития.

В-пятых, умение противостоять искушениям. В жизни и в делах необходимо твердо придерживаться своих идеалов и принципов. Если мы придерживаемся правильного курса, то даже если это сопряжено с кратковременными страданиями, мы должны продолжать идти вперед; если же мы поступаем неправильно, то даже если это приносит кратковременное удовольствие, мы должны решительно отвергнуть это!

В-шестых, выдерживать испытания. Каждая неудача, каждая слеза и каждая капля пота постоянно подвергают нас испытаниям. Поэтому наш путь развития устлан терниями, но только пройдя через бесчисленные испытания, мы сможем глубоко проникнуться истинным смыслом жизни. Давайте спросим себя: сможем ли мы выдержать эти испытания? Сможем ли мы остаться верными себе после бесчисленных испытаний?

В-седьмых, уметь выдерживать удары. Когда мы сталкиваемся с постоянными насмешками и язвительными замечаниями со стороны окружающих, когда клиенты снова и снова наносят нам удары, сможем ли мы это выдержать? Сможем ли мы сохранить первоначальный энтузиазм и при этом оставаться верными своим целям? Сможем ли мы не сдаваться, а продолжать прилагать усилия? В процессе освоения рынка, когда клиент без церемоний отвергает вас, с каким настроем вы к этому отнесетесь?

Во-восьмых, уметь не бояться потерять лицо. Лицо — это то, что мы даем себе сами, а не то, что дают нам другие. Боязнь потерять лицо приведет к тому, что вы будете терять его всю жизнь, а страх неудачи — к тому, что вы будете терпеть неудачи всю жизнь! Боязнь потерять лицо часто приводит к тому, что мы «надуваемся», как бы притворяясь кем-то, кем не являемся, что приносит нам еще больше страданий, в результате чего мы теряем еще больше лица и попадаем в замкнутый круг!

В-девятых, уметь нести ответственность. Слово «ответственность» мы постоянно произносим как в жизни, так и на работе — это не редкость. Ответственность делится на три вида: семейная, корпоративная и социальная. В семье мы играем роли детей, отцов, мужей, жён и т. д.; на предприятии — роли сотрудников, менеджеров, руководителей или владельцев; в обществе — роли граждан, юристов, учителей, предпринимателей и т. д. Одним словом, каждый из нас играет разные роли в разных ситуациях.

Десятое: уметь поднять дух. Когда мы несколько дней подряд работаем сверхурочно или перегружены работой, сможем ли мы поднять дух и продолжить стремиться к своей цели? Мир — это поле для самосовершенствования, а мирские дела — среда для него. Мы должны использовать каждое дело для закаливания своей воли.

Раздел 4. Чем больше дух преодолевает препятствия, тем сильнее становится человек

Как гласит пословица: «Солдат, не мечтающий стать генералом, — плохой солдат». То же самое верно и в профессиональной сфере: сотруднику без амбиций трудно добиться успеха

в карьере. Исследования психологов показывают, что «амбиции» являются ключевым психологическим фактором успеха.

Если волк утратит амбиции, он превратится в виляющую хвостом и выпрашивающую милости собаку. А если человек утратит амбиции, откуда у него возьмётся мотивация для создания собственного дела? Эмерсон говорил: «Когда человек знает, к какой цели он идёт, мир уступает ему дорогу». Возвышение Римской империи — лучшее подтверждение этих слов.

Мартин Лютер Кинг однажды сказал: «Все, что есть в этом мире, было создано людьми, движимыми амбициями». Лю Сюй обладал амбициями и восстановил династию Хань; Александр Македонский обладал амбициями и основал Македонскую империю; Наполеон обладал амбициями и, начав с никому не известного солдата, в конце концов стал императором Франции. Причина успеха этих людей заключалась именно в их амбициях.

Амбиции — это, по сути, недостижимая мечта: только осмелившись мечтать и действовать, можно превратить амбиции в реальность. В крови каждого амбициозного человека бурлит дикая натура, а в его груди бьётся неугомонное сердце. Человеку нужно не только иметь амбиции, но и воплощать их в жизнь, постоянно превращая мечты в реальность и ставя перед собой всё более амбициозные цели. Это похоже на то, как стая волков, страдая от голода, извлекает уроки из каждого поиска пищи. Амбиции заставляют нас находить ошибки в каждой попытке, стремиться к совершенству и в конечном итоге воплощать мечты в реальность.

Чтобы добиться успеха, нужна «амбиция». Исследования психологов показывают, что «амбиция» является ключевым фактором успеха. На чём же основана «амбиция»? Почему в отношении карьеры одни люди полны «амбиций» и энергии, а другие — нет? Как формируется «амбиция»? В канадском издании американского журнала «Тайм» однажды была опубликована статья, в которой упоминалось, что психолог из Калифорнийского университета Дин Смант в ходе своих исследований обнаружил: «амбиции» являются движущей силой человеческого поведения, и благодаря «амбициям» человек обретает силу для захвата большего количества ресурсов. Конечно, следует признать, что «амбиции», в некоторой степени, представляют собой «игру с нулевой суммой»: чем больше ресурсов захватываешь ты, тем меньше остается у других. Судя по этой теории, «амбиции» должны быть у всех. Но на самом деле между людьми существуют значительные различия в плане «амбиций». Эти различия привлекли внимание антропологов, психологов и других ученых, которые пытаются найти ответы, анализируя семейное происхождение, социальное влияние, генетику и индивидуальные особенности.

Что касается семейного происхождения, то дети, родившиеся в бедных семьях, вынужденные беспокоиться о выживании, возможно, обладают «амбициями» от рождения, но не исключены и те, кто испытывает пессимизм и разочарование и не стремится к успеху. Дети, выросшие в богатых семьях, хотя и имеют доступ ко многим благам, среди них также встречаются ленивые и расточительные люди. В целом, исследования показывают, что значительная доля «амбициозных» людей в высших слоях общества объясняется не столько богатством, сколько влиянием семьи и привитием родителями представлений об успехе.

С социальной точки зрения, окружающая среда также оказывает большое влияние на «амбиции» человека. Это в некоторой степени похоже на ситуацию в семье: когда человек вступает в контакт с социальной средой, если он постоянно сталкивается с «амбициозными» людьми, у него тоже возникает желание добиться чего-то в жизни; если же его окружают люди без идеалов, без «амбиций», которые просто плывут по течению, то даже если у него и есть «амбиции», его будут высмеивать как сумасшедшего, и со временем он откажется от своих замыслов.

С точки зрения генетики Смант считает, что «амбиции» могут передаваться по наследству. Это означает, что если в вашей семье у всех есть «амбиции», то, возможно, вы от природы обладаете этим качеством. Характер человека также влияет на «амбиции». Некоторые люди всегда недовольны своей карьерой и жизнью, у них постоянно присутствует чувство угрозы,

и именно это чувство вызывает у них беспокойство, из-за чего они склонны искать чрезмерную компенсацию в жизни и кажутся «амбициозными». Насколько велик ваш разум, настолько велика и сцена вашей жизни. А ключ к вашей судьбе заключается в том, есть ли у вас амбиции, есть ли у вас стремление стать богатым. Почему бедные люди всю жизнь остаются в нищете? Почему богатые люди всю жизнь наслаждаются роскошью и богатством? Потому что бедным не хватает стремления стать богатыми.

Человек без «амбиций» и без целей не будет прилагать усилий. Чтобы добиться успеха в карьере, мы обязательно должны иметь «амбиции», ставить перед собой цели в карьере и строить позитивное видение будущего. Если это возможно, не бойтесь пробовать, умейте использовать каждый шанс на успех — только так вы сможете лучше развивать себя.

Раздел 5. Конкуренция — закон жизни

Под конкуренцией понимается взаимная борьба за превосходство между людьми, между человеком и организацией или между организациями (предприятиями, политическими партиями, народами, государствами и т. д.). Живя на земле, люди объединяются в группы, формируют организации, создают нации и государства; их взаимоотношения становятся всё более сложными, а уровень жизни — всё выше. Однако на нашей планете ресурсы крайне ограничены, равно как и социальные связи, информация, продукция и т. д. Поэтому, стремясь получить больше ресурсов, люди неизбежно вступают в конкуренцию друг с другом. Еще в середине XIX века пионер китайской мысли эпохи Китайской Республики Янь Фу перевел труды английского натуралиста Дарвина под названием «Теория эволюции». После публикации этой книги такие лозунги, как «борьба за существование», «выживание наиболее приспособленных» и «отбор сильнейших», стали хорошо известными принципами для нескольких поколений китайцев, превратившись не только в закон общественного развития, но и в неотъемлемую часть жизни многих людей и истину их существования.

Сегодня правила рыночной экономики проникают во все сферы жизни. Конкуренция между людьми и между организациями становится всё более ожесточённой и даже достигает точки кипения. Например, между компаниями и предприятиями на сайте разворачиваются бескомпромиссные ценовые войны за продукцию и услуги; люди, изнуряя себя, погружаются в водоворот экзаменов и отборов всех уровней и видов; а также непрерывно разыгрываются всевозможные трагикомедии жизненной конкуренции по принципу «ты уходишь — я выхожу на сцену» и т. д. — всё это заставляет людей глубоко ощутить, что в общественной жизни и на жизненном пути закон природы «борьба за существование» является также повсеместным явлением в обществе. Хотя конкуренция среди людей и не такая кровавая, как у хищников, она, тем не менее, загоняет соперников в безвыходное положение и в конечном итоге вынуждает их покинуть арену общества и жизни; в какой-то степени можно сказать, что страдания, связанные с этим, ничуть не уступают мгновенной смерти животного, потерпевшего поражение в борьбе под ужасными огромными зубами соперника.

Ожесточённая конкуренция в жизни, безусловно, приносит многим радость успеха, но в то же время доставляет другим глубокие страдания. Возможно, страдания, вызванные поражением в конкуренции, гораздо сильнее радости, которую даёт успех. Поэтому такая «жизнь в конкуренции», основанная на естественном законе «выживания сильнейшего» и представляющая собой борьбу на жизнь и смерть, в современном обществе должна претерпеть изменения и превратиться в «конкурентные отношения», основанные на принципе взаимовыгодного сотрудничества.

Конкретно говоря, такие отношения требуют от людей не только духа соревновательности и готовности идти на риск, но, что ещё важнее, духа сплочённости и сотрудничества, доброжелательности по отношению к другим, а также нового взгляда на конкуренцию, при котором человек соревнуется в первую очередь с самим собой, а не с другими. Иными словами, чтобы получить пространство для развития, найти идеальную работу и достойное вознаграж-

дение, люди не должны ориентироваться на внешнюю конкуренцию — то есть постоянно беспокоиться о конкурентных преимуществах других и стремиться добиться собственного успеха за счёт подавления, вытеснения или унижения других; вместо этого необходимо обратить внимание внутрь себя, то есть установить для себя высокие стандарты, постоянно превосходить прежние достижения и непрерывно совершенствоваться во всех аспектах: знаниях, качествах, способностях и духовном уровне. Благодаря такому процессу конкуренции с самим собой человек становится сильнее, способнее и лучше умеет использовать возможности, что позволяет ему воплотить свои идеалы, обрести пространство для саморазвития и достичь удовлетворительного уровня жизни.

Каждый из нас является участником конкуренции в обществе, однако, несмотря на общую природу конкуренции, между людьми существуют определённые различия. Люди высокого уровня соревнуются, чтобы достичь более высоких вершин в обществе, в то время как те, кто довольствуется посредственностью, добровольно ограничиваются своим «участком ответственности». Поэтому общество, которое мы наблюдаем, представляет собой весьма интересную картину. Здесь есть как много людей, усердно борющихся за своё место под солнцем, так и немало тех, кто бездельничает. У стремящихся к успеху людей есть две цели: во-первых, обеспечить благополучие нынешнего «я»; во-вторых, создать новую версию себя. У бездельничающих людей есть два варианта: во-первых, те, кто внешне не прилагает усилий, но на самом деле трудится за кулисами — такие люди очень опасны; во-вторых, те, кто либо полностью удовлетворен своим положением в жизни, либо бессилен что-либо изменить, и именно так они и ведут себя. Однако в конечном итоге качество жизни этих двух типов людей не поддается сравнению, поскольку у них разные судьбы и стремления, а также разное положение в обществе.

Конкуренция присутствует повсюду, и именно это предрешает, что сильным становится только тот, кто выдержит до конца; и только активное участие в процессе конкуренции вплоть до победы можно назвать успехом. Независимо от того, сколько раз вы потерпите неудачу, никто не проявит сочувствия или сожаления из-за вашего страдания и отчаяния — это самое жестокое в отношениях между людьми. Поэтому только участвуя в конкуренции с улыбкой, вы сможете по-настоящему обрести свою жизнь. Есть такая поговорка: «То, с какими людьми ты часто общаешься и чем занимаешься каждый день, в конечном итоге определит, каким человеком ты станешь». Эта фраза объясняет простую истину: окружение, в котором находится человек, также играет важную роль в формировании его конкурентного духа.

Таким образом, конкуренция — это неустанные усилия. Непрерывно бороться за достижение одной идеальной цели за другой — это очень важно; это основа, на которой человек строит свою жизнь, а также необходимый путь к процветанию.

Раздел 6. Пробивать себе путь

В условиях стремительно меняющегося общества благоприятные возможности в любой момент могут превратиться в неблагоприятные вызовы, а неблагоприятная ситуация — в благоприятную возможность. Главное — действовать с духом «смело мечтать о футе, смело делать на чжань». В современном обществе только тот, кто смеет мечтать, говорить и действовать, способен совершить великие дела. Без такой смелости даже если возможность представится перед вами, вам будет трудно ею воспользоваться. Взгляните на великое дело реформ и открытости в нашей стране: разве не благодаря тому, что господин Дэн Сяопин воспользовался возможностью, преодолел многочисленные препятствия, руководствуясь духом «искать истину в фактах», смело думал и действовал, он вывел миллиарды китайцев из бедности и отсталости к жизни в достатке и благополучии? Величие господина Дэн Сяопина заключается в том, что он сделал то, чего другие не делали и не осмеливались делать. Чтобы глубже понять значение реформ и открытости в Китае и великую смелость господина Дэн Сяопина, давайте сначала разберемся, что же на самом деле происходило в Китае в те годы!

В 60-70-е годы XX века, а точнее, в течение десятилетия с 1966 по 1976 год, на территории Китая разразилось движение под названием «Культурная революция».

После окончания «Культурной революции» Дэн Сяопин вернулся к руководству повседневной работой Центрального комитета. Пройдя через взлеты и падения, он выдвинул лозунг «Бедность — это не социализм» и приступил к проведению радикальных реформ. Слово «реформа» имеет в Китае особое значение. В истории Китая реформаторы и законодатели всех династий заканчивали свою жизнь либо личной трагедией, либо возрождением страны. Как политик, Дэн Сяопин не мог не видеть этого, однако он не отступил перед трудностями, а выступил вперед.

В 1978 году в Пекине состоялось третье пленум XI Центрального комитета Коммунистической партии Китая. Пленум решительно раскритиковал ошибочную линию «двух „всегда“», высоко оценил дискуссию по вопросу о критериях истины и определил руководящие принципы: освободить мысль, задействовать ум, руководствоваться фактами и стремиться к единству и прогрессу. Было решительно прекращено использование лозунгов «классовая борьба — главная задача» и «продолжение революции при диктатуре пролетариата», принято стратегическое решение о переносе основного акцента в работе на строительство социалистической модернизации, а также дальновидно поставлена задача проведения реформ во всех сферах деятельности партии и государства.

В июле 1979 года ЦК принял решение о создании специальных экономических зон в Шэньчжэне, Чжухае, Шаньтоу и Сямыне. В августе следующего года 15-е заседание V сессии Всекитайского собрания народных представителей объявило об этом всему миру. Газета «Нью-Йорк Таймс» с изумлением отмечала: «Сигнал к великим переменам в Китае прозвучал с оглушительной силой». Дэн Сяопин, главный архитектор реформ и открытости, отдал руководителям специальных экономических зон приказ, проникнутый военным духом: «Действуйте самостоятельно, проложите путь, несмотря ни на что». Пять лет спустя, в 1984 году, Дэн Сяопин, собственными глазами увидев изменения в специальной экономической зоне Шэньчжэня, написал: «Наша политика создания специальных экономических зон верна». Вслед за этим в 14 прибрежных открытых городах, включая Далянь и Тяньцзинь, были созданы экономико-технические зоны развития, и масштабы открытости постепенно расширялись, что стало мощным стимулом для экономического развития Китая. Рождение и развитие специальных экономических зон ознаменовали открытие Китаем «окна» для внешней открытости и стали ключевым шагом на пути к миру. Достижения Китая, привлекающие сегодня внимание всего мира, именно и являются результатом великой идеи Дэн Сяопина. Его смелость мыслить и действовать непременно будет вдохновлять поколение за поколением китайцев на продвижение вперёд.

Степь человека не передаётся по наследству — всё зависит от того, способен ли он преодолевать различные трудности и активно принимать любые вызовы. Конечно, быть смелее не означает быть небрежным или действовать вслепую, а также не означает стремиться вперёд, не обращая внимания на реальность. Это не смелость, а опрометчивость. Амбициозные люди в жизни, когда представляется возможность, всегда набираются смелости, чтобы попробовать свои силы. Большинство таких людей умны, способны и строго дисциплинируют себя.

Многие люди не осознают свой потенциал, и чрезмерная осторожность является одной из главных причин этого. Они знают, что могут добиться большего, но никогда не набираются смелости, чтобы рвануть вперёд. По сравнению с теми, кто добился успеха, они обладают такими же способностями, но добровольно остаются в тени; они видят возможности, но не используют их; они видят, как старые друзья добиваются успеха, и задаются вопросом, почему у них это не получается; у них тоже иногда возникают «мысли о том, как заработать миллион», но они так и не предпринимают никаких действий. В таких ситуациях виноваты традиционные представления: «Не действуй опрометчиво, здесь, скорее всего, таится опасность, не стоит

пробовать». Столкнувшись с вопросом о том, стоит ли действовать, особенно если это связано с риском, нерешительность приводит к упущенным возможностям.

Жизнь коротка, ни в коем случае не позволяйте своей трусости сковать себя — стремитесь к тому, во что верите. Руководствуясь убеждением «Как бы высоко ни было небо, как бы обширна ни была земля, я всё равно пойду и попробую», используйте мужество и мудрость как два весла, движущие вас вперёд, и смело создавайте своё собственное небо. Не сдавайтесь легко, иначе вы будете винить себя! Чего же вы ждете? Быстрее собирайте вещи и отправляйтесь в путь во имя своих убеждений!

Раздел 7. Человек должен иметь амбиции

Чем больше у человека амбиций, тем больше он получит; от масштаба амбиций зависит масштаб достигнутого успеха. Путь к успеху часто сопряжён с определённым риском, и тем, кто не имеет больших целей, труслив как мышь и боится, что даже падающий лист может ударить по голове, трудно дойти до финиша, не говоря уже о том, чтобы сорвать те заманчивые плоды с дерева успеха. А те, кто обладает амбициями, не боится рисковать и отличается необыкновенной смелостью и решимостью, получают совершенно иные плоды.

Колумб — всемирно известный мореплаватель, первооткрыватель американского континента. В основе этого великого открытия лежала его сильная амбиция — поиск богатств Востока.

Колумб родился в 1451 году в итальянском городе Генуя. В то время по всей Европе бушевала волна морских экспедиций, а в Генуе мореплавание было очень развито. В юности Колумб прочитал книгу под названием «Путешествия Марко Поло», в которой Восток описывался как мир, усыпанный золотом, что пробудило в нём амбиции отправиться на Восток в поисках приключений. Вскоре географы выдвинули теорию о шарообразной форме Земли, что ещё больше укрепило его убеждение. Он твёрдо верил, что, если плыть на запад, то можно достичь описанного Марко Поло восточного мира, усыпанного золотом.

Так, в 1486 году Колумб прибыл в Испанию и рассказал испанскому королю о своём плане открытия новых морских путей. В то время процветающая Испания увлечённо занималась внешней экспансией, поэтому замысел Колумба был одобрен испанским королём.17 апреля 1492 года испанский король и Колумб подписали соглашение, согласно которому все расходы на морскую экспедицию Колумба брала на себя Испания, а Колумб получал право управления в будущем всеми вновь открытыми островами и землями. Одна двадцатая часть всех доходов от новых земель принадлежала Колумбу, однако право собственности на них оставалось за Испанией. Колумб принял эти условия.

На рассвете 3 августа 1492 года Колумб, удостоенный испанским королём звания адмирала, пожизненного и наследственного генерал-губернатора вновь открытых земель, отплыл из гавани Баррос, начав своё приключение.

В первые несколько дней флотилия без приключений плыла по бурному морю. Однако 6 августа на корабле «Пинта» выскочил из паза рулевой вал, а впоследствии обнаружилась течь. Флотилии пришлось сделать остановку на Канарских островах для ремонта, а также для пополнения запасов провианта и пресной воды. Проведя на Канарских островах месяц на ремонт и дальнейшую подготовку, 6 сентября флотилия покинула последние воды Старого Света и направилась в бескрайний неизведанный океан. Флотилия уходила всё дальше и дальше. Когда из виду исчезла тень последнего клочка суши, многие матросы заплакали.

В этот момент Колумб, стоя на палубе «Санта-Марии» и глядя на бескрайний и неизведанный океан, наверное, испытывал смешанные чувства. Однако мифически богатый Восток — Индия, Китай, Япония — и сияющее золото вдохновляли и манили его. Путешествие на запад началось с попутного ветра, плавание шло гладко, а виды на океане были прекрасны и трогательны. Рано утром красное солнце мягко поднялось над восточными волнами, а рассвет окрасил облака в небе в розовый цвет, — бесконечное сине-голубое море, словно сверкаю-

щий голубой парчовый платок, сопровождало моряков в их плавании на запад.16 сентября они заметили пряди изумрудно-зелёных морских водорослей, которые на первый взгляд казались будто только что вырванными с суши и брошенными в воду.

Водорослей становилось всё больше, и все с радостью решили, что флот приблизился к какому-то острову. Однако они и не подозревали, что их корабль не приближался к суше, а начинал входить в необычный участок Атлантического океана — Сцифоморское море. Площадь Магелланова моря составляет примерно 9–10 миллионов квадратных километров. Здесь обитает огромное количество свободно плавающих, бесполых примитивных водорослей. Глубина моря варьируется от 1500 метров в самом мелком месте до более 7000 метров в самом глубоком. Только 6 октября флот вышел из Магелланова моря, которое доставляло им неприятности на протяжении 20 дней.

В течение этого времени то море было таким спокойным, что корабли почти не сдвигались с места; то бушевали волны, вызывая у всех удивление; то на море появлялись «призрачные образы суши» — миражи, которые обманывали всех, заставляя зря радоваться. Дни и недели шли один за другим, но Колумб и его команда, кроме голубого неба, белых облаков, бирюзовых волн и сильного ветра с бурными волнами, не видели ни малейшего признака суши. Плавание по морю длилось уже целый месяц, люди жаждали увидеть землю, но море было окутано туманом, и сушу было не найти.

Погруженные в одиночество, растерянность и раздражение, люди, казалось, дошли до предела терпения.10-го числа на флагмане «Санта-Мария» среди матросов поднялся переполох: они собрались на палубе и громко требовали вернуться в Испанию. Колумб записал в своём «Морском дневнике» того дня: «Люди жалуются на это бесконечное плавание и говорят, что больше не могут терпеть связанных с ним трудностей. Я изо всех сил стараюсь ободрить и утешить их, вселяя в них надежду на то, что в ближайшем будущем их ждут большие блага». Он также объявил всем: если в течение трёх дней не появится земля, то они немедленно повернут назад.

Именно в этот решающий момент, 11-го числа, над морем появились птицы, кружащие над парусами, а в море люди заметили много зелёного камыша. Экипаж «Пинты» выловил из воды небольшую палочку и стебель лианы. Матросы с «Нини» выловили ветку с цветами… Все это говорило о том, что до суши осталось недалеко, и все очень обрадовались. Колумб тоже был необычайно взволнован и ходил взад-вперед по рубке. В 10 часов вечера он заметил вдали «нечто, похожее на фонарь, то поднимающееся, то опускающееся» — это был признак того, что суша находится в двух шагах, и он убедился, что до берега осталось недалеко. Колумб больше не мог сдерживать волнение — его мечта вот-вот сбылась.

В 2 часа ночи 12 октября дозорный на верхушке мачты корабля «Пинта», идущего впереди, при свете луны заметил впереди «белые песчаные дюны», а через мгновение — белую вспышку на юге; между ними простирался черный риф. В восторге и панике он закричал: «Суша! Суша!» Этот крик разбудил остальных членов экипажа, и все сразу же пришли в восторг: они обнимались, целовались и прыгали как сумасшедшие. Когда взошло солнце, перед глазами исследователей ясно предстал небольшой остров — после 71 дня тяжёлого плавания они наконец-то нашли долгожданную сушу. Здесь росли пышные зелёные деревья, было много воды и обильные плоды. Колумб назвал этот остров «Сан-Сальвадор» (по-испански «Святой Спаситель»). Это и есть остров Уолтрин, входящий сегодня в состав Багамских островов. В тот же день утром, оставив нескольких матросов на страже корабля, остальные члены экипажа вместе с Колумбом сошли на берег и провели торжественную церемонию захвата, объявив остров владением испанского короля. Жители острова радушно приняли их.

15 марта 1493 года Колумб вернулся в испанский порт Барроту с добытыми богатствами и десятью индейцами. Его заявление об открытии морского пути в Индию произвело фурор

по всей Европе. Испанский король присвоил Колумбу дворянский титул и оказал ему высокие почести.

Хотя Колумб и не достиг заветного «Востока», он совершенно случайно открыл мир, в котором до него никогда не бывал ни один человек, — американский континент. Хотя в то время он и не осознавал этого, дальнейшее развитие событий в мире доказало значение его поступка для человечества. Именно амбиции привели Колумба к успеху и позволили ему войти в историю. Амбиции придали Колумбу силы в самый решающий момент и помогли его команде преодолеть все трудности и достичь победы. Представьте себе: если бы Колумб не опирался на сильные амбиции, не было бы последующих открытий, и этот мир, возможно, выглядел бы совсем иначе.

Некоторые психологи, изучающие творческое поведение, рассматривают «амбиции» как один из самых творческих стимулов; они считают, что «амбиции» — это источник энергии, способствующий самореализации человека. Один философ сказал: «Самореализация — одна из самых возвышенных потребностей человека». Она является стимулятором жизни, внутренней движущей силой, препятствующей тому, чтобы люди бросали начатое на полпути. Чем сильнее стремление к самореализации, тем больше уверенности в себе и тем выдающимися будут достижения человека на его жизненном пути.

Раздел 8. Мои врождённые способности нужно использовать

Создав тебя, Небеса наделили тебя уникальным талантом. Возможно, тебе придётся пройти через период упорной борьбы, чтобы раскрыть его. Возможно, сейчас мы ещё очень слабы, возможно, нам не хватает уверенности в себе, возможно, другие нас не любят или смотрят на нас свысока. Не грусти и не унывай — если ты будешь так себя вести, это только усилит презрение окружающих. Если сейчас у тебя не всё получается — ничего страшного, просто в будущем учись вдвое усерднее; если тебе не хватает уверенности — её можно постепенно развить; если тебя не любят — ничего страшного, изменись, чтобы понравиться другим; если тебя презирают — ничего страшного, главное — уважай себя сам. Судьба в твоих руках, а не в устах других.

Каждый из нас обладает талантом, и нужно умело использовать этот «талант», не растрачивая впустую это драгоценное дарование. Каждый человек, появившись на этом свете, неизбежно занимает своё место под солнцем. Не обращай внимания на взгляды окружающих, не зацикливайся на своём прошлом. Наше прошлое — это неизгладимые воспоминания, наше настоящее — реальность, с которой нужно справляться, а наше будущее — призрачная мечта. Сбросьте груз с души и попробуйте измениться. В этом мире только вы сами — настоящий спаситель. Если перед лицом трудностей вы будете только жаловаться или без конца сетовать на свою несчастную судьбу, вам будет очень трудно добиться прогресса. Только по-настоящему изменив себя и по-настоящему адаптировавшись к окружающей среде, вы станете сильным человеком в жизни, куда бы вы ни пошли.

Однажды ворона собиралась лететь на восток и по пути встретила голубя; они оба присели на дерево, чтобы отдохнуть. Голубь, увидев, как тяжело летит ворона, заботливо спросил: «Куда ты летишь?» Ворона с негодованием ответила: «На самом деле я не хочу улетать, но местные жители считают, что мой крик неприятен на слух, поэтому я хочу улететь в другое место». Голубь доброжелательно сказал вороне: «Не трать зря силы! Если ты не изменишь свой голос, тебя нигде не примут».

Если ты не можешь изменить окружающую среду, единственный выход — изменить себя. Общаясь со многими людьми, ты неизбежно услышишь жалобы. Стоит ли упорно держаться за своё прежнее состояние или же активно меняться, чтобы адаптироваться к окружающей среде и людям? Здесь возникают два разных выбора и способа поведения, которые приводят к разным результатам: посредственность или выдающиеся достижения. Жалобы на плохую обстановку часто возникают из-за наших собственных недостатков; жалобы на то, что другие слиш-

ком узколобы, часто связаны с нашей собственной неширотой взглядов. Это похоже на то, как жалуются на плохую погоду всегда те, у кого слабый иммунитет. Более эффективный и практичный подход — начать с изменения себя, дать себе новый старт.

Великий американский философ Уильям Джеймс однажды сказал: «Величайшее открытие нашего поколения заключается в том, что человек может изменить свою жизнь, изменив своё отношение к ней». Два заключённых смотрели наружу через окно тюрьмы: один видел звёзды, а другой — грязь. На самом деле вид за окном был одинаковым для обоих, главное — правильно настроить свой взгляд.

К тому моменту, когда мы способны самостоятельно размышлять о своей жизни, за нашими плечами уже прошло не менее десяти лет. За прошедшие дни мы неизбежно приобрели множество недостатков и слабостей. Оставить ли их, чтобы они и дальше, как старые друзья, следовали за нами повсюду, или избавиться от них — выбор за вами. Не позволяйте им и дальше препятствовать вашему пути к успеху: начните менять себя с сегодняшнего дня, каждый день давая себе возможность начать с чистого листа.

На самом деле, с того момента, как человек появляется на свет, ему суждено столкнуться со всем, что предлагает этот мир. Радость, счастье, печаль и страдание — всё это часть жизни, а процесс взросления — это процесс постоянных изменений. На жизненном пути за каждым шагом стоит капля пота, а за каждым достижением — свой вклад. С неба не падают пироги с начинкой, и вы не сможете получить что-либо без труда: чтобы что-то получить, сначала нужно что-то отдать. Небеса милостивы, потому что они благосклонны к тем, кто готов; небеса также безжалостны, потому что не удостаивают своим вниманием слабохарактерных людей. Жизнь у каждого из нас только одна: мы рождаемся в неведении, растём в стремлении к знаниям, и именно поэтому наша жизнь обретает смысл. Каждый этап жизни уникален: упустив его, невозможно начать сначала. Поэтому первое, что нам нужно сделать, — это дорожить каждой минутой и каждой секундой, не растрачивая время впустую из-за невежества. Нужно в полной мере использовать всё время, приобретая знания, чтобы обогатить себя. В этом мире нет дороги длиннее, чем ноги, и нет горы выше, чем человек.

С самого начала жизнь не может быть гладкой и спокойной: взлеты и падения — неотъемлемая часть жизни, а столкновение с трудностями и неудачами — самое обычное дело. Просто перед лицом трудностей смелые люди часто ищут выход, а слабые — оправдания. Временная неудача не страшна, страшно то, что после неё человек не может подняться. В этом мире каждый должен правильно определить своё место. Самосознание позволяет нам идти по жизненному пути ровно; самоуважение и уверенность в себе дают нам смелость принимать вызовы; оптимистичный настрой помогает нам позитивно смотреть на жизнь. Улыбайтесь чуть больше каждый день, и жизнь станет чуть счастливее.

Прошлое называется прошлым потому, что мы его уже пережили; будущее — будущим потому, что оно ещё не наступило. Тосковать по былой славе и строить иллюзии о неизвестном будущем — удел глупцов; мудрецы же умеют ценить только настоящее. Верьте в себя, удвойте усилия, правильно определите своё место, ведь каждый из нас обладает талантом, который обязательно найдёт своё применение.

Глава 2. Амбиции рождаются из уверенности

Господин Лу Синь однажды сказал: «Только обладая мужеством уверенности в себе, можно обрести мужество творить!» Уверенность в себе — это позитивное психологическое качество, движущая сила, побуждающая людей открывать новые горизонты и стремиться к вершинам, важная психологическая черта, необходимая для достижения успеха.«Амбиции» в представлении многих людей имеют негативный оттенок, а «амбициозные люди» вызывают всеобщее презрение. Конечно, «амбиции» в данном контексте не означают бред, идущий вразрез с историческим течением, или злодеев, наносящих вред обществу, а представляют собой стремление к самосовершенствованию, дополненное уверенностью в себе и упорством, необходимыми для достижения мечты и поставленных целей. Амбиции — это близнец уверенности в себе, а также их источник!

Раздел 1. В жизни нужно проявлять мудрость

Умение жить и действовать — это неотъемлемая часть повседневной жизни каждого человека, и в основе этого умения лежат межличностные отношения. Саморазвитие, психологическая адаптация, обмен информацией, удовлетворение потребностей на различных уровнях, гармонизация межличностных отношений — всё это немыслимо без межличностного общения. Каждый человек стремится уметь общаться с окружающими и надеется через общение построить гармоничные отношения в семье, с родственниками, соседями, однокурсниками и коллегами, ведь именно эти благополучные социальные связи позволяют человеку с удовольствием учиться, жить и работать в уютной обстановке. В современном, становящемся всё более сложным обществе, чтобы лучше выживать и развиваться, необходимо в первую очередь научиться искусству межличностного общения. Шансы на успех равны для всех, и вы не сможете найти различия в самих возможностях; единственное, чем вы можете превзойти других и выделиться из толпы, — это ваш подход к жизни. Если вы не владеете «мудростью» поведения, вы будете натыкаться на препятствия на каждом шагу и не сможете достичь должных результатов в своих делах, что не только повлияет на гармоничность ваших отношений с окружающими, но и затормозит развитие вашей карьеры.

Говоря о мудрости поведения, автору вспоминаются две небольшие истории:

В берлинском клубе ВВС Германии проходил торжественный банкет в честь героев воздушных сражений. Один молодой солдат, наливая вино, случайно пролил его на лысую голову генерала Удета. Солдат мгновенно замер от ужаса, в зале воцарилась тишина, но сам генерал остался совершенно невозмутимым. Он легко похлопал солдата по плечу и сказал: «Дружище, ты что, думаешь, что такое лечение поможет волосам отрасти?» В зале сразу раздался смех, напряжённая атмосфера разрядилась, и банкет продолжился в тёплой и весёлой обстановке. Представьте себе: если бы генерал Удетт посчитал, что пролитое на голову вино ущемляет его достоинство, и строго отчитал солдата, разразившись гневом, то какое ужасное впечатление он произвёл бы на гостей! Поэтому потомки по праву называют его «мудрым генералом».

Британская королевская семья устроила в Лондоне ужин в честь вождей местного населения Индии, и герцог Виндзорский, будучи наследником престола, председательствовал на этом банкете. На банкете высокопоставленные гости поднимали бокалы, весело беседовали, и царила дружеская атмосфера. Но вот, когда банкет уже подходил к концу, произошёл следующий случай: официант принёс каждому гостю таз для омовения рук. Индийский гость, увидев, что в изящном серебряном сосуде наполнена сверкающая вода, принял её за питьевую, поднял таз и выпил его залпом. Герцог Виндзорский сохранил самообладание: продолжая оживлённо беседовать с гостями, он поднял стоящую перед ним миску с водой для умывания и, так же естественно и тактично, как и гости, выпил её до дна. После этого все последовали его примеру, и неловкость и смущение, которые могли бы возникнуть, мгновенно исчезли. Ужин

прошел с ожидаемым успехом, что, разумеется, ещё больше укрепило национальные интересы Великобритании.

Если бы герцог Виндзор на банкете поправил гостя и элегантно вымыл руки из серебряного подноса, над всем мероприятием нависли бы тучи. Поэтому один из министров, сопровождавших герцога, сказал, что, когда герцог Виндзор взял серебряный поднос и выпил воду, он увидел проблеск мудрости. Суть человеческого бытия заключается в общении с другими людьми, и овладение искусством общения окажет огромное содействие вашей жизни и карьере. Поэтому каждый должен освоить некоторые методы и приёмы общения, чтобы стать главным героем своей жизни. Хорошие межличностные отношения часто начинаются с хорошего общения, а хорошее общение обязательно должно соответствовать следующим необходимым условиям:

Во-первых, это «уважение». Следует верить, что у каждого человека есть своя уникальная история взросления и жизненный опыт, а значит, у каждого есть свои уникальные мысли и потребности, которые являются неповторимыми и незаменимыми. Только с таким настроем можно принять различия и особенности друг друга.

Во-вторых, «искренность». На самом деле каждый человек чувствителен и хочет, чтобы к нему относились искренне. Если кто-то говорит одно, а делает другое, или говорит не то, что думает, это создает ощущение, что такое общение лишено искренности. Для эффективного общения важнее всего умение уважать, быть искренним и последовательным, а также проявлять достаточное сочувствие. Человек, обладающий эмпатией, способен поставить себя на место другого, смотреть его глазами, слушать его ушами и проникаться его сердцем, чтобы понять мир собеседника. В процессе такого общения нужно пытаться понять чувства, эмоции и поведение собеседника — только так можно глубоко осознать, как он видит мир и что для него важно.

И, наконец, «умение слушать». Ведь в общении «слушать» гораздо важнее, чем «говорить» — именно поэтому у человека только один рот, а ушей — два. Если бы каждый перед тем, как заговорить, мог на мгновение поставить себя на место собеседника, то, уверен, многих неудач в общении удалось бы избежать. Помимо этого, следует придерживаться следующих принципов: во-первых, полностью уважать личные секреты и частную жизнь собеседника; во-вторых, во время разговора смотреть собеседнику в глаза; в-третьих, не разглашать другим услышанные личные секреты; в-четвертых, не критиковать других за спиной, сохраняя их достоинство. Если вы искренни с людьми, они тоже будут относиться к вам искренне. Океан жизни богат и разнообразен, а его волны изменчивы и коварны. Чтобы стать мастером, способным управлять жизнью, творить и украшать её, необходимо обладать сверхчеловеческой мудростью.

Джибран сказал: «Великая мудрость — это великая культурность, и только культурный человек умеет учиться: мы учимся молчанию у многословных людей, а милосердию — у узколобых». Давайте же в жизни станем мудрее и свободнее, «станем великодушными людьми, сеющими дружбу и идеалы».

Раздел 2. Честность ведёт к успеху

Человек — социальное существо; живя в обществе, он вынужден общаться с другими людьми. Если в этих отношениях утрачивается честность, то всё общество погружается в хаос. Амбициозному человеку в коммерческом обществе особенно важно соблюдать честность, завоевывать расположение окружающих и тем самым плести сеть связей, ведущую к успеху. Честность, как следует из самого названия, — это искренность, добросовестность, соблюдение обещаний и верность принципам. Только будучи честным, преданным и искренним в отношениях с людьми, человек сможет завоевать доверие окружающих; только соблюдая обещания и оставаясь верным своим обязательствам, он сможет заслужить репутацию, которая будет сопровождать его при жизни и после смерти. На жизненном пути честность подобна душе

человека: только благодаря ей в беде протянется рука помощи; только благодаря ей можно обрести утешение в искренней дружбе; только благодаря ей появляется шанс выбраться из бездны и выйти к свету.

Древняя пословица гласит: «Тому, кто ищет предмет в темной комнате, нет ничего лучше огня; тому, кто ищет путь в этом мире, нет ничего лучше честности». Честность — это быть самим собой, без притворства и напускничества. Соблюдение обещаний — это верность и честность, отказ от лжи и уважение к слову. Честность и соблюдение обещаний взаимосвязаны: честность является основой соблюдения обещаний, а соблюдение обещаний — конкретным проявлением честности; нечестному человеку трудно соблюдать обещания, а тому, кто не соблюдает обещания, трудно быть по-настоящему честным. Честность и добросовестность — это один из основных принципов межличностных отношений в нашей стране на протяжении тысячелетий, а также важная составляющая традиционной китайской морали. Искренний человек не обманывает и не лжет, его слова и поступки совпадают, он открыт и честен, его душа чиста и беззаветна; честный человек всегда предстает перед миром таким, какой он есть на самом деле, и всегда завоевывает доверие окружающих; честный и верный человек всегда относится к другим с крайней ответственностью, предъявляет к себе чрезвычайно строгие требования и, независимо от трудностей и препятствий, всегда держит слово и доводит начатое до конца.

Если оглянуться на историю всех времен и народов, то честность и верность обещаниям всегда были основой великих достижений героев и выдающихся личностей. Будь то конфуцианство или даосизм, моизм или фаризм, честность всегда была важнейшей добродетелью джуньцзы.

В период Весны и Осени королевская власть пришла в упадок, а князья боролись за господство. Стремясь занять место гегемона, различные княжества один за другим вступали в войны за господство; за более чем двести лет князья провели свыше четырехсот крупных сражений. К концу периода Весны и Осени число княжеств сократилось со ста с лишним до двадцати с небольшим. К началу периода Воюющих царств осталось всего семь относительно крупных княжеств: Ци, Чу, Янь, Хань, Чжао, Вэй и Цинь, которые в истории известны как «Семь сильных держав периода Воюющих царств». Государство Цинь было самым слабым из семи княжеств и самым презираемым другими княжествами. Когда на престол вступил всего лишь двадцатиоднолетний Цинь Сяогун, он был крайне обеспокоен своим положением и статусом. В поисках помощи со стороны просвещённых людей он обнародовал указ о поиске талантов: «Все княжества презирают нас, и это огромный позор для государства Цинь! Тот, кто сможет предложить стратегию, позволяющую укрепить государство Цинь, получит от меня высокую должность и вознаграждение в виде феодального владения». Указ Цинь Сяогуна о поиске талантов привлек самого известного представителя школы законничества периода Воюющих царств — Гунсунь Яна, которого мы знаем как Шан Яна.

Шан Ян прибыл в государство Цинь и трижды беседовал с Цинь Сяогуном; в конце концов его слова так восхитили Цинь Сяогуна, что тот неоднократно соглашался с ним, и оба почувствовали, что жалеют о том, что не встретились раньше. Цин Сяогун очень хотел поддержать Шан Яна в его стремлении провести реформы и укрепить государство, но это ущемляло интересы цинской аристократии. Чтобы избежать сопротивления и вмешательства со стороны аристократов, Цин Сяогун решил сначала созвать придворную дискуссию, на которой Шан Ян вступил в словесную перепалку с многими соперниками. Увидев выдающийся талант Шан Яна, Цин Сяогун сразу же назначил его левым шучжаном и поручил ему возглавить реформы.

Получив поддержку Цинь Сяогуна, Шан Ян не стал спешить с изданием новых законов, а сначала отправился к южным воротам столицы, где на глазах у множества простых людей установил высокий деревянный столб и вывесил объявление, гласившее: «Тот, кто сможет перенести этот столб к северным воротам, получит в награду десять лиан золота». Вскоре у ворот

собралась большая толпа. Все хотели получить золото, но никто не верил, что это правда; все боялись, что, потащив деревянный столб, не получат денег — не столько из-за физического труда, сколько из-за страха стать посмешищем для других. Шан Ян, понимая, что простой народ не верит его приказу, увеличил награду до пятидесяти лиан.

Однако чем выше становилась награда, тем более нелепым это казалось людям, и по-прежнему никто не осмеливался взять на себя этот столб. Как гласит пословица: «За большую награду всегда найдётся смельчак». Через некоторое время из толпы наконец вырвался один человек: он закатал рукава, поднял бревно и пошёл, дотащив его до северных ворот. Шан Ян немедленно отдал приказ наградить его пятьюдесятью лиан золота.

Когда об этом стало известно, новость мгновенно облетела всё государство Цинь, и люди говорили: «Левый шючжан действительно держит слово — как хорошо, что у нас есть такой правитель». На следующий день люди снова прибежали к городским воротам, чтобы посмотреть, нет ли там бревен. Бревен они не обнаружили, зато увидели новый указ, изданный в рамках реформ Шан Яна. Новый указ устанавливал, что высота должности и величина титула определяются боевыми заслугами. Аристократы, не имеющие военных заслуг, лишались титулов; те, кто производил много зерна и ткани, освобождались от общественных работ; а те, кто беднел из-за торговли или лени, вместе с женами и детьми подвергались наказанию в виде превращения в рабы правительства. В законе было много положений, поощряющих бедных, но никто не сомневался в его подлинности. Таким образом, простой народ усердно возделывал поля и ткал сукно, охотно вступал в армию, чтобы сражаться, и стремился завоевать положение и богатство благодаря доблести в бою и многочисленным военным заслугам. В государстве Цинь возникла невиданная ранее новая атмосфера.

Успех Шан Яна объясняется его честностью и добросовестностью. Если в то время честность Шан Яна преследовала определенные политические цели, то в наши дни человек, проявляющий честность, извлекает из этого пользу исключительно для себя. Честность — это добродетель в поведении и взаимоотношениях с окружающими, высшее проявление человеческой природы. Честность воспитывает добродетель, а добросовестность совершенствует личность. Даже одно обещание в повседневной жизни или мелочь, произошедшая рядом, могут отразить уровень воспитанности человека и продемонстрировать его личностное очарование. Слава и достоинство человеческой натуры заключаются не в проницательности человека, а в том, честен ли он; среди пороков человеческой натуры нет ничего более постыдного, чем лицемерие и вероломство. Честность и добросовестность эффективнее любых уловок, а уловки, лишенные опоры в виде честности и добросовестности, превращаются в бесполезный мусор; честность и добросовестность — это самый основной критерий оценки характера человека.

Раздел 3. Использование возможностей, которые открываются рядом

Часто говорят, что в жизни человека есть всего несколько решающих шагов. На длинном пути нашей жизни, как правило, бывает лишь несколько ключевых поворотов, которые могут значительно изменить курс нашей жизни. Так обстоит дело практически для каждого. А то, как мы реагируем на такие возможности, определяет, каким будет наше будущее. Под возможностью в основном подразумевается благоприятный, выгодный шанс. Пословица «уникальный шанс, подаренный небесами» как раз и относится к таким возможностям. Для появления и использования возможностей необходимы как субъективные, так и объективные условия. С точки зрения субъективных условий, возможность приходит только к тому, кто к ней готов; с точки зрения объективных условий, для появления и использования возможности необходима благоприятная социальная среда. Появление возможности — это результат взаимодействия субъективных и объективных факторов, в котором присутствуют как закономерность, так и случайность. Только воспользовавшись возможностью, можно превратить её из потенциальной реальность. Давайте посмотрим, как некоторые великие люди ждали и использовали возможности, которые появлялись рядом с ними.

В конце эпохи Восточной Хань, после неудачного похода на Цао Цао, Лю Бэй укрылся у Лю Бао в Цзинчжоу. С целью осуществления великих дел в будущем он внимательно искал талантливых людей и попросил известного ученого Цзинчжоу Сыма Хуи порекомендовать ему кого-нибудь. Сима Хуй сказал: «Здесь есть „Скрытый дракон“ и „Птенец феникса“; если заполучить хотя бы одного из них, можно установить мир во всей стране». Лю Бэй разведал со всех сторон и узнал, что «Скрытый дракон» — это Чжугэ Лян, который уединился в Лунчжуне, в двадцати ли к западу от города Сянъян, жил в соломенной хижине, возделывал землю, чтобы прокормить себя, и углублённо изучал исторические книги, будучи выдающимся талантом.

Тогда он специально отправился в Лунчжун, чтобы навестить его. Лю Бэй вместе с Гуань Юем и Чжан Феем, взяв с собой подарки, отправился в Лунчжун (сегодня к западу от города Наньян в провинции Хэнань) на холм Улун, чтобы пригласить Чжугэ Ляна выйти из уединения и стать его советником. Но в тот день Чжугэ Лян как раз ушел, и Лю Бэю пришлось с разочарованием вернуться. Вскоре Лю Бэй снова отправился туда вместе с Гуань Юем и Чжан Феем, несмотря на сильную метель. Однако Чжугэ Лян снова ушел на прогулку. На этот раз Чжан Фэй изначально не хотел возвращаться, и, увидев, что Чжугэ Лян отсутствует, стал настаивать на возвращении.

Лю Бэй был вынужден оставить письмо, в котором выразил своё восхищение Чжугэ Ляном и просил его выйти из уединения, чтобы помочь ему спасти страну от кризиса. Спустя некоторое время Лю Бэй три дня питался вегетарианской пищей, готовясь снова отправиться к Чжугэ Ляну. Гуань Юй сказал, что, возможно, у Чжугэ Ляна лишь пустая слава, а настоящего таланта и знаний у него может и не быть, поэтому нет нужды идти. Чжан Фэй же предложил, чтобы он пошел один и, если тот не придет, привязал его веревкой. Лю Бэй строго отчитал Чжан Фэя, а затем втроем они в третий раз отправились к Чжугэ Ляну. Когда они пришли, Чжугэ Лян как раз спал. Лю Бэй не осмелился его беспокоить и стоял, пока Чжугэ Лян сам не проснулся; только тогда они сели и начали беседовать. Впоследствии Чжугэ Лян стал главным советником Лю Бэя, помог ему заключить союз с Сунь У на востоке, провести северное поход против Цао Вэй, занять провинции Цзин и И, продвинуться на север в направлении Центральной равнины, основать государство Шу-Хань и сформировать ситуацию, при которой три государства — Восточный У, Цао Вэй и Шу-Хань — находились в равновесии.

То, что Чжугэ Лян вышел из уединения, чтобы помогать Лю Бэю, можно назвать результатом, выгодным для обоих. Если бы Лю Бэй после второго визита разочаровался и больше не приглашал его, это было бы большой потерей и для Чжугэ Ляна. Почему? Давайте проанализируем ситуацию того времени: если бы он примкнул к Цао Цао, то сам Цао Цао был очень умным человеком и имел под рукой множество советников, которые в реальной истории были очень известны. В такой сильной группе, присоединившись к ней, Чжугэ Лян мог бы выступать лишь в качестве дополнения; он не смог бы в полной мере проявить свои способности, и другие вряд ли бы полностью подчинялись ему, что лишило бы его возможности свободно действовать.

Что же касается Сунь Цюаня из Восточного У, то его правление было основано на семейной модели управления, и он не мог бы допустить, чтобы посторонний человек принимал решения. К тому же там тоже было немало советников, в частности, Чжоу Юй, поэтому Чжугэ Лян понимал, что, отправившись туда, он не сможет проявить себя. Когда Лю Бэй пригласил его, у него под рукой были только Чжан Фэй и Гуань Юй; хотя оба они были непобедимыми воинами, в глазах Чжугэ Ляна они были всего лишь воинами, храбрыми, но не обладавшими стратегическим мышлением. К счастью, Лю Бэй был человеком с большими амбициями и жаждал талантов; Чжугэ Лян понял, что Лю Бэй — самый подходящий для него покровитель, и только присоединившись к нему, он сможет проявить свой талант и совершить великие дела. Если бы он упустил эту возможность, имя «Чжугэ Лян» скорее всего было бы забыто в истории — таких людей в истории было немало. Поэтому Чжугэ Лян решил выйти из уединения и помочь

Лю Бэю. А вот почему потребовалось три приглашения — это было лишь испытанием со стороны Чжугэ Ляна, чтобы проверить, насколько искренне Лю Бэй стремится к талантам!

В жизни не так много людей, которые сумели воспользоваться шансом и добились успеха, но и тех, кто за всю жизнь ни разу не встретил благоприятного случая, действительно очень мало. В реальности многие люди, у которых в жизни не складывается, рассказывают о том, как в своё время они упустили прекрасную возможность, и о том, что могло бы быть, если бы они её не упустили. Возможности возникают постоянно, но мудрость, позволяющая их использовать, встречается не так часто. Поэтому неудачников всегда гораздо больше, чем успешных людей. Для активных людей возможность — это искра успеха, а для пассивных — всего лишь падающая звезда. Чтобы воспользоваться возможностью, сначала нужно её обнаружить. Жизнь полна возможностей. Каждая общественная деятельность, каждая статья в газете, каждое межличностное общение, каждый поворот в жизни, каждый успех или неудача на работе и т. д. — всё это может принести вам новые ощущения, новую информацию, новых друзей; всё это может стать выбором, шансом, возможностью, которая поможет вам преодолеть жизненные трудности. Вопрос в том, сможете ли вы обнаружить каждый такой шанс. Не думайте, что шансы трудно найти — на самом деле они рядом с нами, даже прямо у нас в руках.

Возможности носят скрытый характер — они спрятаны; они потенциальны — их нужно раскрыть; они динамичны — появляются в процессе поиска и улавливания. Будете ли вы пассивно ждать или активно стремиться к ним? Ожидание возможности не похоже на ожидание автобуса, который приезжает в назначенное время. Возможность зависит от вашего состояния ожидания: встретите ли вы её, воспользуетесь ли ею, упустите ли её, не уйдёт ли она навсегда — всё это зачастую зависит от вас самих.

Раздел 4. Настойчивость, настойчивость и ещё раз настойчивость

В жизни у некоторых людей всегда есть самые разные цели, в том числе и грандиозные, но в итоге они проживают свою жизнь безлично и безрезультатно. Ключ к этому кроется в том, что они не смогли должным образом реализовать свои цели: если цель не достигнута, то какая бы грандиозная она ни была, она останется лишь воздушным замком, существующим только в фантазиях. Чтобы добиться успеха в каком-либо деле, нужна как прочная воля в качестве опоры, так и дальновидные устремления в качестве ориентира. Используя волю и устремления в качестве движущей силы, шаг за шагом, от количественных изменений к качественным, мы приблизимся к своей мечте. При этом устремления и воля дополняют друг друга и ни одно из них не может обойтись без другого.

Как только человек определился с чем-то, он должен упорно идти до конца, пока не добьётся результата. На самом деле, многие люди не могут достичь своих целей в значительной степени из-за отсутствия настойчивости и духа доведения дела до конца; они часто останавливаются на первых шагах и тем самым упускают успех, который мог бы быть у них в руках. Успех во многих делах зависит от упорства и настойчивости. Если вы определились с чем-то, но не проявите неукротимую настойчивость, добиться успеха будет очень сложно. Неуклонно и упорно идти к цели, пока не добьёшься успеха, — вот единственный выбор мудрого человека. Каждый понимает, что для воплощения всех мечтаний нужны усилия, однако многие не реализуют свои мечты именно потому, что слишком много мечтают и колеблются, а слишком мало прилагают усилий и проявляют настойчивости.

Директор пекинской школы английского языка «Новый Восток» Юй Миньхун однажды сказал следующее: «У меня был однокурсник, который специализировался на изучении Чан Кайши. Само по себе это не было чем-то особенным, но благодаря тому, что он занимался этим очень долго и исследовал тему глубоко и всесторонне, в конце концов его заметил профессор одного американского университета и пригласил туда на докторантуру. Он проучился в докторантуре в США четыре года, написал две монографии по современной истории Китая и в итоге остался в том же университете в качестве профессора. Благодаря своим способностям

он смог обеспечить себя всем необходимым для жизни и продолжить посвящать себя своим исследованиям. Когда я приехал к нему в США, я обнаружил, что у него уже есть и машина, и дом. Давайте теперь кратко подведем итог по поводу профессиональных навыков: профессиональные навыки — это выбор того, что вам больше всего нравится исследовать, и постоянное изучение этого до тех пор, пока весь мир не признает ваши способности в этой области; именно тогда вы достигнете совершенства в своем деле».

Судьба каждого человека находится в его собственных руках: каким человеком вы станете, зависит от того, будете ли вы упорно идти по выбранному вами пути. Известная писательница Бин Синь однажды сказала: «Люди восхищаются лишь нынешней яркостью цветка успеха, не подозревая, что его первоначальный росток был пропитан кровью и слезами». Без уверенности в том, что вы дойдете до конца, вам придется блуждать у порога успеха. Успех подобен прекрасному цветку: он требует кропотливого ухода, и это процесс непрерывного стремления и упорства до самого конца.

Древнегреческий философ Сократ, проводя первый урок для своих учеников, сказал им: «Сегодня мы выучим только одну вещь — самую простую и самую легкую. Каждый из вас должен как можно сильнее размахивать руками вперед». Сказав это, Сократ продемонстрировал упражнение: «Начиная с сегодняшнего дня, делайте по 300 раз в день. Сможете ли вы это сделать?» Ученики рассмеялись: разве можно не справиться с таким простым делом! Через месяц Сократ спросил учеников: «Кто из вас выдержал и делал по 300 раз в день?» 90 % учеников гордо подняли руки. Еще через месяц Сократ задал тот же вопрос. На этот раз дотянули до конца только 80 % учеников. Через год Сократ вновь спросил всех: «Скажите, пожалуйста, кто из вас до сих пор выполняет это самое простое упражнение — махание руками?» В этот раз во всей классной комнате поднял руку только один человек — этот ученик впоследствии стал еще одним великим философом Древней Греции, Платоном.

Настойчивость ведёт к успеху, а ценность успеха заключается в настойчивости. Драгоценный снежный лотос всегда цветет на высоких ледяных утесах, и только те, кто не боится сурового холода и не сдаётся, могут его добыть; потрясающие пейзажи всегда скрываются на вершинах крутых и опасных гор, и только те, кто осмеливается подниматься и постоянно превосходить себя, могут их оценить.

Успех — это первый росток, пробившийся сквозь твёрдую почву, выдержав испытание ледяными клиньями и морозными мечами; успех — это парус, преодолевший преграды в виде бурь и гигантских волн и благополучно достигший морского порта. Чтобы добиться успеха, нужна непоколебимая уверенность в себе. На самом деле, путь жизни — это процесс непрерывного упорства и накопления опыта. «Дерево, которое можно обхватить обеими руками, рождается из крошечной почки; девятиэтажная башня возводится из насыпанной земли; путь в тысячу ли начинается с одного шага». При наличии решимости и силы воли, позволяющих неуклонно идти вперёд, каждый сможет достичь своей цели! Не торопитесь, не паникуйте, не унывайте — сохраняйте хладнокровие и спокойствие, и вы одержите окончательную победу.

Человек должен обладать неукротимым духом. Жизнь подобна семени: ее можно посеять только в этой жизни, поэтому нужно ценить настоящий момент! Настойчивость и неуступчивость — общие черты всех, кто стремится к великим делам. Сколько бы трудностей и препятствий ни встречалось на их пути, сколько бы насмешек и противодействия ни выпадало на их долю, они всегда будут неуклонно идти к своей цели. Тяжёлый труд не доставляет им беспокойства, тяжёлые обстоятельства не лишают их мужества, постоянные поиски не утомляют их, соблазнительные искушения не заставляют их колебаться, а безжалостные удары не заставляют их измениться. Неустанное стремление и отказ от сдачи стали частью их жизни: пока живёт дух, борьба не прекратится.

Раздел 5. Жить в соответствии со своей индивидуальностью

В реальной жизни у каждого человека есть своя индивидуальность, но у некоторых она ярко выражена, а у других, напротив, кажется, что индивидуальности не хватает. Помимо причин, связанных с самими людьми, автор считает, что большую роль играет и объективная среда. Возьмём, к примеру, нашу страну: с древних времён в Китае ценилась философская идея «сохранять небесную принцип, искоренять человеческие желания», а в новейшую эпоху активно продвигался коллективизм. В условиях такой системы индивидуальность стала редким роскошным товаром. Мы не будем углубляться в вопрос, является ли это благом или злом, но с точки зрения самой человеческой природы каждый человек обладает собственной индивидуальностью, что соответствует потребностям развития человеческой личности.

Индивидуальность — это уверенность в себе. Человек с индивидуальностью способен различать добро и зло, определять направление своей жизни. Он ни в коем случае не будет трусливым, не пойдет на поводу у обстоятельств, не будет льстить против своей воли и не станет «умелым в общении со всеми». Индивидуальность — это потенциал для активного самосовершенствования. Человек с индивидуальностью, как правило, целеустремлён, не боится трудностей и лишений, с радостью стремится к прогрессу и встречает жизнь с улыбкой. Индивидуальность — это качество. Человек с индивидуальностью, как правило, уделяет внимание нравственному самосовершенствованию, ведет чистую жизнь и нередко прислушивается к голосу совести; он постоянно анализирует себя и стремится к самосовершенствованию. Индивидуальность — это талант, а также принципиальность и сила воли. Конфуций обладал индивидуальностью, Цюй Юань — индивидуальностью, Тао Юаньмин — индивидуальностью, Ли Бай — индивидуальностью, Лу Синь — индивидуальностью; все известные деятели и патриоты были неординарными и обладали яркой индивидуальностью. Говоря об индивидуальности, нельзя не упомянуть ещё одного человека — знаменитого гонконгского комедийного актёра Чжоу Синчи.

Кто-то говорит: «Все фильмы в мире можно разделить на два вида: те, в которых снимается Чжоу Синчи, и те, в которых его нет». Когда бесчисленные поклонники Чжоу Синчи начали делить фильмы по такому критерию, стало очевидно, какое огромное влияние кинозвезда Чжоу Синчи оказал на кино. Начиная с 1990-х годов Чжоу Синчи практически стал синонимом гонконгской комедии. Его неповторимый комедийный стиль позволил термину «бессмысленный юмор» по-настоящему войти в мир комедии, а также в поле зрения зрителей, став одним из самых характерных и в то же время наиболее типичных для Гонконга направлений в комедии.«Бессмысленность» изначально была разговорным выражением, распространенным в таких местах, как Фошань в провинции Гуандун. Оно означало, что поступки и речи человека трудно понять, в них нет центральной идеи, его слова и поведение не имеют четкой цели, они вульгарны и беспорядочны, он беспорядочно ворчит и ведет себя непонятно, но при этом не лишен здравого смысла. Перенесенный в кино, «ули» стал синонимом «пародии». В фильмах Чжоу Синчи «ули» проявляется как развлекательный карнавал, служащий выходу эмоций, лишенных каких-либо оснований.

В фильмах Чжоу Синчи мы видим, что всё подвергается его безжалостному насмешкам и презрению. Подрыв авторитета религии проявляется в фильме «Великое путешествие на Запад», где старец Боди не обладает духом самопожертвования Будды, а является обычным человеком, который убегает при первых признаках опасности; в фильме «Бог еды» это проявляется в том, что мастер получил монашеское имя «Мэн И». Все усилия Чжоу направлены лишь на то, чтобы разорвать священную маску религии: ее представители больше не являются святыми существами, далекими от мирских забот, а, как и обычные люди, обладают чувствами и желаниями. Чжоу подрывает религию, но не в форме рационализма эпохи Просвещения, а через мирскую, подлинную жизнь.

Отрицание нравоучений нашло отражение в персонаже болтливого Тан-Сэна, чьи нравоучения звучат в песне «Only You», что само по себе является иронией. В этом подразумевается:

зачем ты меня поучаешь? Ты считаешь, что владеешь истиной, а я — невежественный смертный; эта самонадеянность сама по себе является отрицанием меня, и я отвергаю нравоучения, чтобы отвергнуть твое презрение ко мне. Как сказал Ротти: «В этой культуре ни священник, ни физик, ни поэт, ни политическая партия не считаются более рациональными, более научными или более глубокими, чем другие».

Отрицание революционных нравоучений наиболее ярко проявилось в фильме «Китайский 007»: от надписи «Подарок от Сяопина» на кухонном ноже до спасения от казни с помощью взятки — и особенно в том, как начальник называет 007 «трусами» и «туалетной бумагой», раскрывая истинную суть революции: в революции каждый человек является инструментом, важна только его ценность для этого великого дела, а сам по себе человек не имеет никакой ценности.

Личные рассказы Чжоу часто представлены с точки зрения мелких персонажей. В этом мире всегда есть группа людей, находящихся вне основного потока. Как показал Фуко, человечество с помощью общего согласия делит людей на «нормальных» и «ненормальных», причём «ненормальные» изолируются от общества. Однако действительно ли они ненормальны? Фуко говорит нам: нет! По-настоящему ненормальны те «нормальные» люди, если самоотчуждение становится общепризнанным состоянием. Ненормальные люди — это зачастую подлинные жизни, не отчужденные истиной, властью и деньгами! В фильме «Король комедии» зрителей трогает образ второстепенного актёра, которого играет Чжоу Синчи: его вызывают, когда нужно, и отправляют прочь, когда не нужен, его даже презирает продавец ланч-боксов, но он по-прежнему держится за свою мечту и упорно следует по своему жизненному пути. Он подобен тому, о чём говорил Гуан Ханьцин: «не разваривaемый, не разваривaемый, не разбиваемый, не взрываемый, звенящий как медный горошинка»! Фильмы Чжоу Синчи с помощью личной повествовательной линии разрушают грандиозные нарративы, возвращают отчужденную жизнь к ее истокам и возвращают сущностную силу человека из священных образов, что, несомненно, имеет чрезвычайно высокую художественную ценность, а не является простой комедией.

На протяжении более 20 лет Чжоу Синчи благодаря своему уникальному шарму создал новый стиль кино, глубоко полюбившийся зрителям, и «стиль Чжоу» стал новым символом гонконгского кино. По состоянию на 2011 год в рейтинге 50 самых кассовых фильмов на китайском языке в Гонконге фильмы «двух Чжоу и одного Чэна» (Чжоу Синчи, Чжоу Рунфа, Чэнь Лун) занимали 39 мест, что составляет 78 %, среди которых 18 фильмов с Чжоу Синчи в главной роли, таких как «Кунг-фу» и «Шаолиньский футбол», что составляет 36%; при этом в топ-20 попали 10 фильмов с Чжоу Синчи, что можно назвать настоящим чудом гонконгского кино, несмотря на то, что за всю свою карьеру он снялся всего в около 50 фильмах.

Чжоу Синчи создал свой «стиль Чжоу» в «кино», но наша жизнь, в конце концов, — это не спектакль, и нет нужды накладывать на себя слишком много грима, нет нужды надевать «маску», чтобы «играть роль»! Хочешь смеяться — смейся, хочешь петь — пой, живи просто и естественно, живи открыто и честно. В этом и заключается душевное спокойствие, в этом — счастье, в этом — беззаботность! Нужно трезво оценивать свои силы и понимать, на что ты способен. Конечно, мы должны стремиться к величию в моменты обыденности; а в моменты величия — трезво осознавать, что за горой есть ещё гора, и что мы не «самые лучшие в мире». Так мы избежим поверхностности и ошибок. Поэтому, если мы всю жизнь будем твёрдо стоять на земле и заниматься делом, даже не создав ничего грандиозного, мы всё равно сможем почувствовать подлинность жизни и радость стремления, и тогда сможем «радоваться и рыбе, и отсутствию рыбы»! Жизнь не выдерживает слишком много беспокойств и печалей! Только с спокойной душой можно радоваться всему. Если мы сможем сохранять спокойствие, наблюдая, как поднимаются и опускаются облака, как распускаются и увядают цветы, то обретём безмятежное настроение, подобное плаванию по облакам и воде. Если мы сможем относиться

к каждому дню с таким прекрасным настроением, то каждый наш день будет наполнен солнечным светом и переполнен надеждой.

Жизнь даётся только один раз! Ни в коем случае не стоит жить в постоянном напряжении! Радость становится ещё больше, если умеешь ею делиться, а прекрасная жизнь должна быть наполнена ожидаемыми сюрпризами и благодарностью. Раз уж жизнь даётся только один раз, нужно жить с комфортом, с радостью и искренне.

Раздел 6. Знания — крылья амбиций

Чему уделяется наибольшее внимание в современном обществе? Талантам! Ведь таланты — это движущая сила, способствующая развитию общества. Только овладев достаточным объёмом знаний, можно стать талантливым человеком, полезным для общества. В противном случае нам будет трудно завоевать признание общества, и в конечном итоге мы будем вытеснены из него. Один образованный человек может изменить свою судьбу, а группа образованных людей — судьбу страны.

Знание — это сила, это первая движущая сила, способная коренным образом изменить судьбу человека. В современную эпоху экономики знаний тот, кто обладает знаниями и талантом, фактически определяет направление своей судьбы. И наоборот, тот, чей ум пуст, обречен на поражение. Одним словом, знание меняет судьбу. Наполеон однажды сказал: «Настоящее завоевание, единственное завоевание, о котором не приходится сожалеть, — это завоевание над невежеством». Из этого видно, насколько важно знание. Покорив невежество и обретя знания, Наполеон возродил Францию, воплотив в жизнь свои собственные слова. Да, победа над невежеством — это обретение знаний, а обретение знаний позволяет управлять своей судьбой. Во все времена и во всех странах самой яркой и сияющей жемчужиной, пожалуй, является именно «знание». В китайском мире «Ли Ка-шинг» — это громкое имя. И не только потому, что он является самым богатым китайцем, но и благодаря уму и мудрости, стоящим за его успехом как бизнесмена. Ли Ка-шинг, состояние которого оценивается в 11,9 миллиарда долларов, однажды сказал: «Знание меняет судьбу». Его жизненный путь, пожалуй, является лучшим подтверждением этих слов.

В 1928 году Ли Ка-син родился в Чаочжоу, провинция Гуандун; его отец был директором начальной школы. В 1940 году, спасаясь от угнетения со стороны японских захватчиков, вся семья бежала в Гонконг. Два года спустя отец скончался от болезни. Чтобы прокормить семью, Ли Ка-син был вынужден бросить школу. В 1950 году всего 22-летний Ли Ка-син основал в Шау-Ки-Ване завод «Чанцзян» по производству пластмасс. В 1958 году Ли Ка-син начал инвестировать в рынок недвижимости. В 1972 году компания «Чанцзян Индастриз» вышла на биржу, и спрос на её акции превысил предложение в 65 раз. В 1979 году «Чанцзян» приобрела старинную британскую торговую компанию «Хунди-Хуанпу».

В 1984 году «Чанцзян» также приобрела контрольный пакет акций «Гонконгской электроэнергетической компании». В середине 1960-х годов рынок недвижимости Гонконга переживал спад, но Ли Ка-син смело инвестировал в эту сферу, а в 1979 году, приобретя «Hutchison Whampoa», вышел на рынок портовых перевозок. К декабрю 1995 года совокупная рыночная капитализация трёх публичных компаний группы «Чанцзян Индустриз» превысила 42 млрд долларов США. В 1996 году компания «Hutchison Whampoa», контролируемая Ли Ка-сином, инвестировала в Великобританию, создав телекоммуникационную компанию ORANGE («Оранж») и выведя её на биржу; общий объём инвестиций составил 8,4 млрд гонконгских долларов.

Впоследствии под руководством «Супермена» компания ORANGE стала третьим по величине оператором мобильной связи в Великобритании. Затем «Hutchison Whampoa» приняла решение о выделении подразделения и выводе его на биржу, что принесло 4,1 млрд гонконгских долларов в виде чрезвычайной прибыли, позволив вернуть более половины ранее вложенных средств. В 1999 году он продал более 40 % акций ORANGE немецкому телекомму-

никационному консорциуму за 113 млрд гонконгских долларов и, осуществив обмен акциями с этим консорциумом, успешно вошел в состав немецкого телекоммуникационного консорциума, став крупнейшим акционером с единоличным пакетом акций. В этой сделке затраты Ли Ка-синга были практически нулевыми, а доход составил более 100 млрд гонконгских долларов наличными и значительный пакет акций. От бедного подростка до «короля пластиковых цветов», от магната недвижимости до «рыцаря в белом», спасающего рынок, от «Супермена» до лидера новой экономики, от мастера управления до пионера в сфере медиа и высоких технологий — Ли Ка-син, опираясь на свой уникальный легендарный ум и китайский трудолюбие, стал «мифом» в истории китайского бизнеса.

Русский писатель Тургенев однажды сказал: «Знание даёт человеку свободу больше, чем что-либо другое». В наше время, когда происходит взрывной рост знаний, а инновации развиваются семимильными шагами, сфера знаний простирается на все аспекты общественной жизни. Знания можно разделить на две категории: интеллектуальный и эмоциональный интеллект. Обладая этими двумя «волшебными орудиями», человек словно держит в руках меч Лунцюань, воскрешает дух Чжугэ Ли, и, удерживая бразды правления, правит миром.

«В горах знаний путь пролегает через усердие, а в море знаний безбрежном — через упорство». Надеюсь, что каждый, кто движим амбициями и стремится к совершенству, возьмет упорство за лодку, чтобы плавать по океану знаний и бродить по залам знаний. Жизнь мимолетна, и в эту эпоху ожесточённой конкуренции, когда знания создают ценность, обладая знаниями и талантом, можно прыгать в море, как рыба, и летать в небе, как птица. «Не трать время зря, пока не поседела твоя юность» — веря в силу знаний, можно проложить себе путь к великолепию жизни.

Раздел 7. Терпимость к другим

Американский писатель Марк Твен однажды сказал: «Нога раздавила фиалку, но она оставила на ней свой аромат». Да, это и есть терпимость фиалки по отношению к той ноге, которая её раздавила. Что такое терпимость? Терпимость — это великодушие, широта взглядов, не придираться и не преследовать за мелочи; терпимость также означает уважение, доверие, понимание и общение. Однако в современном быстро меняющемся обществе многие люди игнорируют значение слова «терпимость», придираясь к мелочам в отношениях с другими, что приводит к трагедиям, которых можно было бы избежать. Поэтому эту добродетель не следует отбрасывать, а нужно продолжать развивать, ведь терпимость — это луч солнца, который освещает душу каждого человека и делает отношения между людьми более дружественными.

Терпимость — это качество характера, терпимость — это уровень сознания, терпимость — это высота духа. С древних времён и до наших дней все, кто совершал великие дела, обязательно обладали терпимым сердцем. Однако в реальной жизни не каждый способен проявить терпимость, поскольку человеческая природа по своей сути эгоистична, а стремление к выгоде и избегание вреда — это инстинктивная реакция каждого человека. Мы часто наблюдаем, как некоторые люди из нашего окружения проявляют такие узкие черты характера, как придирчивость, способность затаивать обиду, зависть, склонность к критике и увлечение мелочами. Люди с таким характером, как правило, упрямы, не прислушиваются к мнению других, легко ранят чувства окружающих в общении и ухудшают межличностные отношения. В то же время такой характер приносит им много необоснованных переживаний, влияя на их настроение и собственный имидж. Чтобы добиться успеха в карьере, людям с таким характером необходимо предъявлять к себе строгие требования в жизни и на работе и стремиться избавиться от этих препятствий, мешающих продвижению к успеху. В частности, для этого можно действовать в следующих направлениях:

Во-первых, постарайтесь избавиться от эгоцентричного отношения и образа мышления, посмотрите на окружающий мир с точки зрения других людей, постарайтесь поставить себя на их место, чтобы понять и прочувствовать их слова, поступки и отношение. Активно участвуйте

в коллективных и общественных мероприятиях, больше общайтесь с людьми. Человек, который не выходит из дома и не общается с окружающими, как правило, не найдет друзей и знакомых. Только вливщись в большой коллектив, человек обретет единомышленников, почувствует душевное равновесие, сможет узнать больше и понять больше жизненных истин.

Во-вторых, нужно уметь с пониманием относиться к иным мнениям. Нужно развивать в себе широту духа, подобную океану и небу, осознавать собственную незначительность — только так можно обрести открытость и внутреннее спокойствие. Поскольку у каждого своя индивидуальность, свой жизненный опыт, свой материальный уровень и культурный кругозор, между людьми неизбежно возникают разногласия, а порой даже конфликты. В общении с людьми следует искать точки соприкосновения, не упуская различия, проявлять понимание и терпимость — тогда и другие с большей готовностью примут вас и захотят общаться с вами.

В-третьих, нужно быть эрудированным и широко образованным. Молодой человек, усердно обучающийся, обладающий обширными знаниями и богатым жизненным опытом, не будет придерживаться узких предрассудков; он сможет смотреть в будущее с дальновидностью и охватывать своим взглядом все стороны мира. Повышайте свой культурный уровень, укрепляйте нравственную самодисциплину и исправляйте нежелательные черты характера. У некоторых людей уже сформировались нежелательные черты характера, такие как лень, замкнутость, низкая самооценка, трусость и т. д., и нужно принять твердое решение их «исправить». Хотя характер человека обладает определённой стабильностью, он в то же время изменчив, и если человек сам примет решение измениться, это приведёт к заметным результатам. Ленивец может стать трудолюбивым человеком, а пессимист и разочарованный человек — полным жизненной энергии. Существует два способа: во-первых, повышение уровня образования, во-вторых, укрепление нравственных качеств. Ведь на формирование характера человека влияют его уровень образования и нравственные качества. Образованный и нравственный человек обладает здравым смыслом и способен с правильным отношением подходить к реальной жизни, что способствует формированию хорошего характера.

В-четвертых, при решении конкретных дел нужно научиться терпимости, научиться относиться к другим людям и решать проблемы с сочувствием и всеобщей любовью. Не стоит всегда смотреть на других с мрачной точки зрения. Люди, пережившие неудачи, всегда испытывают настороженность по отношению к окружающим и склонны думать о них в худшем. Такие люди чрезмерно подозрительны, узколобы и нерешительны в своих поступках. Раз в мире есть хорошее, то обязательно есть и неприятности; раз есть хорошие люди, то обязательно найдутся и «черные овцы», но хороших людей всё же большинство. Поэтому мы должны правильно относиться к другим людям и к обществу, в котором мы живем.

В-пятых, постарайтесь помогать другим и находить в этом удовольствие. Люди с неблагоприятным характером часто эгоцентричны, они равнодушны к окружающим, обычно не желают общаться с людьми и живут в своём собственном маленьком мире. Чтобы изменить такой характер, в повседневной жизни можно проявлять инициативу и помогать другим, ведь каждому нужна забота: если вы помогаете другим, то и другие, в свою очередь, будут помогать вам. В то же время, помогая другим, вы можете проявить свою ценность; изменится ваше настроение, а вместе с ним изменятся и ваше отношение к людям, что будет способствовать улучшению характера.

В-шестых, сознательно занимайтесь самовоспитанием и самосовершенствованием. Человек — это саморегулирующаяся система, и все объективные факторы окружающей среды оказывают влияние только через субъективную саморегуляцию. Каждый человек в той или иной степени, с разной скоростью и по-разному формирует себя, в том числе и свой характер. По мере развития познавательных способностей и относительной зрелости человека, по мере развития его независимости и самостоятельности, развитие его характера также постепенно переходит от пассивного внешнего контроля к самоконтролю. Если каждый человек осознает эту

перемену, способствует ей, сознательно ставит перед собой цели по формированию характера и занимается самовоспитанием, то это позволит ему постоянно совершенствовать такие черты характера, как отношение к реальности, воля, эмоции и разум.

В-седьмых, следует развивать здоровые эмоции и сохранять оптимистичный настрой. Если у человека время от времени бывает плохое настроение, это не обязательно повлияет на его характер, но если плохое настроение длится долго, то оно уже оказывает влияние на характер. Например, у человека, который годами склонен к гневу и волнуется из-за мелочей, легко формируются такие черты, как вспыльчивость, раздражительность, нервозность, импульсивность и уныние — это характер, отличающийся чрезмерной эмоциональностью. Поэтому нужно жить оптимистично, быть открытым и всегда сохранять радостный жизненный опыт. Столкнувшись с неудачами и поражениями, нужно смотреть на ситуацию с положительной стороны: «Не знаешь, может, это к лучшему» — если относиться к этому с пониманием, беспокойство само собой исчезнет. Иногда, если душа действительно переполнена горем, можно поговорить со старшим человеком, которого уважаешь, или с близким другом; не позволяйте унынию скапливаться в душе, иначе это может привести к ненормальному развитию характера.

В-восьмых, будьте общительны и гармонично уживайтесь с людьми. Люди с широким кругом интересов и склонностью к общению приобретают много знаний, развивают разнообразные таланты, что благотворно сказывается на формировании и развитии характера. Однако общение с людьми с низкими моральными качествами может привести к перениманию вредных привычек. Поэтому нужно правильно распознавать и оценивать окружающих людей и события, не общаться с плохими людьми и тем более не вступать в нездоровые клики.

В отношениях между людьми следует проявлять взаимное уважение, любовь, понимание и уступчивость, доброжелательно оценивать других, с энтузиазмом помогать им, проявлять самодисциплину и преданность общему делу, с радостью помогать ближним и стремиться налаживать межличностные отношения. Со временем это приведет к гармоничному развитию личности. Только тот, кто по-настоящему сумеет преодолеть узкий эгоистичный менталитет и проявить терпимость к другим, сможет жить открыто и свободно, а в процессе создания бизнеса — действительно добиться успеха и укрепить свои позиции.

Раздел 8. Необходимо обладать способностью к адаптации и гибкостью

Русский писатель Лев Толстой сказал: «В мире есть два типа людей: те, кто наблюдает, и те, кто действует. Большинство людей хотят изменить мир, но никто не хочет изменить себя». Иногда мы не можем изменить окружающую нас среду, но мы можем изменить себя, изменить свой внутренний настрой и взгляд на окружающий мир. И тогда вы обнаружите, что каждая вещь вокруг вас выглядит так прекрасно.

Известный японский актёр Такакура Кен в начале своей карьеры постоянно мечтал о том, чтобы однажды сбежать из среды, не способствующей его развитию. Именно из-за таких мыслей он не только не мог зарабатывать деньги, но и столкнулся с угрозой «увольнения». Чтобы заработать на жизнь, друзья посоветовали ему постараться приспособиться к этой среде, поскольку изменить окружающую обстановку под себя было невозможно. Позже он попытался изменить себя, постепенно вливаясь в общую среду мира шоу-бизнеса, и в конце концов, словно рыба из озера, приспособившаяся к условиям океана, он стал свободно плавать в мире шоу-бизнеса и превратился в международную звезду.

Существование человека в обществе само по себе является инстинктом. Мы можем сталкиваться со многими событиями — нужно просто размышлять, принимать их, терпеть и двигаться вперёд. Общество подобно огромной красящей ванне, которая непрерывно оказывает влияние на своих членов. Это тонкое и, казалось бы, противоречивое явление и есть истинная взаимосвязь между человеком и обществом. Иными словами, человек, приспосабливаясь к обществу, одновременно преобразует его, заставляя общество меняться по малоизвестному

пути в надежде достичь конечной цели человечества. В то же время человек переживает бесчисленные неудачи, то есть, пытаясь изменить общество, сталкивается с сопротивлением со стороны общества, в результате чего его усилия идут насмарку.

Большинство людей, добившихся успеха в делах, сделали это благодаря тому, что раньше других уловили изменения во внешней среде, приспособились к ним и умело превратили их в бизнес-возможности. Ведь «бизнес-возможности» и шансы на успех легче всего превращаются в реальные возможности при определенных изменениях во внешней обстановке, поэтому те, кто замечает такие изменения на шаг раньше других и приступает к действиям, становятся главными победителями. Изобретения, такие как паровой двигатель и электричество, были достигнуты благодаря развитию эпохи, соответствию потребностям общества и непрерывной практике и экспериментам. Только следуя изменениям рынка, предприятие может выжить, а способность предвидеть изменения в обществе и на рынке и своевременно воспользоваться благоприятными возможностями является важным фактором на пути человека к успеху.

Чтобы изменить себя и адаптироваться к обществу, человек должен постоянно корректировать себя. Существует множество способов саморегуляции, среди которых наиболее распространённым является саморегуляция мировоззрения. По своему содержанию саморегуляция мировоззрения может быть разделена на три вида: корректировка целей, корректировка структуры знаний и корректировка эмоций.

Во-первых, корректировка целей. Корректировка целей означает своевременную адаптацию своих конкретных профессиональных целей и направлений в соответствии с изменившимися обстоятельствами и условиями с целью достижения согласованности между субъективным и объективным.

Во-вторых, корректировка структуры знаний. Корректировка структуры знаний заключается в постоянной адаптации собственной системы знаний с учётом изменений в общественном развитии. Объём человеческих знаний удваивается каждые 7–10 лет. Любая идея о том, что достаточно сделать что-то один раз и навсегда, нереалистична: какими бы обширными ни были ваши знания, их часто всё равно недостаточно, и необходимо продолжать собирать и изучать соответствующую информацию — как гласит пословица: «Учись до самой смерти».

В-третьих, саморегулирование эмоций. Основная задача саморегулирования эмоций заключается в сознательном воспитании, поддержании и развитии позитивных эмоций, формировании благоприятных эмоциональных качеств, уделении внимания эффективной регуляции и контролю негативных эмоций, а также умении преобразовывать их, чтобы использовать положительную силу эмоций, мобилизовать огромный потенциал тела и разума и обеспечить выполнение работы в оптимальном психологическом состоянии при любых обстоятельствах.

Если классифицировать саморегуляцию идеологического осознания по типам, её можно разделить на три вида: нормальная регуляция, регуляция в благоприятных условиях и регуляция в неблагоприятных условиях.

Во-первых, регуляция в нормальных условиях. Центральным элементом регуляции в нормальных условиях является преодоление «эффекта Матфея». Под «эффектом Матфея» понимается социальная инерция, с которой сталкиваются талантливые люди в процессе своего развития, а именно: талантливые люди, уже имеющие репутацию, получают всё больше почестей, в то время как плоды труда потенциальных талантов с трудом получают признание. Стратегией преодоления «эффекта Матфея» является накопление преимуществ.

Во-вторых, адаптация в благоприятных условиях. Центральным элементом адаптации в благоприятных условиях является предотвращение высокомерия и самоуспокоенности. Необходимо избегать небрежности и отсутствия стремления к совершенствованию, сохраняя скромность, внимательность и целеустремленность. Чехов говорил: «Неудовлетворенность собой — одна из основных черт любого по-настоящему талантливого человека».

В-третьих, адаптация в неблагоприятных условиях. Центральным элементом адаптации в неблагоприятных условиях является твердая воля и укрепление уверенности в себе. Литературный критик Белинский говорил: «Несчастье — лучший университет».

Здесь также необходимо подчеркнуть два момента: во-первых, умение правильно прогнозировать. Нужно изучать и осваивать необходимые нормативные знания, четко определять критерии добра и зла, уделять внимание самонаблюдению и самоанализу, уметь проницательно оценивать характер собственного поведения. Прогнозируя последствия своих действий, следует осуществлять «превентивный» контроль над собой, повышая эффективность этого контроля, чтобы не действовать «после события» и не принимать «лекарство от сожалений». Во-вторых, следует обращать внимание на «степень контроля», добиваясь того, чтобы он был полезным и умеренным. Слишком слабый контроль — это как чесать через ботинок: он не решает проблему. Слишком сильный контроль, приводящий к чрезмерному давлению, может заставить человека действовать робко и осторожно. Чрезмерная осторожность или слепая уступчивость, напротив, затрудняют достижение цели самоконтроля и могут привести к тому, что человек, бывший скромным джентльменом, скатится в другую крайность.

Глава 3. Только смелость мыслить позволяет добиться результатов

В современном мире, если у вас есть мечта, если вы осмеливаетесь мечтать и действовать, обладаете непреклонной верой, решимостью и готовностью действовать для воплощения своей мечты, вы сможете завоевать будущее. Особенно для предпринимателей смелость мечтать и действовать — это главный капитал успешного бизнеса. И в современном Китае есть такая группа людей, которые отправляются в путь с идеалами в сердце, обладают искренней и свободной душой, питаемой жгучей страстью и закаленной стойкой волей. С почти фанатичной любовью они верны своей первоначальной мечте до самого конца; они — «неуклонные идеалисты» нашей эпохи и, одновременно, станут опорой будущей экономики Китая.

Раздел 1. Смелость определяет высоту

В реальной жизни многое происходит не потому, что мы не умеем или не можем что-то сделать, а потому, что не смеем или боимся — мы слишком привыкли следовать установленным правилам. Истории успеха тех «новых богачей», появившихся в начале реформ и открытости в нашей стране, наглядно иллюстрируют это. Сколько среди них было честных, законопослушных людей с высоким образованием и высоким IQ? Очень мало. Но почему те, кто с высоким образованием и высоким IQ, но следовал правилам, не смогли разбогатеть, в то время как те, кто раньше не привлекал внимания на работе и даже подвергался презрению, стали «новыми богачами»? Это произошло благодаря тому, что они осмелились мечтать и действовать: они осмелились разбить «железную тарелку», нарушить существующие правила и без колебаний выйти на рынок; они осмелились «первыми попробовать», сделать то, на что другие не решались; они осмелились пойти на риск, не побоявшись даже разориться или потерять семью; они осмелились бросить вызов традициям, «перейти на красный свет» и рискнуть; некоторые из них даже осмелились «пойти наперекор общественному мнению». Всё это ярко демонстрирует значение и роль смелости в современной жизни общества. Именно поэтому люди часто говорят: «Смелые наедаются досыта, а трусливые умирают от голода» — в этом и заключается суть.

Смелость имеет неоценимое значение в карьере человека. Однако ничто не является абсолютным, и смелость — не исключение. Смелость, безусловно, важна, иногда даже играет решающую роль, но это не значит, что человек, обладающий безграничной смелостью и не боящийся ни неба, ни земли, сможет добиться успеха во всём. Как уже анализировалось выше, у смелых людей шансы на успех и неудачу равны. Почему так происходит? Причины неудач в основном заключаются в двух аспектах: во-первых, в неспособности правильно оценивать ситуацию, когда человек делает то, чего не следует делать, или то, что объективно невозможно осуществить; во-вторых, в том, что, несмотря на наличие шансов на успех, из-за недостатка мудрости и способностей дело рушится на финише.

Обе эти ситуации указывают на одну конкретную проблему: хотя смелость и важна, одной только смелости недостаточно — необходимы также мудрость и стратегический ум. Мудрый человек знает, когда нужно действовать, а когда — отступать; он понимает, что можно делать, а что — нет; он не поступает опрометчиво, не действует наобум и не проявляет слепую смелость. А под так называемой «хитростью» подразумеваются уловки и стратегии: в процессе стремления к успеху нужно уметь применять различные приемы, опираться на различные силы, быть изобретательным и решительным, адаптироваться к обстоятельствам, стремиться занять непоколебимую позицию и достичь успеха благодаря твердой воле. В истории многие события, от которых зависела жизнь и смерть, сводились к испытанию мужества человека: тот, кто обладал большей смелостью, мог застать противника врасплох и одержать окончательную победу.

Сян Юй — герой китайской истории, прославившийся своей отвагой; он всю жизнь провёл в походах и имел блестящие военные заслуги. Наиболее ярким примером этого является битва при Пэнчэне, в которой он с 30 тысячами отборных воинов сражался против 560-тысячной коалиционной армии под командованием Лю Бана.

Во втором году правления императора Гао из династии Хань (205 г. до н. э.) в феврале Сян Юй выступил в провинцию Ци (современная провинция Шаньдун) для нападения на Тянь Жуна, а в апреле войска Чу застряли в Чэнъяне (северо-восток современного города Хэцзе в провинции Шаньдун). Находящийся в Лояне Лю Бан, видя, что момент упущен не должен быть, собрал войска Хань и пяти князей — в общей сложности 560 тысяч человек — и двинулся на восток, чтобы захватить Пэнчэн; по пути к ним присоединился Пэн Юэ с 30 тысячами воинов. В этой битве войска Хань одержали крупную победу, и Лю Бан в Пэнчэне «забрал их сокровища и красавиц, устраивая каждый день пиры и торжества», совершенно не обращая внимания на чуцзюйские войска в Шаньдуне.

Узнав о падении Пэнчэна, Сян Ю принял решение, потрясшее весь мир: он решил лично возглавить 30 тысяч отборных воинов, чтобы встретить 560-тысячное объединенное войско Лю Бана. Это решение не только ошеломило его ближайших полководцев, но и стало полной неожиданностью для самого вождя объединенных войск Лю Бана. Чуйская армия двинулась на юг от Лу (современный Цюфу в провинции Шаньдун), пересекла Хулин (к юго-востоку от современного Ютай в провинции Шаньдун) и достигла уезда Сяо (к северо-западу от современного уезда Сяо в провинции Аньхой), расположенного на западной окраине Пенчэна.

На следующее утро, воспользовавшись неосторожностью ханьской армии, она внезапно перешла в наступление и к полудню нанесла ей сокрушительное поражение, оттеснив её в район рек Гу, Си и Суй. Ханьская армия потерпела полное разгромное поражение, и более 100 тысяч её солдат были уничтожены. Сян Юй отвоевал Пэнчэн и продолжил преследование до места на реке Суй (ныне к западу от города Хуайбей, провинция Аньхой), где более 100 тысяч солдат ханьской армии утонули, и «река Суй перестала течь». Чуйская армия захватила отца Лю Бана — Тайгона, его мать Лю Ао и жену Лю Цзи.

Лю Бан оказался в окружении к западу от Пэнчена; на рассвете чуйская армия нанесла мощный удар с запада на восток по флангу объединенных войск, которые погрузились в хаос, начали топтать друг друга и оказались совершенно неспособны организовать эффективное сопротивление. Объединённые войска оказались в тройном окружении чуйской армии, и Лю Бан не мог сбежать. Он воспользовался давними связями, чтобы чуйский полководец Дин-гун пропустил его. В этот момент с северо-запада внезапно поднялся сильный ветер, и на мгновение небо потемнело, а земля погрузилась во тьму. Лю Бан вместе со своим сыном Лю Ином, дочерью принцессой Лу Юань и ещё несколькими десятками всадников прорвал окружение и бежал в Сяй-и (современный город Даншань, провинция Аньхой). В результате этой битвы армия Хань понесла тяжелые потери, а вассалы Лю Бана один за другим перешли на сторону Чу, оставив Хань. Лю Бану не оставалось ничего другого, как собрать остатки войска и отступить в район Синъяна (современный город Гусин, расположенный к северо-востоку от Синъяна в провинции Хэнань).

Смелость — это важный психологический ресурс, а риск, суждение, знания и решительность — составляющие части мужества. Это героический дух, позволяющий смело мыслить и действовать, смело идти напролом и рисковать, смело принимать решения и осуществлять их; это жизненная сила, способная покорить горы и реки, воплощение великой мудрости и отваги!

Однако для жизни недостаточно одной только смелости — необходимо также обладать мудростью. Человек, стремящийся к успеху, должен сочетать в себе смелость и мудрость, уметь действовать в нужный момент, но не действовать слепо, а с помощью выдающейся смелости и мудрости смело «танцевать с волками» и идти в ногу со временем. У каждого человека смелость и мудрость бывают разными, но самое страшное — это их полное отсутствие. Все стре-

мятся к успеху, у каждого есть потенциал для успеха, но в реальной жизни только те, кто обладает исключительной смелостью и мудростью, могут стать по-настоящему успешными. В работе смелость и мудрость успешного человека взаимозависимы, и ни одна из них не может существовать без другой. Одно только мужество без мудрости приводит лишь к опрометчивым поступкам и не способствует достижению успеха; а одна только мудрость без смелости действовать в конечном итоге остается лишь теоретическими размышлениями. Только сочетание мужества и мудрости позволяет объединить эти две силы и стать непобедимым.

Раздел 2. Мечты должны быть укоренены в реальности

Любовь к фантазиям и наивность — это не плохо, но если такой человек обладает определённой властью или является авторитетом в какой-либо области, его поступки неизбежно приведут к катастрофе. Иногда люди именно так и ведут себя: им всегда кажется, что истина находится в их руках. Однако в реальной жизни всё обстоит иначе: какие бы фантазии и догадки ни строились, они остаются нереальными. Реальность довольно жестока, и никто не может ею управлять. Лучше быть немного прагматичнее. Самое главное — сформировать правильный взгляд на жизнь, установить для себя жизненный ориентир; мы не можем быть как огромный корабль, плывущий по морю без компаса.

В жизни очень немногие действительно способны воплотить свои мечты в реальность, для большинства они остаются лишь детскими фантазиями. Но если вы искренне стремились к своей мечте и искренне прочувствовали жизнь, зачем тогда беспокоиться об успехе? Важен не результат, а удовольствие от самого процесса. Мы должны спокойно смотреть в лицо реальности. Между мечтой и реальностью всегда существует разрыв. Чтобы мечта превратилась в идеал, а затем в реальность, она должна быть увязана с реальным обществом; мечта, оторванная от реальности, — это пустая фантазия. Поэтому при определении своих мечтаний нужно исходить из реальных обстоятельств и ни в коем случае не отрываться от реальности. Человек, который только и делает, что увлекается своими мечтами, неизбежно потерпит горькое поражение в реальности. В истории Китая и других стран есть множество примеров этого; идиома «обсуждать военную стратегию на бумаге» — это история, оставленная потомкам одним «мудрецом», который умел только мечтать, но игнорировал реальность.

В период Воюющих царств великий полководец государства Чжао, Чжао Шэ, однажды одержал победу меньшими силами над превосходящими силами и нанёс сокрушительное поражение вторгшейся армии Цинь, за что был повышен царем Чжао Хуэйвэнем до звания старшего министра. У него был сын по имени Чжао Куа, который с детства вникал в военные трактаты и любил говорить о военном деле, и другие часто не могли с ним поспорить. Поэтому он был очень горд и считал себя непобедимым под небом. Однако Чжао Шэ очень беспокоился за него, считая, что тот лишь «говорит о военном деле на бумаге», и сказал: «В будущем государство Чжао не должно назначать его полководцем. Если его назначить полководцем, он непременно приведет армию Чжао к поражению».

И действительно, в 259 году до н. э. войска Цинь вновь вторглись, и армия Чжао упорно сопротивлялась врагу в Чанпине (недалеко от современного уезда Гаопин в провинции Шаньси). К тому времени Чжао Шэ уже скончался. Командование всей армией взял на себя Лянь По; несмотря на преклонный возраст, он по-прежнему был искусным полководцем и не давал войскам Цинь одержать победу. Циньский полководец Ван Хэ неоднократно бросал вызов армии Чжоу, но Лянь По ни за что не хотел вступать с ними в бой. Ван Хэ не мог придумать никакого способа и был вынужден отправить гонца к Циньскому царю Чжао Сян, сообщив: «Лянь По — опытный старый полководец, он не спешит вступать в бой. Наша армия проделала долгий путь, и если это будет продолжаться долго, боюсь, что продовольствие и фураж не будут поставляться. Что же делать?»

Цин-Цзаосян-ван обратился к Фань Цзю за советом. Фань Цзю ответил: «Чтобы победить государство Чжао, сначала нужно заставить его отозвать Лянь По». Цин Шосян-ван сказал:

«Как это возможно?» Фань Цзю ответил: «Позвольте мне придумать способ». Через несколько дней царь Чжоу Сяочэн услышал, как его приближенные оживлённо обсуждали: «Цинь боится именно того, что молодой и сильный Чжоу Куа возглавит войско; Лянь По бесполезен, и, судя по всему, скоро сдастся!» Царь Чжоу поверил словам своих приближенных и немедленно вызвал Чжао Куа, спросив его, сможет ли тот отбить войска Цинь. Чжао Куа ответил: «Если бы Цинь послала Бай Цай, мне пришлось бы хорошенько подумать, как с ним справиться. Но сейчас пришел Ван Хэ, а он — всего лишь соперник Лянь По. Если бы на его место поставили меня, победить его было бы проще простого».

Царь Чжоу, услышав это, очень обрадовался и назначил Чжао Куа главным полководцем, чтобы тот сменил Лянь По. Линь Сянжу сказал царю Чжоу: «Чжао Куа умеет только читать военные трактаты своего отца, но не умеет импровизировать в бою, поэтому его нельзя назначать главным полководцем». Однако царь Чжоу не внял советам Линь Сянжу. Мать Чжао Куа также направила царю Чжао прошение с просьбой не посылать её сына. Царь Чжао вызвал её к себе и спросил, на чём основано её прошение.

Мать Чжао ответила: «Его отец на смертном одре неоднократно наставлял меня, говоря: „Этот мальчик Чжао Куа относится к ведению войны как к детской игре, а когда речь заходит о военном искусстве, он смотрит на весь мир свысока и никого не уважает. В будущем, Ваше Величество, лучше не использовать его вовсе; но если вы назначите его главнокомандующим, боюсь, что армия Чжоу погибнет из-за него».

Поэтому я прошу Ваше Величество ни в коем случае не назначать его главнокомандующим». Царь Чжоу ответил: «Я уже принял решение, так что не вмешивайся в это». В 260 году до н. э. Чжао Куа, возглавив 200-тысячную армию, прибыл в Чанпин и попросил Лянь По проверить военные знаки. Лянь По оформил передачу полномочий и вернулся в Ханьдань. Чжао Куа командовал 400-тысячным войском, и его мощь была поистине грандиозной. Он отменил все правила, установленные Лянь По, и отдал приказ: «Если государство Цинь вновь бросит вызов, мы должны нанести ответный удар.

Разгромив врага, мы должны преследовать его и не оставлять ни одного в живых». Тем временем Фань Цзю, узнав о том, что Чжао Куа заменил Лянь По, понял, что его план по подрыву доверия увенчался успехом, и тайно назначил Бай Ци верховным полководцем для командования войсками Цинь. Как только Бай Ци прибыл в Чанпин, он устроил засаду и намеренно потерпел несколько поражений. Чжао Куа, не подозревая об уловке, отчаянно бросился в погоню. Бай Ци заманил войска Чжоу в заранее подготовленную засаду, направив 25 тысяч отборных воинов, чтобы отрезать им отход; еще 5 тысяч всадников он послал прямо на главный лагерь Чжоу, разделив 400-тысячную армию Чжоу на две части. Только тогда Чжао Куа понял, насколько сильна армия Цинь, и был вынужден укрепиться в лагере и ждать подкрепления. Цинь снова выслала войска, чтобы перерезать пути подкрепления Чжоу и снабжения продовольствием.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, купив полную легальную версию на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.