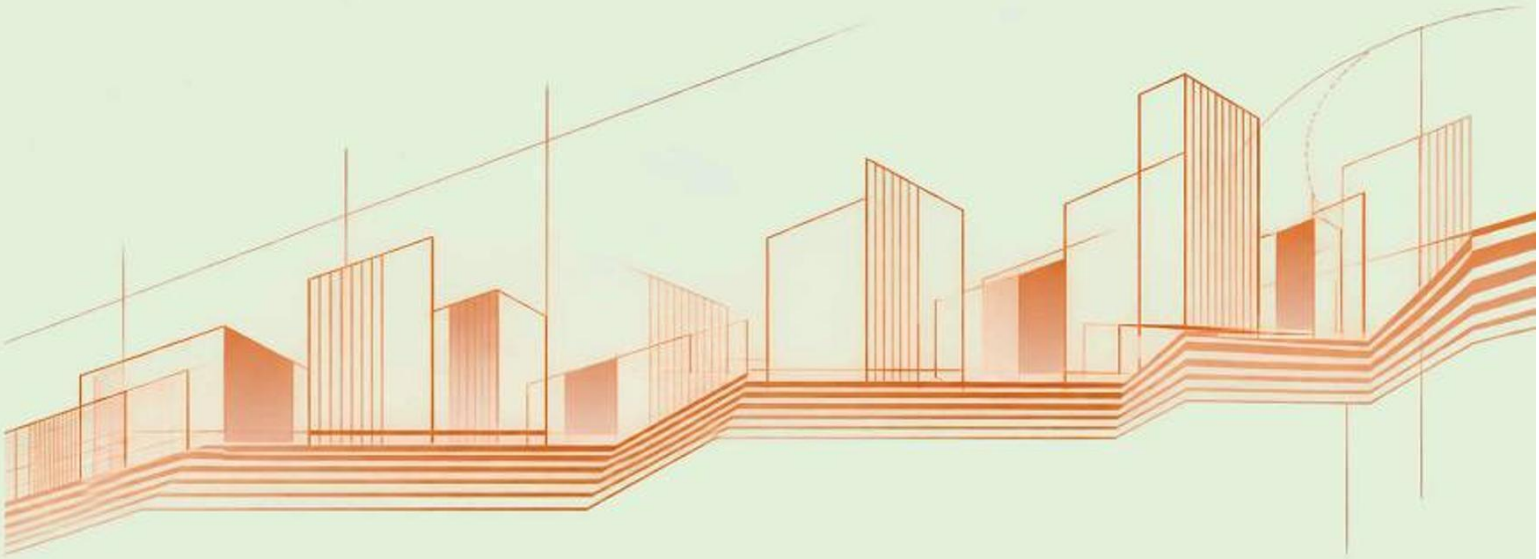


ОТ ТЕМПОВ – К КАЧЕСТВЕННЫМ ИЗМЕНЕНИЯМ.

«ОСОБЫЙ ПУТЬ» В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ КИТАЯ

Ли И Нин

И Нин Ли

От темпов — к качественным изменениям. «Особый путь» в развитии современной экономики Китая

«Автор»
2026

Ли И.

От темпов — к качественным изменениям. «Особый путь» в развитии современной экономики Китая / И. Ли — «Автор», 2026

«От темпов - к качественным изменениям. "Особый путь" в развитии современной экономики Китая» - это научная работа, системно исследующая пути экономической трансформации современного Китая. Главный редактор - известный китайский экономист Ли И Нин. Книга сосредоточена на пути перехода китайской экономики от высоких темпов роста к высококачественному развитию и строится вокруг тезисов, изложенных в соответствующем докладе на XIX съезде КПК. Книга построена по принципу «теория + практика»: она сочетает анализ макроэкономической политики с наблюдением за конкретными отраслями и системно формирует теоретическую основу и практические пути высококачественного экономического развития в русле так называемого "особого китайского пути"- комплекса мер, методов и путей развития с китайской спецификой. Издание адресовано экономистам, социологам, политологам, китаеведам, и всем интересующимся современным Китаем, его экономикой и политическим устройством.

© Ли И., 2026
© Автор, 2026

Содержание

ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ 12
ИССЛЕДОВАНИЕ ПУТЕЙ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ КИТАЯ В КОНТЕКСТЕ ПАНДЕМИИ C0VID-19 12
ПУТЬ ТРАНСФОРМАЦИИ: ПЕРЕХОД ОТ СТАРЫХ ДВИЖУЩИХ СИЛ РОСТА К НОВЫМ И ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОЕ РАЗВИТИЕ 23
ОСНОВНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА СОЦИАЛИЗМА С КИТАЙСКОЙ СПЕЦИФИКОЙ КАК ДВИЖУЩАЯ СИЛА ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ - АНАЛИЗ НА ПРИМЕРЕ ВЫСОКОСКОРОСТНЫХ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГ 31
ФИНАНСОВАЯ РЕПРЕССИЯ И ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОЕ РАЗВИТИЕ ЧАСТНОЙ ЭКОНОМИКИ 48
КООРДИНИРОВАНИЕ СТРАТЕГИЙ «ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ» И «ВЫХОДА НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ» ДЛЯ СОЗДАНИЯ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОЙ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ 68
ИССЛЕДОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ МОДЕРНИЗАЦИИ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ЗА СЧЕТ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ - НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИЙРАЗРАБОТЧИКОВ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ, ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ НА CHINEXT 80
Конец ознакомительного фрагмента. 93

И Нин Ли
От темпов — к качественным изменениям. «Особый путь» в развитии современной экономики Китая
СОДЕЙСТВИЕ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОМУ РАЗВИТИЮ ЭКОНОМИКИ

Ли И Нин

На протяжении 40 с лишним лет проведения политики реформ и открытости экономика Китая демонстрировала устойчивый, быстрый и здоровый рост, и родилось в Китае чудо «экономического роста». В 2019 году ВВП Китая превысил 99 трлн юаней,увеличившись на 6,1% по сравнению с предыдущим годом, что позволило Китаю закрепить за собой второе место в мире по объему экономики.Потребительские цены росли умеренно ,индекс потребительских цен вырос на 2,9% что ниже ожидаемого темпа роста примерно в 3%.Уровень безработицы по выборочному обследованию в городах и посёлках городского типа сохранялся на уровне около 3,6%,что соответствует установленному в начале года целевому показателю (ниже 5,5%).Общий объем внешней торговли Китая впервые превысил 31 трлн юаней, а объем торговли товарами по-прежнему занимал первое место в мире. По доходам,уровням потребления и уровню жизни населения, среднедушевой располагаемый доход населения в 2019 году составил 30 733 юаня, что в реальном выражении показывает рост на 8,9% по сравнению с предыдущим годом и опережает темпы роста ВВП на душу населения. Ускорился рост потребления среди населения: потребительские расходы на душу населения выросли на 8,6% в реальном выражении , причем темпы роста среди сельских жителей оказались выше, чем среди городских; структура потребления продолжила улучшаться, а коэффициент Энгеля для жителей страны составил 28,2%, что на 0,2 процентного пункта меньше, чем в предыдущем году. В 2019 году общий объем инвестиций общества в основные средства составил 56 087,4 млрд юаней, что на 5,1% больше, чем в предыдущем году. В борьбе с бедностью были достигнуты заметные результаты. Согласно порогу бедности для сельской местности, установленному на уровне 2300 юаней на человека в год (в ценах 2010 года), к концу 2019 года численность сельского населения, живущего за чертой бедности, составила 5,51 млн человек, что на 11,09 млн человек меньше, чем в конце предыдущего года. Уровень бедности снизился до 0,6%,что на 1,1процентного пункта ниже,чем в предыдущем году. В 2019 году среднедушевой располагаемый доход сельских жителей в бедных районах составил 11567 юаней, увеличившись на 11,5% по сравнению с предыдущим годом. С учетом изменения цен реальный рост составил 8 ,0%. В целом экономика Китая функционировала стабильно и демонстрировала поступательное развитие.

После более чем 40 лет реформ и открытости экономика Китая вступила в новую эпоху большого развития, крупных перемен и масштабного регулирования. В эту эпоху углубляется многополярность мира и экономическая глобализация, страны становятся всё более взаимосвязанными и взаимозависимыми, весь мир связан общей судьбой и интересами. В эту эпоху продолжается развитие информатизации общества и культурного разнообразия, зарождается и растет новая волна научно-технической революции и промышленной трансформации. В эту эпоху идеи мира, развития, сотрудничества и взаимовыгоды стали общепризнанной мировой тенденцией. На фоне такой эпохи экономика Китая в 2019 году в целом функционировала стабильно, демонстрируя прогресс, но также столкнулась со сложной ситуацией, характеризующейся «стабильностью с изменениями, изменениями с беспокойством», сложной и напря-

жённой внешней средой и давлением,вызванным снижением темпов экономического роста. С внутренней точки зрения, в целях решения накопившихся за долгое время структурных противоречий Китай ускоряет продвижение структурной реформы в сфере предложения и в этом процессе сталкивается с рядом трудностей, противоречий и вызовов, таких как перепроизводство, нерациональная структура промышленности, дисбаланс в региональной структуре,а также постепенное исчезновение демографического дивиденда.По прогнозам, в 2020 году экономика Китая также столкнется с давлением, вызванным снижением темпов экономического роста. Однако долгосрочная тенденция к устойчивому и благоприятному развитию китайской экономики остаётся неизменной. Сталкиваясь со множеством внешних неопределённостей, мы должны активизировать внутренние движущие силы, углублять внутренние реформы и одновременно расширять открытость внешнему миру. Мы должны укреплять уверенность, встречать вызовы в процессе развития и использовать возможности, появляющиеся в меняющихся обстоятельствах.

Наибольшая неопределённость, с которой сталкивается Китай, связана с изменениями во внешней среде. С внешней точки зрения, «мир переживает великие перемены, которых не было за столетие».Унилатерализм и торговый протекционизм приводят к усилению глобальных торговых трений, геополитические конфликты в Европе и на Ближнем Востоке бросаюттень на мировое экономическое развитие, значительно возрастают неопределённость глобальной политики и экономические риски. Мир переживает усиливающиеся потрясения, реорганизацию и преобразования. Суровая международная обстановка проявляется главным образом в следующих трёх аспектах:

Во-первых,темпы экономического роста основных развитых экономик мира будут повсеместно снижаться. С одной стороны, это будет сдерживать рост внешнего спроса на китайскую экономику. С другой стороны, из-за снижения темпов экономического роста развитые экономики будут стремиться создавать больше рабочих мест внутри страны,чтобы обеспечить уровень жизни своего населения. Поэтому они будут уделять больше внимания развитию передового обрабатывающего производства и корректировке структуры внутренних цепочек поставок. Это окажет влияние на стабильность существующих глобальных производственных цепочек и станет серьёзным вызовом для экономики Китая.

Во-вторых, международная торговая система находится в периоде смены старого и нового порядков, отличающемся процветанием унилатерализма и торгового протекционизма. В 2019 году Китай столкнулся с некоторыми торговыми и инвестиционными трениями в новой ситуации. На текущем этапе экономика Китая вступила в период сложных и нестабильных условий, и мы должны искать возможности для надлежащего урегулирования отношений с соседними странами, стремиться к поиску общего при сохранении различий. Мы верим, что посредством дружественного диалога и переговоров между странами можно эффективно решить вопросы торговых и инвестиционных трений в международных экономических отношениях.

Наконец,наступление ключевых событий в глобальной политике и экономике.Новые события,которые могут в любой момент произойти в политической и экономической сферах важных стран на международной арене , могут стать новыми точками политического и экономического риска, что окажет определённое негативное влияние на Китай и мировую экономику. Частые корректировки денежно-кредитной политики различных стран также могут оказать дополнительное давление на экономику Китая и могут даже в определенной степени привести к оттоку капитала из Китая.

Сталкиваясь с вышеупомянутыми изменчивыми внешними и внутренними условиями,мы должны обладать осознанием возможных рисков.На Центральном экономическом рабочем совещании, состоявшемся в декабре 2018 года, было отмечено, что развитие Китая попрежнему находится и будет еще долго находиться в периоде важных стратегических возмож-

ностей. В последние годы экспорт передовых технологий из Китая, таких как высокоскоростные железные дороги и средства связи, значительно увеличился; под влиянием инициативы «Один пояс, один путь» продолжает усиливаться региональное экономическое влияние Китая. Кроме того, политическая обстановка в стране остаётся стабильной, а китайский народ отличается трудолюбием, простотой, стойкостью и устремлённостью вперёд. Эта серия фактов свидетельствует о том, что у Китая все еще есть огромный потенциал для экономического роста. В то же время 2020 год стал еще одним ключевым годом для нового этапа реформ и открытости Китая. Судя по ряду важных совещаний и вновь принятых политических мер,мы уже можем ощутить дыхание реформ на нашихлицах. В новом году у нас нет причин для пессимизма; на новом пути мы полны уверенности. Из чего проистекает наша уверенность?

Прежде всего, из мудрого руководства Центрального комитета партии во главе с товарищем Си Цзиньпином. Коммунистическая партия Китая является авангардом китайского народа и китайской нации. Как партия пролетариата, Коммунистическая партия Китая всегда считала своей миссией внесение нового и большего вклада в развитие человечества. Эффективность работы рыночной экономики зависит от особенностей каждой страны, включая ее социальные условия и культурные традиции, однако в конечном итоге основным фактором остается способность институциональной системы управлять этими процессами.Практика более чем сорока лет реформ и открытости в Китае показывает, что страна успешно использует преимущества социалистической системы для управления и развития рыночной экономики,достигнув выдающихся результатов, которые наглядно демонстрируют превосходство системы социалистической рыночной экономики. В то же время мы должны понимать, что это не означает, что социалистическая система и рыночная экономика достигли идеального совмещения. В новую эпоху, сталкиваясь с многообразными и сложными внутренними и внешними политическими и экономическими условиями, мы должны продолжать использовать преимущества социалистической системы для содействия более эффективному развитию социалистической рыночной экономики. С одной стороны, необходимо правильно выстраивать отношения между государством и рынком, обеспечивая решающую роль рынка в распределении ресурсов,одновременно лучше выполняя регулирующую роль государства; с другой стороны, следует твердо придерживаться руководства партии,обеспечивая ее центральную роль в общем руководстве и координации всех сторон. Это не только важная характеристика социалистической рыночной экономики Китая,но и важная основа для обеспечения мощной способности к мобилизации и высокой эффективности исполнения социалистической системы. Поэтому тесное единство всех членов партии и всех народов страны вокруг Центрального комитета партии во главе с товарищем Си Цзиньпином является фундаментальной гарантией для более эффективного выполнения правительством своих функций, а также важной основой для здорового развития социалистической рыночной экономики.

Во-вторых, уверенность проистекает из того, что Китай обладает прочной основой для формирования мощного внутреннего рынка. В Китае в настоящее время проживает 1,4 миллиарда человек, что создает значительный потребительский потенциал. При этом внутренний рынок имеет большой простор для дальнейшего развития. В частности, прежде всего, в Китае большой разрыв в доходах между городскими и сельскими районами,а уровень среднедушевого дохода предстоит повысить.Правительство может стимулировать потребление, продвигая реформы подоходного налога и системы социального обеспечения, увеличивая доходы жителей и сокращая разрыв в распределении доходов. В то же время,с точки зрения доли потребительских расходов в общем ВВП, доля потребления в Китае в 2017 году составила 53,6%, что значительно ниже показателя развитых стран, составляющего более 70%. В этом разрыве кроется огромный потенциал. Во-вторых, с увеличением доходов естественным образом возрастают и ожидания людей относительно качества продукции. Однако в настоящее время качество продукции,предлагаемой на внутреннем рынке Китая, не соответствует потребностям

потребителей среднего и высокого сегмента, что в определенной степени сдерживает потребление и приводит к значительной утечке потребительских расходов за границу. Таким образом, если китайские предприятия смогут в процессе разработки товаров укрепить свои инновационные способности и разработать ключевые технологии, а регулирующие органы смогут повысить стандарты продукции и строго контролировать её качество, то с улучшением качества китайских товаров внутреннее потребление возрастет и международная конкурентоспособность китайских продуктов также повысится. Наконец, с повышением уровня материальной обеспеченности китайского народа потребление уже не ограничивается только материальной сферой. Тенденция модернизации структуры потребления, особенно тенденция перехода к сфере услуг, становится всё более очевидной, и потенциал потребления в третичном секторе экономики является огромным. Подводя итог, можно сказать, что потребление в Китае обладает потенциалом и пространством для позитивного и поступательного развития.

Наконец,уверенность проистекает из углубления структурных реформ в сфере предложения. Вступив в новую эпоху, китайская экономика переходит от стадии быстрого роста к стадии высококачественного развития. Необходимо продолжать углубление структурных реформ в сфере предложения, так как это является ключевым звеном в строительстве современной экономической системы и важным шагом к тому, чтобы сделать китайскую экономику понастоящему сильной. В краткосрочной перспективе структурные реформы в сфере предложения сосредоточены на реализации политики «трёх сокращений, одного снижения и одного восполнения» (сокращения производственных мощностей, товарных запасов, долговой нагрузки, снижения себестоимости, восполнения недостатков). В долгосрочной перспективе необходимо адаптироваться к тенденциям внутреннего и внешнего развития, ускорять строительство мощной производственной державы,развивать передовые отрасли промышленности, а также углублять интеграцию интернета, больших данных и искусственного интеллекта с реальной экономикой. Следует поддерживать оптимизацию и модернизацию традиционных отраслей, стремиться к достижению международных стандартов,повышать свой уровень в соответствии с международными стандартами, способствовать продвижению китайской промышленности к среднему и высокому сегментам глобальных цепочек создания стоимости и развивать ряд передовых производственных кластеров мирового класса.

2020 год - это первый год после 70-летия со дня основания Китайской Народной Республики. В этот исторический момент мы должны использовать возможности, отвечать на вызовы и двигаться к великой цели реализации китайской мечты. Мы должны учитывать как внутреннюю, так и внешнюю обстановку в целом, всесторонне углублять реформы и открытость,использовать возможности, прилагать усилия для развития, восполнять недостатки и стремиться к реализации «Китайской мечты»:

Во-первых, необходимо продолжать углублять земельную реформу в сельских районах, способствуя урбанизации и возрождению сельских районов. В докладе XIX съезда Компартии было заявлено, что в отношении земельной системы в сельских районах необходимо «укрепить и усовершенствовать основную систему хозяйствования в сельских районах, углубить земельную реформу в сельской местности и улучшить систему «разделения трёх прав»1 на подрядную землю». В связи с этим нам необходимо приложить усилия в следующих направлениях: во-первых, углубить реформу системы коллективной собственности в сельских районах, связывая земельную реформу с процессами урбанизации и возрождения сельских районов. В процессе продвижения новой урбанизации необходимо органично сочетать земельную реформу в сельских районах,развитие современного сельскохозяйственного производства и строительство деревень, чтобы способствовать процветанию сельских отраслей, содействовать интеграции городов и деревень, а также сыграть консолидирующую роль в достижении стратегических целей возрождения сельских районов. В процессе коллективного строительства необходимо чётко определить права собственности, права пользования и распределение

доходов от земель. Это позволит сбалансировать отношения между коллективами и крестьянскими дворами, а также обеспечить защиту законных интересов и прав крестьян. Во-вторых, мы должны углубить реформу системы «разделения трех прав» на подрядную землю и дополнительно прояснить значение, границы и сроки действия «разделения трех прав». Наконец, можно рассмотреть возможность создания сельских земельных акционерных кооперативов, а также совершенствовать соответствующие механизмы компенсации. Сельские земельные акционерные кооперативы способствуют индустриализации, расширению масштабов и интенсифицированному производству, что в свою очередь помогает увеличить доходы крестьян.

Во-вторых, необходимо укреплять и совершенствовать финансовый рынок таким образом, чтобы он более эффективно служил реальной экономике. Необходимо углубить структурную реформу в сфере предложения, обеспечивая эффективную роль финансового рынка в развитии реальной экономики.Необходимо рассматривать реформу «оптимизации администрирования и делегирования полномочий, а также улучшения регулирования и модернизации сервисов» как важный аспект углубления финансовых реформ. Необходимо внедрить управление на разных уровнях, разграничить финансовые полномочия между центральными и местными органами власти, а также сформировать многоуровневую, всеобъемлющую и дифференцированную финансовую систему. Необходимо усилить контроль над ключевыми фигурами - руководителями финансовых учреждений, руководителями регулирующих органов и менеджментом среднего и высшего звена. Необходимо оптимизировать условия для развития реальной экономики,продолжать совершенствование финансовых услуг для малого и среднего бизнеса, а также для сектора «сельского хозяйства, деревни и крестьян». Необходимо максимально раскрыть жизнеспособность рынка и повысить способность финансового сектора обслуживать реальный сектор экономики. В то же время необходимо активно и осторожно предотвращать и устранять финансовые риски, сочетая меры по управлению рисками с улучшением обслуживания реальной экономики, чтобы способствовать здоровому и устойчивому развитию финансового сектора Китая.

В-третьих, необходимо стимулировать активность частных предприятий и устранять препятствия для их развития. Частные предприятия, пройдя годы развития, стали важной частью национальной экономики и внесли значительный вклад в модернизацию промышленности и оптимизацию структуры экономики Китая. Однако в настоящее время развитию частных предприятий всё ещё мешают многочисленные препятствия, такие как барьеры для выхода на рынок и невозможность равного доступа к ресурсам. В то же время внутри предприятий также имеются недостатки, такие как устаревшие системы управления. Поэтому для продвижения развития частных предприятий Китая необходимо устранить как препятствия их развития, так и внутренние проблемы. С одной стороны, правительство должно эффективно реализовывать политику продвижения развития негосударственного сектора экономики, создавая для частных предприятий равные условия доступа на рынок. Одновременно необходимо проводить рыночные реформы в сфере распределения ресурсов, чтобы гарантировать частным предприятиям равный доступ к ресурсам. Кроме того, следует продвигать реформы системы управления, ограничивать злоупотребление властью, чтобы лишить некоторые частные предприятия желания прибегать к нечестным методам . Важно выстроить отношения между правительством и бизнесом, основанные на принципах «близости» и «чистоты». С другой стороны, сами частные предприятия могут привлекать профессиональных менеджеров извне и создавать научно обоснованные и эффективные механизмы управления.

В-четвертых, развивать научно-технологические инновации и технологический потенциал, а также поощрять инновационные компании выходить на биржу. Инновации являются первой движущей силой развития и стратегической опорой для построения современной экономической системы. На текущем этапе экономика Китая перешла от стадии быстрого роста к стадии высококачественного развития, что выдвинуло новые, более высокие требования к

продвижению политики «массового предпринимательства и массовых инноваций». Для этого, с одной стороны , правительство должно взять на себя роль создателя благоприятной среды для инноваций и предпринимательства: упрощая административные процедуры и делегируя полномочия, раскрыть инновационный потенциал предприятий; создавая справедливую рыночную среду,усиливая поддержку через налогово-бюджетную политику и оптимизируя услуги, стимулировать инновационную активность предприятий. С другой стороны, необходимо усилить ведущую и направляющую роль инновационных предприятий, содействовать углубленной интеграции инноваций и предпринимательской деятельности в высших учебных заведениях и научно-исследовательских институтах, а также совершенствовать институциональные механизмы коммерциализации научно-технических достижений.

В-пятых , корректировать стратегию открытости и активно интегрироваться в международное сообщество.С момента начала политики реформ и открытости Китай последовательно проводит политику экономической открытости. Успех экспортно-ориентированной модели индустриализации принес Китаю огромные экономические выгоды в рамках глобального экономического сотрудничества, а также принес выгоду странам по всему миру. В последние годы Китай добился значительных успехов в международном сотрудничестве, утвердив инициативу «Один пояс, один путь» как ключевую инициативу экономической открытости, способствуя диалогу и сотрудничеству со странами вдоль этого маршрута и формируя новые типы глобального партнерства в целях развития. Одновременно, чтобы адаптироваться к новой ситуации и порядку в международной экономике, Китай ускорил переговоры по двусторонним и многосторонним соглашениям о свободной торговле. Однако рост стоимости рабочей силы внутри страны, перепроизводство, вытеснение промышленности, а также ряд кардинальных изменений в международной политико-экономической структуре вынуждают Китай пересматривать и совершенствовать свою стратегию внешней открытости. В условиях новых реалий внешней открытости мы должны обратить внимание на следующие два вопроса: во-первых, изменить модель внешнеэкономического развития. Перейти от традиционной экспортно-ориентированной модели индустриализации к модели экономического развития постиндустриальной эпохи , ориентированной на модернизацию промышленности и замещение экспорта, одновременно осуществляя переход от трудоемкого производства к капиталоемким и высокотехнологичным отраслям обрабатывающей промышленности и сфере услуг. Конкретные меры включают продвижение реализации «Стратегии трех шагов» к 2050 году, стимулирование интеллектуального производства; поощрение разработки прорывных технологий, формирования собственных китайских технологий и брендов; поддержку частных предприятий в создании зарубежных сбытовых сетей, приобретении известных международных брендов и формировании собственных торговых каналов. Кроме того, необходимо создать благоприятные внешние условия для мирного развития Китая. На многостороннем уровне Китай должен неуклонно поддерживать многостороннюю торговую систему и содействовать либерализации и упрощению процедур торговли. На уровне регионального сотрудничества необходимо учитывать тенденции региональной интеграции и разработать эффективную стратегию регионального взаимодействия. Как было указано на XIX съезде партии, необходимо сосредоточить усилия на инициативе «Один пояс, один путь» и содействовать формированию новой структуры всесторонних инноваций. На следующем этапе Китай должен стратегически планировать формирование механизмов и разработку правил, а также планомерно и неуклонно продвигать их реализацию.

В-шестых, создавать Глобальный энергетический интернет и строить энергетическое сообщество единой судьбы человечества. 14 мая 2017 года председатель КНР Си Цзиньпин выступил с программной речью на Форуме международного сотрудничества «Один пояс, один путь», отметив: «Необходимо воспользоваться новым витком изменений в энергетической структуре и тенденциями технологических преобразований в энергетике, построить Глобальный энергетический интернет и реализовать зеленое и низкоуглеродное развитие». Инициа-

тива по созданию Глобального энергетического интернета базируется на построении сообщества с общим будущим для человечества, на глобальном устойчивом развитии и на решении общих проблем, стоящих перед человечеством. Она отражает ответственность и ведущую роль Китая как крупной державы. Создание Глобального энергетического интернета имеет глубокое стратегическое значение и тактическую ценность. Являясь значительной трансформацией и инновацией в глобальном энергетическом управлении, Глобальный энергетический интернет рисует новую картину будущего развития мировой энергетики. Он кардинально изменит все аспекты глобального развития энергетики, экономического роста и социальной жизни , откроет новую главу в трансформации мировой энергетики и начнет новую эру глобального энергетического сотрудничества, что имеет глубокое историческое значение в истории энергетического развития человечества.

Мы верим,что под руководством Компартии Китая, под твердым руководством Центрального Комитета партии во главе с товарищем Си Цзиньпином Китай обязательно выдержит все суровые испытания, создаст великие достижения, достойные истории, эпохи и народа, и в намеченный срок достигнет стратегических целей «Двух столетий»2, неустанно двигаясь от одной победы к другой!

ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

ИССЛЕДОВАНИЕ ПУТЕЙ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ КИТАЯ В КОНТЕКСТЕ ПАНДЕМИИ C0VID-19

Чэн Чжищян

2020 год является решающим для Китая в вопросах построения среднезажиточного общества, успешного завершения 13-й пятилетки, начала планирования 14-й пятилетки, победы в «трех важнейших сражениях»3 и достижения целей «первого столетия». Однако внезапно начавшаяся пандемия коронавирусной пневмонии COVID-19 нанесла беспрецедентный удар по экономической деятельности. Тем не менее, экономика Китая отличается прочной основой, высокой устойчивостью,сохраняет тенденцию к долгосрочному росту и имеет множество благоприятных условий и уникальных преимуществ. Мы должны, руководствуясь идеями Си Цзиньпина о социализме с китайской спецификой в новую эпоху, координированно содействовать деятельности по профилактике и контролю пандемий COVID-19 и социально-экономическому развитию, неуклонно осуществлять новую концепцию развития, энергично продвигать структурные реформы в сфере предложения, продолжать углублять реформы и открытость, усиливать контрциклическое регулирование макроэкономической политики , сохранять уверенность, преодолевать трудности, проявлять инициативу и содействовать высококачественному развитию экономики Китая в долгосрочной перспективе (Ли Инин и Чэн Чжицян, 2019).

1.Пандемия коронавирусной пневмонии COVID-19 нанесла беспрецедентный удар по китайской и мировой экономике, но она не сможет кардинально изменить основные благоприятные тенденции долгосрочного развития экономики Китая.

Возникновение пандемии COVID-19, ее профилактика и контроль неотвратимо приведут к сдерживанию экономической активности. Это, несомненно, нанесет прямой удар по транспортной отрасли, сфере услуг, туризма и общественного питания, индустрии культуры и развлечений и т. д. В краткосрочной перспективе это неизбежно окажет влияние на трудоустройство, потребление, рост инвестиций и т. д., будет подавлять внутренний и внешний спрос. Ожидания краткосрочного экономического роста ухудшились. Экономическая ситуация является крайне необычной. В первом квартале ВВП сократился на 6,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что стало первым квартальным сокращением экономики Китая с 1992 года. В том числе три показателя, а именно инвестиции в основной капитал, общий объем импорта и экспорта, а также добавленная стоимость в третичном секторе, снизились на 16,1%,6,4% и 5,2% соответственно по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

С глобальной точки зрения, мировая пандемия COVID-19 переходит от множественных вспышек к глобальному распространению. Пандемия COVID-19 серьёзно повлияла на мировой экономический рост, глобальные цепочки поставок и производственные цепочки, а также на международные финансовые рынки. Мировая экономика стоит перед риском спада. Эта пандемия COVID-19 неизбежно еще больше усугубит ситуацию вялости долгосрочного роста и медленного восстановления мировой экономики. В последнем докладе Международного

валютного фонда «Перспективы развития мировой экономики» прогнозируется спад мировой экономики в 2020 году на 3% из-за последствий пандемии коронавирусной пневмонии COVID-19. По сравнению с прогнозом января 2020 года спад снизился на 6,3 процентного пункта. Международный валютный фонд назвал это самым серьезным экономическим спадом со времен Великой депрессии. Всемирная торговая организация прогнозирует, что при более оптимистичном сценарии в 2020 году спад в мировой торговле товарами составит 13%, а мировой ВВП сократится на 2,5%; при неблагоприятном сценарии резкий спад в мировой торговле товарами составит 32% в 2020 году, после чего ожидается восстановление на 24% в последующем году. В докладе, опубликованном Международной организацией труда 7 апреля, сообщается, что 81% из 3,3 млрд работающего населения мира остались без работы от полного или частичного сокращения рабочих мест, вызванного пандемией коронавирусной пневмонии COVID-19, а 24 ,7 млн человек потеряли работу. В докладе прогнозируется, что во втором квартале 2020 года пандемия COVID-19 сократит общее количество рабочих часов трудоспособного населения мира на 6,7%, что эквивалентно 195 млн рабочих мест в пересчете на полную занятость.

Данная пандемия в некоторой степени обнажила негативные последствия глобализации, что может привести к усилению идей антиглобализации и вследствие этого к росту популизма и протекционизма. Может усилиться ограничение трансграничного перемещения товаров, услуг,людей и капитала, а развитие экономической глобализации может быть значительно ослаблено.Распространение пандемии COVID-19 по всему миру неизбежно приведет к изменениям в глобальной системе производственных цепочек и вызовет глубокие перемены и корректировки и в цепочках поставок в сферах производства, энергетики, технологий, финансов, логистики и в структуре мирового рынка потребления. В частности, некоторые страны Запада намерены разорвать производственные связи с Китаем в таких отраслях, как фармацевтика, производство медицинского оборудования и высокотехнологичных компонентов и др. и стремятся локализовать производственные цепочки. На глобальных рынках началась тотальная распродажа активов, а мировые фьючерсные цены на сырую нефть упали до отрицательных значений. Международный капитал ускоренными темпами покидает развивающиеся рынки, а страны Латинской Америки, Африки и другие развивающиеся страны могут столкнуться с масштабными суверенными дефолтами.

Однако краткосрочный экономический спад, вызванный пандемией COVID-19 , обусловлен одновременным падением спроса и предложения. Он отличается от обычных кризисов, вызываемых фундаментальными изменениями в основах спроса и предложения под влиянием экономических циклов. Его особенность - зависимость динамики восстановления от того, когда будет локализована пандемия COVID-19. Таким образом, резкий экономический спад, вызванный данной пандемической вспышкой, носит временный и контролируемый характер.В настоящее время по всей стране осуществляется координированное продвижение работы по профилактике и контролю пандемии COVID-19 и социально-экономическому развитию. Ситуация с профилактикой и контролем пандемии COVID-19 продолжает улучшаться, ускоряется возобновление производственной деятельности. Базовые отрасли промышленности и основные продукты производства,связанные с национальной экономикой и благосостоянием населения, сохраняют стабильный рост, основы жизнеобеспечения населения гарантированы, а общее социально-экономическое развитие остается стабильным. По сравнению с январем и февралем экономические данные за март показали значительное улучшение.

Перед лицом нынешней крайне необычной экономической ситуации и вызовов мы должны в полной мере оценить трудности,риски и неопределенности ,координированно осуществлять профилактику и контроль пандемии COVID-19,социально-экономическое развитие и стремиться минимизировать последствия пандемии C0VID-19.По мере последовательного введения ряда мер центральных и местных властей,фискально-финансовых и кредитно-денеж-

ных мер, направленных на стабилизацию экономического роста и трудоустройства, экономика во втором квартале значительно восстановится по сравнению с первым кварталом и станет еще стабильнее во второй половине года. На фоне глубокого спада мировой экономики стабилизация и поддержание умеренного роста экономики Китая являются большой победой. Если устойчивый экономический рост Китая сможет помочь мировой экономике выйти из спада или застоя и станет главной движущей силой восстановления и роста мировой экономики , это поспособствует дальнейшему росту веса, статуса и влияния Китая в мировой экономике.

Хотя пандемия COVID-19 нанесла беспрецедентный удар по развитию китайской и мировой экономики в краткосрочной перспективе, она не сможет кардинально изменить основную тенденцию долгосрочного улучшения экономики Китая. За более чем 40 лет проведения политики реформ и открытости общий объем экономики Китая продолжает расти, демонстрируя мощный потенциал предложения, адаптивность, способность к самовосстановлению и высокую устойчивость. Китай все еще находится и будет продолжать находиться на уровне развивающейся страны и на поздней стадии индустриализации. После вступления в период средне- и высокоскоростного роста все еще останется огромный потенциал роста и пространство для развития.

Прочная основа - это самая надежная опора для преодоления опасностей и вызовов. На протяжении многих лет экономика Китая продолжала достигать новых высот, ее ВВП приближается к 100 триллионам юаней, а ВВП на душу населения впервые превысил отметку в 10 000 долларов США. Китай - это вторая по величине экономика в мире, крупнейшая страна-производитель и государство с крупнейшим валютным резервом. Вклад Китая в рост мировой экономики составляет около 30% на протяжении многих лет подряд. Преимущества совокупной мощи государства нарастают, и это значит, что наша способность сопротивляться краткосрочным потрясениям и противостоять опасностям и вызовам продолжает возрастать. Одновременно с продолжающимся ростом общего объема экономики продолжают ускоряться и темпы перестройки и модернизации структуры экономики, а первичный, вторичный и третичный секторы ускоряют свое движение в направлении высококачественного развития. Китай сформировал самые полные в мире производственные цепочки и занимает одно из ведущих мест в мире по производству основных промышленных и сельскохозяйственных товаров. Китай - единственная страна в мире, в которой представлены все промышленные категории, перечисленные в промышленной классификации Организации Объединенных Наций. В мире насчитывается более 500 основных промышленных товаров, и первое место по производству свыше 220 из них принадлежит Китаю. Сбои в цепочках поставок, вызванные глобальной пандемией COVID-19, оказали меньшее влияние на Китай в сравнении с другими странами. В ходе борьбы с пандемией COVID-19, отвечая на противопандемические нужды, в ответ на потребности профилактики пандемии COVID-19, ряд предприятий по производству автомобилей, одежды и др. в срочном порядке перепрофилировались на производство масок, защитных костюмов и других дефицитных материалов. Будь то стабильность производства, обеспечение поставок или переход на производство противопандемических средств, - все демонстрирует огромный производственный потенциал Китая, полноту вспомогательных услуг и высокую адаптивность.

Внутренний спрос и потребление обладают огромным потенциалом для стимулирования экономического развития. С населением 1,4 млрд человек Китай является крупнейшим в мире внутренним рынком. В 2019 году доля китайского потребления в ВВП составила 57,8%, что значительно уступает показателю развитых стран (более 70%) и в этом есть огромный потенциал для роста. Поскольку размер ВВП на душу населения превысил отметку в 10 000 долларов США, можно ожидать определенного роста внутреннего потребления. По мере повышения уровня жизни требования людей к качеству продукции и услуг будут естественным образом возрастать, что будет стимулировать китайские компании расширять свои инновационные возможности и усиливать технологические исследования и разработки,таким образом,

модернизация потребления будет стимулировать модернизацию промышленности. По мере роста потребительской способности общества электронная информация, телемедицина, здравоохранение и уход за пожилыми, онлайн-образование и т. д. постепенно становятся центром семейного потребления. Новые форматы, новое потребление и новые актуальные тенденции постепенно принимаются семьями , что будет способствовать росту потребления в Китае (Чэн Чжицян и Ма Цзиньцю, 2018).

Ускорение модернизации структуры промышленности способствует трансформационному развитию экономики. С развитием новых форматов бизнеса , новой экономики и нового потребления ускоряются темпы трансформации и модернизации структуры промышленности.В 2019 году добавленная стоимость новых стратегических отраслей в Китае увеличилась на 8,4% по сравнению с предыдущим годом, добавленная стоимость высокотехнологичного производства выросла на 8,8%, выручка предприятий стратегических новых отраслей сферы услуг увеличилась на 12,7% по сравнению с предыдущим годом, а темпы роста высокотехнологичных отраслей и отраслей по производству оборудования значительно опередили темпы роста общего промышленного производства. Появился ряд значительных достижений в области научных и технологических инноваций, стремительно развиваются новые отрасли, а традиционные отрасли ускоряют свою трансформацию и модернизацию. Новые движущие силы глубоко меняют способы производства и образ жизни и создают новые преимущества развития.

Координированное развитие регионов способствует общему подъему экономики всей территории.Одной из особенностей экономики Китая является неравномерность в развитии регионов, дисбаланс в развитии между восточными, центральными и западными регионами, а также между севером и югом.Для решения этой проблемы реализация стратегии координированного развития регионов становится гарантией трансформации и сбалансированного развития китайской экономики. В последние годы координированное развитие региона Пекин-Тяньцзинь-Хэбэй, развитие экономического пояса реки Янцзы и реализация инициативы «Один пояс, один путь» придали традиционному региональному развитию новые теоретические основы и содержание, открывая новые горизонты для экономического развития Китая.

Перспективы новой урбанизации и нового строительства в сельских районах весьма широки.Уровень урбанизации в Китае в настоящее время достиг 60%, при этом потенциал роста составляет около 20 процентных пунктов. Синхронное развитие новой урбанизации с индустриализацией, информатизацией и модернизацией сельского хозяйства будет способствовать глубокой интеграции и развитию информатизации, индустриализации и урбанизации и даже сформирует механизм взаимного стимулирования для здорового развития, обеспечит занятость для населения, участвующего в урбанизации,и будет способствовать качественному развитию урбанизации в Китае, основанному на реальном секторе экономики. Урбанизация неизбежно приведет к всесторонним инвестициям в недвижимость, инфраструктуру, промышленность, общественные услуги и т. д., будет способствовать быстрому экономическому развитию и созданию механизма устойчивого развития. Благодаря достижению цели «всеобщего благосостояния» в намеченный срок к концу года деревни Китая полностью избавятся от абсолютной бедности, а ускорение возрождения сельских районов станет важным средством закрепления результатов борьбы с бедностью.

2. Преодолевая трудности, не упуская благоприятные возможности , придавать устойчивую долгосрочную динамику развитию китайской экономики

Мы должны руководствоваться идеями Си Цзиньпина о социализме с китайской спецификой в новую эпоху, использовать меры по преодолению последствий пандемии как возможность восполнить недостатки и укрепить слабые стороны. С учетом завершения 13-й пятилетки, планирования 14-й пятилетки, а также с учетом второй из «столетних целей»4,

необходимо усиливать проектирование на высшем уровне в экономической сфере, выбрать несколько ключевых направлений для прорыва и постоянно вливать новую жизненную силу в устойчивое и высококачественное развитие китайской экономики.

1) Придерживаться новой концепции развития для обеспечения высококачественного экономического развития

Идеи являются предшественниками действий.Новая концепция развития , основанная на принципах инновационности,координации, экологичности,открытости и всеобщем доступе к плодам развития,ясно указывает единственный путь к достижению более высококачественного, более эффективного, более справедливого и более устойчивого развития.

Необходимо рассматривать инновации как основную движущую силу развития. Сосредоточиться на реализации стратегии развития, основанной на инновациях, прилагая значительные усилия в таких областях, как опора на передовые технологии,внедрение научных разработок,раскрытие инновационного потенциала и т. д. Сконцентрировать усилия на стратегических, базовых и передовых областях, создать ряд платформ для научно-исследовательских разработок в формате интеграции науки, образования, производства и применения, платформ для трансфера технологий ,а также научно-исследовательских организаций нового типа,чтобы осуществить прорыв в ряде ключевых технологий в стратегических новых отраслях. Содействовать глубокой интеграции инноваций, предпринимательства и творчества, максимально раскрыть инновационный потенциал всего общества, поощрять любую полезную предпринимательскую деятельность и создать атмосферу в обществе, в которой каждый ценит инновации, стремится к ним и может их реализовать.

Рассматривать координацию как внутренние требования устойчивого развития. Прилагать усилия к реализации стратегии возрождения сельских районов и стратегии координированного регионального развития. Необходимо углубить строительство интеграции города и деревни, восполнить недостатки сельской инфраструктуры - в энергетике,связи,транспорте и других областях,придерживаться принципа поддержки сельского хозяйства промышленностью, а сел - городами, а также принципа «больше вкладывать, меньше взимать, устранять институциональные ограничения» , содействовать сбалансированному распределению общественных ресурсов между городами и селами, ускорить формирование таких отношений между промышленностью и сельским хозяйством, городом и деревней, в которых промышленность стимулирует сельское хозяйство, а города стимулируют развитие сел, отношений, взаимовыгодных для промышленности и сельского хозяйства, с интеграцией города и села. Сосредоточившись на строительстве городских агломераций, таких как регион Пекин-Тяньцзинь-Хэбэй, дельта реки Янцзы и район Большого залива Гуандун-Гонконг-Макао, создать новую модель, в которой центральные города будут возглавлять развитие городских агломераций, которые, в свою очередь, будут стимулировать региональное развитие. Содействовать комплексному и интерактивному развитию между региональными блоками , направлять и поощрять перемещение смежных производственных и обслуживающих отраслей из основных городов в низкозатратные районы в пределах городских агломераций. Посредством промышленной агломерации, трансформации и модернизации постепенно формировать специализированные малые города с высококонкурентоспособными ключевыми отраслями,тем самым реализуя принцип «малой дисперсии и большой концентрации».Необходимо в полной мере задействовать сравнительные преимущества различных регионов,сформировать региональную экономическую структуру высокого качества, основанную на взаимодополняющих преимуществах, и устранить недостатки неравномерного развития регионов.

Рассматривать экологичность как необходимое условие устойчивого развития.Утвердить и реализовывать концепцию «Зеленые горы и чистые воды - это золотые и серебряные горы», придерживаться базовой государственной политики по экономии ресурсов и охране окружающей среды,твердо следовать пути цивилизованного развития, который сочетает в себе разви-

тие производства, благосостояние жизни и хорошую экологию, и способствовать формированию новой модели модернизации, основанной на гармоничном развитии между человеком и природой. Основой «зеленого развития» является устойчивое развитие энергетики.

Необходимо добросовестно реализовать новую стратегию энергетической безопасности «Четыре революции, одно сотрудничество»5, следовать мировым тенденциям в развитии энергетики, сосредоточиться на строительстве энергетического интернета и активно создавать интеллектуальную энергетическую систему с такими характеристиками, как экологичность и безопасность, всеобъемлющая взаимосвязанность, эффективное взаимодействие, интеллектуальность и открытость, чтобы способствовать декарбонизации производства энергии, внедрению сетевого подхода к распределению энергии и электрификации потребления энергии.Придерживаться принципов зеленого развития, всемерно продвигать энергосбережение и сокращение выбросов, активно участвовать в международном управлении климатом и охране окружающей среды, а также выполнять международные обязательства по сокращению выбросов.

Открытость- единственный путь к процветанию и развитию страны. Мы должны адаптироваться к тенденции глубокой интеграции экономики Китая в мировую экономику, неуклонно придерживаться стратегии открытости на взаимовыгодной основе, эффективнее использовать оба рынка - внутренний и внешний,и оба вида ресурсов - внутренний и внешний,вывести открытость экономики Китая на новый уровень.Необходимо полностью интегрироваться в глобальные производственные цепочки, цепочки создания ценности и инновационные цепочки, и, в частности, укреплять международный обмен и сотрудничество со странами и регионами вдоль «Одного пояса, одного пути» в таких областях, как инфраструктура, промышленные технологии и энергетические ресурсы, способствуя «привлечения иностранных инвестиций» и «выхода на внешние рынки» предприятий, продукции, технологий, стандартов, брендов, оборудования и услуг, чтобы с более широким видением планировать новые идеи для открытого развития и продвигать высококачественное развитие через высокий уровень открытости.

Рассматривать общность как внутреннее требование всеобщего процветания народа. Мы должны продолжать ставить народ во главу угла, считать стремление народа к лучшей жизни своей целью, позволить плодам реформ и развития охватывать весь народ, принося еще больше пользы и распределяясь еще более справедливо, и постоянно стремиться к достижению всеобщего процветания для всего народа. Необходимо сосредоточиться на достижении новых успехов в борьбе с бедностью, увеличении доходов населения и улучшении условий жизни людей, решительно выиграть битву с бедностью и поставить борьбу с бедностью и предотвращение возврата к бедности на важное место. Следует продолжать улучшение благосостояния людей,принимать меры,которые являются более целенаправленными,имеют более широкий охват,более прямое воздействие и более очевидные результаты,решать вопросы,неразрывно связанные с благосостоянием людей, такие как образование, занятость, медицинское обслуживание, социальное обеспечение и т. д., и постоянно содействовать всестороннему развитию людей.

2) Содействовать экономическим преобразованиям и модернизации посредством структурной реформы в сфере предложения

Углубление структурных реформ в сфере предложения является ключевым звеном строительства современной экономической системы, важным шагом к укреплению китайской экономики и несёт множество преимуществ экономике Китая. Следует придерживаться структурной реформы в сфере предложения в качестве основного направления,которое поможет экономике Китая перейти от этапа быстрого роста к этапу высококачественного развития.

Активно содействовать скоординированному развитию «новой инфраструктуры» и «традиционной инфраструктуры». «Новая инфраструктура» - это инфраструктурная система, кото-

рая, руководствуясь новыми концепциями развития, опираясь на технологические инновации и информационные сети, ориентирована на потребности высококачественного развития и предоставляет такие услуги,как цифровая трансформация,интеллектуальная модернизация и интеграционные инновации. Она включает в себя информационную инфраструктуру,такую как 5G, интернет вещей и промышленный интернет, интегрированную инфраструктуру,такую как интеллектуальный транспорт и интеллектуальная энергетика, а также инновационную инфраструктуру, поддерживающую научные исследования , технологическую разработку и создание продуктов. Ей присущи такие особенности, как высокий уровень технологий, длинные цепочки поставок и крупные объемы инвестиций,что ведет к возникновению множества новых отраслей,новых форматов бизнеса и новых моделей и несет значительные экономические и социальные выгоды. Согласно прогнозу Китайской академии информационных и коммуникационных технологий, к 2030 году прямой и косвенный объем выпуска, обусловленный технологиями 5G, достигнет 6,3 трлн юаней и 10,6 трлн юаней соответственно. Необходимо как можно скорее разработать и издать соответствующие руководящие указания по содействию развитию новой инфраструктуры, пересмотреть и усовершенствовать правила доступа, способствующие устойчивому и здоровому развитию новых отраслей,ускорить реализацию таких проектов,как развертывание сети 5G,активизировать инвестиционную активность различных субъектов, а также способствовать взаимному продвижению технологических инноваций, развертывания сетей и интеграционного применения технологий. В то же время секторы традиционной инфраструктуры,такие как электроэнергетика, автодороги, железные дороги и аэропорты, являющиеся ключевыми отраслями, связанными с благосостоянием людей, попрежнему имеют множество недостатков. В частности,в сельских районах все еще наблюдается значительная потребность в улучшении инфраструктуры. Необходимо реализовывать крупные проекты для стимулирования масштабного строительства инфраструктуры, что, в свою очередь, приведет к значительному увеличению рабочих мест и увеличению потребления.

Необходимо ускорить трансформацию, модернизацию и структурную перестройку традиционных отраслей промышленности. Содействие применению информационных технологий в традиционных отраслях промышленности, создание новых стимулов для инноваций в традиционных отраслях и содействие модернизации традиционных отраслей являются мощной движущей силой трансформации традиционного промышленного производства Китая в цифровое производство и интеллектуальное производство. Это также способствует трансформации отраслевых моделей, основанных на факторах производства,в модели,основанные на инновациях, улучшает организационную структуру отраслей, повышает уровень управления, а также укрепляет базовые возможности отраслей и уровень модернизации цепочки промышленности. Слияние цифровой экономики и традиционных отраслей промышленности привело к появлению новых отраслей, новых форматов бизнеса и новых моделей, которые приведут к новому витку научно-технической революции, промышленной революции и социальных изменений, перестраивая все этапы экономической деятельности, включая производство, транспортировку и потребление. Например, цифровая экономика способствовала глубокой интеграции передовых производственных отраслей и современных отраслей сферы услуг, что сделало возможным предоставление индивидуализированных услуг, снизило стоимость промежуточных звеньев, увеличило добавленную стоимость продукции и повысило вклад сферы услуг в экономику. В процессе модернизации традиционные отрасли могут использовать технологические инновации и эффект масштаба для формирования новых отраслей и новых конкурентных преимуществ, более полного удовлетворения индивидуальных потребностей потребителей и использования возможностей цифровизации и информатизации промышленности.

Реализовать дивиденды рыночной реформы факторов производства. Центральный комитет Коммунистической партии Китая и Государственный совет опубликовали «Соображения о создании более совершенной системы и механизма рыночного распределения производствен-

ных факторов», в которых были определены направления и ключевые аспекты расширения реформ в области рыночного распределения таких факторов, как земля, труд, капитал, технологии и данные. Это будет способствовать дальнейшему усилению функций рыночного распределения ресурсов и содействовать качественным, эффективным и динамическим изменениям в экономическом развитии. Что касается фактора труда, основное внимание уделяется углублению реформы системы регистрации граждан по месту жительства, смягчению ограничений на регистрацию в городах, за исключением нескольких мегаполисов , проведению в экспериментальном порядке системы регистрации по месту жительства на основе места постоянного проживания для решения проблемы разделенное™ мест фактического проживания и прописки а также принятию механизма, связывающего основные услуги, такие как образование, трудоустройство, предпринимательство, медицинское обслуживание и здравоохранение со статусом постоянно проживающего населения для обеспечения свободного передвижения кадров.

3) Опираясь на политику реформ и открытости, создать новые движущие силы экономического развития

Политика реформ и открытости была основной движущей силой развития Китая на протяжении последних сорока с лишним лет. В настоящее время этот процесс вступил в этап «глубоких вод», и необходимо, нацеливаясь на ключевые области и важнейшие звенья, углублять реформы, расширять открытость, высвобождая потенциал выгод от реформ и открытости.

Углубление реформы системы сельских земель. Вопросы, касающиеся сельского хозяйства, села и крестьян,имеют основополагающее значение для национальной экономики и благосостояния народа. Во-первых, необходимо углубить реформу по разделению прав на земельные участки,находящиеся в договорном пользовании, на «разделения трёх прав»6,четко определив содержание, границы и сроки действия этих прав. Во-вторых, в процессе продвижения новой урбанизации следует органично сочетать реформу сельских земель, развитие современного сельского хозяйства и возрождение села, чтобы обеспечить совместные усилия для подъема сельской индустрии и содействия интеграции городских и сельских районов.В-третьих, необходимо четко регламентировать права собственности на землю , права пользования и распределение доходов от коллективной земли, предназначенной для хозяйственного строительства, обеспечивая тем самым интересы крестьян. В-четвертых, можно изучить возможность создания сельских земельных акционерных кооперативов, совершенствуя соответствующие механизмы компенсации, способствуя индустриализации, масштабированию и интенсификации сельского хозяйства, а также увеличению доходов крестьян.

Углубление реформ и открытости в финансовой сфере. Финансы являются кровеносной системой экономики. Следует углубить структурные финансовые реформы на стороне предложения, обеспечивая, чтобы финансы служили реальному сектору экономики, лучше удовлетворяя потребности экономического и социального развития и нужды населения. Необходимо включить реформу «оптимизации администрирования и делегирования полномочий, а также улучшения регулирования и модернизации сервисов» в число важнейших направлений углубления финансовых реформ, создавая многоуровневую, широко охватывающую и диверсифицированную банковскую систему; разрабатывать разнообразные финансовые продукты, ориентируясь на потребности рынка, продолжая улучшать финансовое обслуживание малых и микропредприятий, а также сельского хозяйства , деревни и крестьян. В то же время необходимо активно и взвешенно предотвращать и устранять финансовые риски, осуществлять контроль за руководителями и ключевыми менеджерами финансовых учреждений, а также за руководителями финансовых регуляторов,теснее увязывая предотвращение и устранение финансовых рисков с обслуживанием реального сектора экономики, способствуя устойчивому и здоровому развитию финансовой индустрии Китая.

Стимулирование жизнеспособности частных предприятий. Частная экономика является неотъемлемым элементом экономической системы Китая, а частные предприятия и частные предприниматели считаются «своими людьми». В Китае наблюдается значительное совпадение между частными предприятиями и малыми и микропредприятиями,которые играют важную роль в стимулировании экономики,создании рабочих мест и поддержании социальной стабильности. В настоящее время развитие частных предприятий сталкивается с определенными трудностями и вызовами,требующими совместных усилий для их преодоления. С одной стороны, необходимо эффективно реализовывать политические меры, направленные на содействие развитию негосударственного сектора экономики, создавая для частных предприятий равные условия доступа на рынок; ускорить реформы по факторному ценообразованию, гарантируя частным предприятиям равный доступ к ресурсам; углубить реформу «оптимизации администрирования и делегирования полномочий, а также улучшения регулирования и модернизации сервисов»,оказывая качественную сервисную поддержку и одновременно ограничивая злоупотребление властью, формируя новые модели отношений между государством и бизнесом, характеризующиеся чистотой и близостью. С другой стороны, следует поощрять частные предприятия привлекать профессиональных менеджеров извне для постоянного совершенствования корпоративного управления.

Совместное продвижение инициативы «Один пояс, один путь». Необходимо рассматривать совместное строительство «Одного пояса, одного пути» как важный инструмент для дальнейшего расширения открытости Китая, поддержания многосторонней торговой системы и содействия формированию новой международной политической и экономической архитектуры, сосредоточив усилия на содействии согласованию политических стратегий, развитию инфраструктурной связанности, беспрепятственной торговле, свободному движению капиталов и укреплению взаимопонимания между народами стран-участниц.Следует сделать акцент на развитии взаимосвязанности, обеспечив беспрепятственный поток энергоресурсов, транспорта и информации, способствуя скоординированному развитию регионов, расположенных вдоль маршрутов инициативы; необходимо ориентироваться на повышение благосостояния населения, уделяя особое внимание сотрудничеству в сфере гуманитарных проектов, таких как развитие человеческого капитала, образование и профессиональное обучение; важно активизировать культурные обмены, создавая многоуровневые механизмы сотрудничества в гуманитарной сфере, формируя разнообразные и широкие платформы для обменов, способствуя тем самым взаимопониманию и сближению; необходимо неуклонно придерживаться концепции устойчивого развития, интегрируя ее во все аспекты - от выбора и реализации проектов до управления ими, обеспечивая устойчивость проектов с экономической, социальной, финансовой и экологической точек зрения.

3. Гибко использовать инструменты финансовой, фискальной и денежно-кредитной политики, чтобы осуществлять контрциклическое регулирование

Экономический спад, вызванный пандемией коронавирусной пневмонии ,существенно отличается от предыдущих спадов,обусловленных внутренними экономическими проблемами. Необходимо усилить макрополитическую регуляцию и ее реализацию. Краткосрочная экономическая политика должна быть направленной на решение текущих локальных и региональных экономических проблем. В среднесрочной и долгосрочной перспективе следует сосредоточиться на общем и глобальном развитии национальной экономики, использовании фискальной и денежно-кредитной политики как важных инструментах регуляции экономического развития,одновременно усиливая финансовый надзор и увеличивая поддержку соответствующих отраслей.Это позволит обеспечить стабильность на рынке труда, стабильность финансового рынка, стабильность внешней торговли, стабильность иностранных инвестиций, стабильность внутренних инвестиций и стабильность ожиданий, а также будет способствовать высококачественному экономическому развитию.

Фискальная политика должна быть еще более активной и результативной. В краткосрочной перспективе фискальная политика должна быть сосредоточена на оказании помощи в трудных ситуациях,увеличении налоговых льгот и государственных расходов,дальнейшем ускорении выпуска местных облигаций, умеренном увеличении уровня дефицита государственного бюджета, выпуске специальных государственных облигаций и расширении масштабов специальных облигаций местных органов власти; надлежащем снижении или освобождении от налога на добавленную стоимость отраслей,серьёзно пострадавших от пандемии COVID-19 в первой половине года, особенно для транспортной, туристической, ресторанной, гостиничной и других сфер; на дальнейшем снижении ставок взносов в фонды социального обеспечения и сокращении фиксированных затрат предприятий, особенно малых, средних и микропредприятий. Для групп, серьезно пострадавших от пандемии COVID-19, и низкообеспеченных групп, особенно для безработных и не имеющих дохода, в качестве помощи могут использоваться прямые денежные субсидии. Среднесрочная и долгосрочная фискальная политика должна сосредоточиться на ускорении строительства ключевых инфраструктурных проектов, увеличении инвестиций в транспорт, образование, здравоохранение и другие отрасли ,а также на заблаговременном формировании резерва инфраструктурных проектов для стимулирования спроса и стабилизации занятости, и одновременном улучшении инфраструктуры для повышения конкурентоспособности китайского производства и потенциального темпа экономического роста.

Стабильная денежно-кредитная политика должна быть более гибкой и умеренной. В краткосрочной перспективе необходимо продолжать использовать такие структурные инструменты денежно-кредитной политики , как целевое снижение нормативов резервов, повторное кредитование и переучет,чтобы оказать адресную поддержку регионам и отраслям, малым и средним предприятиям, наиболее пострадавшим от пандемии, избегая при этом нарастания системных рисков,связанных с масштабным стимулированием. Если влияние пандемии превысит ожидания, можно рассмотреть возможность снижения базовых процентных ставок по депозитам и кредитам или, при необходимости, умеренного снижения нормативов обязательных резервов и процентных ставок, а также предоставления отсрочки по выплате основного долга и процентов в особые периоды. В среднесрочной и долгосрочной перспективе необходимо повысить интенсивность контрциклического регулирования, снижать процентные ставки по кредитам с помощью различных инструментов денежно-кредитной политики и поддерживать достаточный и разумный уровень ликвидности на рынке. В частности, следует углубить реформу рыночного ценообразования процентных ставок, улучшить механизм трансмиссии ставки LPR (кредитной ставки, устанавливаемой по рыночным котировкам), устранить скрытые ограничения на нижний предел процентных ставок по кредитам и обеспечить поддержание рыночных процентных ставок на низком уровне.

В финансовой политике следует усилить ориентированность на контрциклическое регулирование. В ближайшей перспективе необходимо стабилизировать финансовую поддержку отраслей реальной экономики, пострадавших от пандемии. Банки не должны отзывать или ограничивать кредитование и, в частности,должны дополнительно увеличить долю кредитов малым и средним предприятиям среди новых кредитов. Банкам, которые увеличивают кредитование во время пандемии COVID-19, особенно кредитование малых и микропредприятий, следует предоставить льготы по нормативам обязательных резервов и повысить допустимые лимиты рисков, чтобы повысить заинтересованность банков по расширению кредитования. Для медицинских работников и клиентов-физлиц, заболевших COVID-19, следует повысить допустимый уровень рисков и продлить льготный беспроцентный срок погашения задолженности. Также необходимо повысить эффективность одобрения и увеличить кредитную поддержку для фармацевтических предприятий и компаний по производству средств защиты, нуждающихся в увеличении производства. В среднесрочной и долгосрочной перспективе мы

должны поощрять и помогать финансовым учреждениям повышать их способность и готовность поддерживать реальный сектор экономики,а также находить баланс между предотвращением системных рисков и поддержанием роста. В частности, мы должны и дальше развивать финансовый рынок и увеличивать долю прямого финансирования.

В промышленной политике следует усилить поддержку малых и средних предприятий. В краткосрочной перспективе необходимо увеличить кредитную поддержку и государственную помощь в сферах торговли и розничной продажи, общественного питания, туризма и бытовых услуг, а также сократить корпоративные издержки, повысить корпоративную уверенность и стабилизировать корпоративные инвестиции за счет снижения налогов и сборов, специальных субсидий и технической поддержки. Продолжать расширять перечень мер поддержки отраслей товаров повседневного спроса в виде снижения налогов и сборов, субсидирования процентных ставок кредитов, зеленых коридоров, специальных фондов и т. д. В среднесрочной и долгосрочной перспективе необходимо увеличить всестороннюю поддержку кредитования малых и средних предприятий, увеличить количество кредитов малым и микропредприятиям, снизить совокупную стоимость инклюзивных кредитов для малых и микропредприятий, а также стремиться повысить долю необеспеченных, рефинансируемых среднесрочных и долгосрочных кредитов для малых и микропредприятий, повышая долю малых и микропредприятий, впервые получающих кредиты. Для того, чтобы вновь повысить уровень занятости, необходимо активно поощрять развитие таких отраслей, как культура и развлечения, удаленная связь и видеоконференции, логистика, электронная коммерция, интернет, 5G и другие.

В настоящее время в стране и за рубежом происходят новые значительные изменения в борьбе с пандемией и в экономической ситуации. Китай сталкивается как с беспрецедентными возможностями для развития , так и с серьезными практическими вызовами. Мы должны углублять реформы и открытость со стратегической устойчивостью, действовать инициативно и смело брать на себя ответственность, активно разрешать острые противоречия в экономической деятельности, постоянно укреплять долгосрочную позитивную динамику развития экономики Китая, активировать новые движущие силы устойчивого экономического роста, продвигать высококачественное экономическое и социальное развитие на новый уровень, закладывая прочную основу для скорейшей реализации целей «Двух столетий».

Литература

1. Чэн Чжицян, Ма Цзиньцю. Эволюция старения населения Китая и стратегии реагирования // Академические обмены,- 2018.- 12.

2. Ли Инин, Чэн Чжицян. Стимулирование высококачественного экономического развития // Бизнес-обзор (ШйЭДШ).- 2019,- 4.

(Чэн Чжицян, Школа менеджмента Гуанхуа Пекинского университета)

ПУТЬ ТРАНСФОРМАЦИИ: ПЕРЕХОД ОТ СТАРЫХ ДВИЖУЩИХ СИЛ РОСТА К НОВЫМ И ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОЕ РАЗВИТИЕ

Вэй Цзе, Ван Хао

В процессе текущей трансформации экономики Китая выделяются две основные линии: одна - переход от старых движущих сил роста к новым, другая - переход от быстрого роста к высококачественному развитию. Эти две линии взаимосвязаны и взаимопроникают друг в друга, при этом замена старых движущих сил роста новыми является внутренней движущей силой и сутью трансформации и модернизации экономики Китая, а переход от быстрого роста к высококачественному развитию - целью и внешним проявлением этой трансформации. Оба процесса происходят синхронно и способствуют развитию друг друга. Процесс замены старых движущих сил роста новыми является процессом развития экономики и важным фактором для достижения высококачественного развития. На этапе высококачественного развития мы не просто стремимся к высокой скорости экономического роста, а скорее стремимся к более высокой эффективности, более эффективному предложению, более качественной структуре, более экологичному, устойчивому и гармоничному росту. Мы даже можем частично отказаться от погони за темпами экономического роста ради достижения более высококачественного развития. Переход от старых движущих сил роста к новым и высококачественное развитие стали актуальными требованиями и будущими трендами в экономическом развитии Китая (Вэй Цзе, 2020; Вэй Цзе и Ван Хао, 2018).

1.Суть процесса замены старых движущих сил роста новыми и реализация этого процесса требуют оптимизации и модернизации структуры промышленности

Замена старых движущих сил роста новыми требует оптимизации и модернизации структуры промышленности, что в основном относится к изменениям опорных отраслей. Ранее основными отраслями, поддерживающими развитие китайской экономики, были недвижимость и традиционное производство. Современная модернизация структуры промышленности представляет собой процесс «переход от двух старых опорных отраслей к трём новым опорным отраслям», что означает, что прежние опорные отрасли - недвижимость и традиционное производство - переходят в категорию обычных отраслей. Новыми опорными отраслями станут три группы отраслей: новые стратегические отрасли, сфера услуг и современное производство (Вэй Цзе, 2018).

Недвижимость в Китае на какое-то время стала опорой для экономического развития и местных бюджетов, однако в настоящее время рынок недвижимости в Китае, особенно в городах первой линии и некоторых городах второй линии, находится под воздействием инвестиционного и спекулятивного спроса.Предложение на рынке недвижимости значительно превышает жизненно необходимый спрос, и явление пузыря на рынке недвижимости стало серьезной проблемой. Для решения этой проблемы можно выбрать два механизма: первый - это средне- и краткосрочный механизм, который включает в себя ограничение покупок и кредитования для контроля инвестиционного и спекулятивного спроса на стороне спроса, а на стороне предложения - ограничение предложения земли и регулирование действий застройщиков; второй - это долгосрочный механизм, который включает в себя такие меры, как совместная собственность, равные права арендаторов и собственников на социальные услуги, регулирование пространственного распределения в крупных городах и введение налога на недвижимость.

В прошлом основными преимуществами Китая в развитии традиционного производства были дешевая рабочая сила, достаточное количество земли и льготная политика правительства для привлечения инвестиций. Однако развитие традиционного производства в настоящее время сталкивается с двумя основными трудностями. Одна из них - проблема перепроизводства. Такая проблема возникла в таких отраслях, как стальная, цементная и углехимическая промышленность и других. Во-вторых, добавленная стоимость отраслей слишком низка, что ставит Китай в крайне невыгодное положение в международном разделении труда. В настоящее время предложены следующие меры для решения проблем традиционного производства: первая - это сокращение избыточных мощностей, которое осуществляется с помощью слияний и поглощений, а также инвестиций за рубежом; вторая - это преобразование традиционной промышленности с помощью концепции «Интернет Плюс» (интеграция интернет-технологий с традиционными отраслями) для увеличения её эффективности и повышения добавленной стоимости.

Новые стратегические отрасли - это отрасли, которые обладают широкими перспективами для долгосрочного развития и способны достичь технологических прорывов в краткосрочной перспективе. У этих отраслей есть два основных признака: первый - они являются стратегическими, что означает наличие широких перспектив для развития; второй - они находятся в стадии становления, что подразумевает возможность достижения технологических прорывов в краткосрочной перспективе. К новым стратегическим отраслям промышленности в основном относятся новая энергетика, новые материалы, биоинженерия, информационные технологии и мобильный Интернет, интеллектуальные роботы и производство высокотехнологичного оборудования. В настоящее время сформировалась модель сферы искусственного интеллекта, в которой хозяйственную деятельность осуществляют частные предприятия, а государству принадлежит руководящая роль. Среди них компания Tencent отвечает за интеллектуальную медицину, ALi - за «умные города», Baidu - за беспилотное вождение, а iFLytek - за распознавание речи. Эти четыре платформы являются стратегически важными структурами в сфере искусственного интеллекта в Китае.

Сфера услуг включает четыре вида: производственные услуги, бизнес-услуги, потребительские услуги и услуги духовного характера. Сфера услуг в Китае в настоящее время составляет около 50% от ВВП, что, по сравнению с уровнем в 60-70% или даже 80% в развитых странах Европы и Америки, указывает на то, что в структуре промышленности Китая еще есть пространство для дальнейшей оптимизации. В будущем развитии сферы услуг культурная экономика станет важной областью, которую нельзя оставлять без внимания. Развитие культурной экономики включает два аспекта: первый - строительство культурной экономики, включая правила рыночной экономики, «дух договорного сотрудничества», «дух правового государства» и т. д,; второй - развитие культурной экономики, включая создание продуктов и осуществление торговли в сфере культуры и т. д. На платформе инициативы «Один пояс, один путь» активное продвижение международной торговли в сфере культуры способствует не только экономическому развитию, но и укреплению взаимопонимания и духовной связи между культурами,тем самым создавая сообщество единой судьбы.

Современное производство также станет опорной отраслью в будущем. Существует два типа производства: традиционное производство и современное производство, которые в основном различаются видами производимой продукции. Традиционное производство - это сектор производства, занимающийся изготовлением вещей для личных нужд, в то время как современное производство - это сектор, занимающийся производством продукции общественного потребления. Современное производство включает в себя производство авиационных и космических аппаратов, оборудования для высокоскоростных железных дорог, оборудования для атомной энергетики,оборудования для передачи и преобразования электроэнергии сверхвысокого напряжения, современных судов и морского оборудования.

1) Замена старых движущих сил роста новыми требует изменения модели экономического роста

Изменения нашей модели экономического роста включают три значения: во-первых, экономическое развитие должно перестать зависеть от факторов производства и инвестиций, а опираться на инновации; во-вторых,акцент стратегии открытости должен сместиться с экспорта и привлечения иностранных инвестиций на расширение импорта и инвестирования за рубежом; в-третьих, необходимо перейти от модели экстенсивного экономического роста с высоким уровнем загрязнения и потребления к модели экологически чистого и ресурсосберегающего интенсивного экономического роста.

В прошлом экономическое развитие Китая в основном опиралось на трудовые ресурсы и инвестиции. Однако демографический дивиденд Китая исчезает , дивиденд от использования земельных ресурсов - тоже, влияние инвестиций постепенно снижается, окружающая среда ухудшается, ресурсов не хватает, и страна сталкивается с риском попадания в ловушку среднего уровня дохода... Все это означает, что факторы производства и инвестиции больше не могут оставаться основными движущими силами экономики , а важнейшей движущей силой будущего экономического развития Китая станут инновации. Развитие на основе инноваций включает три аспекта: инновации в продуктах и услугах, инновации в бизнес-моделях и инновации в технологиях. При этом технологические инновации являются ключевыми. Для достижения развития технологических инноваций необходимо обеспечить кадровую, правовую, материальную и финансовую базы.

В области внешней открытости Китай на протяжении долгого времени придерживался стратегии, основанной на экспорте и привлечении иностранных инвестиций.Ранее уровень экономического развития Китая был относительно низким, внутреннего капитала и валютных резервов было недостаточно, поэтому для развития экономики и увеличения валютных резервов страна полагалась на внешний спрос. На текущем же этапе необходимо реализовать стратегию открытости,основанную на расширении импорта и инвестиций за рубежом.Расширение импорта нужно для удовлетворения потребности в повышении уровня внутреннего потребления, а инвестиции за рубежом - для смягчения проблемы перепроизводства.

Каждый этап экономического развития имеет свои законы. Большинство стран на начальном этапе индустриализации идут по пути высокого уровня загрязнения и высокого уровня расходования ресурсов. В процессе экономического развития Китай также неизбежно столкнулся с такими проблемами, как высокое потребление ресурсов и загрязнение окружающей среды. В настоящее время Китай усилил внимание к экологии и выдвинул концепции «нам нужны как горы золота и серебра (экономическое благосостояние), так и зеленые горы и синие воды (здоровая экология)» и «Зеленые горы и чистые воды -это золотые и серебряные горы», придерживаясь идеи гармоничного сосуществования человека и природы. Эта трансформация модели роста будет зависеть как от регулирования и надзора в целях сокращения экологического ущерба и загрязнения окружающей среды,так и от технологического прогресса, особенно в области энергосберегающих, природоохранных и новых энергетических технологий.

2) Замена старых движущих сил роста новыми требует ускорения реформы экономической системы

Институциональные факторы играют все более важную роль в экономическом развитии. Доброкачественный институт может предотвратить неоптимальное распределение ресурсов, помочь максимально эффективно использовать их, стимулировать инновационную активность и, таким образом, способствовать экономическому росту. В то же время недоброкачественный институт может привести к неэффективному использованию ресурсов и распространению коррупции,что вредит экономическому развитию.Движущей силой экономического развития являются не только факторы производства, инвестиции и технологии, но и институциональные реформы и улучшения. Замена старых движущих сил роста новыми требует дальнейшего уско-

рения реформы экономической системы, которая в основном включает регулирование базового экономического режима, защиту прав собственности, развитие экономики со смешанной формой собственности, ускорение реформы государственных предприятий и т. д.

Базовая экономическая система Китая - это система, в которой общественная собственность играет доминирующую роль, различные формы собственности развиваются совместно, распределение по труду является основным принципом при сосуществовании различных способов распределения, а также функционирует социалистическая рыночная экономическая система. Для этого необходимо, чтобы частная и государственная экономика имели равный статус,что в основном включает шесть аспектов равенства, а именно: равный статус в политике, экономике, инвестициях, хозяйствовании, распределении ресурсов и рыночной конкуренции. Однако в настоящее время в Китае меры по решению этого вопроса оставляют желать многого, например, частные предприятия находятся в явно невыгодном положении сточки зрения финансирования и кредитования, что напрямую приводит к их очевидно неблагоприятному положению в рыночной конкуренции. Поскольку принято считать, что за государственными предприятиями стоит гарантия правительства, именно эта гарантия дает им преимущество в получении ресурсов по сравнению с частными предприятиями. Поэтому, чтобы действительно реализовать справедливую конкуренцию между частными и государственными предприятиями на рынке, следует ускорить процесс рыночной реформы государственных предприятий, разрешив их банкротство и реорганизацию.

Вопрос прав собственности является одним из ключевых вопросов рыночной экономики. Данный вопрос в основном включает пять аспектов: чёткость определения прав собственности, диверсификация структуры прав собственности, ликвидность прав собственности, рационализация организационных форм прав собственности и четкое определение прав и обязанностей , связанных с правами собственности. В настоящее время в государственном секторе экономики необходимо решить проблемы дублирования управленческих функций и многоуровневости управления, в то время как частный сектор экономики нуждается в решении проблемы неполноценности правового статуса и недостаточной надёжности защиты прав собственности. Только при условии чёткого регулирования и надёжной защиты прав собственности можно построить социалистическую рыночную экономику.

Развитие экономики со смешанной формой собственности является тенденцией современного экономического развития. Оно имеет два аспекта: во-первых, в рамках социалистической рыночной экономики должны сосуществовать как государственный,так и частный секторы,обеспечивая равноправную конкуренцию и гармоничное сосуществование различных форм собственности; во-вторых,на микроуровне предприятий необходимо постоянно продвигать диверсификацию структуры собственности , чтобы сформировать структуру собственности предприятий со смешанной собственностью. Развитие смешанной экономики заложило основу для создания современной системы управления предприятиями и способствует диверсификации и повышению уровня доходов населения, а также расширению среднего класса,тем самым приводя к укреплению богатства страны и благосостояния народа.

Реформа государственных предприятий также является важным дивидендом реформ. В настоящее время основная идея реформ государственных предприятий заключается в одновременном проведении реформы по категоризации государственных предприятий и реформы смешанной собственности. Эти два типа реформ взаимосвязаны и проводятся одновременно,что способствует активизации государственного капитала и повышению эффективности работы. Мы делим государственные предприятия на две категории: коммерческие и общественные. В принципе, во всех коммерческих государственных предприятиях, основной деятельностью которых являются отрасли и сферы с высокой конкуренцией, необходимо проводить реформу корпоративной структуры и акционерного устройства. Следует активно привлекать другие государственные или частные капиталы для диверсификации акционерного

капитала. Государственный капитал может осуществлять как абсолютный, так и относительный контроль, а также может быть представлен в виде миноритарного пакета акций и должен способствовать выходу предприятий на фондовый рынок. Для коммерческих государственных предприятий,основная деятельность которых затрагивает национальную безопасность и ключевые интересы национальной экономики и которые главным образом выполняют задачи по реализации важнейших специальных проектов,необходимо сохранять контролирующее положение государственного капитала, нужно поддерживать и участие частного капитала. У государственных предприятий в сфере общественных благ основной целью является обеспечение жизненных потребностей населения,обслуживание общества и предоставление общественных товаров и услуг. Для таких предприятий необходимо внедрить рыночные механизмы, повышающие эффективность и увеличивающие возможности общественных услуг. Эти предприятия могут быть организованы в форме полностью государственных компаний,но при наличии соответствующих условий также могут реализовывать диверсификацию акционерного капитала. Кроме того, они могут поощрять участие частных компаний в управлении через такие механизмы, как закупка услуг, доверительное управление и концессионные соглашения.

2. Суть высококачественного развития и высокоэффективный рост

Экономический рост, если оценивать его по показателям эффективности, можно разделить на высокоэффективный и низкоэффективный. Высокоэффективный рост означает получение больших выгод при меньших затратах, тогда как низкоэффективный рост подразумевает получение меньших выгод при больших затратах. Высококачественное развитие, в свою очередь, означает высокоэффективный рост.

Одним из важных факторов, определяющих высокоэффективный рост, являются технологические инновации. Технологические инновации могут помочь максимально эффективно использовать различные факторы производства, то есть обеспечить максимизацию прибыли при меньших затратах. Таким образом, для достижения высокоэффективного роста и высококачественного развития необходимо эффективно продвигать технологические инновации, в особенности необходимы прорывные и оригинальные технологии. Для этого необходимо проводить передовые фундаментальные исследования и формировать финансовую, правовую, материальную и кадровую базы, необходимые для технологических инноваций.

Другим фактором, определяющим высокоэффективный рост, являются институциональные инновации. Институциональные инновации могут эффективно стимулировать активность владельцев различных факторов производства, помогая максимально эффективно использовать различные факторы производства и позволяя достигать больших выгод при меньших затратах. С началом проведения политики реформ и открытости повышение экономической эффективности в Китае стало возможным именно благодаря институциональным инновациям. Поэтому, если мы хотим содействовать высокоэффективному росту и достичь высококачественного развития, следует продолжать продвигать институциональные инновации, особенно при создании современной экономической системы ,ядром которой является современная рыночная экономика.

1) Высококачественное развитие как рост, основанный на эффективном предложении

Экономический рост, если оценивать его на основе состояния рыночного спроса и предложения, можно разделить на рост, основанный на эффективном предложении, и рост, основанный на неэффективном предложении. Рост, основанный на эффективном предложении, подразумевает достижение баланса между спросом и предложением в процессе экономической деятельности, в то время как рост, основанный на неэффективном предложении, проявляется в виде дисбаланса в рыночных отношениях, серьезного перепроизводства и чрезмерного накопления запасов. Высококачественное развитие подразумевает рост, основанный на эффективном предложении.

Хотя в последнее время экономика Китая росла сравнительно быстро, во многих отраслях наблюдался серьезный избыток производственных мощностей и чрезмерное накопление товарных запасов. В то же время люди не могли получить нужные им товары и услуги, вследствие чего вошли в моду поездки за покупками за границу, что в сущности является примером роста, основанного на неэффективном предложении. Такого рода рост, основанный на неэффективном предложении, трудно быстро исправить с помощью одного лишь рыночного регулирования, поэтому центральное правительство предложило стратегические меры в виде структурной реформы на стороне предложения,чтобы быстро отреагировать на проблемы избытка производственных мощностей и чрезмерного накопления запасов, заложив основу для роста, основанного на эффективном предложении.

Одной из важных причин формирования роста, основанного на неэффективном предложении, является отсутствие у поставщиков осознания рисков, что приводит к бездумной экспансии и заимствованиям. Поэтому для устранения роста, основанного на неэффективном предложении, необходимо уменьшать доли заемных средств и снизить коэффициент кредитного плеча в обществе. В ближайшие несколько лет мы должны сделать сокращение заемных средств важной задачей в целях устранения роста, основанного на неэффективном предложении.

Еще одной важной причиной формирования неэффективного предложения является недостаточность институциональных ограничений рисков. У управляющих лиц нет ограничений по рискам, связанным с избытком мощностей и запасов, поэтому они осуществляют бездумную экспансию , движимые краткосрочными выгодами. По этой причине необходимо эффективно продвигать институциональную реформу, в особенности реформу государственных предприятий, и полностью решить проблему жесткого исполнения обязательств, связанную с государственными предприятиями, по-настоящему связать интересы и риски управляющих лиц с интересами и рисками государственных предприятий и добиться эффективных ограничений интересов и рисков.

2) Высококачественное развитие как рост на основе структуры среднего и высокого уровня

С точки зрения структуры экономический рост делится на рост при низко- и среднеуровневой структуре и рост при средне- и высокоуровневой структуре. На самом деле в прошлом в Китае в течение длительного времени наблюдался рост структуры низкого и среднего уровня, что в значительной степени определялось уровнем развития производительных сил в то время. Высококачественное развитие - это по сути является структурным ростом высокого уровня.

Основное различие между структурным ростом высокого и низкого уровня заключается в разнице между опорными отраслями. Опорные отрасли структуры низкого уровня включают традиционное производство, строительную отрасль и рынок недвижимости. Опорные отрасли структуры высокого уровня в основном делятся на три группы: первая - новые стратегические отрасли, такие как новая энергетика, новые материалы, биотехнологии, информационные технологии и мобильный интернет, энергосбережение и охрана окружающей среды, транспортные средства на новых источниках энергии, интеллектуальные роботы, производство высокотехнологичного оборудования и т. д.; вторая - это сфера услуг, включающая потребительские услуги, бизнес-услуги, производственные услуги и услуги духовного характера; третья - это современное производство, включая производство космических аппаратов и авиационной техники, производство оборудования для высокоскоростных железных дорог, атомной энергетики, передачи и преобразования электроэнергии сверхвысокого напряжения, а также современное судостроение и производство морского оборудования.

Поэтому при переходе к структурному росту высокого уровня Китаю необходимо энергично развивать новые стратегические отрасли, отрасли сферы услуг и современные производственные отрасли, которые постепенно станут опорными отраслями для экономики Китая.

3) Высококачественное развитие как «зеленый» рост

Экономический рост иногда достигается на условиях высокого уровня загрязнения и высокого ресурсопотребления, но такой быстрый рост никогда не будет долгосрочным. Высококачественное развитие является противоположностью так называемого быстрого роста, основанного на высоком уровне загрязнения и высоком расходовании ресурсов.Высококачественное развитие делает упор на энергосбережение и охрану окружающей среды и представляет собой «зеленый» рост.

Чтобы добиться «зеленого» роста, в первую очередь следует сохранить окружающую среду. Рост не должен осуществляться за счет разрушения окружающей среды. В прошлом в некоторых регионах Китая пренебрегали защитой окружающей среды, и даже ради увеличения ВВП шли на разрушение окружающей среды, что ставило под серьезную угрозу экологическую безопасность страны. Развитие - жесткая необходимость, но «жёсткое» развитие не имеет смысла.Поэтому в рамках концепции «зеленого» развития мы должны усилить восстановление окружающей среды во всех аспектах, включая восстановление естественных экосистем различных рек, гор и других природных зон.

Для достижения целей «зеленого» развития необходимо надлежащим образом обрабатывать сточные воды,отработанные газы и твердые отходы, образующиеся в результате индустриализации и урбанизации. Если с «тремя видами отходов» (сточные воды, отработанные газы и твёрдые отходы) не удастся справиться должным образом, то это не может считаться настоящей индустриализацией и урбанизацией, и, конечно, это не будет «зеленым» развитием. Из опыта и полученных уроков следует, что единственным способом очистки сточных вод, отработанных газов и твердых отходов является опора на технологии. Необходимо разработать эффективные технологии, ориентированные на энергосбережение и охрану окружающей среды,и следовать по технологическому пути.Технологизация являет собой индустриализацию и коммерциализацию энергосбережения и защиты окружающей среды. Поэтому энергосбережение и охрана окружающей среды должны идти по пути технологизации, индустриализации и коммерциализации.

4) Высококачественное развитие как устойчивый рост

Хотя быстрый экономический рост и может быть достигнут за счет бездумной экспансии и экстенсивных методов, он часто оказывается неустойчивым и даже может влечь за собой экономический кризис. Поэтому быстрый рост за счет бездумной экспансии и экстенсивных методов неприемлем. Высококачественное развитие - это устойчивый рост.

Устойчивый рост требует преодоления тенденции бездумной экспансии в стратегии экономического роста. Бездумная экспансия неизбежно приведет к тому, что частные лица, предприятия и государственные органы будут бездумно увеличивать доли заемных средств, а чрезмерное использование заемных средств, в свою очередь, приведет к формированию финансовых рисков и даже может вызвать финансовый кризис. В последние десятилетия причиной нескольких финансовых кризисов по всему миру стало именно чрезмерное применение заемных средств. Почти все современные экономические кризисы проявляются в виде финансовых кризисов, которые в основном являются результатом бездумного увеличения заемных средств, приводящего к слишком высокому коэффициенту кредитного плеча в обществе. Поэтому мы должны на протяжении всего процесса быстрого экономического роста не допускать чрезмерного использования заемных средств и постоянно принимать меры по снижению коэффициента кредитного плеча. Чем больше экономика находится в проциклическом периоде,тем важнее акцентировать внимание на снижении уровня заемных средств.

Устойчивый рост требует тщательного учета способности различных экономических и социальных ресурсов выдерживать нагрузку.Нельзя полагать, что ради экономического роста можно действовать бездумно и произвольно увеличивать темпы роста. Ведь именно по этой причине некоторые страны переживают различные социальные кризисы в периоды быстрого

экономического роста. В некоторых регионах Китая экономическое развитие идет очень быстрыми темпами, но социальные противоречия обостряются. Это результат отрыва от объективной реальности и слепой погони за скоростью. Поэтому для достижения высококачественного развития необходимо соблюдать объективные законы, придерживаться научного подхода к развитию, действовать в пределах своих возможностей и обеспечивать стабильное и устойчивое экономическое развитие.

5) Высококачественное развитие как гармоничный рост

Конечная цель экономического роста - приносить пользу людям и повышать благосостояние всех слоев населения. Если экономический рост не достигает этой цели и даже вызывает конфронтацию между различными социальными слоями,то такой рост основан на социальной нестабильности. Очевидно, что нам нужен не такой экономический рост.

Социально гармоничный рост требует, чтобы благосостояние каждого социального класса увеличивалось вслед за экономическим ростом. Хотя уровни роста благосостояния разных социальных классов различаются, все они должны иметь возможность получать соответствующий им рост. Идея «общего котла» не имеет будущего, но чрезмерное расслоение по уровню благосостояния также может привести к социальной нестабильности. Поэтому, чтобы обеспечить рост благосостояния всех слоев населения по мере экономического роста, необходимо внедрить эффективную налоговую систему и систему социального обеспечения, чтобы реализовать механизм эффективного регулирования общественного богатства, который будет делать упор на эффективности в первичном распределении и на справедливости во вторичном распределении.

В условиях рыночной экономики люди в разной степени извлекают выгоду из экономического роста в зависимости от своих качеств (уровень интеллекта, состояние здоровья и т. д.), социального происхождения, региональных экономических условий, благоприятных возможностей и т. д. Возможна ситуация, когда даже одинаковые усилия приносят разную выгоду. Поэтому необходимо создать надежную систему базового социального обеспечения, чтобы не дать ни одному члену общества оказаться в нищете по какой-либо причине. Ликвидация бедности является основой гармоничного роста. Только устранив бедность, общество сможет сохранить необходимую гармонию. Поэтому ликвидация бедности является долгосрочной мерой гармоничного экономического роста. Текущие программы адресной помощи нуждающимся и помощи бедным районам в развитии промышленности представляют собой политические меры, направленные на ликвидацию бедности и реализацию гармоничного роста.

Высококачественное развитие - это согласование скорости и качества экономического роста, баланс между краткосрочными и долгосрочными интересами. Переход от быстрого роста к высококачественному развитию является необратимой тенденцией. Политика Китая также должна сосредоточиться на нескольких аспектах: высокой эффективности, эффективном предложении, высоком уровне структуры, охране окружающей среды, устойчивом и гармоничном росте, чтобы способствовать достижению высококачественного развития.

ОСНОВНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА СОЦИАЛИЗМА С КИТАЙСКОЙ СПЕЦИФИКОЙ КАК ДВИЖУЩАЯ СИЛА ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ - АНАЛИЗ НА ПРИМЕРЕ ВЫСОКОСКОРОСТНЫХ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГ

Чжэн То,Лю Вэй

1.Введение

За последние 40 с лишним лет проведения политики реформ и открытости Китай достиг замечательных результатов в экономическом развитии, что привлекло внимание людей во всем мире. С 1978 по 2018 годы среднегодовой темп роста реального ВВП Китая превышал 9,5%, и лишь на протяжении трех лет темпы роста были ниже 6%; а в пересчете на фиксированные цены в долларах США 2010 года доход на душу населения в Китае увеличился в 25 раз.7 Весь этот ряд выдающихся достижений неразрывно связан с непрекращающимися поисками и углублением реформ в области основной социалистической экономической системы, осуществляемыми Партией и народом. На новом этапе развития внутренняя и внешняя среда Китая претерпели глубокие изменения, и экстенсивная модель экономического роста больше не может удовлетворять текущие потребности в развитии. Для Китая неизбежным выбором является путь высококачественного, координированного, экологичного развития, основанного на инновациях. «Решение Центрального Комитета Коммунистической партии Китая по некоторым важным вопросам, касающимся сохранения и совершенствования системы социализма с китайской спецификой и модернизации национальной системы управления и управленческого потенциала», принятое на Четвёртом пленуме XIX Центрального Комитета Коммунистической партии Китая,расширило понятие социалистической рыночной экономической системы как системы хозяйствования до основной экономической системы социализма с китайской спецификой, базирующейся на прежней системе производства и распределения, в которой основными элементами являются государственная собственность с совместным развитием различных форм собственности и распределение по труду с сосуществованием различных методов распределения. Это преобразование, основываясь на четком определении сущности социализма с китайской спецификой, подтверждает роль рыночной экономики , поднимая её статус с «определяющей распределение ресурсов» до «основной экономической системы».8

Инновации в экономической теории социализма с китайской спецификой - это не воздушные замки, лишённые реальной основы. Руководствуясь принципом «практика - единственный критерий истины», данное крупное теоретическое новаторство опирается на уникальные национальные условия Китая, соответствует современному уровню развития производительных сил и представляет собой обобщение конкретных явлений в процессе экономического развития страны. Придерживаться основной экономической системы социализма - это не только позволяет стимулировать жизнеспособность всех экономических субъектов на рынке, выявлять решающую роль эффективного рынка в распределении ресурсов и руководящую роль активного правительства в развитии, максимально освобождать и развивать производительные силы, но и дает возможность в соответствии с новой концепцией развития эффективно регулировать экономическую структуру и продвигать экономику от стремитель-

ного роста к высококачественному развитию по главной линии структурной реформы на стороне предложения.

В данной работе основное внимание уделяется рассмотрению трех аспектов фундаментальной роли основной экономической системы социализма с китайской спецификой в обеспечении высококачественного развития.Во-первых,на теоретическом уровне анализируются изменения в экономической теории в Китае, особенно путем ее сравнения с реформами в других странах с плановой экономикой. Рассматриваются причины , по которым китайская экономическая система смогла преодолеть барьеры между системой общественной собственности и рыночной экономикой и сформировать нынешнюю основную экономическую систему. Во-вторых,на примере скоростных железных дорог Китая можно увидеть, что органичное сочетание общественной собственности как основного элемента с функционированием рыночных механизмов способствует развитию предприятий и глубоко раскрывает незаменимую роль основной экономической системы социализма с китайской спецификой в период быстрого развития. Наконец, посредством анализа экономических и социальных преимуществ высокоскоростной железной дороги «Пекин - Шанхай» с точки зрения трех аспектов: технологических инноваций, координированного развития и экологичности, а также энергосбережения показано , что придерживаться основной экономической системы социализма - необходимая предпосылка для следующего этапа содействия высококачественному развитию Китая.

2. Развитие основной экономической системы социализма с китайской спецификой

Ни в рамках теоретической модели западной экономики, ни в рамках классической марксистской политической экономии социалистическая система общественной собственности и система рыночной экономики несовместимы. Учёные из различных школ западной экономики обычно связывают общественную собственность с плановой экономикой, а частную собственность - с рыночной экономикой. Они считают, что рыночный экономический режим возник из капитализма и поэтому отрицают возможность механизма определения правильных цен и рационального распределения ресурсов в социалистических странах. Приверженцы традиционной марксистской политической экономии также рассматривают частную собственность как необходимую предпосылку рыночной экономики , одновременно критикуя слепоту рыночного механизма в распределении ресурсов. Они считают, что когда коммунистическая общественная собственность заменит капиталистическую частную собственность, товары и деньги перестанут существовать, и рыночная экономика в конечном итоге исчезнет, а плановая экономика станет оптимальным способом распределения ресурсов.

После Второй мировой войны по мере развития экономики правительства постепенно перестали справляться с задачей сбора и обработки все более усложняющейся информации в процессе функционирования экономики. В результате плановая экономика стала неспособной обеспечить эффективное распределение ресурсов. Столкнувшись с практическими проблемами экономического развития, страны с плановой экономической системой начали искать пути реформ и пытались разработать теории и методы, сочетающие социалистическую общественную собственность с рыночными механизмами. С 1950-х годов такие страны, как Советский Союз, Польша, Чехословакия, Венгрия, Югославия и другие начали активно исследовать экспериментальные реформы рыночного социализма,надеясь уменьшить искажения в распределении ресурсов в плановой экономике и достичь эффективности распределения ресурсов в рыночной экономике (Чэнь Цзянь и Го Гуанцин, 2018). Однако эти исследования и попытки реформ не смогли эффективно интегрировать социалистическую общественную собственность в рыночную экономику. В условиях двойных ограничений системы общественной собственности и системы плановой экономики развитие рыночных элементов в этих странах происходило крайне медленно и трудно. В 1980-е годы страны с переходной экономикой, столкнувшись с экономическими трудностями, были вынуждены следовать логике реформ

«Вашингтонского консенсуса», отказавшись от институциональной основы, базирующейся на социалистической общественной собственности, и переходя к полной приватизации собственности для содействия реформам рыночной экономики. Это ознаменовало провал экономических реформ в социалистических странах Восточной Европы.

Причина, по которой основная экономическая система социализма с китайской спецификой стала успешной, заключается в том, что логика реализуемых реформ сильно отличается от той,что применялась в социалистических странах Восточной Европы.

В ходе реализации реформ основной экономической системы социализма с китайской спецификой Китай органически сочетал реформу структуры собственности с реформой системы социалистической рыночной экономики. Он не следовал догматически системе исключительно общественной собственности и не поддался влиянию теорий западной экономики, как это сделали социалистические страны Восточной Европы, перейдя к полной приватизации собственности; вместо этого, в соответствии со своими реальными потребностями в постоянном освобождении и развитии общественных производительных сил, Китай считает индивидуальную экономику, частную экономику и экономику с иностранными инвестициями дополнением к социалистической системе общественной собственности. Китай установил структуру собственности, в которой «общественная собственность является основной и развивается совместно с экономикой с различными формами собственности», активно поощряет развитие смешанной собственности, проложив беспрецедентный в истории путь реформ, не имеющий аналогов в мировой практике. Именно в рамках такой структуры собственности удалось установить правильный механизм формирования цен на различные элементы, такие как рынок средств производства, рынок труда, рынок капиталов и рынок потребительских товаров. Это дало возможность социалистической рыночной экономике быстро развиваться, что,в свою очередь, обеспечило справедливое , рациональное и эффективное распределение ресурсов и их свободное обращение.

В то же время Китай совершил прорыв в понимании понятий правительства и рынка, принятых в традиционной экономической теории. В процессе углубления реформы экономической системы партия и государство осознали, что если центральные органы будут издавать слишком много директивных планов, то механизмы стимулирования экономических субъектов в повседневной экономической деятельности будут искажены , что приведет к подавлению развития рыночной экономики. Если же правительство будет выполнять лишь роль «ночного сторожа», то главенствующее положение общественной собственности в Китае не сможет быть гарантировано, а развитие таких проектов,как транспортная инфраструктура и охрана окружающей среды,которые имеют значительный положительный внешний эффект на экономику и благосостояние народа, будет отставать. Это приведет к дисбалансу в экономической структуре и несогласованности в региональном развитии, что затруднит макроэкономическое регулирование. Поэтому в процессе построения социальной рыночной экономики партия и государство всегда проводили политику «освобождения и регулирования» (т.е. сочетания делегирования полномочий и усиления надзора): не превышали своих полномочий в распределении ресурсов, в основном ограничиваясь руководящей ролью в планировании развития и макроэкономическом регулировании, используя в качестве основных инструментов фискальную и денежно-кредитную политику; не теряя своих позиций в рыночном регулировании, они постепенно совершенствовали правовую среду, четко определяя систему прав собственности и улучшая деловую среду. Благодаря этому в процессе реформ в Китае удалось сохранить макроконтроль правительства над экономическим развитием, одновременно стимулируя активность различных рыночных субъектов на локальном уровне, и избежать тех трудностей, с которыми столкнулись страны Восточной Европы в ходе рыночной социалистической реформы.

Темп проведения реформы основной экономической системы социализма с китайской спецификой в Китае также отличается от темпов реформ в социалистических странах Восточной Европы.

После неудачи ранних реформ рыночного социализма страны с переходной экономикой, под влиянием западной экономической науки, начали проводить рыночные реформы и, в соответствии с «Вашингтонским консенсусом», в котором предварительным условием была приватизация собственности,использовали «шоковую терапию» для проведения рыночных экономических реформ. В результате в большинстве стран Восточной Европы, находящихся в переходном периоде, правительства потеряли контроль над экономикой, что привело к хаосу на рынке и значительному экономическому спаду. Китай же придерживался постепенного подхода к реформам, поэтапно корректируя соотношение между государственной и негосударственной экономикой, между плановой и рыночной экономикой в процессе ускоренного формирования ценового механизма, что позволило добиться высокого и стабильного экономического роста на протяжении более чем четырех десятилетий и продемонстрировать всему миру «китайское чудо».

Что еще более важно, в процессе перехода от плановой экономики к рыночной Китай одновременно продвигал реформу собственности предприятий и создавал современную систему предприятий. Для государственных предприятий, унаследованных от плановой экономики, реформа прав собственности затрагивала как вопрос о том, может ли государственная собственность стать основной формой собственности, так и вопрос о том, могут ли государственные предприятия следовать системе рыночной экономики и подчиняться рыночным ограничениям. В традиционной плановой экономике государственные предприятия обычно находятся под прямым руководством правительства, и их производство и деятельность определяются плановыми показателями. Даже в случае убытков предприятия могут получать соответствующие субсидии от государства, поэтому конкурентное давление практически отсутствует. Такая система предприятий с признаками «мягких бюджетных ограничений» не может удовлетворять требованиям функционирования социалистической рыночной экономики. Таким образом, по мере улучшения понимания социалистической рыночной экономики реформа системы прав собственности в китайских государственных предприятиях продолжала углубляться, пройдя три этапа: «делегирование полномочий и оставление прибыли», реформу «системы акционерной собственности» и создание современной системы предприятий с китайской спецификой. Что касается структуры собственности, то была установлена смешанная система собственности как форма реализации общественной собственности, и в ходе реформ была внедрена система смешанной собственности государственных предприятий. С точки зрения системы прав собственности, сформировались взаимные системы сдержек и противовесов между правами , обязанностями и интересами (Лю Вэй, 2019). Что касается объектов управления, управление государственными предприятиями постепенно перешло к управлению, ориентированному в первую очередь на государственный капитал (Ян Жуйлун, 2018). Это поставило хозяйственную деятельность государственных предприятий в жесткие рыночные рамки, повысило конкурентоспособность и инновационность государственной экономики, продемонстрировало роль государственных предприятий в руководстве экономическим развитием и одновременно позволило осуществить реформу системы рыночной экономики с китайской спецификой.

3. Прорывное развитие высокоскоростных железных дорог в Китае

С исторической точки зрения развитие отрасли высокоскоростных железных дорог в Китае началось относительно поздно, при этом технологическая мощь значительно отставала от стран-первопроходцев. Однако за последние десять-двадцать лет, отмеченные изданием Государственным советом «Протокола заседания по вопросам оснащения железнодорожных подвижных составов», отрасль высокоскоростных железных дорог Китая, следуя основному

курсу на «привлечение передовых технологий,совместное проектирование и производство, создание китайского бренда»,путем внедрения,усвоения, переработки инноваций и создания новых инноваций на базе усвоенных одновременно с разработкой собственных инноваций постоянно преодолевала трудности в производстве высокоскоростных поездов и прокладыванию высококачественных,протяженных высокоскоростных железных дорог, что позволило «обогнать на повороте» и «догнать и перегнать» признанных лидеров данной отрасли.

Одним из важнейших стратегических решений в процессе быстрого развития отрасли высокоскоростных железных дорог Китая стало предложение Министерства железных дорог, поддержанное Государственным советом,«обменять рынок на технологии», чтобы отрасль высокоскоростных железных дорог достигла международного уровня в краткие сроки и с низкими затратами. Однако в процессе прорывного развития существовали две большие проблемы: во-первых, Китай был наиболее заинтересован в получении технологий производства высокоскоростных поездов, и в ходе переговоров требовалось убедить зарубежные компании передать свои ключевые технологии и обеспечить их освоение китайскими исследователями,чтобы избежать ситуации потери рынка без приобретения технологий. Во-вторых, закупка продукции и технологий была сопряжена с большими затратами, а усвоение инноваций и разработка на их основе новых инноваций требовали длительного цикла исследований и разработок. К тому же Китай впервые пытался построить высокоскоростные железные дороги и не имел готовых бизнес-моделей,которые можно было бы перенять. У предприятий не было ни желания, ни возможностей вкладывать такие огромные инвестиции.

С одной стороны,технологическое развитие железнодорожной отрасли было сравнительно недостаточным и не могло удовлетворить растущие потребности развивающейся экономики в пропускной способности и скорости железнодорожных перевозок; с другой стороны, опора только на поведение отдельных компаний на рынке явно не могла решить задачу осуществления прорывного развития отрасли высокоскоростных железных дорог. Развитие высокоскоростных железных дорог как важного компонента в области инфраструктурного строительства имеет сильные положительные внешние эффекты. Ускоренное завершение строительства сети высокоскоростных железных дорог в Китае могло эффективно содействовать экономическому развитию и повышению уровня урбанизации.Учитывая эту особенность,китайское правительство придерживалось основной экономической системы социализма с китайской спецификой, помогая отрасли высокоскоростных железных дорог совершить четырехуровневый скачок в технологическом прогрессе и выйти на высший мировой уровень, демонстрируя превосходство социалистической системы Китая.

На первом этапе, с одобрения Государственного совета, бывшее Министерство железных дорог КНР опубликовало в 2004 году «Среднесрочный и долгосрочный план развития сети железных дорог», в котором излагался план строительства основных высокоскоростных пассажирских железнодорожных магистралей «Четыре вертикальных и четыре горизонтальных». Этот план, предусматривающий инвестиции в размере двух триллионов юаней и строительство более 10000 километров высокоскоростных железных дорог, привлек внимание крупнейших мировых компаний-производителей высокоскоростных железных дорог. Чтобы усилить переговорные позиции Китая в переговорах о передаче технологий и обеспечить эффективное формирование государственных основных фондов в результате начальных инвестиций,Министерство железных дорог назначило две государственные компании - корпорацию «Южные железные дороги» (АО Компания по строительству подвижного состава железных дорог «Циндао Сыфан») и корпорацию «Северные железные дороги» (АО Чаньчуньская компания по строительству пассажирских вагонов и Таншаньская компания по строительству пассажирских вагонов) - в качестве «стратегических покупателей» для импорта технологий.

На втором этапе, чтобы предоставить китайским компаниям и специалистам по высокоскоростным железным дорогам возможности изучать ключевые зарубежные технологии,

Министерство железных дорог,объявляя тендер на железнодорожные составы со скоростью 200 км/ч в 2004 году и на импорт поездов с распределенной тягой со скоростью 300 км/ч и выше в 2005 году,четко указало,что участвовать в тендерах могуттолько совместные предприятия с китайским и иностранным капиталом.Благодаря результатам, достигнутым в ходе поэтапного осуществления реформы основной экономической системы социализма с китайской спецификой, на уровне собственности сочетание государственного и иностранного капитала для формирования предприятий со смешанной формой собственности значительно повысило уровень всесторонней открытости Китая внешнему миру, а на уровне системы распределения законные доходы иностранного капитала получили эффективную защиту,что способствовало расширению и углублению открытости Китая внешнему миру. Компании , обладающие самым мощным технологическим потенциалом в мире - японский консорциум высокоскоростных железных дорог,«Bombardier», «Siemens» и «Alstom» - объединились с корпорациями «Южные железные дороги» и «Северные железные дороги» с целью создания совместных китайско-иностранных предприятий, ответственных за импорт и локализацию высокоскоростных железнодорожных электропоездов.

На третьем этапе китайское правительство, решив «сконцентрировать свои силы на решении больших задач», выделило огромные средства на закупку продукции, комплектующих и технологий у иностранных предприятий. В ходе практической реализации Китай использовал «пакеты» в качестве условной единицы, каждый «пакет» включал 20 высокоскоростных железнодорожных составов, из которых один был импортным прототипом, который служил эталоном, два - составами, собранными в стране под руководством иностранных технических специалистов, а оставшиеся 17 составов производились в Китае с использованием импортного сырья и оборудования, что в конечном итоге позволило достичь замещения импортных комплектующих и полной локализации производства поездов. Включая плату за передачу ключевых технологий, цена закупки каждого «пакета» из 20 составов составляла около 4 миллиардов юаней. В ходе двух тендеров в 2004 и 2005 годах Китай закупил в общей сложности 7 «пакетов» высокоскоростных поездов со скоростью 200 км/ч и 3 «пакета» поездов со скоростью свыше 300 км/ч,затратив в общей сложности более 40 миллиардов юаней.

На четвертом этапе на основе усвоения внедренных технологий для достижения полной автономии в области высокоскоростных железных дорог Китай опирался на национальную систему поддержки прорывов в сфере ключевых технологий в условиях социалистической рыночной экономики, сочетая исследование и разработку технологий нового поколения с их реальным применением в Китае. В 2008 году благодаря государственному финансированию и собственным средствам исследовательских учреждений был запущен проект «Разработка ключевых технологий и оборудования для китайских высокоскоростных железных дорог» с общим бюджетом в 3 миллиарда юаней. В 2011 году был создан Совместный фонд фундаментальных исследований высокоскоростных железных дорог, основными органами которого стали Национальный комитет фонда естественных наук Китая и бывшее Министерство железных дорог. Фонд ежегодно выделял на финансирование исследований 30 миллионов юаней. Благодаря системе технологических инноваций, объединившей государственные, производственные, образовательные и научно-исследовательские ресурсы, в 2017 году научно-технические сотрудники отрасли высокоскоростных железных дорог Китая успешно разработали по китайскому стандарту электропоезд «Фусин», развивающий скорость 350 километров в час и обладающий полностью независимыми правами интеллектуальной собственности.9

4. Высокоскоростная железная дорога Пекин-Шанхай - высококачественное развитие на практике

Высокоскоростные железные дороги, как классический пример развитой инфраструктуры Китая, обычно считаются государственными активами. Они финансируются,строятся и эксплуатируются компанией с ограниченной ответственностью «Китайская государствен-

ная железнодорожная группа» (Национальная железнодорожная группа, ранее известная как Железнодорожная корпорация), действующей от имени центрального правительства в сотрудничестве с местными властями. По состоянию на 2018 год в Китае было создано 65 компаний высокоскоростных железных дорог,из которых 57 компаний полностью финансировались государством без участия общественного капитала, что составляло более 87%. Среди компаний высокоскоростных железных дорог смешанной формы собственности, созданных в соответствии с требованиями «Постановления Государственного совета о реформе инвестиционной системы» (Guofa [2004] 20) для ускорения реформы железнодорожной инвестиционной системы и создания рыночно-ориентированного механизма финансирования , только в четырех компаниях доля инвестиций за счет общественного капитала превысила 10% от общего объема (см.*Таблицу 1)*.

Таблица 1 Соотношение акций в компаниях высокоскоростных железных дорог смешанной собственности

Компания	Долевое соотношение (центральное правительство : местные власти : частный капитал)
Компания с ограниченной ответственностью «Междугородняя железная дорога Чанчунь - Цзилинь»	62,39% : 37,4% : 0,21%
Хубэйская компания с ограниченной ответственностью «Железная дорога Шанхай - Ухань - Чэньду»	79,07% : 10,96% : 9,97%
Компания с ограниченной ответственностью «Междугородняя железная дорога Пекин - Тяньцзинь»	41,75% : 41,75% : 16,5%
Компания с ограниченной ответственностью «Железнодорожная пассажирская линия Шицзячжуан - Тайюань»	45,51% : 7,96% : 46,53%
Акционерная компания с ограниченной ответственностью «Железнодорожная пассажирская линия Шанхай - Ханчжоу»	35,96% : 50% : 14,04%
Компания с ограниченной ответственностью «Высокоскоростная железная дорога Цзинань - Циндао»	20% : 73% : 7%
Компания с ограниченной ответственностью «Луланьская высокоскоростная железная дорога»	20% : 74,6% : 5,4%
Акционерная компания с ограниченной ответственностью «Высокоскоростная железная дорога Пекин - Шанхай»	46,21% : 29,89% : 23,9%

Источник: «Исследование региональных экономических и социальных эффектов высокоскоростной железной дороги Пекин - Шанхай», Пекинский университет транспорта.

Традиционная модель работы компаний высокоскоростных железных дорог, при которой инвестиции осуществляются исключительно государством, а задачи по строительству выполняет исключительно Национальная железнодорожная группа,имеет два основных недостатка. Во-первых, строительство высокоскоростных железных дорог и производство высокоскоростных электропоездов требуют значительных затрат. Возьмем в качестве примера высокоско-

ростную железную дорогу Пекин-Шанхай: с начала строительства в январе 2008 года и до его окончательного завершения общий объем инвестиций превысил 220 млрд юаней. Огромные финансовые вложения не только ослабляли руководящую роль ограниченного государственного капитала в общем экономическом развитии страны,но и ограничивали темпы прокладывания сети высокоскоростных железных дорог.Кроме того, государство, являясь единственным инвестором, несло неограниченную ответственность за эксплуатацию железнодорожных компаний и принимало на себя все риски убытков и прибыли. Во-вторых, в государственных предприятиях было трудно полностью разделить право собственности и право управления. В результате управление компанией становилось нестандартизированным и непрозрачным, а регулирование вопросов, связанных с операционной деятельностью, таких как количество и время отправлений рейсов, цены на различные классы обслуживания,легко отрывалось от требований рынка, что делало невозможным выполнение задачи сохранения и увеличения стоимости государственных активов, а также не обеспечивало защиту интересов пассажиров. В то же время компании высокоскоростных железных дорог, являясь предприятиями, находящимися под управлением Государственного совета, несли важную социальную функцию по обеспечению ежедневных поездок граждан.Таким образом,у компаний было недостаточно стимулов для самостоятельного хозяйствования, что затрудняло их способность к развитию на основе самостоятельного накопления ресурсов. Большинство компаний высокоскоростных железных дорог сталкивались с проблемами, вызванными неспособностью адаптироваться к рыночной конкуренции и постоянными убытками в своей деятельности.

Акционерная компания с ограниченной ответственностью «Высокоскоростная железная дорога Пекин - Шанхай» (скоростная железная дорога Пекин - Шанхай) придерживалась принципов основной экономической системы социализма с китайской спецификой на трех этапах - сбора средств,формирования и последующей эксплуатации и успешно преодолела два основных недостатка системы исключительно государственной собственности. С момента открытия в 2011 году компании потребовалось всего три года, чтобы выйти из убытков в прибыль, а в 2015 году она стала первой высокоскоростной железной дорогой в Китае, которая выплачивала дивиденды акционерам, вложившим общественный капитал, доказав,что проекты высокоскоростных железных дорог могут приносить экономическую выгоду.

Среди инвесторов компании «Высокоскоростная железная дорога Пекин - Шанхай» помимо Национальной железнодорожной группы и местных органов власти были также инвесторы общественного капитала в лице государственной компании «Национальный совет по управлению фонда социального обеспечения»,частного предприятия ООО «Компания управления активами Пинань» и предприятия с иностранным капиталом ООО «Инвестиционная компания группы “Банк Китая”».Благодаря применению реформы смешанной собственности к сфере железных дорог государство ускорило концентрацию капитала в сфере инфраструктурного строительства и смогло получить возможность использовать относительно небольшой государственный капитал для контроля над негосударственным капиталом в целях расширенного воспроизводства. Благодаря наличию общественных акционеров компания в своей деятельности подчиняется жестким ограничениям рыночной экономики, что делает её развитие более ориентированным на экономическую выгоду. Это активизирует государственные активы и снижает риск операционных потерь государственного капитала.

В процессе создания компании «Высокоскоростная железная дорога Пекин - Шанхай» в соответствии с требованиями реформы национальной системы современных предприятий в рамках общего собрания акционеров были созданы совет директоров и наблюдательный совет, кроме того, совет директоров сформировал управленческую команду, четко определил рамки прав и обязанностей каждой стороны, сформировал эффективный механизм внутреннего контроля власти и стандартизированную структуру управления предприятием. Внутреннее управление компанией и координация ее работы осуществляются через партийный комитет, общее

собрание акционеров, совет директоров, наблюдательный совет. В то же время, чтобы защитить права компании «Высокоскоростная железная дорога Пекин - Шанхай» как предприятия со смешанной формой собственности , государство содействовало развитию отношений между Национальной железнодорожной группой и совместными железнодорожными компаниями в направлении рыночной ориентации и правового регулирования. Эта реформа разрушила прежнюю концепцию Министерства железных дорог об административном управлении подчиненными предприятиями, способствовала разделению правительства и предприятий и четко определила равноправные правовые отношения между Национальной железнодорожной группой и совместными железнодорожными компаниями как отношения между инвестором и получателями инвестиций. Благодаря четко определенным и независимым правам собственности предприятия компания «Высокоскоростная железная дорога Пекин - Шанхай» смогла осуществлять самостоятельное управление и стремиться к выживанию и развитию в условиях рыночной конкуренции.

Тремя основными задачами компании «Высокоскоростная железная дорога Пекин - Шанхай» являются достижение бизнес-цели компании по поддержанию и увеличению стоимости активов, организация и управление пассажирскими и грузовыми перевозками,а также техническое обслуживание и ремонт соответствующего оборудования. В Китае существуют три различные модели управления: в модели самостоятельного управления и самостоятельной хозяйственной деятельности единое управление активами и производственной деятельностью осуществляется совместной железнодорожной компанией; в модели полного доверительного управления управление активами осуществляется совместной железнодорожной компанией,а вся производственная деятельность поручается местному управлению железной дороги; в модели частичного доверительного управления совместная железнодорожная компания отвечает за управление активами и небольшую часть основных транспортных операций, а прочая производственная деятельность поручается местному управлению железной дороги. Учтя стоимость операционных затрат, компания «Высокоскоростная железная дорога Пекин - Шанхай» полностью передала повседневные операционные задачи местным железнодорожным управлениям , что позволило эффективно использовать преимущества последних в области персонала, оборудования и опыта в производстве и эксплуатации,а также позволило разумно сократить затраты на создание собственных управленческих подразделений и повысить прибыльность компании. Это также позволило компании «Высокоскоростная железная дорога Пекин - Шанхай» лучше использовать свои преимущества в управлении активами и сосредоточить усилия на создании бренда высококачественных услуг. Реформы на стороне предложения продуктов, ориентированные на рыночный спрос, обеспечили пассажиров интеллектуальными услугами на станциях и в поездах. Используя методы больших данных, компания точно рассчитывает такие показатели, как коэффициент заполняемости пассажирских мест и операционный доход, а также применяет стратегию дифференцированного ценообразования для увеличения объема перевозок и доходов.

Помимо достижения хороших экономических результатов, компания «Высокоскоростная железная дорога Пекин - Шанхай» также добилась впечатляющих социальных эффектов. Совершенная экономическая система Китая способствовала высококачественному развитию скоростной железной дороги Пекин-Шанхай,реализовав концепции технологических инноваций, координированного развития, экологичности и энергосбережения.

(1)

Продвижение технологических инноваций с
помощью
проблемно-ориентированного
подхода

(2)

Длина
главного пути высокоскоростной железной дороги Пекин - Шанхай
составляет
1318 км
.
Поскольку существует необходимость многократно пересекать многочисленные
водные
потоки четырех основных
водных
систем - Хайхэ, Хуанхэ, Хуайхэ и Янцзы, возникла необходимость построить множество крупных мостов большой протяженности
.
Строительство
отличается большим
масштабом и высокой технической сложностью
.
В процессе строительства
специалисты
скоростной железной дороги Пекин-Шанхай, основываясь
на
усвоении и переработке предыдущих тех
нологических
достижений
,
посредством неустанных исследований и разработок
создавали
собственные научно-технические
инновации,
совершенствуя техническую систему проектов высокоскоростных железных дорог
.
За период строительства с 2008 по 2011
год
компания получила 53
патента на
изобретения
,
116
патентов на полезные модели,
5
патентов на
промышленные образцы и 8 авторских прав
на
программное обеспечение; было признано 9
методов
строительства на
национальном
уровне
и
49

методов
строительства
на
уровнях провинций и министерств; получе
но
более 50 наград
за
научные и
технологические достижения от
обществ (ассоциаций) отрасли высокоскоростного железнодорожного транспорта; успешно завершена установка 244 мостов общей протяженностью 1059,7 км, среди которых Нанкинский мост Дашэнгуань через реку Янцзы, отличающийся большой длиной пролетов и
высокими
требованиями к нагрузке
.
Решая сложные
задачи
с
помощью
научных
исследований
, компания «Высокоскоростная железная дорога Пекин - Шанхай» построила высокоскоростной железнодорожный мост, который
на
тот момент
занимал
первое
место
в мире
по таким
параметрам
, как масштаб
,
длина
пролета, нагрузка
и
скорость
.
Скоростная железная дорога Пекин-Шанхай, будучи высокоскоростной железной дорогой с наивысшими техническими стандартами
,
построенной
за один
проект
,
позволила
накопить
ценный
опыт

и технологическую базу для последующих проектов в
области
высокоскоростных железных дорог
.

(2) Балансируя ресурсы регионов,координировать экономическое развитие

На протяжении свыше 40 лет проведения политики реформ и открытости некоторые регионы Китая развивались быстрее благодаря своим природным возможностям или политической направленности, что привело к увеличению разрыва в уровне экономики богатых и бедных регионов. Генеральный секретарь Си Цзиньпин отметил: «Нескоординированное развитие нашей страны является давней проблемой, которая особенно проявляется в различиях между регионами, между городом и деревней, экономикой и обществом, материальной и духовной цивилизацией, а также между экономическим и оборонным строительством». В условиях необходимости всестороннего построения среднезажиточного общества мы должны уделять больше внимания координированному развитию и решению проблемы неравномерного экономического развития регионов. Скоростная железная дорога Пекин-Шанхай проходит через три города центрального подчинения: Пекин, Тяньцзинь и Шанхай, а также через 16 городов окружного уровня и выше в четырех провинциях: Хэбэй, Шаньдун, Аньхой и Цзянсу. Среди них такие международные экономические центры, как Шанхай и Пекин, региональный ВВП которых превышает 3 трлн юаней в год, а также такие развивающиеся города,как Сучжоу,Бэнбу и Чучжоу, региональный ВВП которых составляет менее 200 млрд юаней в год. Из-за эффекта сифона крупные мегаполисы с быстрым экономическим развитием захватывают ресурсы и таланты из соседних городов, что подавляет их развитие и вызывает все большую несбалансированность в экономическом развитии различных регионов.

Скоростная железная дорога Пекин-Шанхай была завершена и открыта для движения 30 июня 2011 года, а официальное начало эксплуатации состоялось 1 июля. Чтобы оценить роль скоростной железной дороги Пекин-Шанхай в скоординированном развитии регионов, в данной работе рассматривается экономическое развитие городов окружного уровня и выше вдоль магистрали в общей сложности за семь лет: в период строительства с 2008 по 2011 год и в период эксплуатации с 2012 по 2015 год. Среднегодовые темпы роста ВВП каждого города и общенационального ВВП представлены в таблице 2.

Можно видеть, что среди 19 крупных городов вдоль магистрали среднегодовой темп роста ВВП 11 городов превышает общенациональный уровень, а Сюйчжоу, имеющий самые высокие темпы регионального экономического развития, демонстрирует среднегодовой темп роста ВВП на уровне 17,9%. Проектирование и строительство высокоскоростной железной дороги Пекин-Шанхай способствовали развитию соответствующих отраслей промышленности и сферы услуг в районах, где велись строительные работы. После начала эксплуатации скоростная железная дорога Пекин-Шанхай, являясь высококачественным транспортным коридором, повысила доступность транспорта в регионах вдоль магистрали, что сблизило два крупных экономических района - регион вокруг Бохайского моря и дельту реки Янцзы,сформировав экономический коридор «Север-Юг» и способствуя общему развитию экономики восточных регионов.

Таблица 2. Среднегодовой темп роста ВВП городов вдоль магистрали (%)

Город	Среднегодовой темп роста ВВП	Город	Среднегодовой темп роста ВВП
Пекин	11,85	Сучжоу	13,44
Ланфан	13,00	Бэнбу	14,48
Тяньцзинь	13,73	Чучжоу	14,60
Цанчжоу	11,79	Нанкин	14,30
Дэчжоу	10,12	Чжэньцзян	13,75
Цзинань	10,58	Чанчжоу	12,82
Тайан	11,08	Уси	9,75
Цзинин	9,53	Сучжоу	10,88
Цзаочжуан	9,47	Шанхай	8,95
Сюйчжоу	17,90	Вся страна	11,61

Источник данных: «Статистические отчеты о национальном экономическом и социальном развитии», выпущенные статистическими бюро различных городов и провинций в 2008-2015 годы.

Учитывая , что в период с 2008 по 2015 год экономический рост Китая был очень быстрым и большинство регионов удвоили объемы своего экономического производства, дисперсия и стандартное отклонение не подходят для сравнения степени разброса экономического развития в разных регионах в разные годы. В данной работе используется коэффициент вариации для стандартизации степени разброса ВВП в различных регионах, чтобы исследовать сбалансированность экономического развития между регионами и тенденции изменений в разные годы. При обработке данных в данной статье экономические и демографические факторы объединены в единый расчет, принимая во внимание причинно-следственную взаимосвязь между способностью региона привлекать таланты и его экономическим развитием, а также различия в численности населения городов как аспект нескоординированного развития регионов.

Предположим, что число регионов, участвующих в оценке скоординированности развития, равно N; объём ВРП i-го региона в t-м году составляетХФ ,i G (1,2,...,N); среднее значение ВРП регионов в t-м году равно pt, стандартное отклонение - at. Тогда коэффициент вариации CVt в t-м году можно выразить как:

$$CV_t = \frac{\sigma_t}{\mu_t} = \frac{\sqrt{N\sum_{i=1}^{N}\left(x_{it} - \frac{\sum_{i=1}^{N} x_{it}}{N}\right)^2}}{\frac{\sum_{i=1}^{N} x_{it}}{N}}$$

По результатам расчетов за семь лет коэффициент вариации годового ВВП 19 городов окружного уровня и выше вдоль линии высокоскорост- ной железной дороги Пекин-Шанхай снизился на 7,28%, что свидетель- ствует о повышении сбалансированности развития между регионами. Чтобы исключить влияние общего улучшения экономической координации, в данной статье созданы экспериментальные контрольные группы для изучения изменений коэффициента вариации между тремя городами центрального подчинения Пекином, Тяньцзином и Шанхаем и четырьмя провинциями: Хэбэй, Шаньдун, Аньхой и Цзянсу в разные годы. Тенденции изменения координации экономики городов вдоль магистрали высокоскоростной железной дороги Пекин-Шанхай и регионов провинциально- го уровня представлены на рисунке 1.

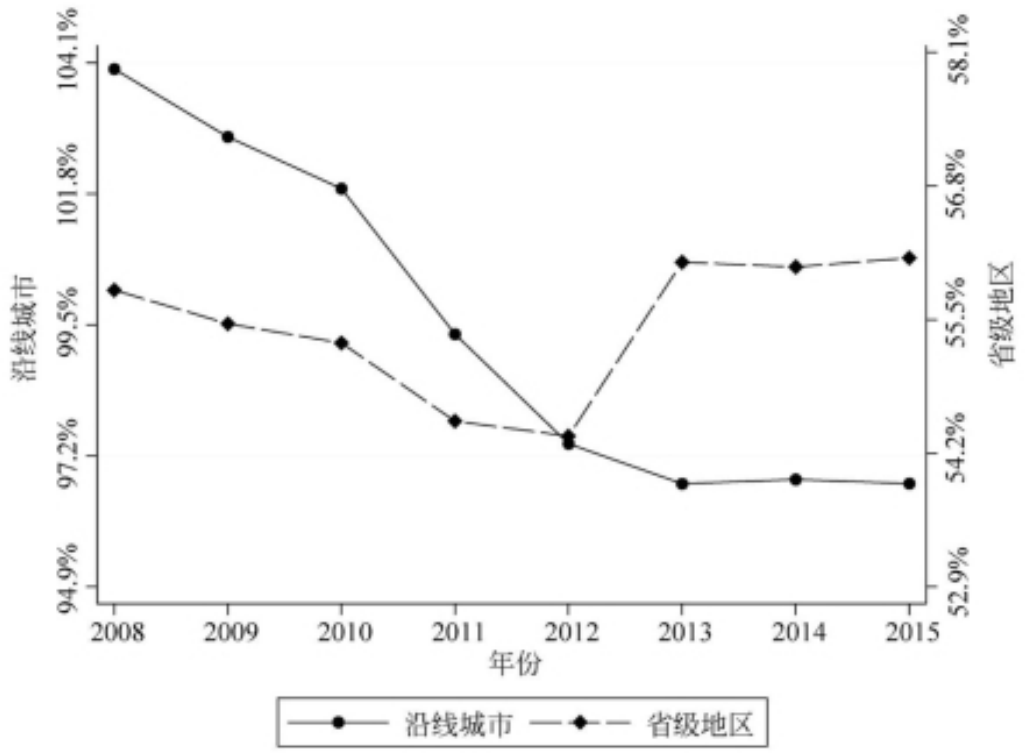


Рисунок 1 Тенденция коэффициента вариации городов вдоль магистрали и регионов провинциального уровня

Коэффициент вариации регионов провинциального уровня увеличился с 55,79% в 2008 году до 56,1% в 2015 году. В тот же период времени координация экономического развития между регионами ухудшилась, а противоречия, вызванные неравенством возможностей для развития, постепенно углубились. Если исключить влияние общих тенденций, можно утверждать, что открытие высокоскоростной железной дороги Пекин-Шанхай действительно открыло доступ к источникам ресурсов для развивающихся городов, расположенных вдоль магистрали, способствовало более координированному экономическому развитию и, таким образом, содействовало реализации великого идеала всеобщего благополучия и процветания.

(3) Снижение выбросов загрязняющих веществ и содействие экологически чистым поездкам

Хотя экономика Китая развивалась быстро,люди и природа не сосуществовали в гармонии. В процессе развития Китай нанес серьезный ущерб экологической среде, что привело к ряду экологических проблем, таких как эрозия почвы, загрязнение воздуха и ряд других. Транспортная отрасль, являясь одной из важнейших отраслей в развитии национальной экономики , потребляет огромное количество энергии, особенно ископаемых видов топлива. Например, в 2015 году потребление энергии транспортной отраслью Китая составило 15,7% от общего потребления энергии всеми отраслями промышленности за весь год, а выбросы углекислого газа составили 10 ,6% от общего объема выбросов.11 В целях реализации основной государственной политики Китая по экономии ресурсов и защите окружающей среды, а также для выполнения торжественного обязательства Китая перед миром по сокращению интенсивности выбросов углерода на единицу ВВП на 40-45%, высокоскоростная железная дорога Пекин-Шанхай работаеттолько на электроэнергии и имеет полностью закрытую рабочую среду, практически исключая выбросы углекислого газа на протяжении всего процесса эксплуатации.

Невозможно отрицать,что в настоящее время в Китае основным источником электроэнергии является тепловая генерация.В процессе выработки электроэнергии сжигание ископаемых ресурсов неизбежно приводит к выбросам углекислого газа. Однако по сравнению с автомобильным и воздушным транспортом железнодорожный транспорт производит гораздо меньше выбросов углекислого газа на единицу пассажирооборота (см. *таблицу* 5). В то же время производство энергии для автомобильного и воздушного транспорта по-прежнему в основном основано на прямом сжигании ископаемых ресурсов. В таких условиях недостаточное сгорание и превышение выбросов трудно контролировать законодательно и сложно устранять технически. А на тепловых электростанциях, хотя они также вырабатывают электроэнергию путем сжигания ископаемых ресурсов, мониторинг и обработка загрязняющих веществ в целом более осуществимы и экономически менее затратны. Открытие высокоскоростной железной дороги Пекин-Шанхай предоставило людям более чистый способ передвижения, заменив часть автомобильных и авиаперевозок. Это помогло Китаю принять модель развития с упором на сохранение окружающей среды, экологичность и низкоуглеродное потребление, а также двигаться по пути цивилизованного и экологически чистого развития. В процессе содействия региональному экономическому развитию также достигаются цели по энергосбережению и сокращению выбросов.

Таблица 3. Выбросы углекислого газа на единицу пассажирооборота основных видов транспорта (тонн CO2/млн пассажиро-километров)

Годы	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Высокоскоростная железная дорога Пекин-Шанхай	26,2	35,4	31,7	28,5	25,3	24,3
Скоростная автомагистраль Пекин-Шанхай	66,8	67,0	66,3	66,5	66,7	67,2
Гражданская авиация Пекин-Шанхай	96,8	94,6	87,1	87,1	84,3	83,9

Источник: «Исследование экономической эффективности высокоскоростной железной дороги Пекин-Шанхай и ее роли как инновационного образца», Институт экономического планирования железных дорог Китая.

5. Заключение

Плоды китайских реформ и достижения экономического развития Китая за последние 40 с лишним лет очевидны для всех. Успешный опыт реформ в Китае доказал, что невозможно добиться освобождения и развития производительных сил, вырывая отдельные выводы классиков марксизма из контекста и слепо внедряя плановую экономическую систему «больших масштабов и высокой степени обобществления». Слепое копирование западной экономической теории,полная смена курса и бездумное принятие «мифа» о рыночной экономике могут привести к хаосу и экономическому спаду, как это произошло в странах Восточной Европы во время переходного периода. Только путем сохранения государственной собственности в качестве основного элемента, сбросить оковы существующей экономической теории и сочетая государственную собственность с рыночной экономикой, сформировав основную экономическую систему социализма с китайской спецификой, можно найти уникальный путь высококачественного развития для Китая.

Научность основной экономической системы социализма с китайской спецификой проявляется в том, что она дает теоретическое объяснение «китайскому экономическому чуду» и на практике определяет направление курса экономических реформ в Китае. Отрасль высокоскоростных железных дорог Китая прорывно развилась от полного отсутствия до наличия , от хорошего уровня до превосходного благодаря тому, что Китай придерживался основной экономической системы и постоянно углублял реформы. Благодаря руководящей роли стратегических национальных планов и значительным вложениям государственного капитала отрасль высокоскоростных железных дорог смогла преодолеть технические трудности. За восемнадцать лет она развила способности к производству высокоскоростных поездов и строительству высокоскоростных железных дорог по самым высоким мировым стандартам, используя как путь заимствования, усвоения и дальнейшей разработки инноваций, так и путь самостоятельных инновационных разработок.

Научная экономическая система также является краеугольным камнем для руководства высококачественным экономическим развитием на его следующем этапе. Успешный опыт компании «Высокоскоростная железная дорога Пекин - Шанхай» говорит нам, что только придерживаясь основной экономической системы социализма с китайской спецификой, сочетая преимущества социалистической общественной собственности и рыночного распределения ресурсов, а также достигая единства «видимой руки» и «невидимой руки», мы сможем по-

настоящему реализовать совместное развитие экономической эффективности и социальной полезности и содействовать гармоничному развитию между регионами,а также между человеком и природой. Экономическое развитие Китая вступило в новую стадию и столкнется с новыми возможностями и вызовами. В условиях новой эпохи Китаю необходимо продолжать внедрять и поддерживать социалистическую рыночную экономическую систему, углублять реформу современной системы предприятий и обеспечивать решающую роль рынка в распределении ресурсов. В то же время необходимо лучше раскрывать руководящую роль правительства, укреплять правовую систему и стандартизировать поведение участников рынка. Только таким образом можно содействовать непрерывному развитию социализма с китайской спецификой и добиться одновременного повышения объема качества экономики Китая. и

ФИНАНСОВАЯ РЕПРЕССИЯ И ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОЕ РАЗВИТИЕ ЧАСТНОЙ ЭКОНОМИКИ

Гун Лютан, Чжао Вэйсюань

1. Введение С момента начала проведения политики реформ и открытости в 1978 году китайская экономика прошла более сорока лет грандиозного пути. Эти сорок с лишним лет по сравнению с историей Китая в пять тысячелетий являются лишь мгновением, но они оказали глубокое влияние и изменили как Китай ,так и его народ.В этом процессе зарождение,развитие и укрепление частных предприятий, наряду с эволюцией китайской экономической системы в сторону социалистической рыночной экономики, представляет собой миниатюру более чем сорокалетнего периода проведения политики реформ и открытости в Китае. На круглом столе по вопросам частных предприятий, проведенном Генеральным секретарем ЦК КПК Си Цзиньпином в 2018 году, было отмечено, что за сорок лет проведения политики реформ и открытости китайская частная экономика прошла путь от малого к большому, от слабого к сильному, и приносит более 50% налоговых поступлений, более 60% ВВП,более 70% технологических инноваций, более 80% городских рабочих мест и составляет более 90% от общего числа предприятий. Экономическое развитие способствовало созданию «китайского экономического чуда»,и существенный вклад в это внесла частная экономика.

На протяжении сорока с лишним лет упорного движения вперед развитие частных предприятий сопровождалось идеологическим раскрепощением,углублением проведения политики реформ и открытости, а также непрерывным улучшением политической среды. В этом процессе постоянное усиление поддержки со стороны финансовой политики и сокращение различий в уровне финансового обслуживания обеспечили фундаментальную основу для здорового развития частной экономики.Согласно концепции финансовой репрессии американского экономиста Рональда И. Маккиннона, правительства развивающихся стран направляют капитал преимущественно в государственно поддерживаемые капиталоёмкие отрасли - путём ограничения верхних и нижних границ процентных ставок по депозитам и кредитам,активного регулирования инфляции для снижения реальных процентных ставок, кредитного рационирования при распределении ограниченных капитальных ресурсов,усиления контроля над финансовым сектором, повышения нормативов обязательных резервов и введения контроля за движением капитала. Всё это ведёт к углублению финансовых диспропорций и серьёзному искажению распределительной функции всей финансовой системы (Маккиннон, 1973), что и называется финансовой репрессией.

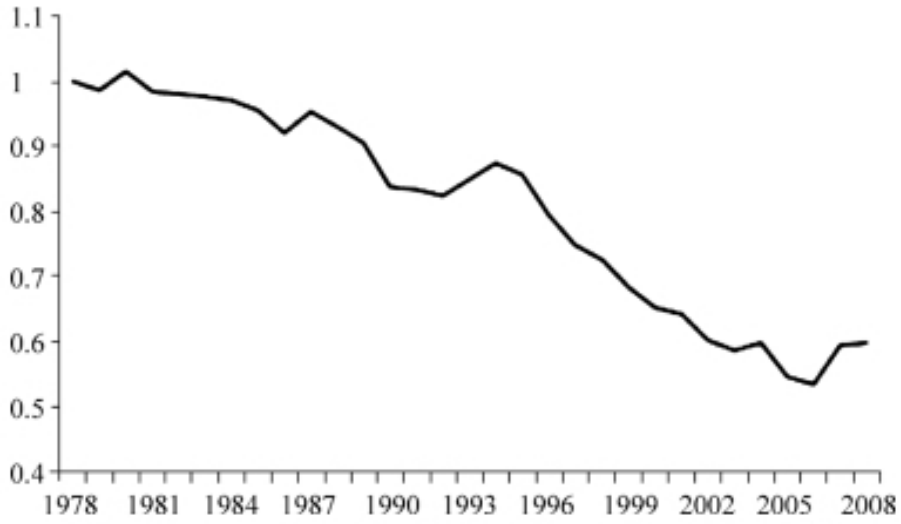


Рисунок 1 Динамика изменения показателей финансовой репрессии в Китае (1978 – 2008)

Источник: Хуан и Ван (2011).

Однако после мирового финансового кризиса в 2008 году и быстрого расширения кредитования в Китае в 2009 году финансовая система, возглавляемая крупными банками, в первую очередь направила кредитные ресурсы на поддержку государственных предприятий и крупномасштабных проектов. Распределение кредитов китайских банков демонстрировало явную «дискриминацию по форме собственности», при этом финансирование явно склонялось в пользу государственного сектора и крупных предприятий. Фондовый рынок и рынок корпоративных облигаций также развивались медленно. Частному сектору, малым и средним предприятиям было трудно привлекать средства через финансовые рынки. Чэнь Яньбинь и др. (2014) отметили, что за последние десять лет из-за существующего контроля над процентными ставками реальные процентные ставки в Китае с 2003 года часто были отрицательными, а сейчас официальные процентные ставки в Китае как минимум на 50-100% ниже среднерыночных ставок. Сточки зрения глобального масштаба, отчет Международного валютного фонда указывает на то, что уровень финансовой репрессии в Китае не только значительно выше среднего уровня среди развитых стран, но и гораздо выше, чем в развивающихся странах, странах Азии и странах с переходной экономикой. Согласно расчетам Абиада и др. (2010), по показателям индекса финансовой репрессии Китай занимает пятое место среди 91 представленной в выборке страны, уступая лишь Эфиопии, Непалу, Узбекистану и Вьетнаму. Каково влияние политики финансовой репрессии на частные предприятия и экономическое развитие в развивающихся странах? В данной работе рассматриваются изменения в государственной политике в отношении частных предприятий с момента начала проведения политики реформ и открытости,исследуются условия финансирования и режим политики в отношении частных предприятий. На основе обширной литературы как на китайском, так и на иностранных языках, с использованием методов математического моделирования,доказывается влияние политики финансовой репрессии с дискриминацией по форме собственности на высококачественное экономическое развитие.Кроме того,в работе также используются панельные данные по нескольким странам для проверки выводов, сделанных в модели,что формирует доказательную базутеории. Работа состоит из пяти частей: нижеследующая вторая часть посвящена анализу изменений в политике в отношении частного сектора и обзору соответствующей теоретической литературы; третья часть содержит математическое моделирование влияния политики

финансовой репрессии; четвертая часть представляет эмпирическую проверку выводов; наконец, в последней части приводятся заключение и политические предложения.

2. Обзор литературы

2.1. Финансовая репрессия и развитие экономики

Активное обсуждение взаимосвязи между финансовой репрессией и трансформационным развитием экономики в развивающихся странах началось в конце прошлого века и постепенно в последние годы стало одной из горячих тем в академической среде (Pagano, 1993; Trew, 2006). С 1973 года начался расцвет теории финансов. Наиболее известными являются работы Рональда И. Маккиннона (1973) «Деньги и капитал в экономическом развитии» и Эдварда С. Шоу (1973) «Финансовое углубление экономического развития». С этих двух трудов началось исследование взаимосвязи между финансовым и экономическим развитием с фокусом на развивающиеся страны или регионы. В 1973 году Рональд И. Маккиннон описал, как государственные ограничения, такие как контроль над процентными ставками и валютным курсом, подавляют финансовые системы в развивающихся странах, что препятствует экономическому росту. Эти меры, известные как финансовая репрессия, ограничивают доступ участников рынка к финансированию и инвестициям.При искажении как процентных ставок, так и валютных курсов функция распределения ресурсов всего финансового сектора также сильно искажается,что приводит к явлению, называемому финансовой репрессией.

В дальнейшем все большее число экономистов начало обращать внимание на исследование проблемы финансовой репрессии в развивающихся странах. Модель финансовой репрессии, предложенная Галбисом в 1980 году, исследует, как финансовые ограничения в развивающихся странах препятствует перемещению ликвидных средств из традиционных секторов с низкой доходностью в современные сектора с высокой доходностью. Это приводит к неэффективному распределению финансовых ресурсов и недостаточным инвестициям в более продуктивные сектора, что, в свою очередь, негативно сказывается на экономическом росте. Двухсекторная модель данного исследования очень похожа на существующие в Китае государственный и частный секторы, поэтому в последние годы было проведено множество исследований (Лоу Яожун, 2013; Цзян Димэн, 2014), которые доработали данную модель и обсудили проблему финансовой репрессии в Китае.Фрай в статье 1980 года рассуждает о том,что финансовая репрессия негативно сказывается на экономическом росте, оценивая, что за каждый процентный пункт,на который реальная депозитная ставка ниже равновесной рыночной ставки, показатель экономического роста теряет около половины процентного пункта. Он подчеркивает негативное влияние низких ставок по депозитам на сбережения и инвестиции. Работа Н. Рубини и Х. Сала-и-Мартина (1992) представляет собой теоретико-эмпирическую модель на примере стран Латинской Америки.Авторы утверждают, что любое искажение и ограничение финансовой системы ограничивает эффективность финансового рынка, вызывая нарушения в сберегательных и инвестиционных проектах, а слабое развитие финансового сектора приводит к ослаблению экономического роста.Лу Фэн и Яо Ян (2004) рассматривают влияние финансовой репрессии сточки зрения правовой экономики и утверждают,что в Китае в частном секторе существует значительная финансовая репрессия. Чжоу Еань и Чжао Цзяньи (2005) исследовали взаимосвязь между индексом финансовой маркетизации и экономическим ростом,обнаружив,что чем глубже уровень финансовой маркетизации,тем больше он способствует увеличению темпов экономического роста.

Проанализировав существующую литературу о финансовой репрессии, можно сделать вывод,что в академической среде существуют две различные точки зрения. Некоторые ученые, такие как Рональд И. Маккиннон (1973) и Эдвард С. Шоу (1973), активно поддерживают финансовую либерализацию, в то время как другие подчеркивают полезность воздействия финансового регулирования на экономику. Исследования негативного влияния финансовой репрессии составляют основную часть существующей литературы. Эти теории единодушно

утверждают, что финансовая репрессия оказывает неблагоприятное влияние на функционирование национальной экономики, приводя к таким последствиям, как потеря инвестиционной эффективности, ослабление способности к научным инновациям, снижение эффективности экономического развития, дисбаланс в структуре отраслей и распределении доходов, что, в свою очередь, препятствует экономическому росту.

Ученые , поддерживающие государственный контроль над финансовой системой,исходят из истории финансовых кризисов в Юго-Восточной Азии и странах Латинской Америки,а также из текущего состояния рыночных сбоев в развивающихся странах, подчеркивая положительную роль участия государства в финансовом регулировании. Они считают, что на начальном этапе экономического развития мощный «большой толчок» от государства может помочь стране вырваться из «ловушки бедности», перейти в стадию «взлета» и выйти на путь самоподдерживающегося роста. Как сторонник государственного контроля, Александр Гершенкрон (1962) утверждает, что правительство может осуществлять распределение капитала в пользу высокопроизводительных инвестиционных проектов, государственные банки также могут преодолевать провалы рынка и направлять сбережения на финансирование стратегически значимых проектов. Согласно работам Джозефа Е. Стиглица (Stiglitz & Weiss, 1981; Stiglitz, 2000; Stiglitz, 1994), в условиях недостаточной информации на рынке более высокие процентные ставки могут побуждать инвесторов инвестировать средства в более рискованные проекты, что, в свою очередь, увеличивает кредитный риск для банков. Таким образом, регулирование процентных ставок и рационирование кредитов могут стать более оптимальным решением для банков. Он также считает,что финансовые кризисы , которые постоянно вспыхивали в развивающихся странах за последние десятилетия, возникали именно из-за финансовой либерализации. При политике финансовой репрессии развивающиеся страны могли бы лучше управлять своим денежным предложением и достигать стабильности финансовой системы.Фрай (1997) в динамической модели морального риска доказывает, что для успешной реализации финансовой либерализации необходимы определенные предварительные условия,такие как адекватный пруденциальный надзор, эффективное управление финансовыми учреждениями и рынками, а также стабильность цен на разумном уровне.Томас Ф. Хелльман и др. (1997) указывают, что конкуренция в финансовой сфере может нарушать пруденциальность решений банков,а отсутствие регулирования капитала может привести к Парето-неэффективным результатам. Поэтому применение соответствующих инструментов финансовой политики будет способствовать повышению экономической эффективности. Исследования Arestis и Demetriades (1997) и Demetriades и Luintel (2001) предоставляют эмпирические данные, подтверждающие, что финансовая репрессия в Южной Корее оказала положительное влияние на финансовое развитие. Исследование экономистов Международного валютного фонда Джахангира Азиза и Кристофа Дуэнвальда (2002) привело к выводу: регулирование финансовой системы может обеспечить выживание неэффективных государственных предприятий, предотвращая чрезмерную безработицу, что позволяет поддерживать уровень трансформационных издержек, не угрожая социальной стабильности. Чэнь Яньбинь и др. (2014) с помощью численного моделирования доказали , что регулирование процентных ставок имеет определенный «эффект роста»: низкие реальные процентные ставки стимулируют предприятия к расширению инвестиционных масштабов, что приводит к увеличению капитального запаса в экономике и , в свою очередь, способствует росту общего объема производства.

Каково же влияние финансовой репрессии на экономическое развитие - стимулирующее или сдерживающее? Согласно существующим эмпирическим исследованиям, этот вопрос определяется множеством факторов, таких как состояние финансовых институтов в стране, уровень развития рынка, ситуация с регулирующими органами и государственная стратегия. Политика финансовой репрессии в обычных случаях снижает экономическую эффективность, но одновременно эффективно помогает правительству решать проблемы рыночных сбоев,

финансовых кризисов и др. Таким образом, чистый эффект политики финансовой репрессии определяется совместным воздействием двух потенциальных механизмов: положительных и отрицательных механизмов. Эти два эффекта изменяются с развитием экономики, и конечный результат зависит оттого, какой механизм будет доминировать в конкретный момент времени.

На сегодняшний день результаты исследований в академической среде в основном опираются на компромиссный подход: с одной стороны, необходимо постепенно осуществлять финансовую либерализацию; с другой стороны, в силу внутренних ограничений финансового рынка государственное регулирование неизбежно. Ли (2001) считает, что на ранних этапах развития экономики умеренная политика финансовой репрессии могла способствовать стабильности макроэкономики и экономическому росту,однако со временем эта политика стала обременять экономический рост и в последние годы приобрела характер самоподдерживающейся системы. Го Вэй (2004) указывает, что на ранних этапах индустриализации финансовая система, основанная на доминировании банков, может быть весьма эффективной. Однако с развитием экономики и увеличением внимания к наукоемким отраслям, как к движущей силе роста, более эффективной может оказаться смешанная форма финансовой системы. Слишком быстрая приватизация банковского сектора в Китае может привести к тому,что неэффективные государственные предприятия столкнутся с трудностями в получении кредитов, что вызовет множество социальных и политических проблем.Жан-Клод Масвана (2008) отметил,что хотя политика финансовой репрессии может ухудшать эффективность распределения ресурсов, она в то же время может создавать условия для адаптационной эффективности, позволяя правительству быстро реагировать на изменяющиеся условия. Ю Цзинвэнь (2013) далее подытожил, что различные стадии экономического развития соответствуют различным «оптимальным финансовым условиям». Уровень оптимальной финансовой репрессии должен снижаться по мере повышения уровня экономического развития, и любое отклонение от «оптимальных финансовых условий» приведет к снижению темпов экономического роста.

2.2. Методы исследования и новизна

В академической среде еще не достигнуто единое мнение по выбору показателей финансовой репрессии.Мэн Иньли (2003) вычислила соотношение М 2 к ВВП в качестве показателя для проведения количественного анализа. Го Вэй (2004) использовал объем наличных денег, находящихся на руках населения, или соотношение наличных денег к инвестиционным финансовым активам в качестве показателя для измерения финансового развития или репрессии. Бай Чжунъэнь (2010) использовал долю общего объема депозитов и кредитов к ВВП для измерения степени финансовой репрессии. Чэнь Бинькай и Линь Ифу (2012) использовали реальную процентную ставку по годовым депозитам в юанях для обозначения уровня финансовой репрессии. Arestis и Demetriades (1997) использовали метод главных компонент для расчета показателей финансовой репрессии.Стех пор в большом количестве трудов продолжают использовать этот исследовательский подход, учитывая степень финансовой репрессии с помощью множества показателей. Ang and Mckibbin (2007) использовали метод главных компонент для построения показателей финансовой репрессии в Малайзии. Чэнь Юйфэн и др. (2015) заимствовали метод Demetriades и использовали метод главных компонент для измерения степени финансовой репрессии в Китае за период с 1993 по 2012 год. Хуан и Ван (2011) аналогичным образом с помощью метода главных компонент вывели показатели , отражающие ситуацию с финансовой репрессией на основе шести переменных.Таким образом, в данном исследовании также используется метод главных компонент, заимствованный из исследования Хуана и Вана (2011), для оценки уровня финансовой репрессии.

Резюмируя вышесказанное, на сегодняшний день имеется ряд исследований, посвященных негативному влиянию политики финансовой репрессии на экономический рост как в Китае,так и в глобальном контексте, а также существуют работы, анализирующие двойственную роль финансовых репрессий в ходе реформ в Китае. Однако в настоящее время нет лите-

ратуры,исследующей общие закономерности и двойное воздействие политики финансовой репрессии на частный сектор и экономический рост в мировом масштабе.Таким образом,данная работа стремится к дискуссии и анализу в этой области, ставит целью сделать соответствующие выводы и предоставить теоретическое обоснование для лучших путей развития частных предприятий в Китае.

3. Теоретическая модель

В данной работе на основе неоклассической теории создается математическая модель для количественного анализа таких характеристик, как политика финансовой репрессии, развитие частного сектора и экономический рост. В развивающихся странах процесс урбанизации еще не завершен, сельская рабочая сила продолжает перемещаться из традиционного сектора в современный сектор. В результате современный сектор обладает значительными демографическими дивидендами, которые можно использовать для установления более низкой заработной платы и накопления капитала. Согласно методологии исследований Галбиса (1980) и Баумола (1985), которая делит экономические сектора на две основные категории в зависимости от технологического уровня и факторoинтенсивности, в данной работе предприятия условно разделены на две большие категории - государственный сектор и частный сектор - в соответствии с особенностями страны. В то же время,поскольку правительства развивающихся стран часто применяют стратегию догоняющего развития , осуществляя монопольный контроль над финансами и устанавливая процентные ставки,ориентированные на поддержку предприятий,можно сказать, что финансовая репрессия в Китае на самом деле представляет собой сочетание подавления процентных ставок и «двойной системы». Это означает, что государственный промышленный сектор получает низкие и достаточные квоты по процентным ставкам, в то время как частный сектор сталкивается с высокими процентными ставками и дефицитом кредитных ресурсов. Таким образом, в данной работе для создания модели принимаются следующие предположения: 1) предприятия используют производственную функцию Кобба-Дугласа и эффект масштаба не наблюдается; 2) для потребителей используется функция полезности Кобба-Дугласа; 3) правительство устанавливает процентные ставки, при этом ставки для государственных и частных предприятий различаются; 4) на городских рынках труда предприятия обладают большей рыночной властью и имеют более высокий уровень переговорной способности; 5) предприятия устанавливают цены на продукцию с учетом предельных издержек производства и определенной наценки; 6) все предприятия в одной отрасли сталкиваются с одинаковыми ценами на факторы производства и продукцию, при этом уровень цен обладает определенной инерционностью. При этом переменные i = 1 и 2 обозначают соответственно государственный и частный сектора экономики; Ai,Li,Ki и Yi представляют собой уровень технологий, трудозатраты, капитал и общий объем производства для обоих секторов; coi, ri и Pi обозначают номинальную заработную плату, процентные ставки и цены на продукцию для обоих секторов. Производственные функции двух секторов экономики будут следующими:

$$Y_1 = A_1 K_1^{1-\alpha} L_1^{\alpha} \quad (1)$$

$$Y_2 = A_2 K_2^{1-\beta} L_2^{\beta} \quad (2)$$

Согласно неоклассической теории маржинализма, при оптимизации производства предприятия выбирают капитал и трудовые ресурсы для производства в зависимости от внешних условий, таких как процентные ставки , установленные правительством,и цены на рынке.Тогда,

$$\frac{MYL}{MYK} = \frac{w/P}{r} \tag{3}$$

в качестве примера для сектора 1из (3) можно вывести:

$$\frac{w_1 L_1}{P_1 r_1 K_1} = \frac{1-\alpha}{\alpha} \tag{4}$$

Общие производственные затраты предприятия составляют

$$TC = rK + wL \tag{5}$$

Подставив (1) и (4) в (5), можно получить

$$TC_1 = \frac{(1-\alpha)^{\alpha-1}}{A_1 \alpha^{\alpha}} \cdot \frac{r^{\alpha}}{\left(\frac{w_1}{P_1}\right)^{\alpha-1}} \cdot Y_1 \tag{6}$$

Произведя дифференцирование общих затрат по объему производства, мы получим предельные затраты:

$$MC_1 = \frac{(1-\alpha)^{\alpha-1}}{A_1 \alpha^{\alpha}} \cdot \frac{r^{\alpha}}{\left(\frac{w_1}{P_1}\right)^{\alpha-1}} \tag{7}$$

Таким образом, предельные затраты на производство продукции определяются такими факторами, как уровень технологии и уровень цен, и не зависят от объема производства. В соответствии с моделью Льюиса-Фэя-Раниса, развивающиеся страны обладают значительным демографическим дивидендом и современный сектор может получать положительную прибыль, снижая заработную плату рабочих, что позволяет достичь накопления и расширения капитала, а также способствовать экономическому росту.Таким образом, в данной работе предполагается, что частные компании обладают определенной монопольной ценовой властью и могут устанавливать зарплаты и цены на продукцию,выгодные для себя. Для удобства предположим, что два сектора устанавливают цены с учетом норм прибыли п1и тт2 соответственно.

$$P_i = (1 + \pi_i)\, MC_i \quad (i = 1, 2) \tag{8}$$

Теперь рассмотрим потребителей. Предположим,что спрос потребителей на продукцию государственного сектора и частного сектора составляет соответственно XI и X2, а функция полезности набора из двух типов продукции для потребителей имеет вид:

$$U = X_1^{1-\gamma} X_2^{\gamma} \tag{9}$$

Доход потребителей составляет M , а бюджетные ограничения потребителей имеют вид

$$P_1 X_1 + P_2 X_2 = M \tag{10}$$

Согласно неоклассической теории потребления,при максимизации по лезности доля расходов потребителей на два вида продукции остается фиксированной:

$$\frac{P_1 X_1}{P_2 X_2} = \frac{\gamma}{1 - \gamma} \tag{11}$$

При равновесии спроса и предложения на рынке продуктов,

$$Y_i = X_i \quad (i = 1, 2) \tag{12}$$

Обозначим S как отношение государственного сектора к частному сектору,тогда в условиях общего равновесия:

$$S = \frac{Y_1}{Y_2} = \frac{X_1}{X_2} = \frac{\gamma}{1 - \gamma} \frac{P_2}{P_1} \tag{13}$$

Подставив (7) и (8) в вышеуказанное уравнение, получаем:

$$S = \frac{\gamma}{1-\gamma} \cdot \frac{\alpha^{\alpha}(1-\alpha)^{1-\alpha}}{\beta^{\beta}(1-\beta)^{1-\beta}} \cdot \frac{A_1}{A_2} \cdot \frac{r_2^{\beta} w_2^{1-\beta}}{r_1^{\alpha} w_1^{1-\alpha}} \qquad (14)$$

Обозначим коэффициент как П0СТ0ЯННУЮ

$$k = \frac{\gamma}{1-\gamma} \cdot \frac{\alpha^{\alpha}(1-\alpha)^{1-\alpha}}{\beta^{\beta}(1-\beta)^{1-\beta}},$$

Тогда структура отрасли может быть представлена как:

$$S = k \cdot \frac{A_1}{A_2} \cdot \frac{r_2^{\beta} w_2^{1-\beta}}{r_1^{\alpha} w_1^{1-\alpha}} \qquad (15)$$

В связи с тем, что правительство проводит политику финансовой репрессии, ориентированную на государственные предприятия,сектор государственной экономики может пользоваться более выгодной финансовой поддержкой. Согласно определению Линь Ифу и исследованиям других ученых, в данной работе соотношение процентных ставок двух секторов используется в качестве показателя степени финансовой репрессии. Обозначим коэффициент финансовой репрессии как ср: чем серьезнее финансовая репрессия в экономике,тем больше значение этого коэффициента. Соотношение процентных ставок двух секторов составляет:

$$r_2 = \varphi r_1 \quad (\varphi > 0) \qquad (16)$$

Одновременно вводя переменную времени t, с точки зрения динамического развития экономики, можно объяснить, как финансовая репрессия влияет на экономику в процессе долгосрочного развития. Согласно закону Мура, в данной работе предполагается, что технологии развиваются по экспоненциальному принципу. Обозначим темпы технологического прогресса двух секторов как a1и a2,тогда динамическая форма технологии производства будет следующей:

$$A_{it} = A_0 e^{a_i t} \quad (i = 1,2) \qquad (17)$$

Предположим, что рабочая сила может свободно перемещаться между двумя секторами, тогда в данной работе не рассматривается ситуация сегментации рынка труда. В таком случае

$$w_{1t} = w_{2t} = w_t \tag{18}$$

Согласно (15),(16), (17) и (18), можно сделать вывод, что:

$$S_t = k \cdot e^{(a_1 - a_2)t} \cdot \varphi_t^{\beta} r_{1t}^{\beta - \alpha} w_t^{\alpha - \beta} \tag{19}$$

После того как правительство примет политику финансовой репрессии, ориентированную на государственный сектор, коэффициент финансовой репрессии ср будет больше 1.Поскольку (3 > 0,увеличение значения ср окажет положительное влияние на St. Иными словами, политика финансовой репрессии будет увеличивать долю государственного сектора в отрасли, и чем более жесткой будет эта политика,тем большая степень искажения будет наблюдаться в отрасли. Можно сказать, что длительная финансовая репрессия будет препятствовать развитию частного сектора и затруднять успешное проведение экономических реформ.

Допустим,темпы экономического роста всей экономики, государственного сектора и частного сектора обозначаются как gt, g1t и g2t соответственно, и их взаимосвязь будет следующей:

$$g_t = \frac{S_t g_{1t} + g_{2t}}{1 + S_t} \tag{20}$$

Поскольку

$$g_t = \ln \frac{Y_{t+1}}{Y_t}$$

, подставив в производственную функцию, на примере сектора 1, можно упростить до:

$$g_{1t} = a_1 + (1 - \alpha) \ln\left(\frac{k_{1t+1}}{k_{1t}}\right) + \alpha \ln\left(\frac{L_{1t+1}}{L_{1t}}\right) \tag{21}$$

Согласно предыдущим предположениям, оба сектора накапливают капитал соответственно с nit и n2t и производят продукцию с оптимальным соотношением капитала и трудозатрат .

Подставив уравнение (4) в вышеуказанное выражение, получаем:

$$g_{1t} = a_1 + \ln(1 + \pi_{1t}) + \alpha \ln\left(\frac{r_{1t+1}}{r_{1t}}\right) - \alpha \ln\left(\frac{w_{1t+1}/P_{1t+1}}{w_{1t}/P_{1t}}\right) \qquad (22)$$

$$g_{2t} = a_2 + \ln(1 + \pi_{2t}) + \beta \ln\left(\frac{r_{2t+1}}{r_{2t}}\right) - \beta \ln\left(\frac{w_{2t+1}/P_{2t+1}}{w_{2t}/P_{2t}}\right) \qquad (23)$$

При условии, что реальные различия в заработной плате между секторами не учитываются, и при сохранении соотношения процентных ставок между двумя секторами как r2 = cprl, подставив вышеуказанные два уравнения обратно в (20), получаем:

$$g_t = \frac{1}{1 + S_t}(a_1 S_t + a_2) + \frac{1}{1 + S_t}[S_t \ln(1 + \pi_{1t}) + \ln(1 + \pi_{2t})] + \qquad (24)$$

Согласно этой функции роста, экономический рост можно разделить на три части: технологический прогресс, накопление капитала и распределительные отношения между капиталом и трудом. После Второй мировой войны большинство развивающихся стран находились под влиянием структурализма, который заключался в том, чтобы добиться высокого накопления капитала за счет снижения процентных ставок и заработной платы, что способствовало быстрому развитию государственного сектора тяжелой промышленности. В последующий период, с продвижением рыночной процентной ставки, уровень процентных ставок постепенно увеличивался; одновременно, из-за исчезновения демографического дивиденда, реальные заработные платы работников также начали расти. В данной работе временно не рассматривается связь между ростом процентных ставок и реальными заработными платами, а основное внимание уделяется первым двум частям формулы.

В начале экономического роста, благодаря тому, что государство активно поддерживало развитие государственного сектора, государственная экономика, обладая преимуществами в виде государственной политики и капитала, имела более высокие темпы накопления капитала и технологического прогресса по сравнению с частным сектором. В этот период высокий уровень St ведёт к временно быстрому экономическому росту.Однако поскольку традиционные государственные сектора экономики часто не обладают сравнительными преимуществами^ в долгосрочной перспективе способности частного сектора к технологическому прогрессу постоянно улучшаются,в поздний период экономического развития модель,основанная на получении высокого накопления капитала за счет искажения цен, становится трудной для поддержания, и экономика начинает переходить к модели, основанной на технологическом прогрессе. В этот момент реализация политики финансовой репрессии с искаженными процентными ставками будет препятствовать структурной перестройке экономики,удерживая St на высоком уровне, что, в свою очередь, приведет к снижению темпов экономического роста.12 Иными словами, политика финансовой репрессии может способствовать экономическому росту на начальном этапе развития, но в долгосрочной перспективе она будет снижать темпы экономического роста и препятствовать развитию экономики страны.

4. Эмпирическое подтверждение

В предыдущем тексте было доказано, что политика финансовой репрессии не только искажает структуру отраслей и препятствует экономической трансформации, но также оказывает влияние на экономический рост. Математическая модель в предыдущем тексте и мно-

жество исследований доказали, что финансовая репрессия может иметь двойное воздействие: с одной стороны, на начальном этапе экономического развития из-за нестабильности финансовых рынков и несовершенства товарных рынков государственная политика финансовой репрессии и поддержка стратегических отраслей,таких как государственная отрасль тяжелой промышленности , могут привести к более высокому накоплению капитала и экономическому росту, а с другой - на позднем этапе экономического развития модель, основанная на искажении цен для достижения высокого накопления капитала, становится неустойчивой, и экономика начинает переходить к модели, основанной на технологическом прогрессе. В этот момент реализация политики финансовой репрессии с искаженными процентными ставками будет препятствовать регулированию экономической структуры и снижать темпы экономического роста.

4.1 Построение панельной модели

Правительственная политика финансовой репрессии в одной стране может включать множество аспектов, и с этой точки зрения стандартизация измерений межгосударственного уровня становится важной и сложной задачей для исследования. Как было упомянуто в разделе обзора литературы, в предыдущих исследованиях применялись различные методы выбора показателей финансовой репрессии, и в настоящее время основным методом является метод главных компонент. В данной работе для расчета показателей финансовой репрессии используется база данных финансовых реформ, разработанная Абдулом Абиадом и др. (2010). База данных предоставляет данные о финансовых реформах 91 экономики за период с 1973 по 2005 годы. Она оценивает финансовое состояние страны по семи аспектам: контролю за кредитами, контролю за процентными ставками, барьерам для входа в финансовый сектор, степени приватизации, качеству регулирования банковского сектора, свободе движения международного капитала и развитию фондового рынка.Затем семь политических переменных суммируются и стандартизируются, что позволяет получить панельные данные о финансовых реформах в разных странах. Эти данные не только хорошо решили проблему эндогенности на экономическом уровне, но и лучше отразили политическую направленность и намерения правительства. В соответствии с обратной корреляцией между финансовой либерализацией и финансовой репрессией, в данной работе показатели финансовых реформ берутся в обратном значении и затем логарифмируются, что позволяет получить показатель финансовой репрессии FinRep. Для исследования влияния политики финансовой репрессии на экономический рост в развивающихся странах, применяющих стратегию догоняющего развития, в данной работе для проведения количественного анализа выбраны 47 догоняющих стран или регионов, которые развивались после Второй мировой войны. Остальные данные получены из базы данных Всемирного банка по показателям мирового развития (WDI).

Построение регрессионной модели по панельным данным для изучения влияния финансовой репрессии на экономическое развитие.

$$GGDP_{i,t} = \beta_0 + \beta_1 \cdot FinRep_{i,t} + \beta_2 \cdot FinRep_{i,t} \cdot D + \beta_3 \cdot D + \gamma X_{i,t} + \mu_i + \omega_t + \varepsilon_{i,t} \quad (25)$$

В данном случае GGDP - это темп роста ВВП на одного занятого в странах , FinRep - индекс финансовой репрессии, D - фиктивная переменная (дамми-переменная), контролирующая этапы воздействия финансовой репрессии, X - это набор контрольных переменных, связанных с экономическим ростом, pi и cot соответственно представляют собой фиксированные

эффекты стран и фиксированные эффекты времени, которые используются для учета необозримых пропущенных влияний, зависящих от страны и времени, а ei.t - это остаточный член.

В данной работе в качестве контрольных переменных используются те , что были выбраны Хуаном и Ваном (2011) при исследовании двойного воздействия финансовой репрессии в Китае на экономический рост, к ним добавляются доля валового накопления капитала (Capit), чтобы объяснить влияние капитальных вложений на экономический рост; уровень безработицы (Unempl) для учета влияния краткосрочных экономических колебаний; доля внешней торговли (Trade) в ВВП, чтобы отразить степень открытости страны к торговле; доля государственных расходов (Gov) в ВВП, чтобы объяснить влияние государственных финансовых расходов на экономику.

4.2. Фиктивная переменная

В установке фиктивных переменных, согласно большому количеству существующей литературы и выводам автора (Чжао Вэйсюань, 2018), структура отраслей будет изменяться в форме перевернутой «и» - сначала увеличиваясь, а затем уменьшаясь, в зависимости от уровня экономического развития. На ранних этапах экономического развития доля промышленного производства в экономике разных стран постоянно растет, а индустриализация является основной задачей экономического развития. В этот период политика финансовой репрессии может способствовать быстрому накоплению и росту экономики. Однако после достижения вершины кривой «и» экономика переходит в новую стадию, где рост продолжается за счет технологического прогресса, и в это время политика финансовой репрессии может препятствовать дальнейшему развитию экономики.Таким образом, в данной работе в качестве критической точки рассматривается поворотный момент в трансформации структуры отраслей, с целью изучения различных эффектов политики финансовой репрессии на двух этапах экономического развития.

Согласно конструкции теоретической модели и общепринятой практике в литературе, определим показатель структуры отраслей Stru как отношение объема производства промышленного сектора к объему производства сектора услуг. Чем выше это значение, тем больше экономика склоняется в сторону промышленного сектора. В данной работе данные об объемах промышленного производства и производства в секторе услуг по текущей стоимости в долларах США по странам были получены из базы данных Всемирного банка13. Соотношение этих значений позволяет получить показатель структуры отраслей Stru, а также определить производительность труда как показатель уровня экономического развития. Чтобы объективно учесть общие закономерности эволюции экономик, в данной работе исключаются следующие страны: 1. Определенные Всемирным банком как малые островные развивающиеся государства Тихого океана. 2. Страны с населением менее 1 миллиона человек (по данным 2015 года), такие как Ватикан, Фиджи и др. 3. Особые экономики, такие как страны, находящиеся в состоянии войны, нефтяные государства и неиндустриальные страны (например, Саудовская Аравия, Ирак, Катар, Кувейт и др.). Общий объем выборки составил 109 стран. Для оценивания квадратичной регрессии, где в качестве зависимой переменной выступает показатель производительности труда (ВВП на одного работника), а в качестве независимой - показатель структуры отраслей (Stru), эмпирическая модель определяется следующим образом:

$$Stru = \beta_0 + \beta_1 \times \ln(PerGDP) + \beta_2 \times \ln^2(PerGDP) + \varepsilon \qquad (26)$$

В данном уравнении PerGDP обозначает показатель производительности труда в виде валового внутреннего продукта на одного работника. С помощью программного обеспечения

Statal2 были проведено оценивание уравнения (26), в результате чего были получены следующие результаты подгонки:

$$Stru = -4.924 + 1.178 \times \ln(PerGDP) - 0.062 \times \ln^2(PerGDP) \quad (27)$$

В приведенном уравнении все коэффициенты значимы по t-критерию на 99-процентном уровне доверия, а общие результаты модели прошли F-тест . Аналогично при проведении регрессии данных развивающихся стран была выявлена обратная «и»-образная зависимость.

$$Stru = -1.586 + 0.556 \times \ln(PerGDP) - 0.033 \times \ln^2(PerGDP) \quad (28)$$

Из уравнений (27) и (28) можно вычислить, что переломная точка изменения структуры промышленности для стран мира соответствует логарифму валового продукта на одного работника, равному 9.45, а для развивающихся стран эта точка равна 8.42. Таким образом, в данной работе логарифм ВВП на одного работника принимается равным 9 как приблизительная граница перехода к трансформации структуры промышленности, и на основе этого устанавливается фиктивная переменная D.

$$D = \begin{cases} 1 & \mathrm{Ln}PerGDP < 9 \\ 0 & \mathrm{Ln}PerGDP \geqslant 9 \end{cases} \quad (29)$$

4.3. Доказательные результаты исследования

В *Таблице 1* представлены определения переменных, описательная статистика и источники данных. Из таблицы видно, что выборка по всем переменным достаточна, статистические характеристики достаточно хорошие, что позволяет проводить регрессионное моделирование.

Таблица 1 Описательная статистика переменных

Переменные величины	Значение	Измеренное значение	Средняя величина	Стандартное отклонение	Минимальное значение	Максимальное значение
	Рост ВВП на одного работника					
FinRep	Степень «финансовых репрессий»	618	-2,513	0,581	-3,045	0,288
D	Фиктивная переменная «финансовых репрессий»	618	0,092	0,290	0,000	1,000
Capit	Доля валового накопления капитала в ВВП	447	0,220	0,057	0,055	0,399
Unempl	Уровень безработицы	516	8,575	4,599	0,900	27,200
Trade	Степень зависимости от торговли	423	0,571	0,328	0,122	2,918
Gov	Доля государственных расходов в общем объеме расходов	610	14,247	4,509	4,833	

Для модели были проведены F-тест и тест LSDV,результаты которых показали,что модель с фиксированными эффектами значительно превосходит модель объединённой регрессии. LM-тест решительно отверг нулевуюгипотезу об отсутствии индивидуальных случайных эффектов,что говорит о том, что между моделью со случайными эффектами и объединённой регрессией следует выбрать модель со случайными эффектами. Наконец, тест Хаусмана дал p-значение, равное 0,024, что позволяет на 95-процентном уровне значимости отвергнуть нулевую гипотезу и считать, что использование модели с фиксированными эффектами предпочтительнее модели со случайными эффектами. Таким образом, в данной работе для оценки панельных данных выбрана модель с индивидуальными фиксированными эффектами (One-way FE). Панельная регрессия темпов экономического роста по показателям финансовой репрессии дала результаты оценивания в Stata, представленные в *таблице 2* \

Таблица 2 Результаты оценки влияния финансовой репрессии на темпы экономического роста

	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)
GGDP	FE	FE	FE	FE	FE	FE
FinRep	-0,084***	-0,104*** (0,017)	-0,084*** (0,015)	-0,085*** (0,019)	-0,086*** (0,015)	-0,089*** (0,021)
FinRep ♦ D	0,095 *** (0,022)	0,131*** (0,028)	0,096 *** (0,022)	0,098*** (0,024)	0,100*** (0,022)	0,115** (0,031)
D	-0,072*** (0,023)	-0,065*** (0,024)	-0,072*** (0,024)	-0,064*** (0,023)	-0,078*** (0,023)	-0,055 ** (0,025)
Capit		0,126 (0,080)				0,249 ** (0,102)
Unempl			-0,000 (0,001)			0,003 ** (0,002)
Trade				0,039*** (0,019)		0,043 ** (0,020)
Gov					-0,003*** (0,001)	-0,001 (0,001)
Постоянная величина	0,055*** (0,006)	0,032 * (0,019)	0,059*** (0,012)	0,034*** (0,015)	0,098*** (0,019)	-0,037 (0,046)
Число стран	46	39	46	41	46	39
N	470	377	470	374	470	358
R2	0,080	0,113	0,080	0,094	0,092	0,121

*Примечание: в скобках указаны стандартные отклонения, *** , ** и * обозначают уровни значимости 1%, 5% и 10% соответственно.*

Регрессия 1не включает контрольных переменных, регрессии 2-5 соответственно учитывают влияние капитальных вложений, уровня безработицы, торговли и государственных расходов, а регрессия 6 включает все контрольные переменные. Во всех результатах регрессии показатели финансовой репрессии,фиктивных переменных и их взаимодействий являются значительными,при этом коэффициенты показателей финансовой репрессии отрицательные, а сумма коэффициентов показателей финансовой репрессии и коэффициентов взаимодействия положительна, что подтверждает двойное воздействие политики финансовой репрессии на разных этапах. В качестве примера возьмем регрессию 6:

$$GGDP_{i,t} = \begin{cases} -0.092 + 0.026 FinRep_{i,t} + 0.249 Capit_{i,t} + \\ \quad 0.003 Unempl_{i,t} + 0.043 Trade_{i,t} \mathrm{LnPerGDP} < 9 \\ -0.037 - 0.089 FinRep_{i,t} + 0.249 Capit_{i,t} + \\ \quad 0.003 Unempl_{i,t} + 0.043 Trade_{i,t} \mathrm{LnPerGDP} \geqslant 9 \end{cases} \quad (30)$$

Можно увидеть, что на ранних этапах экономического развития политика финансовой репрессии оказывает положительное влияние на экономический рост, тогда как на определенном этапе развития экономики эта политика начинает препятствовать росту,и ее негативное воздействие значительно превышает положительное влияние на ранних этапах.

С точки зрения контрольных переменных, доля капитальных вложений (Capit) оказывает определенное положительное влияние на экономический рост.Для развивающихся стран увеличение уровня накопления капитала является важным способом достижения быстрого экономического роста. Однако такая экстенсивная модель на определенном этапе экономического развития может привести к множеству недостатков,таких как дисбаланс в распределении дохо-

дов, искажение структуры спроса и предложения, а также неэффективное распределение и расточительство ресурсов.

Уровень безработицы (Unempl) имеет низкую значимость и не оказывает заметного влияния. В развивающихся странах система регистрации безработицы несовершенна,и данные о безработице часто не могут верно отразить краткосрочные колебания экономики. В то же время, в процессе трансформации дуализма города и деревни в традиционном секторе существует большое количество избыточной рабочей силы,и ситуация с трудоустройством в основном проявляется в скрытой безработице в традиционном секторе. Уровень зарегистрированной безработицы среди городских жителей не может адекватно отразить реальное состояние экономики.

Степень открытости торговли (Trade) оказывает значительное положительное влияние на экономический рост. После Второй мировой войны экономическая глобализация стала главным направлением мирового развития. Догоняющие страны Азии, Африки и Латинской Америки активно принимали перенос промышленности из развитых стран на свои территории и использовали свои преимущества в виде дешевых сырьевых материалов и дешевой рабочей силы, достигли технологического прогресса и накопления капитала. Таким образом, более активная торговая политика развивающихся стран часто способствует их экономическому росту.

Доля государственных расходов (Gov) имеет низкую значимость и не оказывает заметного влияния. Из результатов только результат 5 регрессии является значимым, остальные результаты незначимы. Все коэффициенты имеют отрицательное значение,что указывает на то, что увеличение государственных расходов может оказать определенное негативное влияние на экономический рост, что согласуется с результатами регрессии Хуана и Вана (2011). Влияние государственных расходов на экономический рост всегда было одной из тем дискуссий среди экономистов, сторонников «большого государства», и сторонников «малого государства». Представители различных научных школ уже рассматривали данный вопрос, и в настоящей работе его конкретный механизм не анализируется.

4.4. Анализ устойчивости

В данной работе анализ устойчивости результатов включает в себя изменение методов оценки модели, регулирование переменных и выборки , а также учет эндогенности. В Таблице 2 отражены результаты анализа устойчивости, произведенного путем поэтапного добавления контрольных переменных и включения всех контрольных переменных. В Таблице 3 регрессия 1представляет собой результаты панельной регрессии с фиксированными эффектами с выборкой только азиатских стран,регрессия 2 - результаты модели со случайными эффектами, а регрессия 3 - результаты модели с двусторонними временными и индивидуальными фиксированными эффектами. Из результатов видно, что независимо оттого, изменяется ли выборка или метод оценки, результаты остаются неизменными и значительными.

Таблица 3. Результаты оценки анализа устойчивости

	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)
GGDP	FE	RE	FE	FE	FE	FE
	(Asia)		Two-way	IV	IV	IV
FinRep	-0,138*** (0,038)	-0,055*** (0,015)	-0,117*** (0,028)	-0,062 *** (0,012)	-0,062*** (0,016)	-0,063*** (0,016)
FinRep ♦ D	0,166*** (0,040)	0,088*** (0,022)	0,123 *** (0,032)	0,077*** (0,019)	0,090*** (0,026)	0,091*** (0,026)
D	-0,068*** (0,018)	-0,030** (0,014)	-0,050** (0,025)	-0,068*** (0,023)	-0,049 ** (0,025)	-0,047* (0,024)
Capit	0,368 ** (0,140)	0,196*** (0,061)	0,217** (0,105)		0,257 ** (0,102)	0,264 *** (0,102)
Unempl	0,006 * (0,003)	0,002 * (0,001)	0,004 ** (0,002)		0,004 ** (0,002)	0,004 ** (0,002)
OTrade	0,075 *** (0,019)	0,017* (0,010)	0,032 (0,023)		0,045 ** (0,020)	0,046 ** (0,020)
Gov	-0,005 ** (0,002)	-0,001 (0,001)	-0,001 (0,001)		-0,001 (0,001)	
Постоянная величина	-0,045 (0,062)	-0,013 (0,021)	0,022 (0,056)	0,050*** (0,005)	-0,052 (0,046)	-0,068 * (0,038)
Число стран	8	39	39	46	39	39
N	74	358	358	470	358	358
R2	0,444		0,181	0,069	0,114	0,113

*Примечание: в скобках указаны стандартные отклонения, *** , ** и * обозначают уровни значимости 1%, 5% и 10% соответственно.*

Кроме того, в регрессионной модели могут быть не учтены все объясняющие переменные, что приводит к связи между объясняющими переменными и ошибками регрессионной модели, вызывая проблемы эндогенности. Таким образом, в данной работе используются лагированные переменные показатели финансовой репрессии в качестве инструментальных переменных, чтобы смягчить эндогенность, возникающую из-за связи между изменяющимися со временем опущенными переменными и объясняющими переменными.Регрессии 4-6 представляют собой модель панельных данных с фиксированными эффектами в которой в качестве инструментальных переменных используются лагированные значения показателя финансовой репрессии. Регрессия 4 показывает результаты без учета контрольных переменных, в то время как регрессии 5 и 6 представляют результаты с учетом всех контрольных переменных и с исключением незначительных контрольных переменных соответственно. Результаты подтверждают предыдущие выводы о том,что политика финансовой репрессии оказывает двойное влияние на экономический рост на разных этапах , и это наблюдение является устойчивым.

5. Заключение и политические предложения

Частный сектор, будучи важной частью экономики, существенно влияет на повышение экономической активности и поддержание устойчивого экономического роста, при этом финансовая поддержка играет в этом ключевую роль. На основе модели и эмпирического анализа в данной работе сделан следующий вывод: финансовая репрессия увеличивает долю государственного сектора в отраслях, и чем серьезнее ограничения ,тем больше степень искажения отрасли. Иными словами, длительная финансовая репрессия будет препятствовать развитию частного сектора. Политика финансовой репрессии может способствовать экономическому росту на начальных этапах развития, но в долгосрочной перспективе она снижает темпы экономического роста и препятствует развитию экономики страны.

Политика финансовой репрессии на начальных этапах экономического развития страны вносит существенный вклад в стабилизацию макроэкономики и решение проблем рыночных неудач,а также играет важную роль в стабильности финансовой системы и экономическом росте. К примеру, правительственное регулирование кредитного распределения обеспечивает

возможность инвестирования дефицитных финансовых ресурсов в приоритетные области развития. Контроль над процентными ставками не только снижает стоимость капитала для предприятий, но и предотвращает конкуренцию по процентным ставкам между финансовыми учреждениями. Все эти меры создают благоприятные условия для мобилизации ресурсов и развития экономики в условиях несовершенной финансовой системы страны. Однако по мере постоянной трансформации экономической структуры, развития финансовой системы и увеличения финансовых репрессий для более динамичного частного сектора, проблемы искаженного распределения капитала и потери эффективности, вызванные политикой финансовой репрессии, становятся все более заметными. Новые экономики, которые вносят существенный вклад в экономическое развитие, сталкиваются с серьезным недостатком финансирования, а инвестиционно-ориентированная модель экономического роста приводит к дисбалансу в экономической структуре и избытку предложения. В то же время сама политика финансовой репрессии обладает серьезной зависимостью от ранее выбранного пути. Продолжение финансовой репрессии не только замедляет процесс финансовой либерализации, но и приводит экономику в ловушку низкой эффективности, препятствуя ее развитию.

Таким образом, Китаю следует обратить внимание на различия в механизмах роста на разных этапах экономического развития и на необходимость своевременного переключения между ними. После достижения страной уровня среднего дохода необходимо своевременно корректировать финансовую политику, очищать конъюнктуру рынка обеспеченности факторами производства и постепенно уменьшать присутствие финансовой репрессии на финансовом рынке, чтобы макроэкономическая структура и микроэкономический выбор технологий предприятиями соответствовали экономическим закономерностям. В то же время необходимо активно изменять ситуацию с монополией крупных банков в банковском секторе, способствовать развитию негосударственных банков и малых и средних банков, а также создать оптимальную финансовую структуру, соответствующую наилучшей экономической структуре.

Кроме того, развивающимся странам следует обратить внимание на временные рамки внедрения финансовой либерализации. Финансовая либерализация должна быть взаимосогласованной с рыночными реформами. Свободная финансовая система не может нормально функционировать без тесной связи с высокоразвитой рыночной экономикой. В развитых странах Европы и Америки развитая финансовая система начала формироваться только после того, как была установлена высокоразвитая свободная капиталистическая рыночная экономика. Если рынок сегментирован, капитал не может свободно перемещаться между отраслями. Таким образом, неконтролируемая финансовая система только усугубит финансовые риски и приведет к краху финансовой системы. Япония и Южная Корея после завершения реформы финансовой либерализации действительно перешли из разряда развивающихся стран в категорию развитых стран. Однако многие другие страны, такие как Мексика, Венесуэла и Чили в Латинской Америке, а также Таиланд, Малайзия и Индонезия в Юго-Восточной Азии, после проведения реформы финансовой либерализации столкнулись не с экономическим подъемом,а с серьезными финансовыми кризисами, а затем с длительными периодами замедленного роста или стагнации экономики, оказавшись в так называемой «ловушке среднего дохода».У этих стран есть одна общая черта: слишком быстрая, слишком ранняя и чрезмерная финансовая либерализация. Такой темп реформ, не соответствующий уровню развития реальной экономики, открывает доступ к еще не зрелым и несовершенным рынкам страны международному капиталу. А преждевременный выход правительства из финансового рынка также приводит к ограничению средств и каналов контроля в момент наступления кризиса.

В отличие от многих стран Латинской Америки и Юго-Восточной Азии, которые слишком быстро провели финансовую либерализацию,реформы в Китае в 70-х годах начались с товарного рынка, и страна всегда сохраняла осторожный подход к реформам финансового рынка. Такие меры поэтапного метода преобразования обеспечили стабильное проведение

реформ и достигли общего улучшения по Парето. Хотя осторожные финансовые реформы китайского правительства на раннем этапе показали пример для других развивающихся стран, эмпирические данные показывают, что текущий процесс финансовой либерализации в Китае отстает не только от большинства других развивающихся экономик, но и от собственных темпов реформ товарного рынка. Согласно выводам автора, когда логарифм ВВП на одного работника в стране достигает 9, влияние политики финансовой репрессии на экономическое развитие становится отрицательным. Китай достиг этого уровня примерно в 2003 году и начал входить в новую стадию развития, основанную на институциональных изменениях и технологических инновациях.Таким образом, Китаю в настоящее время крайне необходимо более активно продвигать процесс финансовой либерализации и рыночные реформы.

В плане этапов реформ финансовой либерализации следует сначала провести реформы на внутреннем финансовом рынке,а затем постепенно открываться для внешнего мира, реализуя финансовую либерализацию по принципу «сначала внутри, затем снаружи». Что касается продолжительности реформы финансовой либерализации, необходимо учитывать временные рамки, чтобы обеспечить формирование новых правил, что позволит сделать реформы финансовой либерализации соответствующими национальным условиям страны и сохранить плавность и непрерывность всего процесса реформ.

Наконец,согласно западной теории финансов и экономического роста, за экономическим ростом стоит эффективная финансовая система, а за финансовой системой - эффективная правовая система. Рене Штульц и Роан Вильямсон исследовали влияние культуры и открытости на финансы и обнаружили, что фондовый рынок страны в основном зависит от ее правовой системы, тогда как кредитный рынок в значительной степени определяется культурой. Таким образом, активное совершенствование правовой системы, улучшение рыночных институтов, создание открытой и прозрачной рыночной среды, а также формирование культуры честной конкуренции являются ключевыми аспектами, позволяющими развивающимся странам действительно достичь модернизации.

КООРДИНИРОВАНИЕ СТРАТЕГИЙ «ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ» И «ВЫХОДА НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ» ДЛЯ СОЗДАНИЯ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОЙ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ

Ло Цин, Ма Хайчоо

1.Важность стратегии «привлечения иностранных инвестиций» и «выхода на внешние рынки».

1.1. Параллельный рост «привлечения иностранных инвестиций» и «выхода на внешние рынки» - реальная особенность современного Китая

С тех пор как началось проведение политики реформ и открытости, стратегия Китая по привлечению иностранных инвестиций достигла огромного успеха, эффективно используя международные средства для восполнения дефицита капитала в процессе индустриализации, и внесла незаменимый вклад в экономический рост в ранний период реформ и открытости. По мере дальнейшего расширения реформы и открытости Китай постепенно интегрируется в процесс экономической глобализации, особенно после присоединения к ВТО, что привело к быстрому росту объемов международной торговли и инвестиций за рубежом, осуществив переход от простого привлечения иностранных капиталов к двусторонним инвестициям. С 2006 года, когда в национальном плане развития народного хозяйства «десятая пятилетка» была предложена стратегия поощрения «выхода» отечественных компаний на внешние рынки, все больше китайских компаний начали проводить инвестиции за рубеж в поисках ресурсов, рынков, технологий и брендов, а также для повышения своей глобальной конкурентоспособности. В рамках плана «Тринадцатой пятилетки» подчеркнуто «Стимулирование инвестиций за рубеж и развитие отечественной промышленности, равное внимание к стратегиям «привлечения иностранных инвестиций» и «выхода на внешние рынки», с целью содействия координированному развитию внутренней и внешней экономики» , чем дана четкая интерпретация модели привлечения внутренних ресурсов и развития внешних связей, основанной на равном внимании к стратегиям «привлечения иностранных инвестиций» и «выхода на внешние рынки». Выдвижение и продвижение инициативы «Один пояс, один путь» также предоставило благоприятные возможности для сотрудничества Китая со странами-партнерами в области производственных мощностей, взаимосвязанности и инвестиционных обменов. С одной стороны, объем прямых иностранных инвестиций *(P0 \ )* в Китай стабильно растет, и качество постепенно улучшается; с другой стороны, объем прямых инвестиций китайских компаний в зарубежные страны (001) быстро увеличивается, и их охват становится все более широким.

В последние годы прямые иностранные инвестиции, привлеченные Китаем, и прямые инвестиции китайских компаний в зарубежные страны демонстрируют параллельный рост (см. Рисунок 1). В 2014 году в Китае объём прямых инвестиций в зарубежные страны составил 123,12 млрд долларов США,а объём прямых иностранных инвестиций в экономику Китая составил 119,56 млрд долларов. Объем прямых инвестиций в зарубежные страны впервые превысил объем привлеченных иностранных инвестиций,таким образом Китай стал страной-нетто-инвестором за рубежом. В 2016 году Китай стал второй по величине страной-инвестором в мире, объем прямых инвестиций в зарубежные страны достиг 196,15 миллиарда долларов США, что является историческим максимумом, увеличившись на 34,7% по сравнению с предыдущим годом, и составил 13,5% от мирового объема. Стратегии «привлечения иностранных инвестиций» и#выхода на внешние рынки» одновременно демонстрируют тенден-

цию роста, что является результатом определенного этапа проведения политики реформ и открытости, а также отражает текущую реальную обстановку в Китае.

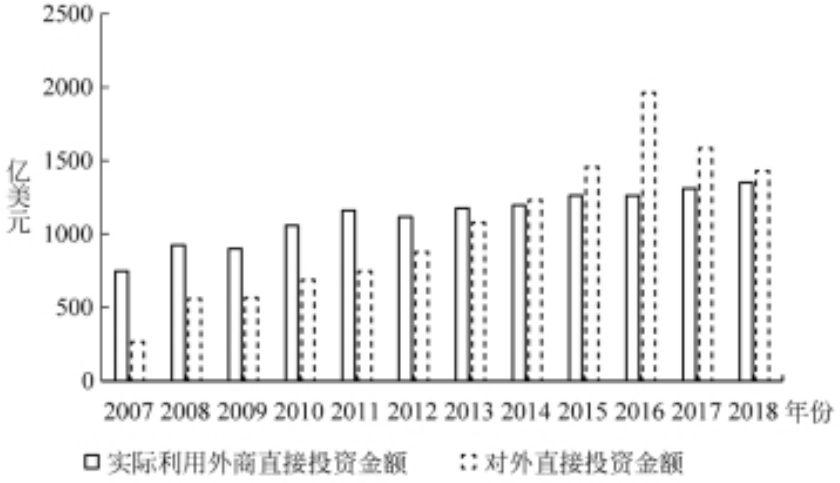


Рисунок 1 Объем привлеченных прямых иностранных инвестиций и объем прямых инвестиций Китая в зарубежные страны за последние годы (2007-2018)

1.2. Сочетание стратегий «привлечения иностранных инвестиций» и «выхода на внешние рынки» как основной признак более высокого этапа экономического развития

Прямые инвестиции за рубеж - это долгосрочные и высокозатратные капитальные вложения в стране-реципиенте, которые предъявляют высокие требования к уровню международной деятельности компаний. Основоположник теории транснационального инвестирования Джон Даннинг разделил состояние участия страны в международных инвестициях на три этапа: на начальном этапе основное внимание уделяется привлечению иностранного капитала, а инвестиции за рубежом играют вспомогательную роль, что создает начальный этап дисбаланса; с увеличением объема инвестиций за рубежом страна переходит на этап средней сбалансированности, характеризующийся двусторонними международными инвестициями; в конечном итоге достигается этап высокой сбалансированности , на котором привлечение иностранного капитала и инвестиции за рубежом сочетаются наиболее благоприятным образом.

Обзор исторического процесса экономического развития развивающихся стран после войны показывает, что переход от привлечения иностранного капитала к инвестициям за рубежом является ключевым признаком перехода страны к более высокому экономическому статусу. Южная Корея, входящая в неофициальную четверку сильнейших экономик Азии «Четыре азиатских тигра» показала следующие результаты: в 1980 году соотношение FDI к ВВП составило 0,009%, а соотношение ODI к ВВП - 0,066%; в 1985 году соотношение FDI к ВВП возросло до 0,233%, а соотношение ODI к ВВП резко увеличилось до 0,606%; в 1990 году соотношение FDI к ВВП увеличилось до 0,282%, а соотношение ODI к ВВП составило 0,406%. За десять лет среднегодовой рост ВВП Южной Кореи составил 9,93%, доля в мировом ВВП увеличилась с 0,58% до 1,24%, при этом объем привлеченного иностранного капитала и инвестиций за рубеж демонстрировали параллельный рост. В настоящее время основные развитые экономики мира являются как крупными получателями иностранных инвестиций,так и крупными инвесторами за рубежом (см. *Таблицу 1)*.

1.3. Сочетание стратегий «привлечения иностранных инвестиций» и «выхода на внешние рынки» как обязательное требование для построения высококачественной открытой экономики

Повышение уровня внешней открытости, полное использование как внутреннего, так и внешнего рынков и ресурсов является необходимым требованием для построения высококачественной открытой экономики. Открытая экономика сама по себе включает в себя две основные характеристики: внутреннюю и внешнюю открытость. Первая проявляется в открытости для «привлечения иностранных инвестиций» иностранных инвестиций,вторая - в открытости для «выхода на внешние рынки» отечественных компаний на международные рынки. Если долгое время будет преобладать привлечение иностранных инвестиций, без инвестиций за рубежом, это неизбежно приведет к одностороннему движению капитала и технологий, создавая серьезную зависимость от них, что приведет к дисбалансу в международных расчетах и даже может вызвать долговой кризис.Инвестиции за рубеж способствуют увеличению экспорта товаров, участию в глобальной специализации и конкуренции, что помогает перейти от модели «рынок в обмен на капитал и технологии» к модели «рынок в обмен на рынок».

Таблица 1. Объем инвестиций FDI и ODI основных развитых экономик мира (2017 г.)

экономика	США	Канада	Европейский союз	Германия	Франция	Великобритания	Япония	Южная Корея
FDI	277258	24832	340570	36931	29802	101238	10430	17913
ODI	300378	79824	412873	91799	41257	117544	160449	34069

Источник: Доклад о мировых инвестициях 2018 г. (World Investment Report 2018)

По мере вступления экономики Китая в фазу «новой нормальности», трансформация модели экономического роста и стремление к качеству и эффективности экономического развития стали новыми целями. Китай должен объединить огромные достижения в привлечении иностранных инвестиций за последние двадцать лет с инвестициями за рубежом, преобразовать прямые иностранные инвестиции в конкурентоспособность китайских компаний и их способность к инвестициям за рубеж, а также вырастить ряд выдающихся транснациональных компаний, активно участвуя в глобальной конкуренции. В докладе XIX съезда Коммунистической партии Китая четко обозначены стратегические решения, такие как равновесие между стратегиями «привлечения иностранных инвестиций» и «выхода на внешние рынки», а также создание новой модели всесторонней открытости.Эти меры служат важным ориентиром для повышения уровня двусторонних инвестиций и достижения долгосрочной устойчивости экономики, а также указывают путь к дальнейшему расширению открытости и строительству высококачественной экономики открытого типа.

В этом контексте важно эффективно координировать взаимосвязь между стратегиями «привлечения иностранных инвестиций» и «выхода на внешние рынки», сбалансировать привлечение иностранных инвестиций и инвестиции китайских компаний за рубежом, а также совершенствовать структуру экономической открытости, сочетающую привлечение инвестиций и выход на внешние рынки. Это является ключевым аспектом для строительства высококачественной экономики открытого типа.

2. Особенности внешнеэкономической открытости Китая на современном этапе

2.1. Переход от политической открытости к институциональной открытости

За более чем 40 лет проведения политики реформ и открытости, с момента присоединения Китая к ВТО и активного продвижения к открытой экономической системе, современный Китай в целом достиг перехода от открытости, обусловленной политическими мерами, к открытости на институциональном уровне. Китай уже семь раз пересматривал «Руководящий каталог отраслей для привлечения иностранных инвестиций», постоянно расширяя области допуска для иностранных инвестиций, одновременно сокращая количество разрешительных процедур, что привело к переходу от системы управления иностранными инвестициями на основе «позитивного списка» к «негативному списку». В политике привлечения иностранных инвестиций произошел переход от «сверхнационального режима» к «национальному режиму на прединвестиционной стадии» и к унифицированному доступу на рынок для внутренних и иностранных инвестиций.

На новом этапе институциональной открытости Китай уделяет больше внимания смягчению условий для доступа на рынок, создавая справедливую, правовую и честную деловую среду для привлечения качественных иностранных инвестиций. В то же время, конкуренция между отечественными и иностранными предприятиями на равных условиях вынуждает ускорять трансформацию экономической структуры и реформирование предприятий. В области прямых инвестиций за рубежом Китай перешел от системы разрешительного порядка к системе уведомительного порядка,что позволяет предприятиям самостоятельно принимать решения о направлении инвестиций и вести бизнес. При этом страна постоянно совершенствует правовую систему, обеспечивающую защиту прав и интересов компаний и инвесторов, меры по защите торговли, содействие торговле и защиту интеллектуальной собственности, что способствует участию предприятий в глобальной конкуренции. На основе постоянного повышения уровня торговой либерализации и упрощения инвестиционных процессов Китай постепенно переходит к новой системе открытой экономики, охватывающей все аспекты.

2.2. Двусторонняя открытость стратегии «привлечения иностранных инвестиций» и «выхода на внешние рынки»

В докладе XIX съезда Коммунистической партии Китая отмечалось, что необходимо сформироватьновую архитектонику всесторонней открытости. Начиная с 2017 года, области внешней открытости экономики Китая становятся всё более обширными. В сфере международной торговли Китай самостоятельно снизил уровень импортных пошлин, внедрил множество мер по упрощению торговли, что значительно ускорило процесс таможенного оформления и снизило его стоимость. Это повысило удобство прохождения таможенного контроля. Китай также творчески проводит Китайское международное импортное ЭКСПО. В сфере инвестиций Китай самостоятельно открыл множество новых областей для иностранных инвестиций и принял ряд мер по либерализации и упрощению инвестиционных процессов. По сравнению с предыдущими этапами, новый раунд открытости сосредоточен на открытости сферы услуг, при этом также продолжаются дальнейшие процессы открытости в производственном секторе.

Кроме того, что Китай постоянно расширяет степень открытости в области стратегии «привлечения иностранных инвестиций», он также продолжает активно продвигать стратегию «выхода на внешние рынки», реализуя инициативу «Один пояс, один путь». Это создает новую структуру всестороннего открытого развития, в которой взаимодействуют «привлечение иностранных инвестиций» и «выход на внешние рынки», сочетаются торговля товарами и услугами, а также уравновешиваются объемы торговли и инвестиций.

2.3. Всё большее разнообразие платформ открытой экономики

Сточки зрения привлечения иностранных инвестиций, помимо экономических и технологических зон развития в различных регионах, строительство зон свободной торговли стало важной экспериментальной площадкой для новой стадии создания открытой экономической системы в Китае. Зоны свободной торговли, благодаря своим институциональным преимуществам, сыграли важную роль в привлечении иностранных инвестиций и стали новым двигателем для привлечения иностранных капиталов в различных регионах страны. С момента создания Шанхайской зоны свободной торговли в 2013 году в Китае была сформирована новая структура пилотных зон свободной торговли «1+3+7+1+6», которая стала важной платформой для обеспечения взаимосвязанности сухопутных и морских, внутренних и внешних направлений и формирования новых точек роста в сфере открытости внешнему миру.

С точки зрения инвестиций за рубежом, Китай, помимо активного продвижения традиционных «двусторонних и многосторонних соглашений о свободной торговле»,также выдвинул инициативу «Один пояс, один путь» и активно развивает строительство зарубежных зон торгово-экономического сотрудничества, что стало платформой для нового этапа создания более открытой экономической системы высокого уровня. Продвижение инициативы «Один пояс, один путь» эффективно способствовало двустороннему открытию Китая как внутри страны, так и за ее пределами, а также предоставило платформу для взаимосвязи между привлечением иностранных инвестиций и инвестициями за рубеж, способствуя формированию новых международных конкурентных преимуществ.Зарубежные зоны торгово-экономического сотрудничества являются стратегической платформой для стратегии «выхода на внешние рынки» и продвижения китайских компаний на международные рынки. Их строительство способствует формированию эффекта концентрации отраслей, предоставляя отечественным предприятиям лучшие информационные ресурсы, производственные факторы, инфраструктуру и другие условия для стратегии «выхода на внешние рынки». Это также способствует коллективному выходу компаний за границу, одновременно содействуя созданию рабочих мест и увеличению налоговых поступлений в странах-реципиентах, а также повышению уровня технологий. По состоянию на 2017 год, Китай построил 99 зарубежных зон торгово-экономического сотрудничества, что способствовало значительному развитию инвестиций за рубеж.

3. Вызовы внешнеэкономической открытости Китая на данном этапе

С начала проведения политики реформ и открытости Китай достиг значительных успехов в сфере открытости внешнему миру. Однако с учетом изменений в структуре внутренней промышленности и международной макроэкономической ситуации Китай сталкивается с множеством новых вызовов в области внешней открытости, поэтому создание новой архитектоники внешней открытости становится крайне необходимым.

3.1. Оживление протекционизма и торгово-экономические трения между Китаем и США

В 2008 году ипотечный кризис в США вызвал глобальный финансовый кризис и привел к Европейскому долговому кризису, что в свою очередь привело к широкомасштабной рецессии мировой экономики. Под воздействием множества факторов,таких как слабое восстановление экономики развитых стран, быстрое восхождение развивающихся экономик и частые геополитические конфликты, начали набирать силу идеи «антиглобализма» и популизма. Объявление США о выходе из Транстихоокеанского партнерства (Trans-Pacific Partnership, TPP) и брексит являются результатом влияния этих идей. С 2018 года США применяют односторонние санкции против китайских компаний, увеличивая тарифные барьеры под предлогом защиты внутреннего производства и интересов трудящихся, что приводит к постоянной эскалации торгово-экономических трений между Китаем и США.

Протекционизм и антиглобализм оказывают прямое влияние на международные инвестиции, увеличивая политическую неопределенность и, следовательно, снижая интерес транснациональных компаний к иностранным инвестициям. Начиная с 2017 года, глобальный индекс неопределенности экономической политики (Global Economic Policy Uncertainty,

GEPU) показывал стремительный рост (см. *Рисунок 2).* Во время торгово-экономическихтрений между Китаем и США,Америка ввела более строгие правила прямого инвестирования, в том числе на основе «расследования по разделу 301» были предложены ограничения на инвестиции и слияния китайских компаний в США, особенно в области высоких технологий. Комитет по иностранным инвестициям в США (Committee on Foreign Investment in the United States,CFIUS) осуществляет строгую проверку инвестиционных проектов китайских компаний, создавая многочисленные препятствия для инвестиций в финансовый, коммуникационный, энергетический и высокотехнологичный сектора экономики. В том числе расследованиям и давлению подвергались такие компании, как ZTE и Fluawei. Хотя торговые переговоры между Китаем и США достигли промежуточного прогресса, скрытая угроза все еще существует, поэтому между Китаем и США еще долго будет сохраняться ситуация «борьбы без разрыва отношений». Можно предположить, что в течение определенного времени инвестиционная деятельность китайских компаний в США по-прежнему будет подвергаться различным ограничениям.

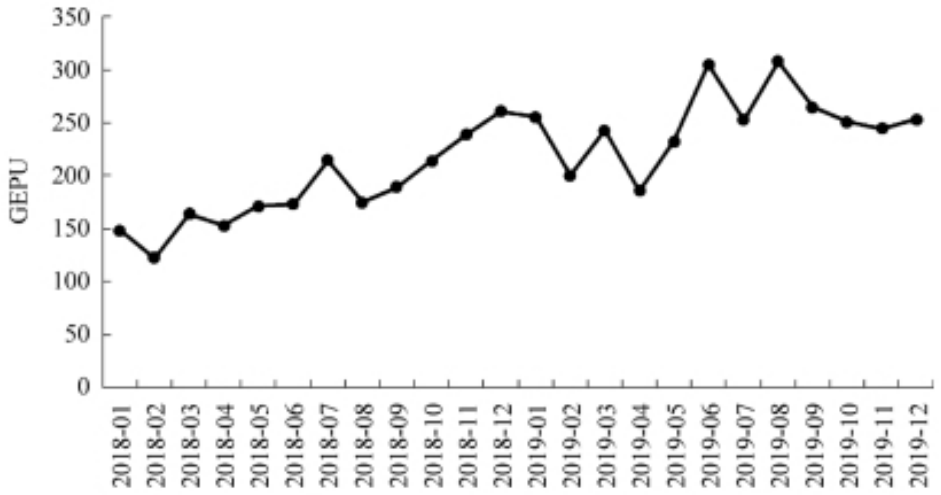


Рисунок 2 Глобальный индекс неопределенности экономической политики (январь 2018 года - декабрь 2019 года)

*Источник: Экономические данные Федеральной резервной системы (Federal Reserve Economic Data, FRED)**

3.2. Реформирование ВТО и перестройка международных экономических правил

После международного финансового кризиса новые страны с активно развивающейся экономикой, возглавляемые Китаем, первыми преодолели трудности, что дало новый толчок для восстановления мировой экономики. В то же время новые развивающиеся экономики играют все более важную роль в международной системе экономического управления и стремятся к получению соответствующего их экономическому положению влияния. После финансового кризиса наблюдается значительное различие в процессе открытия экономик стран, с разными требованиями к международным торговым правилам. Глубокие проблемы в глобальной экономике остаются нерешенными, и множество нестабильных факторов продолжают оказывать влияние на ситуацию. Мировая экономика переживает структурные изменения и институциональные реформы, а система международных экономических правил проходит через

самые значительные изменения с момента многосторонних торговых переговоров Уругвайского раунда в 1994 году.

В 2018 году США,Япония,Европейский Союз и другие развитые страны, исходя из своих интересов, активно выступили за реформу ВТО, стремясь возглавить формирование следующего поколения международных торговых правил. Согласно текущим основным темам переговоров по реформе ВТО, акцент делается на создание справедливых условий конкуренции, защиту интеллектуальной собственности, передачу технологий, субсидирование отраслей и действия государственных компаний. Вне системы ВТО США и Республика Корея завершили работу над обновлённым соглашением о свободной торговле (Free Trade Agreement, FTA), а США, Мексика и Канада достигли соглашения USMCA (United States-Mexico-Canada Agreement, USMCA).Кроме того, США намерены начать переговоры о «высоких стандартах торговли XXI века» с Японией, Европейским Союзом и Великобританией. Эти действия ставят под угрозу существование правил ВТО, создавая тем самым кризис для этой организации.

Реформы ВТО и изменения в международных экономических правилах окажут значительное влияние на будущую внешнеэкономическую открытость Китая, способствуя его интеграции в глобальную экономику. Регулирование инвестиций государственных предприятий за рубеж приведет к усилению контроля со стороны стран Европы и США над инвестициями китайских государственных компаний. Условия о принудительной передаче технологий усложняют в перспективе доступ к передаче технологий и технологическим спилловерам при осуществлении зарубежных инвестиций, в то время как ужесточающиеся требования по стандартам рыночной экономики могут угрожать действующим двусторонним и многосторонним торговым соглашениям Китая. Новые международные экономические торговые правила «широкий охвати высокие стандарты» могут увеличить обязательства стран-участниц, требуя от них соблюдения более строгих стандартов и норм, что, в свою очередь, может повысить затраты на адаптацию. Для Китая это может означать необходимость реформирования своей экономики, а также повысит настоятельность совершенствования внутренних институциональных норм и экономических реформ в Китае.

3.3. Проблемы территориального соответствия в структуре открытости внешнему миру

С исторической точки зрения, формирование структуры внешней открытости Китая имеет четко выраженные региональные особенности В процессе проведения политики реформ и открытости этапы внешней открытости Китая постепенно перемещались от прибрежных экономических зон, прибрежных открытых городов и прибрежных экономических развивающихся районов к открытым городам вдоль рек, а затем еще дальше - к открытым городам в глубине страны и пограничным открытым портам, постепенно формируя структуру открытости, в рамках которой открытость внешнему миру распространялась из приморья во внутренние районы страны «прибрежные зоны - города вдоль рек - внутренние районы». По этой исторической причине открытие внутренних районов центрального и западного Китая произошло позже, и по уровню внешнеэкономической открытости они значительно уступают прибрежным районам.

С другой стороны, прибрежные открытые регионы, благодаря своему географическому положению, имеют возможность вести экспортную торговлю с основными развитыми странами и новыми экономическими центрами. Кроме того, благодаря культурным связям с диаспорой, они обладают большими преимуществами в сфере зарубежного бизнеса и международных инвестиций. В то же время открытые внутренние районы, особенно приграничные, испытывают значительные ограничения в сфере внешнеэкономической открытости. Конкретно, северо-восточный регион в основном ориентирован на Россию и Монголию, а северо-западный регион - на Центральную и Западную Азию, которые не являются новыми экономическими державами или крупными торговыми странами. Что касается степени внешнеэкономической открытости, внутренние районы значительно отстают от прибрежных.

Для активного ответа на вышеуказанные вызовы Китаю необходимо и далее формировать всестороннюю и высококачественную систему открытой экономики, создавать регионально скоординированную модель всесторонней открытости, расширять круг партнёров в международном экономическом сотрудничестве, в кратчайшие сроки формировать институциональную основу торгово-экономических правил, соответствующую международным правилам, и закладывать прочную основу для глубокого участия в международном экономическом сотрудничестве и лидирования в экономической глобализации.

4. Сущность строительства высококачественной открытой экономики

Высококачественная открытая экономика требует кардинального изменения прежней модели экономического роста, основанной на неэффективном использовании ресурсов. Вместо того чтобы полагаться на увеличение объемов низкоуровневой обеспеченности факторами производства, слепое расширение мощностей и стремление к росту количества экспортируемых товаров и привлеченных иностранных инвестиций, необходимо сосредоточиться на повышении добавленной стоимости экспортируемых товаров и улучшении стандартов технологической, экономической, экологической и социальной эффективности проектов с иностранными инвестициями. Это позволит постепенно решать проблемы,накопившиеся ранее из-за ориентированной на «высокие темпы прироста» модели развития, такие как перепроизводство, низкая эффективность, расточительство ресурсов, загрязнение окружающей среды, чрезмерный уровень задолженности и недостаточная конкурентоспособность, что приведет к созданию здорового,устойчивого развития и повышению конкурентоспособности открытой экономики. Высококачественная открытая экономика по содержанию включает три уровня.

4.1. Ориентация темпов развития на «стабильность»

Высококачественная открытая экономика ориентирована на повышение качества, а не просто на стремление к быстрому росту объемов экспортной торговли и привлеченных иностранных инвестиций. Повышение качества открытой экономики невозможно без стабильного роста объемов торговли и инвестиций в качестве базовой поддержки; без количественной основы говорить о повышении качества не имеет смысла. С одной стороны, качественное обновление продукции и услуг предприятий - это процесс постепенного накопления. Путь «от низкого уровня к высокому уровню» в повышении качества является распространенным и разумным выбором.Это означает,что компаниям развивающихся стран необходимо получать стабильный приток прибыли на международных рынках товаров и услуг среднего и нижнего ценовых сегментов через торговлю и инвестиции,чтобы компенсировать высокие затраты на исследования и разработки в высококачественном сегменте. Таким образом, для китайских компаний важно сохранить уже имеющиеся преимущественные позиции и долю на международных рынках товаров и услуг среднего и нижнего ценовых сегментов, что является важным условием для обеспечения возможности повышения качества. С другой стороны, значительные объемы двусторонней торговли и инвестиций являются «новым сравнительным преимуществом» Китая в интеграции в глобальную систему цепочек создания стоимости. Продолжение использования внешних рынков для стабилизации экономического роста объемов двусторонней торговли и инвестиций,предотвращение слишком быстрого вывода низкоуровневых производственных цепочек и процессов, и обеспечение длины и целостности внутренней цепочки создания стоимости, являются важным путем китайских компаний для достижения прорыва в высокоуровневые отрасли и процессы с низкими затратами.

4.2. Ориентация качества развития на мировой первоклассный уровень

Хотя модель развития экономики открытого типа в Китае в прошлом добилась количественных успехов, в отношении качества развития она все еще имеет значительное отставание по сравнению с развитыми экономиками. К примеру, Министерство торговли в «Отчете о расчетах глобальных цепочек создания стоимости и добавленной стоимости в товарообороте Китая» показывает: в 2012 году на каждую 1000 долларов США экспортируемых товаров из

Китая только 621 доллар составлял внутреннюю добавленную стоимость, в то время как в США этот показатель достигал 850 долларов, а в Европейском Союзе и Японии колебался между 700 и 800 долларами. Хотя в последние годы внутренняя добавленная стоимость в китайском экспорте постепенно увеличивается, среднегодовой темп роста составляет лишь1,4%. В 2016 году на каждую 1000 долларов США экспортируемых товаров только 669 долларов приходилось на внутреннюю добавленную стоимость, что свидетельствует о значительном отставании по сравнению с развитыми экономиками, такими как США, Япония и Европейский Союз. Таким образом, основная сущность высококачественного развития открытой экономики заключается в стремлении к мировым первоклассным стандартам, повышении уровня технологий, международной конкурентоспособности и внутренней добавленной стоимости в китайском экспортном секторе. Это позволит полностью решить такие проблемы китайских компаний, как «масштабная, но не конкурентоспособная»,низкая экологическая и социальная эффективность экспорта, а также «закрепление на низком уровне» в международном разделении труда в рамках глобальных цепочек создания стоимости.

4.3. Ориентация сфер развития на импорт и инвестиции за рубежом

Сточки зрения импорта,активное увеличение объема ввозимых потребительских товаров стимулирует улучшение качества товаров в секторе импортозамещения. Китай как крупная держава обрабатывающей промышленности: в прошлом основными объектами обслуживания импортных подразделений были промышленные предприятия. Однако дефицит и высокая цена импортных потребительских товаров серьезно ограничивают растущие потребности отечественных потребителей в улучшении качества жизни. Открытость играет ключевую роль в стимулировании внутренней производительности. Увеличение импорта не только непосредственно улучшает благосостояние местных потребителей, но и ускоряет вывод из эксплуатации устаревших производственных мощностей, что в свою очередь способствует эффективному развитию технологических инноваций в отечественных компаниях.

В сфере инвестиций за рубежом необходимо поддерживать компании , которые «выходят на международный рынок», в использовании глобальных ресурсов для создания отраслевых цепочек, возглавляемых китайскими предприятиями, с целью как можно быстрее перейти от статуса «участника» глобальной цепочки добавленной стоимости к статусу «создателя». С одной стороны, необходимо нацелиться на развитые экономики и стремиться к прямым инвестициям в форме технологического сотрудничества, используя технологические ресурсы приобретенных компаний или кадровые ресурсы принимающих стран для поддержки отечественных предприятий в их слабых местах. С другой стороны, следует сосредоточиться на развивающихся странах, осуществляя прямые инвестиции, ориентированные на сотрудничество в области производственных мощностей, используя демографические преимущества, природные ресурсы и жизнеспособность рынка стран-реципиентов, чтобы продлить жизненный цикл китайских компаний в традиционных отраслях и постепенно создать региональную цепочку добавленной стоимости, возглавляемую китайскими предприятиями.

5. Рекомендации в области политики по строительству высококачественной открытой экономики

5.1.Улучшить деловую среду и усовершенствовать формы привлечения иностранных инвестиций.

Всемирный банк опубликовал Доклад «Ведение бизнеса в 2020 г.: сравнение мер регулирования бизнеса 190 экономик мира». Согласно данным анализа Китай занимает 31-е место в рейтинге стран по условиям деловой среды и уже второй год подряд входит в десятку стран с наибольшими улучшениями в этой области. Рейтинг благоприятных условий для деловой среды в Китае улучшается с каждым годом, тем не менее он значительно отстает по сравнению с основными развитыми странами, особенно по таким показателям, как налогообложение и кредитование, где позиции демонстрируют низкие значения. Китаю необходимо продолжать

упрощение административных процедур, снижать прямое вмешательство правительства в деятельность предприятий, а также оптимизировать и улучшать сферу услуг для бизнеса. Следует стремиться устранить неточности и избыточную сложность понимания ограничений в системе «негативного списка», а также внедрить больше мер защиты и детализированных правил реализации регламентов. Кроме того, необходимо усилить защиту интеллектуальной собственности, улучшить проектирование систем защиты и повысить интенсивность исполнения законов.

Ранее Китай направлял иностранные инвестиции в основном в реальный сектор экономики, следующим же шагом необходимо улучшить подходы к привлечению иностранных инвестиций и увеличить открытость рынков капитала. Поощрение участия иностранных инвесторов в слияниях и поглощениях отечественных компаний в форме долевого участия, инвестиций фондов бизнес-ангелов и частных инвестиционных фондов, что поможет реализовать эффект перелива капитала в сферах новых технологий , новых продуктов и новых преимуществ иностранных инвестиций. Активное использование результатов открытия внутреннего рынка капитала, задействование платформ Шанхай-Шэньчжэнь-Гонконг, Шанхай-Лондон и взаимосвязь ETF между Китаем и Японией, привлечение иностранных инвестиционных компаний, управляющих активами и частными фондами, в целях стимулирования активности внутреннего рынка капитала и реализации «эффекта хищника» * от иностранных инвестиций.* эффект хищника (букв, «эффект сома»); создание в группе (людей, компаний и пр.) напряженной, конкурентной обстановки; название связывается с неким норвежским моряком,который один умел доставлять на рынок живых сардин; для этого он помещал в садок сома, что вынуждало сардин быть активными, чтобы избежать встречи с хищником.

Показатель	Рейтинг, 2020 г.	Индекс ведения бизнеса, 2020 г.	Индекс ведения бизнеса, 2019 г.	Коэффициент изменения индекса
Сводный индекс	31	77,9	74,0	3,9%
Процесс регистрации предприятий	27	94,1	93,4	0,7%
Процесс получения разрешений на строительство	33	77,3	65,2	12,1%
Процесс подключения к системе электроснабжения	12	95,4	92,0	3,4%
Процесс регистрации собственности	28	81,0	80,8	0,2%
Кредитование	80	60,0	60,0	-
Защита инвесторов	28	72,0	62,0	10%
Налогообложение	105	70,1	67,9	2,2%
Международная торговля	56	86,5	83,4	3,1%
Обеспечение исполнения контрактов	5	80,9	79,0	1,9%
Процесс ликвидации предприятий	51	62,1	55,8	6,3%

Источник: Всемирный банк (https://chinese.doingbusiness.org/zh/data/exploreeconomies/china

5.2. Сделать акцент на реализации инициативы «Один пояс, один путь» и разработать новые подходы к инвестициям за рубежом

В процессе реализации инициативы «Один пояс,один путь» Китай предоставляет финансовую поддержку для международного сотрудничества в области производственных мощностей участвующим странам или регионам , одновременно содействуя упрощению торговли, взаимосвязанности инфраструктуры и укреплению взаимопонимания между народами. Это создаст благоприятные условия как в сфере программного, так и аппаратного обеспечения для выхода китайских компаний на рынки стран вдоль маршрута, становясь новым фактором, способствующим их «выхода на внешние рынки». Основываясь на устойчивом увеличении объема инвестиций в рамках инициативы «Один пояс, один путь» необходимо также разумно планировать распределение инвестиций, укреплять сотрудничество в области создания инфраструктуры с государствами вдоль маршрута, создавать платформы для международного сотрудничества в области производственных мощностей и способствовать выводу стандартов оборудования в рамках инфраструктурных проектов.

В докладе XIX съезда Коммунистической партии Китая говорилось о необходимости внедрять инновационные способы инвестирования за рубежом. В сфере инвестиций в рамках инициативы «Один пояс, один путь» можно рассмотреть возможность применения модели государственно-частного партнерства (Public-Private Partnership, PPP). Модель государственно-частного партнерства снижает финансовую нагрузку на государственные органы

благодаря участию частных компаний и может эффективно восполнить дефицит финансирования крупных инфраструктурных проектов. Большинство стран и регионов, участвующих в инициативе «Один пояс, один путь», сталкиваются с необходимостью улучшения инфраструктуры, однако они сталкиваются и с тем, что бюджет правительства ограничен. Китайские компании обладают техническими, финансовыми и управленческими преимуществами в области строительства инфраструктуры, такой как высокоскоростные железные дороги, автомагистрали, аэропорты, морские порты, электростанции и телекоммуникационные сети. Они могут принимать активное участие в инвестициях в инфраструктурные проекты стран и регионов, участвующих в инициативе «Один пояс, один путь» с использованием модели государственно-частного партнерства (PPP), что также способствует экспорту соответствующего оборудования и рабочей силы.

5.3. Использовать платформенную роль крупных инвестиционных институтов

Суверенные инвестиционные фонды Китая должны играть уникальную роль крупных институциональных инвесторов, максимально используя свои финансовые, профессиональные, ресурсные, платформенные и сетевые преимущества. Они должны выполнять роль «национальной команды» в области инвестиций за рубежом, основываясь на долгосрочных и стабильных инвестициях, стремиться к инновациям в методах инвестиций за рубежом и предоставлять больше инструкций и помощи китайским компаниям , осуществляющим прямые инвестиции за рубежом, через создание двусторонних и многосторонних инвестиционных фондов. Многосторонние финансовые учреждения, инициированные и возглавляемые Китаем, такие как Азиатский банк инфраструктурных инвестиций (Asian Infrastructure Investment Bank, AIIB), Новый банк развития БРИКС (New Development Bank, NDB) и Фонд шелкового пути, также должны играть роль платформы, предоставляющей финансовую поддержку для большего числа качественных крупных инвестиционных проектов. Китай не только играет значительную роль как экспортер капитала, но и является одной из самых привлекательных стран для инвестиций благодаря своим экономическим перспективам. Изучая инвестиционные возможности сквозь «призму Китая» и устанавливая внутренние и внешние связи ,можно способствовать увеличению создания ценности в Китае. Крупные институциональные инвесторы должны акцентировать внимание на сочетании стратегий «выхода на внешние рынки» и «привлечения иностранных инвестиций»,сотрудничая с ведущими финансовыми учреждениями других стран. Важно сосредоточиться на отраслях с взаимодополняющими преимуществами, способствуя взаимодействию китайской промышленности с финансовым сектором для объединения ресурсов, повышения инвестиционной привлекательности проектов и создания эффективного взаимодействия в области международного промышленного сотрудничества и двусторонних инвестиций.

ИССЛЕДОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ МОДЕРНИЗАЦИИ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ЗА СЧЕТ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ - НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИЙРАЗРАБОТЧИКОВ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ, ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ НА CHINEXT

Бай Цзянтао, Чжоу Сяоцюань

1. Введение

Высококачественное развитие экономики Китая невозможно без технологического прогресса. Высокотехнологические предприятия играют ключевую роль в процессе от исследования и разработки технологий до замещения производственных мощностей - особенно многочисленные малые и средние высокотехнологические предприятия, которые являются основной движущей силой в инновациях в сфере науки и техники и модернизации промышленности, а также инкубатором новых движущих сил высококачественного развития экономики Китая. Изучение механизмов трансформации и модернизации высокотехнологичных малых и средних предприятий имеет значительное практическое значение и теоретическую ценность. Высокотехнологичные компании представляют собой особые коммерческие организации, характеризующиеся «расходованием материальных активов и созданием нематериальных активов». Качество и функции нематериальных активов в определенной степени определяют уровень технологий, качество организационной структуры и эффективность стратегических решений. В данной работе в качестве объекта исследования выбраны компании-разработчики программного обеспечения, зарегистрированные на ChiNext (далее компании-разработчики ПО на ChiNext), обладающие богатством нематериальных активов. Цель исследования заключается в том, чтобы объяснить роль нематериальных активов в формировании новых движущих сил для развития высокотехнологичных малых и средних предприятий, начиная с микроуровня и исследуя источники силы высококачественного развития.

2.Построение теоретической модели движущих механизмов

В настоящее время малые и средние компании-разработчики программного обеспечения находятся на начальной стадии развития. Внутренние потребности в росте и изменяющаяся внешняя конкурентная среда стимулируют динамику трансформации этих компаний. Каким образом идентифицировать, извлекать и оптимизировать нематериальные активы, а также использовать их для стимулирования трансформации предприятий - это ключевой вопрос, это ключевой вопрос, от которого зависит эффективное решение проблем развития малых и средних компаний-разработчиков программного обеспечения.

Процесс трансформации малых и средних компаний-разработчиков программного обеспечения представляет собой процесс преобразования материальных активов в нематериальные активы,а также процесс эволюции низкоуровневых нематериальных активов в высокоуровневые.Трансформация индустрии программного обеспечения осуществляется через обновление программных технологий и внедрение новых программных продуктов, что позволяет не только предоставлять потребителям больше функциональных возможностей и улучшенный пользовательский опыт, но и достигать быстрого роста самой программной индустрии. Оглядываясь на историю развития индустрии разработки программного обеспечения, можно увидеть, что с момента появления программного обеспечения в 1949 году эта отрасль прошла путь рожде-

ния из ничего, за шестьдесят лет став крупнейшей в мире,с объемом производства свыше 500 миллиардов долларов и ежегодным темпом роста, превышающим 30%. Индустрия ПО занимает значительное место , составляющее 30% от общего числа индустрий в списках Forbes и Fortune 500. Билл Гейтс, сооснователь Microsoft, и Ларри Эллисон, основатель Oracle, на протяжении двадцати лет подряд занимают места в первой пятерке списка самых богатых людей. При обращении к легендам о создании ценности в программной индустрии невольно возникает вопрос: что же сделало эту отрасль богатой? Это больше связано с вложениями в такие материальные активы, как земля, оборудование и капитал, или с нематериальными активами, такими как талантливые кадры, патенты на технологии и клиентские отношения? С другой стороны, каким образом создается богатство в индустрии ПО? Это происходит за счет снижения затрат и повышения производительности, что позволяет занять преимущество в ценах и объемах продукции, или же за счеттехнологических достижений,создающих разнообразный опыт и расширяющих функциональность продуктов для удержания клиентов?

Размышляя о путях роста и процессе трансформации индустрии программного обеспечения, в данной работе утверждается, что ряд нематериальных активов, включая технологии,талантливых специалистов,систему защиты интеллектуальной собственности и стабильные качественные взаимоотношения с клиентами, заключенные в программных продуктах, является ключевым двигателем трансформации и быстрого роста индустрии программного обеспечения. При этом в процессе трансформации сами эти нематериальные активы также находятся в состоянии изменения , эволюционируя от низкоуровневых нематериальных активов к высокоуровневым, как показано на *Рисунке 1*.

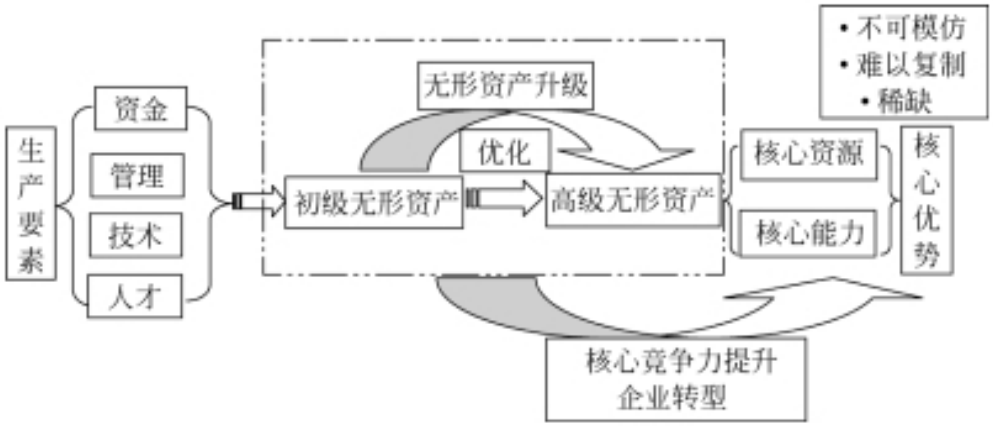


Рисунок 1 График тенденций трансформации, обусловленных ростом нематериальных активов

Специфика стрии программного обеспечения определяет ключевую роль нематериальных активов в росте малых и средних компаний-разработчиков ПО. Однако процесс роста компаний неизбежно сталкивается с двойными ограничениями, исходящими как от внутренней организации предприятий, так и от внешней рыночной среды. Эти проблемы, возникающие в процессе развития, необходимо решать в ходе самого развития, и это объективно вынуждает предприятия осуществлять структурную трансформацию. Таким образом, процесс развития компаний-разработчиков ПО является процессом формирования, эволюции структуры и раскрытия функций нематериальных активов, а также постоянного роста и трансформации пред-

приятий. В этом процессе спиралевидная динамика эволюции нематериальных активов также формирует постепенную траекторию трансформации компаний-разработчиков ПО. В данной работе мы попытаемся описать динамический процесс эволюции трансформации, приводимой в движение нематериальными активами. На основе методов оценки нематериальных активов и теории трансформации предприятий рассматриваются пути оптимизации нематериальных активов и механизмы их функционирования в процессе трансформации малых и средних компаний-разработчиков ПО. Путем построения модели трансформации структуры предприятия, движимой нематериальными активами,на основе идентификации и диагностики структуры нематериальных активов компаний-разработчиков ПО на СЫЫех1:, обобщаются бизнес-модели компаний, успешно прошедших трансформацию, что позволяет оценить три типа трансформации (стратегическая, технологическая и организационная) и дать рекомендации. С помощью метода аналитической иерархии (AHP) и метода Дельфи факторы трансформации среди нематериальных активов, влияющие на прогресс малых и средних компаний-разработчиков ПО и формируются комбинации трансформационных схем. Описывается путь спиральной динамики, который демонстрирует, как нематериальные активы малых и средних программных компаний способствуют накоплению, оптимизации и модернизации, с целью более эффективного решения проблемы рационального анализа выбора путей трансформации предприятий. Модель, представляющая трансформацию, движимую нематериальными активами , показана на *Рисунке 2.*

С помощью метода аналитической иерархии (AHP) классифицируются и присваиваются веса и приоритеты ключевым нематериальным активам, влияющим на рост малых и средних компаний-разработчиков ПО. Анализируется, как эти основные нематериальные активы, выступая в роли субъектов трансформации, могут воздействовать на трансформационные переменные через три пути (а, Ь, с) для достижения целей трансформации малых и средних компаний-разработчиков ПО.

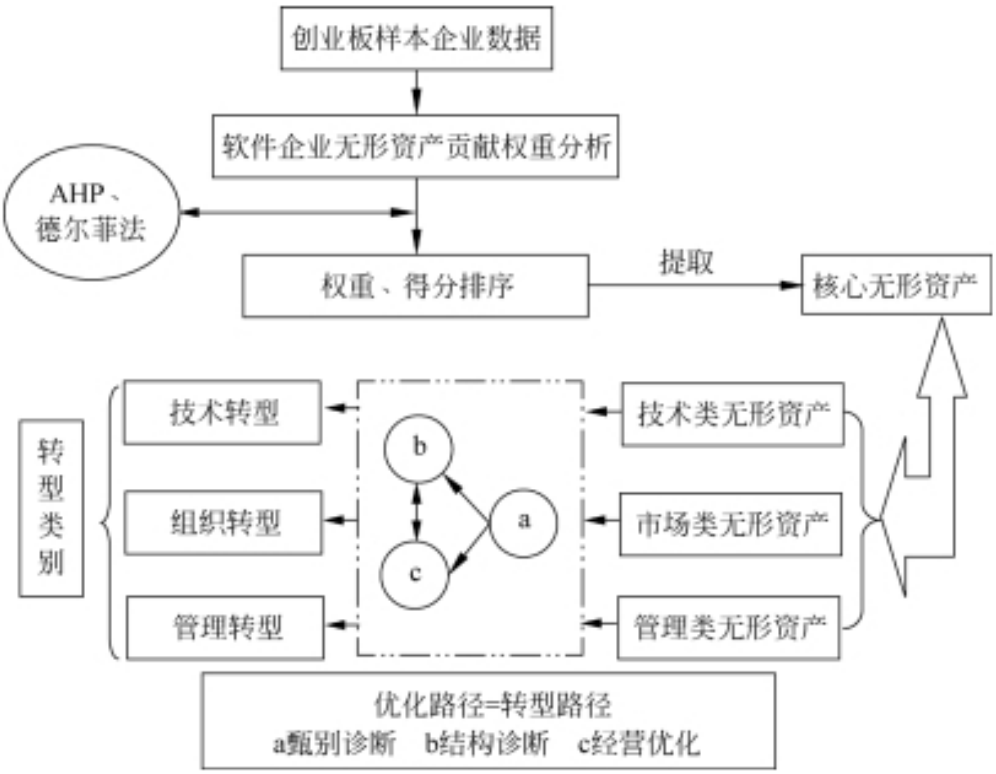


Рисунок 2 Трансформация предприятия - модель модель драйверов на основе факторов нематериальных активов

3. Отбор нематериальных активов.

По мере прогресса общества и развития экономики границы и виды нематериальных активов становятся более расширенными и разнообразными. Это требует от нас сосредоточения на анализе наиболее типичных и ценных нематериальных активов в рамках конкретной отрасли. Метод анализа иерархий представляет собой системный и научный подход, который сочетает в себе экспертную оценку и логическое рассуждение для решения иерархических отношений оценочных показателей. В конечном итоге этот метод позволяет выделить и количественно оценить факторы влияния и уровень вклада различных активов в стоимость предприятия. Данный метод предоставляет техническую поддержку для выбора видов нематериальных активов в индустрии программного обеспечения в данной работе.

В данной работе была разработана анкета, направленная на оценку вклада нематериальных активов в развитие малых и средних компаний, зарегистрированных на ChiNext, и выявление их основных проблем. Основными респондентами стали высокопрофессиональные руководители, главные бухгалтеры, финансовые директора, а также представители соответствующих посреднических организаций, таких как компании по оценке активов. В ходе исследования было выдано 300 анкет, из которых 195 оказались подходящими. Основные нематериальные активы малых и средних компаний-разработчиков ПО были классифицированы следующим образом (см. *Таблицу1)*.

Таблица 1. Классификация показателей нематериальных активов

Показатели первичные	Показатели вторичные	Содержание
Нематериальные активы в области технологий	Авторские права на программное обеспечение	Программное обеспечение и инструкция
	Патент	Полезная модель, промышленный образец, изобретение.
	Незапатентованная технология	Коммерческая тайна
	Категория технических стандартов	Государственный стандарт, отраслевой стандарт, стандарт предприятия, местный стандарт
Рыночный тип нематериальных активов	Классификация управления отношениями с клиентами	Доля крупных клиентов
	Классификация товарных знаков	Текст, графический логотип
Нематериальные активы в области управления	Команда высшего руководства	Менеджер, секретарь совета директоров, финансовый директор
	Учредители-акционеры	Знания и опыт, социальные связи, команда предпринимателей

В зависимости от вклада и степени важности нематериальных активов, в данной работе они разделены на девять уровней: самый важный, довольно важный , относительно важный, слегка важный, неважный, а также пограничные зоны между ними. Процесс расчета весовых коэффициентов следующий.

3.1.Построение матрицы суждений

Установлены восемь вторичных показателей: интеллектуальная собственность A1, маркетинговая сеть A2, управленческие системы A3, отношения с клиентами A4, непатентованные технологии A5, товарные знаки A6 , высшее руководство A7, технические стандарты A8. Применяя метод AHP ,построена матрица суждений, показанная в Таблице 2.

Таблица 2. Список показателей матрицы суждений по методу иерархического анализа

A	A1	A2	A3	A4	A5	A6	A7	A8
A1	1	9/7	3	9/4	9/8	3/2	9/2	9/5
A2	7/9	1	7/3	7/4	7/8	7/6	7/2	7/5
A3	1/3	3/7	1	3/4	3/8	1/2	3/2	3/5
A4	4/9	4/7	4/3	1	1/2	2/3	2	4/5
A5	8/9	8/7	8/3	2	1	4/3	4	8/5
A6	2/3	6/7	2	3/2	3/4	1	3	6/5
A7	2/9	2/7	2/3	1/2	1/4	1/3	1	2/5
A8	5/9	5/7	5/3	5/4	5/8	5/6	5/2	1

Источник данных: на основе анкет и оценок экспертов.

3.2. Вычисление квадратного корня элементов строк матрицы.

$$u_1 = \sqrt[8]{1 \times \frac{9}{7} \times 3 \times \frac{9}{4} \times \frac{9}{8} \times \frac{3}{2} \times \frac{9}{2} \times \frac{9}{5}} = 1.7167;$$

$$u_2 = \sqrt[8]{\frac{7}{9} \times 1 \times \frac{7}{3} \times \frac{7}{4} \times \frac{7}{8} \times \frac{7}{6} \times \frac{7}{2} \times \frac{7}{5}} = 1.3130;$$

$$u_3 = \sqrt[8]{\frac{1}{3} \times \frac{3}{7} \times 1 \times \frac{3}{4} \times \frac{3}{8} \times \frac{1}{2} \times \frac{3}{2} \times \frac{3}{5}} = 0.7056;$$

$$u_4 = \sqrt[8]{\frac{4}{9} \times \frac{4}{3} \times \frac{4}{7} \times 1 \times \frac{1}{2} \times \frac{2}{3} \times 2 \times \frac{4}{5}} = 0.7074;$$

$$u_5 = \sqrt[8]{\frac{8}{9} \times \frac{8}{7} \times \frac{8}{3} \times 2 \times 1 \times \frac{4}{3} \times 4 \times \frac{8}{5}} = 1.5148;$$

$$u_6 = \sqrt[8]{\frac{2}{3} \times \frac{6}{7} \times 2 \times \frac{3}{2} \times \frac{3}{4} \times 1 \times 3 \times \frac{6}{5}} = 1.3131;$$

$$u_7 = \sqrt[8]{\frac{2}{9} \times \frac{2}{7} \times \frac{2}{3} \times \frac{1}{2} \times \frac{1}{4} \times \frac{1}{3} \times 1 \times \frac{2}{5}} = 0.4337;$$

$$u_8 = \sqrt[8]{\frac{5}{9} \times \frac{5}{3} \times \frac{5}{7} \times \frac{5}{4} \times \frac{5}{8} \times \frac{5}{6} \times \frac{5}{2} \times 1} = 1.196$$

3.3. Вычисление вектора весов и его нормализация.

$$E_1 = \frac{u_1}{u_1 + u_2 + u_3 + u_4 + u_5 + u_6 + u_7 + u_8} = 0.2045;$$

$$E_2 = \frac{u_2}{u_1 + u_2 + u_3 + u_4 + u_5 + u_6 + u_7 + u_8} = 0.1591;$$

$$E_3 = \frac{u_3}{u_1 + u_2 + u_3 + u_4 + u_5 + u_6 + u_7 + u_8} = 0.0682;$$

$$E_4 = \frac{u_4}{u_1 + u_2 + u_3 + u_4 + u_5 + u_6 + u_7 + u_8} = 0.0909;$$

$$E_5 = \frac{u_5}{u_1 + u_2 + u_3 + u_4 + u_5 + u_6 + u_7 + u_8} = 0.1818;$$

$$E_6 = \frac{u_6}{u_1 + u_2 + u_3 + u_4 + u_5 + u_6 + u_7 + u_8} = 0.1364;$$

$$E_7 = \frac{u_7}{u_1 + u_2 + u_3 + u_4 + u_5 + u_6 + u_7 + u_8} = 0.0455;$$

$$E_8 = \frac{u_8}{u_1 + u_2 + u_3 + u_4 + u_5 + u_6 + u_7 + u_8} = 0.1136$$

3.4. Вычисление собственных значений матрицы.

$$AW = \begin{bmatrix} 1 & \frac{9}{7} & 3 & \frac{9}{4} & \frac{9}{8} & \frac{3}{2} & \frac{9}{2} & \frac{9}{5} \\ \frac{7}{9} & 1 & \frac{7}{3} & \frac{7}{4} & \frac{7}{8} & \frac{7}{6} & \frac{7}{2} & \frac{7}{5} \\ \frac{1}{3} & \frac{3}{7} & 1 & \frac{3}{4} & \frac{3}{8} & \frac{1}{2} & \frac{3}{2} & \frac{3}{5} \\ \frac{4}{9} & \frac{4}{7} & \frac{4}{3} & 1 & \frac{1}{2} & \frac{2}{3} & 2 & \frac{4}{5} \\ \frac{8}{9} & \frac{8}{7} & \frac{8}{3} & 2 & 1 & \frac{4}{3} & 4 & \frac{8}{5} \\ \frac{2}{3} & \frac{6}{7} & 2 & \frac{3}{2} & \frac{3}{4} & 1 & 3 & \frac{6}{5} \\ \frac{2}{9} & \frac{2}{7} & \frac{2}{3} & \frac{1}{2} & \frac{1}{4} & \frac{1}{3} & 1 & \frac{2}{5} \\ \frac{5}{9} & \frac{5}{7} & \frac{5}{3} & \frac{5}{4} & \frac{5}{8} & \frac{5}{6} & \frac{5}{2} & 1 \end{bmatrix} \begin{bmatrix} 0.2045 \\ 0.1591 \\ 0.0682 \\ 0.0909 \\ 0.1818 \\ 0.1364 \\ 0.0455 \\ 0.1136 \end{bmatrix} = \begin{bmatrix} 1.64 \\ 1.27 \\ 0.55 \\ 0.73 \\ 1.45 \\ 1.09 \\ 0.36 \\ 0.91 \end{bmatrix}$$

3.5. Вычисление собственных векторов заданной матрицы.

$$\lambda_{max} = \frac{1}{8}\left(\frac{1.64}{0.20} + \frac{1.27}{0.16} + \frac{0.55}{0.07} + \frac{0.73}{0.09} + \frac{1.45}{0.18} + \frac{1.09}{0.14} + \frac{0.36}{0.05} + \frac{0.91}{0.11}\right) \approx 7$$

3.6.Проверка согласованности матрицы.

$$CI = \frac{(\lambda_{max} - n)}{(n-1)} = 0.0004539$$

$$CR = \frac{CI}{RI} = 0.0003605 < 0.1$$

Вышеуказанные шаги иллюстрируют процесс вычисления весов показателей с использованием метода AHP. Окончательный результат, прошедший проверку согласованности, означает, что дифференцированная ценность вклада нематериальных активов компаний-разработчиков ПО может быть количественно выражена в виде весов.

E (авторские права на программное обеспечение A1, патенты на программное обеспечение A2, учредители-акционеры A3, отношения с клиентами A4 , непатентованные технологии A5, товарные знаки A6, команда высшего руководства A7, стандарты технологий A8) = (20.45%,15.91%, 6.82%, 9.09%, 18.18%,13.64%, 4.55%,11.36%)

Весовые коэффициенты трех категорий первичных нематериальных активов составляют:

Нематериальные активы в области технологий = авторские права на программное обеспечение + патенты + стандарты технологий

+ незапатентованная технология=49,99%

Нематериальные активы в области рынка = отношения с клиентами + товарные знаки = 22,73%

Нематериальные активы в области управления = учредители-акционеры + команда высшего руководства = 27,28%

4. Отбор образцов предприятий, проходящих трансформацию

Изучая вопросы трансформации малых и средних компаний-разработчиков ПО, зарегистрированных на ChiNext, неизбежно необходимо определить диапазон выбора образцов трансформируемых компаний и цели трансформации. В данной работе в качестве объекта исследования выбраны 42 компании-разработчика ПО,зарегистрированные на ChiNext, и проанализировано множество ролей, которые различные виды нематериальных активов играют в процессе трансформации компаний. Таким образом, в дальнейшем будет изложено обоснование выбора образцов и классификация целей трансформации.

Малые и средние предприятия имеют небольшой масштаб и высокий уровень риска, и даже компании, прошедшие листинг, не всегда полностью успешно завершают трансформацию. Напротив, малые и средние предприятия должны использовать рынок капитала как платформу для привлечения средств,чтобы достичь целей своей трансформации.С одной стороны, успешный выход на биржу приносит преимущества, предоставляя более широкие возможности для развития и более обширную платформу. С другой стороны,листинг также побуждает компанию задуматься о том, как осуществить свою трансформацию. В качестве примера можно привести компанию Shanghai Jiahao (300008. SZ). Текущий председатель и один из основате-

лей, Лю Нань, в интервью «Первой финансовой ежедневной газете» сказал: «После листинга начали задумываться о том, как осуществить переход от простой проектной компании к полноценному поставщику технологий и услуг в области технологий, превращаясь в инновационную технологическую компанию».14 Очевидно, что компания Shanghai Jiahao сталкивается с технологической трансформацией, ориентированной на масштабирование бизнеса. Конечно, есть и другие примеры, такие как компания Rongke Technology, которая вышла на биржу с целью расширения рынка, используя привлеченные средства для улучшения качества обслуживания клиентов и интернет-продаж; Neusoft Corporation сочетает стратегическое управление компанией с технологиями и выходом на рынок, направляя привлеченные средства на развитие операционных управленческих возможностей. Указанные факты свидетельствуют о том, что первоначальная цель выхода компаний на биржу заключается в привлечении капитала, в то время как конечной целью большинства компаний,привлекающих средства, является трансформация бизнеса, включая такие аспекты, как модернизация технологий,масштабирование бизнеса и повышение управленческих возможностей. Если этот вывод верен, то мы можем проанализировать цели трансформации компаний, исходя из того, как они используют средства, привлеченные при выходе на биржу. 4.1. Статистика использования привлеченных средств Из проспекта эмиссии ценных бумаг авторы статистически определикомпании значительные мы ли,что основные направления использования средств,привлеченных при IPO , включаюттри категории: первое - это использование для расширения производственных мощностей и модернизации технологий. Повышение объема и продукции невозможно без технологических инноваций и инвестиций в программное и аппаратное обеспечение, связанное с исследованием и разработкой технологий. Поэтому основное назначение этих средств заключается в технологической трансформации. Вторая категория - использование для повышения качества обслуживания клиентов и масштабирования бизнеса. Хотя технологическое обновление само по себе является одним из эффективных путей для завоевания рынка, более прямым методом является создание маркетинговой сети и системы обслуживания клиентов. Поэтому мы отделяем инвестиции компании в маркетинг от технологических вложений. Третье - инвестиции в корпоративное управление. Эффективность операционной деятельности компании зависит от уровня корпоративного управления, поэтому еще одной важной целью привлечения средств является повышение управленческих способностей компании и реализация трансформации управления *(см.Таблицу* 5).

Таблица 3. Направление привлеченных средств при первичном размещении

Использование капитала	**Технология и продукция**	**Обслуживание клиентов и завоевание рынка**	**Ведение бизнеса и управление**	**Прочее**
Количество предприятий (шт.)	42	18	37	1
Количество проектов (шт.)	125	22	37	1
Классификация трансформаций	**Направление на технологии**	**Направление на завоевание рынка**	**Направление на управление**	**Неочевидные направления трансформации**
Количество предприятий (шт.)	32	2	0	8
Соотношение (%)	76,2	4,8	0	19

Источник данных: описательная статистика направлений использования привлеченных средств из проспекта эмиссии ценных бумаг.

Из *Таблицы 3* можно выявить следующие проблемы: во-первых, привлеченные средства в основном направляются на технологическое обновление и разработку продукции.Из 185 основных направлений всех 42 компаний , 125 направлений являются технологическими, что составляет 67,6% от общего числа проектов, в то время как средства, привлеченные для улучшения обслуживания клиентов и масштабирования, составляют лишь11,9% и 20,5% соответственно.Таким образом,можно сделать вывод, что технологическая трансформация является главной целью трансформации компаний-разработчиков ПО. Во-вторых, диверсификация целей трансформации компаний. Согласно статистике, 16 компаний-разработчиков ПО одновременно реализуют проекты в трех областях:технологии, рынок и управление, в то время как 23 компании инвестируют средства только в две из этих областей. Хотя цели трансформации компаний разнообразны, у каждой из них есть свои приоритеты. Мы рассматриваем направление привлечения средств, превышающее 60% от общего числа проектов компании, как основное направление трансформации предприятий. Согласно приведенной таблице, 76,2% компаний ориентированы на технологическую трансформацию, 4,8% - на рыночную трансформацию, а доля проектов, направленных на трансформацию управления, является наименьшей среди всех компаний,поэтому нет компаний,которые вышли на фондовую биржу исключительно для трансформации управления.Кроме того, 8 компаний одновременно имеют схожие пропорции инвестиций в два или три направления, что делает направление трансформации неясным. С другой стороны, это также отражает огромные потребности и возможности для трансформации, с которыми сталкиваются компании-разработчики ПО при выходе на фондовую биржу.

4.2. Целевое направление трансформации

Указанная выше статистика по направлению привлеченных средств в определенной степени отражает цели трансформации компаний при выходе на фондовую биржу, но это не отражает процесс трансформации полностью. Финансы сами по себе не создают конкуренто-

способность компании; так называемое строительство проектов также направлено на повышение ценности компании и предоставление услуг. Для компаний-разработчиков ПО обладание конкурентным преимуществом в ключевыхтехнологиях обеспечивает техническую базу для разработки и производства высококачественных программных продуктов и услуг в данной отрасли.Технологии не равны активам и не обладает его экономическими и юридическими функциями. Если технологии не защищены, это может привести к нарушению прав собственности и использования. Без должного управления и применения технологии могут проявлять свою ценность только в рамках продукции, без возможности реализации большего экономического эффекта вне этой продукции. Таким образом, переход от технологической трансформации к повышению ценности компании включает в себя ключевой этап: либо защитить и управлять технологиями с помощью патентов,авторских прав и других методов, используя законы об интеллектуальной собственности, либо участвовать в разработке технических стандартов, опираясь на свои технологические преимущества в отрасли, либо создать надежный механизм защиты коммерческой тайны для сохранения ключевых непатентованных технологий. Эти меры сами по себе представляют собой процесс диагностики, защиты и модернизации технологий как нематериального актива,а также являются процессом технологической трансформации компании. Аналогично, рыночные нематериальные активы управляются и оптимизируются с использованием торговых марок и настраивания качества обслуживания клиентов в качестве активов компании , что способствует трансформации бизнеса малых и средних предприятий. Нематериальные активы в области управления сосредоточены на владельцах-акционерах и управляющих-генеральных директорах, и их трансформация осуществляется через оптимизацию организационной структуры и управленческих систем, что приводит к улучшению корпоративного управления.

Указанные три типа трансформации компаний осуществляются под воздействием нематериальных активов: обновление технологических нематериальных активов способствует технологической трансформации компании, обновление рыночных нематериальных активов ведет к операционной трансформации, а обновление управленческих нематериальных активов ведет к трансформации корпоративного управления.

5. Проблемы и рекомендации по использованию нематериальных активов для достижения трансформации

5.1.Существующие проблемы

5.1.1. Необходимость оптимизации условий финансирования на ChiNext

Запуск китайской платформы ChiNext создал финансовую площадку для решения проблем финансирования малых и средних высокотехнологичных предприятий, представленных, в частности, в сфере программного обеспечения. Эту биржу в народе называют «китайский Nasdaq» и рассматривают как колыбель для «китайских национальных Гугл, Майкрософт и Эппл». Запуск биржи ChiNext действительно способствовал созданию ряда успешных малых и средних компани-разработчиков ПО, таких как Neusoft и Shenzhou Taiyue. Однако мы также обнаружили, что из-за слишком жесткой системы листинга на ChiNext рыночные уровни кажутся довольно однородными, что не может удовлетворить разнообразные потребности в листинге многоуровневых компаний. Многие перспективные предприятия не могут получить квалификацию для листинга из-за ограничений по финансовым показателям. В то же время многие компании, которые показывали отличные результаты перед выходом на биржу, после листинга часто сталкиваются с проблемами, такими как создание «пустышек», частые выводы средств и снижение показателей. Эти неблагоприятные компании, наносящие ущерб инвесторам, не подвергаются соответствующим наказаниям в рамках механизма рыночного отсева.

Очевидно, что проблемы на рынке ChiNext негативно сказываются на инвестиционном климате и кредитной среде, а их воздействие может передаваться и на успешные предприяти-

я,что ведёт к недооценке их рыночной стоимости. Это несправедливо, и в долгосрочной перспективе рынок ChiNext может оказаться под угрозой превращения в «рынок лимонов».

5.1.2. Необходимость улучшения процесса идентификации нематериальных активов.

Сточки зрения количества нематериальных активов у компаний программного обеспечения, зарегистрированных на ChiNext, согласно данным годовых отчетов выборочных компаний с момента их размещения на фондовом рынке, как стоимость нематериальных активов, так и их доля в общей стоимости активов продолжают расти. Однако проблема идентификации нематериальных активов по-прежнему остается актуальной: во-первых, предприятиям неясно, какие нематериальные активы у них есть и какую роль они играют; во-вторых,традиционная оценка стоимости авторских прав и патентов часто основывается только на затратах на исследования и разработки, без учета их будущей стоимости и общей ценности нематериальных активов; в-третьих, многие нематериальные активы, включая рыночные и управленческие, не были идентифицированы и использованы руководством компаний, что приводит к значительным потерям в процессе слияний и поглощений; наконец, поскольку компании сами не понимают ценности своих нематериальных активов, они редко раскрывают эту информацию инвесторам через годовые и финансовые отчеты , что создает слепые зоны в идентификации и препятствует выходу на рынок капитала из-за невозможности действительной оценки компаний. Учитывая четыре вышеупомянутых аспекта, предприятиям и обществу предстоит проделать значительную работу по идентификации и анализу нематериальных активов.

5.1.3. Система раскрытия информации о нематериальных активах несовершенна

Комиссия по регулированию рынка ценных бумаг,как государственный орган финансового контроля, несет ответственность за надзор и контроль за вышедшими на фондовый рынок компаниями. Она, следуя принципам «достоверности, точности, полноты, своевременности и справедливости» раскрытия информации, разработала систему раскрытия информации для листинговых компаний. Однако, судя по действующим нормам раскрытия информации о нематериальных активах листинговых компаний, выходящих на фондовый рынок, все еще существуют пробелы.

Во-первых, система раскрытия информации имеет неполное определение нематериальных активов.Многие ключевые ресурсы компании,соответствующие характеристикам нематериальных активов,такие как квалификация предприятия, права на ведение бизнеса, клиентские ресурсы, совокупность трудовых ресурсов и другие, не включены в определение нематериальных активов. С одной стороны, это связано с отсутствием системы бухгалтерского учета, что приводит к недостаточному пониманию нематериальных активов самими предприятиями; с другой стороны, Комиссия по регулированию рынка ценных бумаг не предприняла активных попыток выйти за рамки существующих бухгалтерских и оценочных систем. Финансовая практика часто отстает от нормативных актов , чтобы избежать операционных рисков. Дополнительные реформы, касающиеся раскрытия информации о нематериальных активах, не затрагивают операционные нормы, а лишь увеличивают объем информации для инвесторов, что позволяет направить внимание компаний и инвесторов на эти скрытые ресурсы, не имея «побочных эффектов».

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, купив полную легальную версию на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.