НАТАЛИЯ ФАРАТ

ПОДСОЛНЕЧНИК И ФЕРМЕРСКИЙ БИЗНЕС

Практическое руководство для начинающего агрария



- Технологии выращивания
- Экономика и расчёты
- Агротехника и уход
- Продажи и развитие хозяйства

От первого поля – к стабильному доходу!

Наталия Фарат

Подсолнечник и фермерский бизнес

https://litres.ru/74901564
SelfPub; 2026

Аннотация

Практическое руководство для начинающего агрария: от подготовки поля до расчёта прибыли

Содержание

Выходные сведения 5
Содержание 7
Вступление. Земля любит подготовленных 11
Глава 1. Фермерский проект начинается не с семян 13
Глава 2. Поле, почва и севооборот 15
Глава 3. Выбор гибрида и семян 17
Глава 4. Подготовка почвы и сохранение влаги 19
Конец ознакомительного фрагмента. 21

Наталия Фарат Подсолнечник и фермерский бизнес

НАТАЛИЯ ФАРАТ
ПОДСОЛНЕЧНИК И ФЕРМЕРСКИЙ БИЗНЕС

Практическое руководство для начинающего агрария: от подготовки поля до расчёта прибыли

Практическое издание • 2026

Выходные сведения

Автор: Наталия Фарат

Название: ПОДСОЛНЕЧНИК И ФЕРМЕРСКИЙ БИЗНЕС

Практическое руководство для начинающего агрария: от подготовки поля до расчёта прибыли

Жанр: практическое руководство / сельское хозяйство / фермерский бизнес

Язык: русский

Региональный фокус: степная зона Приазовья; рекомендации требуют адаптации к конкретному полю.

Идентификаторы электронного издания (заполняются после регистрации):

ISBN электронной версии (если присваивается издателем): _____

ISBN печатной версии (если будет отдельное печатное издание): _____

Артикул / внутренний код издателя (SKU): _____

Идентификатор книги на ЛитРес: присваивается площадкой после загрузки.

Идентификатор книги в Яндекс Книгах: присваивается площадкой или партнёром после размещения.

Редакционное примечание. Это практическое учебное ру-

ководство. Технологические решения, нормы высева, удобрения, средства защиты, сроки и экономические показатели необходимо уточнять для конкретного поля, гибрида, сезона и действующих регламентов. Любые цены и расчёты в примере условны. Перед публикацией автору рекомендуется проверить региональные юридические и налоговые сведения, а также добавить собственные подтверждённые полевые наблюдения.

Содержание

Вступление. Земля любит подготовленных

Фермерский оптимизм — полезное качество. Но в бюджете он должен стоять отдельной строкой и не заменять деньги на топливо.

Глава 1. Фермерский проект начинается не с семян

Проще говоря: почва — это не просто коричневая земля под ногами. Это «дом» растения, его кладовая с питанием и запас воды. Если дом изучить заранее, меньше шансов удивляться, почему подсолнечник растёт не так, как на красивой картинке.

Глава 2. Поле, почва и севооборот

Гибрид — это не просто красивое название на мешке. Это набор наследственных свойств растения: сроки созревания, устойчивость к болезням, реакция на засуху и другие особенности. Покупать семена только по обещанию «урожай будет отличный» — всё равно что покупать трактор по цвету кабины.

Глава 3. Выбор гибрида и семян

Почва не читает календарь. Если она мокрая, холодная или липнет к технике, дата в ежедневнике не заставит её стать готовой к работе.

Глава 4. Подготовка почвы и сохранение влаги

Глубина посева — это расстояние от поверхности поч-

вы до семени. Слишком мелко — семя может пересохнуть; слишком глубоко — ростку сложнее пробиться наружу. Точную глубину выбирают по влажности и структуре почвы, а не по принципу «чем глубже, тем надёжнее».

Глава 5. Посев: срок, глубина, качество

Сорняки — это растения, которые мешают нашей культуре получать воду, свет и питание. Но не каждое незнакомое растение нужно срочно опрыскивать: сначала его определяют, затем выбирают разрешённый способ борьбы. Опрыскиватель не должен работать по принципу «вижу зелёное — нажимаю кнопку».

Глава 6. Уход за посевами и защита растений

Удобрение — не волшебная приправа, которую можно сыпать на глаз. Оно помогает, когда понятно, какого элемента не хватает и в каком количестве. Лишние расходы не превращаются автоматически в лишние тонны урожая.

Глава 7. Питание растений и влага

Подсолнечник поворачивает корзинку к солнцу, но на цену покупателя он повлиять не может. Поэтому за рынком следит фермер.

Глава 8. Цветение, налив и мониторинг урожая

Урожай на поле и деньги после продажи — не одно и то же. Часть массы может уйти с сорной примесью, влагой, очисткой и потерями. Поэтому считаем не только сколько выросло, но и сколько покупатель реально примет и оплатит.

Глава 9. Уборка, очистка и хранение

Себестоимость — это сколько денег хозяйство потратило, чтобы получить и подготовить к продаже урожай. Если забыть уборку, доставку или сушку, расчёт получится красивым, но не честным. Таблица должна учитывать расходы, а не украшать настроение.

Глава 10. Финансовая модель одного гектара

Глава 11. Точка безубыточности и сценарии

Техника ломается обычно не тогда, когда у механизатора свободный день, а когда все вокруг уже спешат. Поэтому договор и запасной план — не бюрократия, а спокойный сон.

Глава 12. Техника, подрядчики и люди

Глава 13. Продажа урожая и переговоры с покупателем

Документы — это память хозяйства на бумаге. Через год никто не вспомнит точно, сколько топлива залили и за какую операцию заплатили. А накладная и акт вспомнят без подсказок.

Глава 14. Регистрация, налоги и документы

Глава 15. Риски и план на первый сезон

Заключение. Фермер считает и наблюдает

Приложение А. Рабочая таблица бюджета на гектар

Приложение Б. Журнал полевых работ

Приложение В. Карточка поля

Приложение Г. Формулы фермера

Приложение Д. Контрольный список перед посевом

Источники и полезные материалы

Вступление. Земля любит подготовленных

Эта книга адресована тем, кто хочет начать сельскохозяйственное дело осознанно: не покупать семена на эмоциях, не выходить в поле без плана и не считать будущую прибыль по одной красивой цифре урожайности. Фермерство — это одновременно работа с почвой, растениями, техникой, людьми, документами и деньгами.

Мой ориентир — начинающий аграрий, которому нужны понятные действия. В качестве практического примера мы будем рассматривать выращивание масличного подсолнечника в степной зоне Приазовья, в том числе в условиях, близких к району Мангуша. Но каждый участок отличается: даже соседние поля могут иметь разную почву, запас влаги, историю сорняков и доступность техники.

Как читать эту книгу: если встречается незнакомое слово, загляните в словарь агронома в конце. Сложные темы объясняются обычным языком, а цифры в примерах показывают способ расчёта, но не являются универсальными нормами для любого поля. В сельском хозяйстве даже соседние участки иногда живут по разным правилам — у природы свой характер, и он не всегда совпадает с календарём.

Немного юмора тоже будет: без него в поле иногда трудно

пережить и погоду, и цены на топливо. Но шутки здесь не заменяют технику безопасности, агрономические рекомендации и здравый смысл.

Главное правило книги: сначала обследовать поле и рынок, затем составлять технологию и бюджет, и только после этого принимать решение о посеве. Все числовые цены в финансовом примере — условные учебные допущения, а не котировки рынка. Перед сезоном их необходимо заменить коммерческими предложениями поставщиков и покупателей.

Книга не заменяет агронома, лабораторный анализ, инструкцию к препарату, договор с исполнителем или консультацию бухгалтера. Она помогает задать правильные вопросы и выстроить систему контроля.

Глава 1. Фермерский проект начинается не с семян

До аренды земли или покупки семян ответьте на четыре вопроса: что выращиваем, кому продаём, на какой площади и за счёт каких ресурсов выполняем работы.

1. Продукт. В этой книге основной пример — масличный подсолнечник. Кондитерский подсолнечник — отдельное направление: у него другие требования к сортам, калибру семян, чистоте и покупателю.

2. Покупатель. Узнайте, кто принимает урожай, где находится пункт приёмки, какие требования к влажности, сорной и масличной примеси, какие скидки и надбавки действуют.

3. Ресурсы. Нужны земля с подтверждённым правом пользования, доступ к посевной и уборочной технике, оборотные деньги, транспорт и место для временного хранения.

4. Риски. В степной зоне особенно важно учитывать дефицит влаги, суховеи, жару во время цветения и налива, а также риск резкого изменения закупочной цены.

Составьте паспорт проекта: площадь; кадастровые и до-

говорные сведения; предшественник; тип почвы; результаты анализа; история гербицидов; доступная техника; предполагаемый гибрид; покупатель; дата, к которой нужен денежный резерв.

Не расширяйте площадь только потому, что удалось недорого арендовать землю. Площадь должна соответствовать способности вовремя посеять, защитить и убрать урожай. Опоздание с операцией иногда обходится дороже, чем аренда услуги техники.

Проще говоря: почва — это не просто коричневая земля под ногами. Это «дом» растения, его кладовая с питанием и запас воды. Если дом изучить заранее, меньше шансов удивляться, почему подсолнечник растёт не так, как на красивой картинке.

Глава 2. Поле, почва и севооборот

Первый выезд на поле — это обследование, а не формальность. Осмотрите рельеф, уклоны, низины, места подтопления, уплотнённые колеи, эрозионные участки, наличие многолетних сорняков и следы предыдущих обработок. Уточните историю поля минимум за три-четыре года: какие культуры росли, какие препараты применялись, были ли болезни и падалица.

Закажите агрохимический анализ почвы в лаборатории. Для планирования питания полезны как минимум pH, гумус, подвижные формы фосфора и калия, а также доступные лаборатории показатели азота и микроэлементов. Отбирайте объединённую пробу по однородным участкам, не смешивая резко отличающиеся зоны. Метод отбора согласуйте с лабораторией.

Подсолнечник нельзя возвращать на то же поле слишком часто. В рекомендациях ВНИИМК для технологии подсолнечника приводится длительный интервал возврата; в конкретном хозяйстве его следует увязывать с фитосанитарной ситуацией, гибридом, болезнями и структурой севооборота. Практически важно избегать монокультуры: чередуйте подсолнечник с зерновыми и другими культурами, не являющимися хозяевами тех же болезней.

Пример чередования на одном поле:

Год 1 — озимая пшеница; год 2 — ячмень или другая подходящая зерновая; год 3 — бобовая/иная культура по зональной технологии; последующие годы — другие культуры; подсолнечник возвращается только после достаточного перерыва и оценки фитосанитарного состояния. Это схема-пример, а не универсальный рецепт.

Особое внимание уделите падалице подсолнечника, заразихе, склеротиниозу, фомопсису и другим проблемам, характерным для конкретной зоны. Не выбирайте препарат «по совету соседа»: проверьте регистрацию на культуру, целевой объект, гибридную технологию, фазу применения и ограничения последующих культур.

Гибрид — это не просто красивое название на мешке. Это набор наследственных свойств растения: сроки созревания, устойчивость к болезням, реакция на засуху и другие особенности. Покупать семена только по обещанию «урожай будет отличный» — всё равно что покупать трактор по цвету кабины.

Глава 3. Выбор гибрида и семян

Выбирайте гибрид не по рекламной урожайности, а по соответствию вашему полю и технологии. Сравните группу спелости, устойчивость к основным болезням, устойчивость к полеганию, потенциал при ограниченной влаге, масличность, допуск к применяемой системе гербицидной защиты и наличие семян у надёжного поставщика.

Запросите у поставщика документы на семена, номер партии, всхожесть, чистоту, обработку и рекомендации производителя. Уточните, какие гербициды допустимы для выбранной системы. Нельзя переносить технологию одного гербицидоустойчивого гибрида на другой.

Планирование количества семян:

Количество семян на гектар = планируемое число растений к уборке / (ожидаемая полевая всхожесть × сохранность растений).

Учебный пример: цель — 40 000 растений/га; ожидаемая полевая всхожесть — 0,85; сохранность после всходов — 0,95.

40 000 / (0,85 × 0,95) = примерно 49 536 семян/га.

Для 20 га: 49 536 × 20 = 990 720 семян.

Это арифметический пример. Целевую густоту определяют по гибриду, влагообеспеченности, типу почвы, сроку посева и зональным рекомендациям. В засушливой степи чрезмерное загущение может усилить конкуренцию за воду и снизить продуктивность корзинки.

Глава 4. Подготовка почвы и сохранение влаги

Технология обработки должна решать конкретную задачу: сохранить влагу, устранить уплотнение, заделать растительные остатки, подготовить ровное семенное ложе и контролировать сорняки. Не следует проводить лишние проходы «потому что так делали всегда»: каждый проход расходует топливо, время и влагу.

После уборки предшественника оцените количество и распределение пожнивных остатков. Выберите систему обработки с учётом почвы, уплотнения, сорняков, техники и влажности. Глубокое рыхление оправдано не автоматически, а при наличии подтверждённого уплотнённого слоя и подходящих условий. Работа по переувлажнённой почве может ухудшить структуру.

Перед посевом проверьте ровность поля, отсутствие крупных глыб и сохранение влажного слоя. Глубина заделки зависит от механического состава и фактической влажности. В рекомендациях ВНИИМК для современных технологий указывается ориентир заделки во влажный слой; конкретную глубину сверяйте с инструкцией к гибриду и состоянием почвы.

Контроль качества подготовки:

• почва не мажется и не пылит чрезмерно;

• семенное ложе выровнено;

• нет открытых глубоких борозд и крупных глыб;

• пожнивные остатки распределены равномерно;

• посевной агрегат сможет выдержать одинаковую глубину.

Глубина посева — это расстояние от поверхности почвы до семени. Слишком мелко — семя может пересохнуть; слишком глубоко — ростку сложнее пробиться наружу. Точную глубину выбирают по влажности и структуре почвы, а не по принципу «чем глубже, тем надёжнее».

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, купив полную легальную версию на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.